FEGIME
www.fegime.com
voice
NEWSLETTER
01.2019



Editorial

Σας καλωσορίζω θερμά από τη νέα μου θέση ως Πρόεδρος της FEGIME. Τί μπορεί να κάνει ο Πρόεδρος της FEGIME; Η απάντηση είναι: να διατυπώσει προτάσεις για έναν χρόνο, να εργαστεί με τους/τις συναδέλφους του στο Διοικητικό Συμβούλιο και - πολύ σημαντικό - να ευχαριστήσει τους ανθρώπους εξ ονόματος του ομίλου FEGIME.

Θα ήθελα να ευχαριστήσω τα Κεντρικά Γραφεία και τους φίλους μας από τη Γαλλία για την διοργάνωση του Συνεδρίου στη Νίκαια! Ήταν μία εξαιρετικά εμπνευσμένη συνάντηση σε μία όμορφη πόλη. Θα ήθελα να ευχαριστήσω και τον Willem Schuurman για το έργο του ως τελευταίος Πρόεδρος. Με την εμπειρία και τις προτάσεις του, υποστήριξε την κοινότητά μας πολύ αποτελεσματικά. Θεωρώ μία από τις σκέψεις του ιδιαίτερα πολύτιμη: δεν μπορείς να αντιγράψεις τους ανθρώπους!

Αυτό ακριβώς έδειξε το Συνέδριό μας τόσο εντυπωσιακά: όλα όσα κάνουμε προέρχονται από ανθρώπους, από τις ατομικές τους ικανότητες και από το έργο τους. Αυτό ισχύει ιδιαίτερα στην ανάπτυξη των ψηφιακών υπηρεσιών μας. Κανένα μηχάνημα, καμία τεχνητή νοημοσύνη και κανένας αλγόριθμος δεν βοηθάει εδώ - μόνο η φυσική νοημοσύνη, η πολλή δουλεία και η αδιάλειπτη παρακολούθηση των επιθυμιών και αναγκών των πελατών μας.

Με την ισχυρή κοινότητά μας - όπως απέδειξε το Συνέδριο - έχουμε φτάσει σε ένα επίπεδο στον τομέα της ψηφιοποίησης που δεν χρειάζεται να είμαστε επιφυλακτικοί απέναντι στην σύγκριση μεταξύ των SMEs και πέραν αυτών. Μαζί με τη Στρατηγική 2020+ της FEGIME, έχουμε θέσει ένα στέρεο θεμέλιο για να εισάγουμε την καινοτομία σε ολόκληρο τον τομέα. Ως Πρόεδρος ανυπομονώ να στηρίξω αυτή την ισχυρή ανάπτυξη. Ας πιάσουμε λοιπόν δουλειά!

Ricardo Gomez

Συνέδριο FEGIME

Στο Συνέδριό στη Γαλλία, η FEGIME παρουσίασε τόσο τα μέσα όσο και τη στρατηγική που θα διασφαλίσουν την ανάπτυξη των εταιρειών-μελών της, βραχυπρόθεσμα και μεσοπρόθεσμα.

16th FEGIME CONGRESS

Ισχυροί και Ψηφιακοί

Η λέξη FEGIME είναι ένα Γαλλικό ακρωνύμιο: είμαστε η «Ευρωπαϊκή Ομοσπονδία Ανεξάρτητων Χονδρεμπόρων Ηλεκτρικών Ειδών». Αλλά έπρεπε να περιμένουμε πολλά χρόνια για να διοργανωθεί το Συνέδριο στην Γαλλία. Άξιζε πραγματικά η αναμονή: ένα τεράστιο «Ευχαριστώ» στη FEGIME Γαλλίας!

Η Νίκαια και η Κυανή Ακτή είναι υπέροχες. Απολαμβάνει κανείς την ακτή, τον ήλιο και τη θάλασσα. Φυσικά αυτό ήταν πολύ ευχάριστο – αλλά ως συνήθως, κάθε δεύτερο χρόνο υπήρχε ένα αντιφατικό πρόγραμμα, μία συνεδρίαση σε ένα σκοτεινό αμφιθέατρο. Η ανταμοιβή ήταν σαφής: ο ήλιος έξω παρέχει την φωτεινότητα αλλά το … >>

Περιεχόμενα

Ισχυροί και Ψηφιακοί – Έκθεση για το Συνέδριο του 2019 στη Νίκαια 1

Το FEGIME Future είναι Αποτελεσματικό – η FEGIME Πολωνίας έχει αναπτύξει ένα πρόγραμμα για την ενσωμάτωση του FEGIME Future στον οργανισμό 4

Συνεχής Επέκταση –HFEGIME Ελλάδας & Κύπρου παρέχει τώρα εξαιρετική εξυπηρέτηση σε σύνολο 65 καταστημάτων 5

Δίνουμε το Καλό Παράδειγμα – Βραβεία για την FEGIME U.K. για επιτυχή κατάρτιση. 5

Προχωρούμε Μπροστά – υποσχόμενα έργα από την FEGIME Ισπανίας: μία νέα εφαρμογή και μία τόνωση στον φωτοβολταϊκό τομέα 6

Ο Ήλιος Ανατέλλει στην Ανατολή – Εντυπωσιακή ανάπτυξη αυτό το έτος στην FEGIME Φινλανδίας & Βαλτικής 6

Η Τεχνολογία του Αύριο – Φιλοξενούμενο από τις Phoenix Contact και Weidmüller, το FEGIME Future είδε από κοντά τις επιχειρηματικές και τεχνολογικές τάσεις. 7

Εκθέσεις από τις Cimco, Eaton, Haupa, HellermannTyton, Ledvance, Mennekes, OBO, PROTIQ, Schneider Electric, Signify, Theben και Weidmüller 8. – 13

Η Electroglobal γίνεται μέλος της FEGIME Ρουμανίας – η FEGIME Ρουμανίας είναι επίσης χαρούμενη για την ουσιαστική της ανάπτυξη αυτό το έτος 14

Συνελεύσεις 14



Οι οικοδεσπότες: Οι Dimitri Both και Corinne Gimenez παρουσιάζουν την αναπτυσσόμενη FEGIME Γαλλίας. Η κατάσταση παραμένει η ίδια στις υπόλοιπες χώρες της FEGIME.



Η FEGIME είναι πλέον παγκόσμια: Οι Santiago Rial και Fernando Gonzalez από την Αργεντινή παρουσιάζουν το νέο μέλος FEGIME Latam.



Ο David Garratt, Διευθύνων Σύμβουλος της FEGIME, καλωσορίζει τους 350 προσκεκλημένους από 27 χώρες οι οποίοι συμμετείχαν στο 16ο Συνέδριο της FEGIME.

>> … σκοτάδι του Συνεδριακού Χώρου φωτιζόταν από λαμπρές ιδέες. Στους συμμετέχοντες παρουσιάστηκε ένα εξαιρετικό πρόγραμμα. Αφορούσε την ψηφιοποίηση του τομέα της ηλεκτρικής ενέργειας και τη στρατηγική της FEGIME. Ποτέ δεν ήταν ευκολότερο - τεχνικά - να συνδεθούμε με το ψηφιακό μέλλον. Και οι οικογενειακές επιχειρήσεις της FEGIME προσφέρουν μια καλά εξοπλισμένη εργαλειοθήκη για να το πράξουμε.

Στο Συνέδριο, δόθηκε ένα όνομα. Το FEGIME Connect είναι το ψηφιακό πρόγραμμα του ομίλου που στόχο έχει να εγγυηθεί στους χονδρεμπόρους ένα βιώσιμο μέλλον, εκμεταλλευόμενο όλες τις ευκαιρίες που προσφέρει η ψηφιοποίηση.

Το ELECTROtools είναι ένα καλό παράδειγμα: η εφαρμογή υπολογίζει τύπους και παρέχει τεχνικές πληροφορίες. Σας παρέχει την δυνατότητα να επισκεφθείτε το ηλεκτρονικό κατάστημα του FEGIME χονδρεμπόρου σας. Ταυτόχρονα, χρησιμοποιείτε τη μεγαλύτερη βάση δεδομένων της Ευρώπης για ηλεκτρικά προϊόντα. Και υπάρχει και συνέχεια. Κάθε ψηφιακή δημόσια σύμβαση υποστηρίζεται. Και αν επιθυμείτε ανταλλαγή επιχειρηματικών εγγράφων χωρίς χαρτί, το EDI είναι ο τρόπος. Όλα συνδέονται. Και ως πλειοψηφικός μέτοχος στον πάροχο λογισμικού Geneon, η FEGIME συνεχίζει να εισάγει καινοτομίες. "Οι πολλές ευκαιρίες λαμβάνονται" – αυτό είναι το κεντρικό μήνυμα της στρατηγικής «Strategy 2020+» όπως παρουσιάστηκε στο Διοικητικό Συμβούλιο.

«Σταματήστε να πουλάτε πράγματα!»

Θα γίνουν όλα ψηφιακά; Όχι – και το Συνέδριο ήταν το καλύτερο παράδειγμα του γιατί όχι. Τίποτα δεν είναι τόσο διεγερτικό όσο η προσωπική ανταλλαγή, τόσο συναρπαστικό και συγχρόνως εκπαιδευτικό. Ας πάρουμε για παράδειγμα την πρόταση «Σταματήστε να πουλάτε πράγματα!». Αν διαβάσετε αυτή την εντολή στην οθόνη, μοιάζει πολύ ανούσια. Αλλά όταν ο Καθηγητής Carlo Alberto Carnevale Maffè τη διατυπώνει από τη σκηνή με πληθωρική ζωντάνια, αρχίζεις να σκέφτεσαι.

Ο καθηγητής από το Μιλάνο περιέγραψε τις αλλαγές που έρχονται στον απόηχο της ψηφιοποίησης. Τα φυσικά προϊόντα γίνονται ολοένα και πιο ασήμαντα, ενώ η σημασία τόσο του λογισμικού και των υπηρεσιών όσο και της συνδεσιμότητας των προϊόντων και των υπηρεσιών αυξάνονται συνεχώς. Αυτή η ανάπτυξη προς νέα επιχειρηματικά μοντέλα ονομάζεται «υπηρεσιοποίηση». Για παράδειγμα: ο πελάτης δεν αγοράζει πλέον συμπιεστή αλλά αντίθετα την παροχή πεπιεσμένου αέρα. Ένας νέος τρόπος σκέψης.

Φυσικά, τα πράγματα θα εξακολουθήσουν να πωλούνται στο μέλλον – απλώς διαφορετικά. Τί θα σημαίνει αυτό για τη χονδρική πώληση ηλεκτρικών ειδών; Μία απάντηση θα μπορούσε να είναι: η μετάβαση από την αποθήκευση εμπορευμάτων στην αποθήκευση μέσου και παρόχου ιδεών.

Ισχυρή παγκόσμια ανάπτυξη

Η βάση δεδομένων της FEGIME είναι μόνο ένα παράδειγμα για το πώς όλοι οι χονδρέμποροι της FEGIME μπορούν να συνεργαστούν. Αυτό είναι



μοναδικό μεταξύ των SMEs. «Είμαστε πολλά περισσότερα από έναν όμιλο αγοραστών», είπε ο David Garratt, Διευθύνων Σύμβουλος της FEGIME. «Αναπτύσσουμε τα καλύτερα ψηφιακά εργαλεία για την οικογενειακή επιχείρησή μας, ώστε να μπορούν να συνεχίσουν να είναι πρωτοπόροι του ψηφιακού μετασχηματισμού».

Η ευρεία συνεργασία μεταξύ των μελών της FEGIME κερδίζει διεθνή αναγνώριση. Αυτό ενισχύει την ανάπτυξη: οι νέοι συνάδελφοί μας από την Αργεντινή ανέβηκαν στη σκηνή για πρώτη φορά. Οι Santiago Rial και Fernando Gonzalez παρουσίασαν το FEGIME Latam, το οποίο κυκλοφόρησε την 1η Ιανουαρίου. Αυτή η ανάπτυξη συμπληρώθηκε από αρκετές νέες εταιρείες-μέλη στην Ανατολική Ευρώπη.

Η εξωτερική ανάπτυξη φέρνει ισχυρή εσωτερική ανάπτυξη στον απόηχό της, κάτι που επίσης έδειξε η FEGIME Γαλλίας. Η Γαλλική αγορά κυριαρχείται από πολυεθνικές εταιρείες και, σε αυτό το περιβάλλον, οι Γάλλοι συνάδελφοί μας πέτυχαν ανάπτυξη της τάξης του 7,8% το προηγούμενο έτος και ήταν συνεπώς 6% πάνω από τον μέσο όρο αγοράς. Μακάρι να συνεχίσει έτσι αυτή η τάση!

Προς ένα δυναμικό μέλλον

Περισσότεροι από 500.000 ιδιοκτήτες μικρών και μεσαίων επιχειρήσεων στη Γερμανία θα αναζητούν διάδοχο ως το 2022, και η κατάσταση είναι παρόμοια σε άλλες χώρες. Έτσι, το ερώτημα εδώ είναι: πώς εξασφαλίζετε το μέλλον σας αν επιθυμείτε να παραμείνετε μία ανεξάρτητη οικογενειακή επιχείρηση; Η FEGIME έχει αναπτύξει το FEGIME Future για την αντιμετώπιση του εν λόγω ζητήματος, και η διεθνής ομάδα εργασίας, στο συνέδριο της Νίκαιας, συζήτησε πώς θα πρέπει να αναπτυχθούν οι οικογενειακές επιχειρήσεις στο μέλλον. Χωρίς να το γνωρίζουν, όλοι στο Συνέδριο είχαν ήδη επωφεληθεί από τους καρπούς του κύκλου κατάρτισης FEGIME Future. Το προηγούμενο έτος στο πανεπιστήμιο Bocconi ο όμιλος συνάντησε τον Καθηγητή Carnevale Maffè και τον προσκάλεσε ως ομιλητή του Συνεδρίου.

Μία ακόμη πολύτιμη γνωριμία είναι ο Καθηγητής Jean Vanhoegaerden από το Ashridge Business School της Αγγλίας. Είναι ψυχολόγος και μίλησε με χιούμορ και σαφήνεια σχετικά με την προετοιμασία των ανθρώπων για τον ψηφιακό μετασχηματισμό. Το πρόβλημα είναι ότι η τεχνολογική πρόοδος αυξάνει εκθετικά, αλλά οι άνθρωποι απλώς δεν μπορούν. Αυτό απαιτεί υπομονή. Ο Jean Vanhoegaerden δήλωσε: «Χρειάζονται εννέα μήνες για γεννηθεί ένα μωρό, όσους ανθρώπους κι αν βάλουμε να δουλέψουν».

Το ταξίδι στο ψηφιακό μέλλον συνεχίζεται. Ο David Garratt ανακοίνωσε: «Το Συνέδριο του 2021 θα διεξαχθεί στη Ρίγα». Αυτό θα είναι ενδιαφέρον - η Λετονία παίζει ήδη στο Champions League σε επίπεδο ψηφιοποίησης.





Εντυπώσεις από το Συνέδριο



Όπως και σε προηγούμενα συνέδρια, εντυπωσιάστηκα για μία ακόμη φορά από τη FEGIME με την πρωτοποριακή νοοτροπία της. Οι σύγχρονες προκλήσεις της ψηφιοποίησης απαιτούν την κοινή μας δράση. Αυτό θα είναι το τελευταίο μου συνέδριο, επειδή πρόκειται να συνταξιοδοτηθώ την 1η Οκτωβρίου. Δράττομαι αυτής της ευκαιρίας για να σας ευχαριστήσω θερμά για την άριστη συνεργασία μας και να ευχηθώ στη FEGIME και στον διάδοχό μου, κ. Alexander Frisch, κάθε επιτυχία και ό,τι καλύτερο.

Jörn F. Sens, Senior VP Siemens Distributors Account Managements

Συγχαρητήρια FEGIME, τα κατάφερες πάλι! Η ατμόσφαιρα της επιχειρηματικότητας, της οικογενειακής επιχείρησης, της ευθύνης, της ευχαρίστησης και της συνεργασίας ήταν απτή. Η εμπιστοσύνη, η ανταλλαγή βέλτιστων πρακτικών και η ψηφιοποίηση είναι το κλειδί για να ενώσουμε τις δυνάμεις μας και να πάμε τη συνεργασία μας στο επόμενο επίπεδο!

Rob van Veen, Αντιπρόεδρος E&I, Prysmian

Ήταν μία επιτυχημένη εκδήλωση στη Νίκαια με συναρπαστικές συμβολές στη Στρατηγική 2020+ της FEGIME. Η ανατροφοδότηση από πολλά μέλη της FEGIME ήταν θετική αναφορικά με τα απίστευτα εργαλεία που μπορούμε να χρησιμοποιήσουμε για να εμπνεύσουμε τους πελάτες μας μακροπρόθεσμα. Το Συνέδριο για μία ακόμη φορά τόνισε πως προωθούμε την παγκόσμια συνδεσιμότητα μέσω κοινών ανταλλαγών.

Adalbert M. Neumann, CEO, Busch-Jaeger Elektro GmbH

Σαν την Γκρέις Κέλι και τον Κάρι Γκραντ στην ταινία «Το Κυνήγι του Κλέφτη», μας δόθηκε η εκπληκτική ευκαιρία να συναντήσουμε και να έρθουμε σε επαφή με όλους τους εταίρους της FEGIME ανά τον κόσμο, σε ένα υπέροχο περιβάλλον και σε ευχάριστη ατμόσφαιρα στο θρυλικό Hotel Negresco στη Νίκαια. Το πρόγραμμα και οι εκδηλώσεις του Συνεδρίου είχαν ήδη δείξει την έκταση στην οποία η FEGIME έχει υιοθετήσει με συνέπεια μία επαγγελματική και παγκόσμια προσέγγιση για να προετοιμαστεί για το μέλλον σε όλες τις πτυχές του τομέα. Είτε τώρα ψηφιακά είτε απλά μεταξύ ανθρώπων: Η FEGIME είναι οικογένεια!

Frank Dahl, Διευθυντής Διεθνών Βασικών Λογαριασμών, OBO Bettermann

Ήταν μία σπουδαία εκδήλωση για να εκτιμήσουμε αυτό το είδος οικογενειακού-εμπορικού οργανισμού στην αντιμετώπιση των σωστών προκλήσεων για τα οικονομικά ασθενέστερα τμήματα, στην οικοδόμηση μιας στέρεας βάσης και συνολικά στην εξασφάλιση του μέλλοντος με τη νεότερη γενιά. Μία πολύ αναζωογονητική εκδήλωση.

Philippe Bertrand, VP EMEA Commercial Policies, Channels & Pricing, Eaton

Οι διοργανωτές του Συνεδρίου της FEGIME βρήκαν για μία ακόμη φορά την ιδανική ισορροπία ανάμεσα σε συνεδρίες ενημέρωσης που παρέχουν βαθιά γνώση στις μελλοντικές επιχειρηματικές της στρατηγικές και άφθονες ευκαιρίες δικτύωσης. Αυτό το μίγμα έφτιαξε μία αξιόλογη εκδήλωση, με το θαυμάσιο τοπίο της Κυανής Ακτής να είναι το κερασάκι στην τούρτα.

Erol Kirilmaz, Vertriebs- und Marketingleiter, LEDVANCE

Με μεγάλη μου χαρά συμμετείχα στο εκπληκτικό Συνέδριο της FEGIME στη Νίκαια. Με εστίαση στην «Ψηφιοποίηση», ανταλλάξαμε της τάσεις, τις ανάγκες της αγοράς καθώς και εμπειρία και ιδέες για το πώς να οδηγήσουμε τις επιχειρήσεις μας και τις συνεργασίες μας σε ένα λαμπρό και ψηφιακό μέλλον. Έχετε κάνει καταπληκτική δουλειά, αγαπητοί φίλοι της FEGIME κι έχω ΦΕΓΙΜΕΟΠΟΙΗΘΕΙ!

Frank Suntinger, Ανώτερος Παγκόσμιος Διευθυντής Βασικών Λογαριασμών, Philips Lighting

Μία σαφώς πλούσια ανταλλαγή εμπειρίας και οράματος με τη συνδεδεμένη και αφοσιωμένη οικογένεια της FEGIME. Ας ενώσουμε τις δυνάμεις μας για την οικοδόμηση και την αξιοποίηση του ψηφιακού μετασχηματισμού του κλάδου μας!

Jean-François Fredon, Τμήμα Επιχειρησιακής Υποστήριξης Legrand





FEGIME Πολωνίας

Η FEGIME Πολωνίας έχει αναπτύξει ένα πρόγραμμα για την ενσωμάτωση του FEGIME Future στο έργο του Εθνικού Οργανισμού.



Στο FAMP στο Μιλάνο: μέλη της Πολωνικής ομάδας του FEGIME Future.

Το FEGIME Future είναι Αποτελεσματικό

Ο αριθμός των Πολωνών χονδρεμπόρων που συμμετέχουν στο FEGIME Future έχει μεγαλώσει σημαντικά τα τελευταία χρόνια. Σχεδόν όλοι οι χονδρέμποροι της FEGIME Πολωνίας εκπροσωπούνται σε αυτή την ομάδα επί του παρόντος, ως αποτέλεσμα της στρατηγικής που έχει υλοποιηθεί από τους Πολωνούς συναδέλφους για αρκετά χρόνια. Το σημείο εκκίνησης ήταν πώς το FEGIME Future θα μπορούσε να υποστηριχθεί σε εθνικό επίπεδο για να δώσει στα μέλη του τη δυνατότητα να συμμετάσχουν πιο αποτελεσματικά σε συνεργατικές επιχειρήσεις και στις τρέχουσες δραστηριότητες. Η FEGIME Πολωνίας έχει αναπτύξει ένα πρόγραμμα κατάρτισης που καλύπτει διάφορους τομείς συμπεριλαμβανομένων της στρατηγικής και επιχειρησιακού έργου καθώς επίσης και κατάρτισης και δικτύωσης.

Στρατηγικό επίπεδο

Τα μέλη του FEGIME Future προσκαλούνται επίσης σε συνελεύσεις μετόχων για να συμμετάσχουν στη στρατηγική της FEGIME Πολωνίας. «Με αυτόν τον τρόπο η νέα γενιά διευθυντών μας θα μπορέσει να υποστηρίξει αυτό το έργο και να κατανοήσει καλύτερα την ανάπτυξη και τη θέση μας στην αγορά,» λέει η Marta Kulza, Διευθύνουσα Σύμβουλος της FEGIME Πολωνίας. «Το FEGIME Future είναι επίσης πολύ χρήσιμο αν θέλουμε να αλλάξουμε τη δομή μας ή να επιδιώξουμε μελλοντικά έργα, επειδή η νεότερη γενιά είναι πολύ ανοιχτή στις νέες τεχνολογίες και δεν έχει ακόμη προσκολληθεί στις ίδιες ρουτίνες. Αυτό καθιστά τα μέλη του FEGIME Future τέλειους πρεσβευτές για τα νέα έργα μας».

Γινόμαστε Αποτελεσματικοί

Τα μέλη του FEGIME Future δουλεύουν μαζί, για παράδειγμα σε ομάδες εργασίας, σε εθνικές τριμηνιαίες συσκέψεις Διευθυντών Αγορών και σε συναντήσεις με προμηθευτές. «Αυτή είναι μία πολύ πολύτιμη εμπειρία, καθώς μπορούμε να συμμετέχουμε ενεργά στο έργο του ομίλου και να λαμβάνουμε μέρος σε τρέχοντα έργα», εξηγεί ο Piotr Skoczylas, μέλος του FEGIME Future και διευθυντής αγορών της εταιρίας μέλους Libra. «Συμμετέχουμε επίσης στην ανάπτυξη νέων εργαλείων για τον όμιλο, τα οποία είναι χρήσιμα για την καθημερινή εργασία και επικοινωνία μας εντός της ομάδας».

Δικτύωση με κατασκευαστές

Το τελευταίο τμήμα του προγράμματος εστίασε σε εκπαιδευτικές συνεδρίες για το FEGIME Future, το οποίο συμπεριλαμβάνει τους Διευθυντές Αγορών της FEGIME Polska και τους προτιμώμενους προμηθευτές τους. Ο διοργανωτής της κατάρτισης φέτος ήταν η Signify. Η αγορά και η τεχνολογία συζητήθηκαν και αναλύθηκαν στο διάστημα δύο ημερών: οι παγκόσμιες τάσεις στον κλάδο φωτισμού, η τρέχουσα συνεργασία με την Signify, το χαρτοφυλάκιο νέων λύσεων και οι δυνητικές τους εφαρμογές και οι τεχνολογικές αλλαγές λαμβάνοντας υπόψιν την Πολωνική αγορά, συμπεριλαμβανομένου του μακροοικονομικού περιβάλλοντος.

«Το πιο πολύτιμο πράγμα είναι να παρέχουμε στη νέα γενιά την ευκαιρία να δικτυωθεί με ειδικούς από εταιρείες και προμηθευτές και να μάθουν από την εμπειρία τους,» λέει η Marta Kulza. Αυτές οι συναντήσεις δίνουν επίσης τη δυνατότητα στο FEGIME Future να μάθει τα τοπικά χαρακτηριστικά που επηρεάζουν τη δουλειά στην εκάστοτε οικογενειακή επιχείρηση. Ένα αποτέλεσμα αυτού του προγράμματος ανταλλαγής είναι η ενσωμάτωση της νέας γενιάς στην ομάδα ειδικών στις εταιρείες της FEGIME Πολωνίας.

www.fegime.pl



Στοιχείο της στρατηγικής: τα μέλη του FEGIME Future ενσωματώνονται και υποστηρίζονται από την παλαιότερη γενιά.



Πρακτική άσκηση (από αριστερά): Michał Ciskowski (Acel), Piotr Skoczylas (Libra), υπεύθυνος προμηθειών Marcin Pogoński (Asaj) και Roman Trawicki (Acel).



Καλά διασυνδεδεμένοι: η ομαδική φωτογραφία μετά την συνάντηση που οργανώθηκε από την Signify.

FEGIME Ελλάδας & Κύπρου

Νέα από τους Έλληνες συναδέλφους μας για τη συνεχή τους επέκταση, τη δέσμευση στην ηλιακή ενέργεια και πολλά βραβεία.



Ο Νίκος Καυκάς (2ος από αριστερά) παραλαμβάνει το «Βραβείο Ανάπτυξης» Τα υποκαταστήματα στην Μύκονο και την Τήνο είναι μοντέρνα και σύμφωνα μες τον Εταιρικό Σχεδιασμό της FEGIME Hellas & Cyprus.

Συνεχής Επέκταση

Στην Ελλάδα μπορείτε να δείτε πώς ένας πωλητής χονδρικής ηλεκτρικής ενέργειας εργάζεται πρακτικά παντού, συμπεριλαμβανομένων των νησιών Μύκονος και Τήνος, όπου η FEGIME Ελλάδας & Κύπρου έχει ανοίξει πρόσφατα νέα υποκαταστήματα πρόσφατα. Υπάρχουν τώρα συνολικά 65 καταστήματα, και αυτός ο αριθμός αναμένεται να αυξηθεί. Κάθε κατάστημα προσφέρει μία μεγάλη γκάμα προϊόντων για ηλεκτρολογικές εγκαταστάσεις, φωτισμό, διαχείριση και εξοικονόμηση ενέργειας κ.α.. Εξειδικευμένο προσωπικό διασφαλίζει ότι ηλεκτρολόγοι, εταιρείες και τελικοί πελάτες λαμβάνουν συγκεκριμένες λύσεις.

Οι Έλληνες φίλοι μας δραστηριοποιούνται επίσης σε νέες τεχνολογίες και επί του παρόντος επενδύουν σε φωτοβολταϊκά. Τον Απρίλιο, ανακοινώθηκε μία κοινοπραξία με την Huawei για την πώληση μετασχηματιστών, που επίσης εμπλέκει τον διανομέα SKE Austria. Τα μεσαίου μεγέθους και μεγαλύτερα φωτοβολταϊκά συστήματα είναι η εστίαση εδώ και, πέραν της προμήθειας, οι πελάτες επίσης θα επωφελούνται και από πιστοποιημένη τεχνική υποστήριξη.

Αυτή η ανάπτυξη βραβεύθηκε στην εκδήλωση «Growth Awards», η οποία διοργανώθηκε για τρίτη χρονιά από την Eurobank και το δίκτυο της Grant Thornton. Επτά εταιρείες από τις συνολικά 8.000 που δήλωσαν συμμετοχή έλαβαν βραβεία, συμπεριλαμβανομένης της FEGIME Ελλάδας & Κύπρου. Οι Έλληνες συνάδελφοί μας παραμένουν επίσης ένας από τους καλύτερους εργοδότες και έλαβαν βραβείο για πέμπτη φορά ως ένα από τα καλύτερα μέρη για να εργαστεί κάποιος στην Ελλάδα (βλέπε FEGIME Voice 1/2018). Το βραβείο απονεμήθηκε από το Ινστιτούτο «Great Place to Work Institute Hellas».

Βραβεία απονεμήθηκαν επίσης στα «Sales Excellence Awards 2019». Οι άριστες πωλήσεις και οι υπηρεσίες για μεγάλους πελάτες έλαβαν το «χρυσό» βραβείο ενώ ο σχεδιασμός της επέκτασης του δικτύου καταστημάτων έλαβε το «αργυρό» βραβείο.

www.fegime.gr

FEGIME Ηνωμένου Βασιλείου

Βραβεία για την FEGIME U.K. για επιτυχή κατάρτιση.

Δίνουμε το Καλό Παράδειγμα

Ο Alan Reynolds έχει συμμετέχει στην κατάρτιση από τότε που έγινε Διευθύνων Σύμβουλος της FEGIME στο Ηνωμένο Βασίλειο το 2014. Παράλληλα απασχολείται στο πρόγραμμα κατάρτισης που αναπτύχθηκε από την Αγγλική ένωση χονδρεμπόρων ηλεκτρικών ειδών (EDA) μαζί με τους κατασκευαστές. Το πρόγραμμα τέθηκε σε εφαρμογή το 2018 και αποτελείται από 12 ενότητες που καλύπτουν όλους τους τομείς του ηλεκτρικού τομέα. Ο Alan Reynolds όχι μόνο προέδρευσε σε δύο από αυτές τις ενότητες, αλλά ολοκλήρωσε το πρόγραμμα με απόλυτη επιτυχία, δηλώνοντας: «Πρέπει να δίνεις το καλό παράδειγμα». Έλαβε δύο βραβεία στη συνάντηση του EDA τον Μάρτιο για τα επιτεύγματα και την αφοσίωσή του. «Ο Άλαν ήταν ο μόνος πρεσβευτής του προγράμματός μας που προέδρευσε σε δύο από τις ενότητες και που ολοκλήρωσε και τις 12, με δέκα διακρίσεις», είπε η Margaret Fitzsimons, CEO του EDA.



Ο Alan Reynolds (αριστερά) παραλαμβάνει το βραβείο του από τον Πρόεδρο του EDA Chris Gibson.



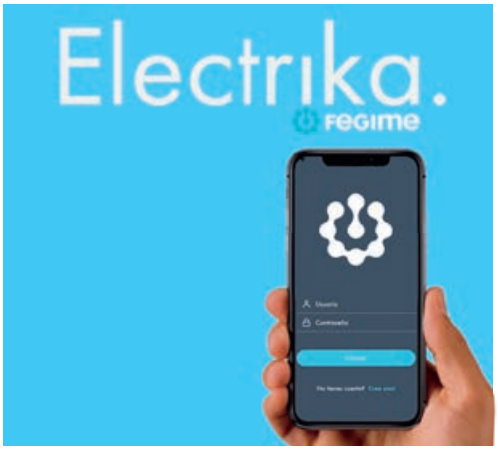
Ο Jack Marriott (κέντρο) της KEW Electrical, παραλαμβάνει βραβείο ως «Εξαιρετικός Μαθητευόμενος».

Η νέα γενιά της FEGIME U.K. μπορεί επίσης να γιορτάσει την επιτυχία. Ο Jack Marriott της KEW Electrical έλαβε βραβείο ως «Εξαιρετικός Μαθητευόμενος». «Ο Jack έχει γίνει ένα από τα πιο σημαντικά μέλη αυτής της ομάδας. Είναι ενθουσιώδης και πρόθυμος να μάθει.» λέει η εταιρεία του. «Η εκπαίδευση ήταν εύκολη, παρόλο που υπήρχαν πολύ περισσότερα σε αυτήν από ό,τι είχα καταλάβει,» είπε ο Marriott. «Είμαι βέβαιος ότι οι προοπτικές σταδιοδρομίας μου έχουν αυξηθεί».

www.fegime.co.uk

FEGIME Ισπανίας

Υποσχόμενα έργα από την FEGIME Ισπανίας: μία νέα εφαρμογή και μία τόνωση της προώθησης των φωτοβολταϊκών.



Προχωράμε Μπροστά

Η εφαρμογή έχει σχεδιαστεί για να είναι η καλύτερη και η πιο ολοκληρωμένη στην Ισπανική αγορά. Η FEGIME Ισπανίας ανέπτυξε την εφαρμογή Electrika η οποία δίνει στους χρήστες τη δυνατότητα να συνδεθούν με τη δική μας βάση δεδομένων και το λογισμικό των μετόχων μέσω διεπαφής προγραμματισμού εφαρμογών (API). Σε πραγματικό χρόνο, και με μεγάλη ταχύτητα, ο χρήστης θα μπορεί να ψάξει για προϊόντα, να σαρώσει γραμμοκώδικες με την κάμερα του κινητού, να δει τα τεχνικά δεδομένα του προϊόντος και να ελέγξει τόσο την τιμή όσο και το απόθεμα.

Οι ηλεκτρολόγοι εγκαταστάτες μπορούν να χρησιμοποιήσουν την εφαρμογή για να προσφέρουν στους πελάτες τους εξατομικευμένες συμφωνίες, να συνδεθούν στο πρόγραμμα αφοσίωσης και να λάβουν μέρος σε προωθητικές ενέργειες. Τα δελτία δεδομένων προϊόντος συνδέονται με την υφιστάμενη εφαρμογή «ELECTROtools».

Οι καινοτόμες λειτουργίες συνοδεύονται από πρακτικό σχεδιασμό που προσαρμόζει τις ανάγκες του πελάτη και διευκολύνει τη λειτουργία, ανεξάρτητα από τη συσκευή ή το λειτουργικό σύστημα. Η εφαρμογή θα είναι διαθέσιμη για iOS και Android.

Φωτοβολταϊκή ενέργεια για ιδιοκατανάλωση

Τον Μάρτιο η FEGIME Ισπανίας διοργάνωσε μία ενημερωτική εκδήλωση για τα φωτοβολταϊκά με τον μέτοχο «ELECTROFIL OESTE», η οποία έτυχε ευρείας αποδοχής: 55 άτομα από δέκα μετόχους παρευρέθηκαν στην εκδήλωση. Ο λόγος για το υψηλό επίπεδο ενδιαφέροντος είναι η αλλαγή της νομοθεσίας στην Ισπανία. Ένας «φόρος ήλιου» είχε επιβληθεί παλαιότερα στην ιδιοκατανάλωση ηλεκτρικής ενέργειας από φωτοβολταϊκά συστήματα. Αυτός έχει πλέον καταργηθεί, ανοίγοντας έτσι το δρόμο για αυτή τη φιλική προς το περιβάλλον διαδικασία παραγωγής ηλεκτρικής ενέργειας.

Ο Jesús Dueñas, προϊστάμενος του τμήματος ενεργειακής απόδοσης στην «ELECTROFIL SUMA» και δύο από τους συναδέλφους του έκαναν επίδειξη της τεχνολογίας και των πολλών ευκαιριών που προσφέρει, και παρείχαν επίσης συνολική επισκόπηση ενός πλήρους φωτοβολταϊκού συστήματος - από το δομοστοιχείο μέσω αντιστροφέων ως την αποθήκευση ενέργειας. Οι λεπτομέρειες αναφορικά με το νέο νομικό πλαίσιο και το πώς να αυξηθεί η ιδιοκατανάλωση ήταν πολύ ενδιαφέρουσες.

Οι Ισπανοί συνάδελφοί μας παρουσίασαν έναν κατάλογο για να στηρίξουν την εμπορική προώθηση, ο οποίος παρέχει εκτενείς πληροφορίες για την τεχνολογία και τη χρήση της σε οικιστικά κτίρια καθώς επίσης και σε περιβάλλοντα υπηρεσιών, βιομηχανικά και αγροτικά περιβάλλοντα.

www.fegime.es





Αριστερά: το εξώφυλλο του καταλόγου.

Δεξιά: συμμετέχοντες στην εκδήλωση για τα φωτοβολταϊκά.

Ανάπτυξη

Ο Ήλιος Ανατέλλει στην Ανατολή

Η FEGIME έκανε φέτος καλό ξεκίνημα ανά τον κόσμο. Η FEGIME Latam ξεκίνησε τις δραστηριότητες της στην Αργεντινή τον Ιανουάριο. Αλλά και άλλες χώρες αναπτύσσονται με ταχύ ρυθμό, ειδικά στην Ανατολική Ευρώπη. Η FEGIME Ουκρανίας βρέθηκε στην ευχάριστη θέση να αποκτήσει νέα μέλη στις αρχές αυτού του έτους: με τέσσερις επιπρόσθετους εμπόρους χονδρικής, ο αριθμός των εταιρειών έφτασε τις δέκα - αυξάνοντας έτσι τον κύκλο εργασιών κατά ένα εντυπωσιακό 40%.

Στην Λευκορωσία, γείτονα της Ουκρανίας, η FEGIME Φινλανδίας & Βαλτικής είχε μία άλλη επιτυχία: ο όμιλος 3 εταιρειών «Overdrive Electro» έγινε μέτοχος.

Αλλά ο Dennis Belajevs, Διευθύνων Σύμβουλος, δεν είχε χρόνο να χαρεί - γιατί ο όμιλος αναπτύσσεται διαρκώς. Πρόσφατα καλωσόρισε ακόμη 3 εταιρείες από τη Λετονία και τη Λιθουανία: Energokomplekss, EK Sistemas και Elektros Iranga ως μέλη αναδρομικά την 1η Ιανουαρίου. Οι εταιρείες που εδρεύουν στη Ρίγα και το Panevezys, είναι οι ηγέτες της αγοράς στον τομέα τους και προσφέρουν ένα πλήρες χαρτοφυλάκιο στους τομείς της χαμηλής, μέσης και υψηλής τάσης, επιχειρησιακών λύσεων κοινής ωφέλειας καθώς και βιομηχανικών αυτοματισμών.

Η FEGIME ενίσχυσε επίσης την θέση της στην Εσθονία. Η Εσθονική εταιρεία «Viru Elektrikaubandus» έγινε επίσης μέλος αναδρομικά την 1η Ιανουαρίου. Η Viru Elektrikaubandus AS είναι μία οικογενειακή επιχείρηση με γραφεία πωλήσεων στις πόλεις Ταλίν, Rakvere, Tartu και Narva. Οι πελάτες είναι κυρίως από τη βιομηχανία και την κατασκευή πινάκων ελέγχου.

Ο Dennis Belajevs ήταν ιδιαίτερα ευχαριστημένος με αυτήν την ανάπτυξη: «Η Εσθονία ήταν πάντα σημαντική για τη FEGIME, από την ίδρυσή μας το 2008. Η Viru Elektrikaubandus είναι το πρώτο μέλος μας στην Εσθονία. Με 13 εμπόρους χονδρικής και κύκλο εργασιών €175M το 2018, γινόμαστε τώρα ο ηγετικός όμιλος στην περιοχή μας».

FEGIME Future

Το FEGIME Future διοργανώθηκε από τους Phoenix Contact και Weidmüller την άνοιξη. Οι συζητήσεις επικεντρώθηκαν στις τεχνολογικές τάσεις και στα νέα επιχειρηματικά μοντέλα.



Το FEGIME Future στο Phoenix Contact.

Η Τεχνολογία του Αύριο

Το FEGIME Future έχει ιδιαίτερο ενδιαφέρον για τις τελευταίες τεχνολογικές και οικονομικές εξελίξεις. Αυτή την άνοιξη οι νέοι μας χονδρέμποροι επισκέφθηκαν τους εταίρους προμηθευτές Weidmüller και Phoenix Contact για δεύτερη φορά. Δόθηκε έμφαση στις ψηφιακές τεχνολογίες που αναπτύχθηκαν από τους διοργανωτές και στο πώς μπορούν να προέλθουν νέα επιχειρηματικά μοντέλα από την εφαρμογή τους.

Αυτοματισμοί κτιρίων και τρισδιάστατη εκτύπωση

Η πρώτη συνάντηση πραγματοποιήθηκε στο Phoenix Contact. Αυτός ο εταίρος επιθυμεί να γίνει «η Ψηφιακή Βιομηχανική Εταιρεία». Είναι ήδη σαφές από τον ιστότοπο Bad Pyrmont τί σημαίνει αυτό: το κτίριο ελέγχεται από σύστημα αυτοματισμού κτιρίων τελευταίας τεχνολογίας (Building IoT). Αυτό είναι παρόμοιο με το έξυπνο σπίτι αλλά υπερβαίνει κατά πολύ τις συνήθεις δυνατότητες. Μερικά παραδείγματα: οι χρήστες μπορούν να ελέγξουν το περιβάλλον του δωματίου (θέρμανση, φωτισμό, κουρτίνες, κτλ.) με την εφαρμογή MYEMALYTICS μέσω WLAN. Οι καναπέδες εξοπλίζονται με αισθητήρες που ανάβουν τα φώτα όταν ένα άτομο κάθεται πάνω τους. Οι ανελκυστήρες «μαθαίνουν» ποιες ώρες της ημέρας πρέπει να είναι πάνω ή κάτω για τη διασφάλιση βέλτιστης χρήσης και την εξισορρόπηση του φόρτου εργασίας. Η χρήση των κύριων εισόδων παρακολουθείται για προληπτική συντήρηση.

Το σύστημα είναι πιο ακριβό από συμβατική τεχνολογία, αλλά το κόστος αντισταθμίζεται από μείωση στο κόστος συντήρησης κατά 50%. Από εμπορικής άποψης, το συνολικό κόστος λειτουργίας είναι το επίκεντρο εδώ. Η προληπτική συντήρηση είναι ενδιαφέρουσα και από τεχνολογική άποψη: η συνεχής παρακολούθηση της εγκατάστασης δίνει στους χρήστες την δυνατότητα να ανιχνεύσουν εξαρτήματα που είναι χαλασμένα ή κινδυνεύουν να παρουσιάσουν ελάττωμα. Αυτό αποτρέπει δαπανηρές παύσεις της παραγωγής. Η προληπτική συντήρηση είναι από καιρό σημαντική στη μηχανολογία και τώρα έχει εισέλθει και στον τομέα των αυτοματισμών κτιρίων.

Αλλά ίσως δεν έχουμε δει ακόμη τα καλύτερα. Η Blomberg δεν στεγάζει μόνο την Phoenix Contact αλλά και την PROTIQ – μία εταιρεία της Phoenix Contact με εξειδίκευση στις προσθετικές μεθόδους παρασκευής (τρισδιάστατη εκτύπωση). Μπορείτε να διαβάσετε περισσότερα στην επόμενη σελίδα αυτού του ενημερωτικού εντύπου.

Αυτοματισμοί στην κατασκευή πινάκων ελέγχου

Αυτή τη φορά, η επίσκεψη στην Weidmüller δεν διοργανώθηκε στην έδρα της, αλλά στη Βουδαπέστη. Πριν από επτά χρόνια, η συνάντηση είχε εστιάσει στην παραγωγή, αλλά πολλά έχουν αλλάξει από τότε. Αυτή τη φορά, η εστίαση δεν ήταν στα προϊόντα, αλλά στις ψηφιακές έννοιες και σε σεμινάρια για το ρόλο των υπηρεσιών παροχής συμβουλών και ψηφιακών υπηρεσιών.

«Τί μας έρχεται αμέσως στο μυαλό όταν ακούμε το όνομα Weidmüller;» Έτσι άρχισε την παρουσίασή του ο Sebastian Durst, Εκτελεστικός Αντιπρόεδρος Τμήμα Cabinet Products. Η αναμενόμενη απάντηση ήρθε αμέσως: πλακέτες ακροδεκτών. Η Weidmüller είναι όντως γνωστή για τις πλακέτες ακροδεκτών της, οι οποίες είναι πρώτες σε πωλήσεις για την εταιρεία εδώ και δεκαετίες και οι οποίες πρόσφατα έλαβαν βραβείο για το σχεδιασμό τους. Ωστόσο, στο τέλος της συνάντησης, κατέστη σαφές ότι ο συνεργάτης μας είχε να προσφέρει περισσότερα... ας δούμε το βίντεο...



FEGIME Future εξετάστε προσεκτικά τον διαμορφωτή Weidmüller Configurator (WMC).

Ένα ρομπότ κινείται πάνω κάτω ανάμεσα σε ερμάρια και περιοδικά, τοποθετεί τα σωστά εξαρτήματα σε ράγες DIN, τα πηγαίνει για ένα πιο μακρινό «ταξίδι» για εκτύπωση λέιζερ και τέλος τα εγκαθιστά σύμφωνα με τον προγραμματισμένο σχεδιασμό στο ερμάριο... και χωρίς την παρουσία ανθρώπινου στοιχείου.

Το βίντεο έδειχνε έναν πελάτη της Weidmüller από την νότια Γερμανία που κατασκευάζει ερμάρια για μεγάλες αλυσίδες λιανικής πώλησης. Όλα τα προϊόντα της Weidmüller κατασκευάζονται «έτοιμα για ρομπότ» και στηρίζουν αυτήν την εξέλιξη.

Ο διαμορφωτής Weidmüller Configurator (WMC) - παρουσιάστηκε από την αυθεντία της Weidmüller, τον Peter Giesbrecht - είχε δοκιμαστεί σε ένα από τα σεμινάρια. Ο διαμορφωτής δίνει στους πελάτες την δυνατότητα να παραγγείλουν προ-συναρμολογημένα προϊόντα, συμπεριλαμβανομένων λωρίδων ακροδεκτών ή πλήρη περιβλήματα.

Νέα επιχειρηματικά μοντέλα

Προληπτική συντήρηση, αυτοματισμοί ή τρισδιάστατη εκτύπωση: αυτή η ταχεία ανάπτυξη θέτει το ζήτημα για το ποιες εργασίες θα πρέπει να ανατίθενται στον χονδρέμπορο ηλεκτρικών ειδών, και αυτό ήταν το θέμα έντονων συζητήσεων με τις Phoenix Contact και Weidmüller.

Στα σεμινάρια του FEGIME Future οι συμμετέχοντες εργάστηκαν για την ανάπτυξη επιχειρηματικών μοντέλων για την υλοποίηση στις καθημερινές εργασίες ενός χονδρεμπόρου ηλεκτρικών ειδών. Θα υπάρξουν κάποιες συναρπαστικές ανταλλαγές μεταξύ των μελών της FEGIME. Όπως παρουσιάστηκε στο Συνέδριο στη Νίκαια, τώρα που η FEGIME Γερμανίας είναι ο πλειοψηφικός μέτοχος στην εταιρεία πληροφορικής Geneon, ανοίγονται πολλές νέες δυνατότητες για τα μέλη. Και η έρευνα που πραγματοποιείται από το FEGIME Future, θα παίξει σημαντικό ρόλο εδώ. Με λίγα λόγια, οι πελάτες στο μέλλον θα μπορούν ακόμη να αγοράζουν ενιαίες πλάκες ακροδεκτών από χονδρεμπόρους ηλεκτρικών ειδών, αλλά η υποστήριξη πελατών και οι ψηφιακές λύσεις θα γίνουν ολοένα και πιο σημαντικές.

Παραγωγή

Ενδιαφέρουσες δυνατότητες: η Γερμανική εταιρεία PROTIQ GmbH είναι ειδικός στις προσθετικές μεθόδους παρασκευής, γνωστές και ως τρισδιάστατη εκτύπωση.



Κατά την επίσκεψη στην PROTIQ, το FEGIME Future είδε τα καταπληκτικά σχήματα που είναι εφικτά με τρισδιάστατη εκτύπωση.

Απλώς Εκτυπώστε τα Προϊόντα Σας

Η PROTIQ GmbH με έδρα στο Blomberg ιδρύθηκε το 2010 ως αρμόδια ομάδα του ομίλου Phoenix Contact Group και εξειδικεύεται στις διαδικασίες προσθετικών μεθόδων παρασκευής. Εμπειρογνώμονες συμβουλεύουν και στηρίζουν τους πελάτες από τη δημιουργία τρισδιάστατων δεδομένων στο τελικό πρωτότυπο, μοντέλο ή σειριακό εξάρτημα.

Οι χρήστες μπορούν να ανεβάσουν, να διαμορφώσουν και να παραγγείλουν τρισδιάστατα μοντέλα απευθείας από την PROTIQ ή άλλον πωλητή αγοράς στην ψηφιακή αγορά www.protiq.com. Αυτή η πλατφόρμα χρησιμοποιεί ένα ευρύ φάσμα υλικών και μεθόδων κατασκευής, για να παρέχει σε κάθε πελάτη τη σωστή λύση για τις ανάγκες του. Οι προσθετικές μέθοδοι παρασκευής, που ονομάζονται και τρισδιάστατη εκτύπωση, συμπεριλαμβάνουν όλες τις διαδικασίες που παράγουν τρισδιάστατα εξαρτήματα, επίπεδο με επίπεδο, από άμορφο αρχικό υλικό. Το σημαντικό πλεονέκτημα εδώ είναι ότι η τεχνολογία καθιστά δυνατή την παραγωγή πολύπλοκων γεωμετριών, κοιλοτήτων και κινητών στοιχείων σε μία ενιαία διαδικασία παραγωγής. Η τρισδιάστατη εκτύπωση διασφαλίζει σημαντική εξοικονόμηση σε επίπεδο χρόνου, υλικού και κόστους, σε σύγκριση με μεθόδους που περιλαμβάνουν την ελαχιστοποίηση της αναδιαμόρφωσης των υλικών. Αρχικά, παρήχθησαν κυρίως πρωτότυπα με τη χρήση αυτής της τεχνικής, αλλά τα πλεονεκτήματα ων προσθετικών μεθόδων παρασκευής αναγνωρίζονται πλέον και καθιερώνονται στην βιομηχανία για την παραγωγή πρωτότυπων μοντέλων, ένθετων εργαλείων και σειριακών προϊόντων, κατασκευασμένων από ποικίλα υλικά.

Επιπροσθέτως, στην εξατομικευμένη παροχή συμβουλών, και στις υπηρεσίες που παρέχονται από την αγορά, η PROTIQ παρέχει επιπλέον υπηρεσίες, σχετικές με τις προσθετικές μεθόδους παρασκευής, συμπεριλαμβανομένων της κατάρτισης, του φινιρίσματος προ-συναρμολογημένων προϊόντων, με βάση τις επιθυμίες των πελατών (φινίρισμα) και της τοπολογικής βελτιστοποίησης, που μειώνει το βάρος του εξαρτήματος μέσα σε λίγα λεπτά.

www.protiq.com

Εκπαίδευση

Κύκλοι εκπαίδευσης στη νέα ακαδημία OBO Academy.

Κατάρτιση για να Προχωρήσουμε Μπροστά

Οι πελάτες που αγοράζουν ένα προϊόν από την OBO Bettermann γνωρίζουν ότι η εξυπηρέτηση μόλις άρχισε, επειδή η OBO παρέχει επιπλέον ένα εκτεταμένο πρόγραμμα εκπαίδευσης. Σεμινάρια, ημερήσια προγράμματα και άλλες εκδηλώσεις διοργανώνονται ολόκληρο το χρόνο υπό την αιγίδα της OBO Academy.

Πολλές εκδηλώσεις πραγματοποιούνται μακριά από τα κεντρικά γραφεία, και όχι μόνο στη Γερμανία. Ωστόσο, αν θέλετε να γνωρίσετε καλύτερα την OBO, μπορείτε να τα συνδυάσετε με την εκπαίδευση που πραγματοποιείται στη νέα εστία OBO Campus, που άνοιξε τον Απρίλιο στα κεντρικά γραφεία στο Menden.

Σε περισσότερα από 300 τετραγωνικά μέτρα, οι ομάδες μπορούν να δοκιμάσουν όλα τα προϊόντα της OBO δια ζώσης και μπορούν να εργαστούν με αυτά. «Τίποτα δεν είναι πιο αποτελεσματικό από την πρακτική άσκηση. Με αυτόν τον τρόπο, ο πελάτης πείθεται γρήγορα για τη λειτουργικότητα και την ποιότητα των προϊόντων μας. Οι χρήστες θα καταλάβουν γρήγορα ότι η OBO είναι μία ελκυστική επιλογή,» λέει ο Matthias Gerstberger, Διευθυντής Μάρκετινγκ. Χωρισμένη σε διαφορετικές περιοχές στις οποίες παρουσιάζονται οι ομάδες προϊόντων, η νέα εστία είναι καλά δομημένη και παρέχει άφθονο χώρο για να δουλέψουν οι χρήστες μόνοι τους.



Άποψη της ολοκαίνουριας εστίας OBO Campus στο Menden. ο ίδιος εξοπλισμός είναι διαθέσιμος και στην εστία στο Bugyi στην Ουγγαρία.

Επιπρόσθετα στη θεωρία, οι ειδικοί εξηγούν τους καθοριστικούς παράγοντες κατά την εγκατάσταση των προϊόντων. «Παρέχουμε προϊόντα που χρειάζονται επεξήγηση, ειδικά στους τομείς της προστασίας από πυρκαγιά και κεραυνούς. Στόχος μας είναι να δείξουμε στους πελάτες πώς να χρησιμοποιούν τα προϊόντα απλά και εύκολα. Στην εστία έχουμε ό,τι θα μπορούσε να λαχταρήσει η καρδιά ενός φανατικού με τα μαστορέματα, και περνούμε πολύ χρόνο με τις ομάδες κατάρτισής μας,» εξηγεί ο Andreas König, Διευθυντής του Διεθνούς Τεχνικού Γραφείου, ο οποίος είναι διαθέσιμος κατά την διάρκεια των κύκλων κατάρτισης με την ομάδα του.

Έχει ιδρυθεί μία δεύτερη εστία στο Bugyi, κοντά στη Βουδαπέστη, η οποία διοργανώνει επίσης κύκλους κατάρτισης και εργαστήρια.

Εάν έχετε οποιαδήποτε ερώτηση ή ενδιαφέρεστε για κάποια μαθήματα στο Menden ή στο Bugyi, παρακαλούμε στείλτε ένα email στο:

✉ academy@obo.de

Προϊόντα

Η Schneider Electric επεκτείνει το εταιρικό της πρόγραμμα και προσφέρει στον τομέα των εμπόρων ηλεκτρολογικού υλικού ένα πιστοποιητικό ως «Διανομέα Βιομηχανικών Αυτοματισμών» (IAD).



Τον προηγούμενο Ιούνιο, οι «Διανομείς Βιομηχανικών Αυτοματισμών» (IAD) της FEGIME συμμετείχαν στην ετήσια εκδήλωση Schneider Electric Industry Partner Event.

Καλύτερες Λύσεις Μαζί

Η Schneider Electric δημιουργεί ένα δίκτυο πιστοποιημένων διανομέων βιομηχανικών αυτοματισμών, για να παρέχει στους βιομηχανικούς πελάτες τον τέλειο συνδυασμό παγκόσμιας εμπειρίας και τοπικής υποστήριξης. Η πρωτοβουλία βασίζεται στο εταιρικό πρόγραμμα «Διανομέας Βιομηχανικών Αυτοματισμών Schneider Electric». Το πρόγραμμα αναπτύχθηκε για να δώσει στους διανομείς από τον τομέα των εμπόρων ηλεκτρολογικού υλικού τη δυνατότητα διαχείρισης προηγμένων, πολύπλοκων και επιμέρους έργων για τους πελάτες τους.

Οι «Διανομείς Βιομηχανικών Αυτοματισμών» εκπαιδεύονται από την Schneider Electric στις πλέον σύγχρονες τεχνολογίες, δίνοντας τη δυνατότητα στους εμπόρους ηλεκτρολογικού υλικού να προσφέρουν και να διαχειριστούν λύσεις με την EcoStruxure. Η EcoStruxure είναι η πλατφόρμα Internet of Things της Schneider Electric, η οποία ήδη συνδέει περισσότερες από ένα δισεκατομμύριο συσκευές παγκοσμίως, και γίνεται ολοένα και πιο σημαντική στους πελάτες της βιομηχανίας, προκειμένου να πετύχουν μία πιο ευέλικτη και παραγωγική διαδικασία.

Συνεπώς, το πρόγραμμα συνδυάζει την τεχνογνωσία και εξυπηρέτηση της Schneider Electric με την εγγύτητα προς τους πελάτες του εμπόρου ηλεκτρολογικού υλικού που είναι σε θέση να γνωρίζει καλύτερα τί χρειάζονται οι βιομηχανικοί του πελάτες.

Μόλις υπογράψουν τη σύμβαση, οι μέτοχοι της FEGIME μπορούν να επωφεληθούν από αποκλειστικά προνόμια. Έξι εταιρείες της FEGIME είναι ήδη «Πιστοποιημένοι Διανομείς Βιομηχανικών Αυτοματισμών», και άλλες δύο ετοιμάζονται για πιστοποίηση. Το πρόγραμμα συνεργαζομένων επιχειρήσεων της Schneider Electric έχει αναπτυχθεί σε 18 χώρες ανά τον κόσμο και ανυπομονεί να καλωσορίσει νέα μέλη της FEGIME.

www.se.com

Προϊόντα

Του Erol Kirilmaz, Διευθυντή Πωλήσεων και Μάρκετινγκ της LEDVANCE.

Μία Αμοιβαία Επωφελής Εταιρική Σχέση

Η LEDVANCE δεν υπήρχε τον Μάιο πριν τρία χρόνια. Υπήρχαν σχέδια και εταιρική επωνυμία, αλλά όχι εταιρεία. Η νέα εταιρεία της Osram ολοκληρώθηκε τον Ιούλιο του 2016 και τότε άρχισε το ταξίδι μας ως ανεξάρτητη εταιρεία.

Αρχίσαμε με τον φιλόδοξο στόχο να γίνουμε ο παγκόσμιος ηγέτης στην αγορά του φωτισμού. Γι' αυτό ρωτήσαμε τους συνεργάτες μας στη FEGIME την απλή ερώτηση: «Τί θα μας έκανε τον ιδανικό προμηθευτή φωτισμού;» Στις πιο σημαντικές προϋποθέσεις συμπεριλαμβάνονταν η εύκολη εγκατάσταση, η υψηλή ποιότητα, ο ελκυστικός σχεδιασμός και η λειτουργικότητα. Από τότε, οδηγός μας είναι η ανατροφοδότηση. Μετά την επιτυχημένη πρώτη μας εμφάνιση στο Light+Building το 2016, κυκλοφορήσαμε τις πρώτες οκτώ προϊοντικές οικογένειες το καλοκαίρι του 2016, και αυτό που συνέβη από τότε είναι αξιοσημείωτο.

Σε μόλις δυόμιση χρόνια, έχουμε επεκτείνει το χαρτοφυλάκιό μας σε 3.000 σχεδόν προϊόντα, από βασικά μοντέλα ως προηγμένα συστήματα φωτισμού για ειδικές εφαρμογές. Σχεδόν 300 εκατομμύρια Ευρώ σε πωλήσεις το οικονομικό έτος 2018 μόνο στον τομέα του φωτισμού μας έχουν



Erol Kirilmaz

εκτοξεύσει μεταξύ των 10 κορυφαίων προμηθευτών στον κόσμο. Αυτοί οι αριθμοί δείχνουν επίσης την εμπιστοσύνη που έχουμε στη στρατηγική μας να μεταμορφωθούμε από έναν κατασκευαστή λαμπτήρων σε έναν παγκόσμιο πάροχο εφαρμογών φωτισμού LED. Είμαστε συνεπείς και συμπεριλάβαμε το εμπορικό σήμα της LEDVANCE στο επαγγελματικό χαρτοφυλάκιο φωτισμού το καλοκαίρι του 2018. Αυτό έγινε θετικά αποδεκτό και τώρα επεκτείνεται σε άλλες κατηγορίες προϊόντων.

Άλλο ένα σημαντικό κομμάτι του παζλ ήταν η ανάπτυξη της γλώσσας σχεδιασμού μας «SCALE», που έλαβε το Γερμανικό Βραβείο Σχεδιασμού. Η SCALE χρησιμοποιείται τώρα για τα προηγμένα συστήματα φωτισμού μας και προσδίδει αισθητική αξία στα προϊόντα μας.

Η διαφοροποίηση μέσω της υψηλής ποιότητας και της καινοτομίας παραμένει ζωτικής σημασίας αν θέλουμε να συνεχίσουμε να καθοδηγούμε και να εξελίσσουμε την αγορά των μεγάλων έργων. Έχουμε δημιουργήσει όλες τις απαραίτητες προϋποθέσεις για την προσαρμογή, αποθήκευση και διανομή προϊόντων με στόχο την ικανοποίηση των αναγκών των τοπικών πελατών στον ελάχιστο δυνατό χρόνο. Σε επίπεδο πρώτων υλών και εξαρτημάτων, έχουμε χτίσει άριστες σχέσεις με προμηθευτές στην Κίνα, αξιοποιώντας το δίκτυο του νέου ιδιοκτήτη μας, της MLS, που μας δίνει σαφές ανταγωνιστικό πλεονέκτημα.

Είμαστε υπερήφανοι που σήμερα είμαστε μέρος της οικογένειας FEGIME. Όλα τα μέλη της FEGIME μπορούν να είναι επιτυχημένα και να κάνουμε επικερδείς πωλήσεις με το χαρτοφυλάκιό μας για όλες τις αγορές και κάθε ζήτηση. Αυτή η συνεργασία μπορεί να μας οδηγήσει ακόμη πιο μπροστά. Ο επόμενος στόχος μας: να μπούμε στους 10 κορυφαίους προμηθευτές φωτισμού ως το 2020.

www.ledvance.com

Προϊόντα

Πολλοί πιθανοί συνδυασμοί με εξειδικευμένη συναρμολόγηση: Με τους συνδυασμούς βιομηχανικών ρευματοδοτών της AMAXX, η Mennekes προσφέρει μία ειδικά προσαρμοσμένη λύση για κάθε εργασία.



Ευέλικτο και ασφαλές: Η σειρά AMAXX είναι κατάλληλη για εφαρμογές ορυχείων, κινηματογραφικών στούντιο και data centers.

Εξειδικευμένοι συνδυασμοί για κάθε εφαρμογή

Οι συνδυασμοί υποδοχών AMAXX Mennekes προσφέρουν μία ειδικά προσαρμοσμένη λύση για κάθε εργασία. Οι συνδυασμοί μπορούν να είναι επίτοιχοι, αναρτημένοι από οροφές - υπάρχουν ακόμη και μεταφερόμενες εκδοχές διαθέσιμες.

Έξι διαφορετικά μεγέθη περιβλημάτων και ένα μεγάλο φάσμα επιλογών τοποθέτησης κάνουν την AMAXX πολυχρηστική και τρομερά ευέλικτη. Οι συνδυασμοί είναι διαθέσιμοι με πρίζες CEE από 16A, 3 πόλων ως 63A, 5 πόλων, πρίζες Schuko και υποδοχές σύνδεσης δεδομένων Cepex. Επιπρόσθετα, η AMAXX είναι επίσης διαθέσιμη με ρευματοδότες μηχανικής μανδάλωσης DUO ως 63A. Διακόπτες απόζευξης, αυτόματες ασφάλειες & φυσίγγια είναι διαθέσιμα για ολοκληρωμένη προστασία.

Η AMAXX μπορεί να χρησιμοποιηθεί επίσης ως διανομέας δεδομένων, ακόμη και σε δυσμενή βιομηχανικά περιβάλλοντα. Τα στιβαρά περιβλήματα παρέχουν σταθερό και ασφαλές περιβάλλον για τη δημιουργία ή την επέκταση μικρών δικτύων για εξαρτήματα, συμπεριλαμβανομένων δρομολογητών ή σημείων ασύρματης πρόσβασης.

Το πλαστικό του περιβλήματος είναι υψηλής ποιότητας και στιβαρό. Τα περιβλήματα που κατασκευάζονται από AMELAN είναι ανθεκτικά σε όλους τους τύπους καυσίμων, ελαίων, γράσων, αραιών οξέων και βάσεων, μέσων καθαρισμού και στα πιο υδατικά διαλύματα αλάτων. Επαφές ανθεκτικές στην υψηλή θερμοκρασία και επινικελωμένες διασφαλίζουν επίσης την ασφάλεια σε δύσκολα περιβάλλοντα.

Οι συνδυασμοί είναι διαθέσιμοι σε κατηγορίες προστασίας IP 44 (αδιάβροχο) ή IP 67 (υδατοστεγές). Αν οι κανονικές σειρές δεν επαρκούν, οι ειδικοί στην Mennekes αναπτύσσουν και κατασκευάζουν και εξειδικευμένες σειρές προϊόντων, ακόμη και για μία μονάδα. Όλα τα προϊόντα της AMAXX ελέγχονται αυστηρά και κάθε αντικείμενο φεύγει από το εργοστάσιο με πιστοποίηση κατά DIN EN 61439.

www.mennekes.de

Προϊόντα

Σαφή Πλεονεκτήματα

Το νέο «Religel Clear» της HellermannTyton είναι ένα τζελ σιλικόνης 2 συστατικών, διάφανο. Το τζελ μπορεί να εφαρμοστεί με ευελιξία στην ποσότητα που απαιτείται για επιπρόσθετη προστασία των ηλεκτρικών συνδέσεων και των ηλεκτρονικών εξαρτημάτων από την υγρασία και τους κραδασμούς σε εκτεθειμένες περιοχές Η κατηγορία προστασίας IP68 είναι εφικτή με κατάλληλα κουτιά συνδέσεως.



Η ανάμιξη των συστατικών A και B σε αναλογία 1:1 είναι γρήγορη και εύκολη. Το τζελ ρέει άριστα και στερεοποιείται σε 20 μόλις λεπτά στους 23 °C, γεγονός που το κάνει εύκολο στη χρήση. Μόλις στερεοποιηθεί, το Religel Clear έχει διηλεκτρική αντοχή άνω των 24 kV/mm και αντοχή σε θερμοκρασία μεταξύ -60 °C και +200 °C.

Η διαφάνεια του τζελ παρέχει βέλτιστο οπτικό έλεγχο. Εφόσον απαιτείται, το εύκαμπτο υλικό μπορεί να αφαιρεθεί χωρίς να αφήσει υπολείμματα. Το σκληρό τζελ μπορεί να απορριφθεί με τα συνήθη οικιακά απορρίμματα. Με σωστή αποθήκευση, τα κλειστά συστατικά έχουν απεριόριστη διάρκεια φύλαξης. Το Religel Clear είναι διαθέσιμο σε στεγανές φιάλες 0,5 l και1,0 l, καθώς επίσης και σε μεγάλα δοχεία 10 l. Περιέχονται δοχείο ανάμειξης και αναδευτήρας.

www.hellermanntyton.de



Το RELICON Reliclean είναι ένα αντιβακτηριδιακό, ενυδατικό και με γρήγορο στέγνωμα μαντιλάκι για τον καθαρισμό των χεριών που αφαιρεί εύκολα την επίμονη βρωμιά από τα εργαλεία και τα χέρια χωρίς να ερεθίζει το δέρμα. Τα μαντιλάκια δεσμεύουν γράσα και έλαια χωρίς να αφήσουν κατάλοιπο και είναι βιοδιασπώμενα.

Προϊόντα

Η Eaton παρουσιάζει το GO WIRELESS – πακέτα για την έξυπνη και αποτελεσματική εγκατάσταση διακοπτών.



GO WIRELESS: οι διακόπτες μπορούν να τοποθετηθούν παντού. Ακόμη και σε γυάλινες επιφάνειες.

Λιγότερη Καλωδίωση, Περισσότερη Επιτυχία

Τα ήδη προγραμματισμένα πακέτα GO WIRELESS της Eaton προσφέρουν μία αποτελεσματική εναλλακτική στους ενσύρματους διακόπτες, και διευκολύνουν την εγκατάσταση ελέγχων φωτισμού, ρολών, εξαερισμού και θέρμανσης. Σε νεόδμητες κατοικίες, οι πελάτες δεν χρειάζεται πλέον να αποφασίσουν πού πρέπει να τοποθετήσουν τους διακόπτες πριν μετακομίσουν, και οι νέοι διακόπτες μπορούν να εγκατασταθούν σε λίγα λεπτά σε υφιστάμενες κατοικίες. Το σύστημα καταργεί την ανάγκη για τοποθέτηση πρόσθετων καλωδίων, αποφεύγοντας έτσι τη βρωμιά, τη σκόνη και τα λάθη. Οι πελάτες δεν πρέπει να συμβιβαστούν σχετικά με το σχεδιασμό, επειδή οι διακόπτες είναι συμβατοί με τα περισσότερα πρότυπα πλαίσια 55mm και πλακίδια των κορυφαίων κατασκευαστών διακοπτών.

Τα οφέλη της λύσης GO WIRELESS συμπεριλαμβάνουν μπαταρίες μακράς διάρκειας, ως 10 έτη, και αμφίδρομη ασύρματη τεχνολογία υψηλής αξιοπιστίας. Τα σετ προ-προγραμματισμένων διακοπτών δεν απαιτούν προηγούμενη γνώση για την εγκατάσταση των βασικών λύσεων διακόπτη ή ροοστάτη. Κάθε σετ διακόπτη περιέχει επίσης έγγραφα για τα προηγμένα χαρακτηριστικά, για την ενημέρωση των πελατών σχετικά με τα επιπρόσθετα χαρακτηριστικά των έξυπνων κατοικιών, τα οποία μπορούν εν συνέχεια να συζητήσουν με τον ηλεκτρολόγο τους.

Έχουμε λύσεις για όλες σχεδόν τις εφαρμογές:
1. Wireless Switch All – για όλα τα φώτα και τις συσκευές
2. Wireless Dim All – για ροοστάτες
3. Wireless Shading – για ηλεκτρικά παραπετάσματα, στόρια, τέντες ή κουρτίνες
4. Wireless Second Switch – για πρόσθετα σημεία λειτουργίας
5. Wireless Ventilation – για την λειτουργία ηλεκτρικών συστημάτων εξαερισμού

Τα πακέτα Go Wireless είναι εύκολα στην εγκατάσταση, αξιόπιστα και προσφέρουν άριστη σχέση ποιότητας και τιμής. Είναι η εισαγωγή στο θέμα της έξυπνης κατοικίας το οποίο - με τη σειρά του - θα δημιουργήσει πρόσθετες πωλήσεις στους εμπόρους και νέες δουλειές στους ηλεκτρολόγους. Στα επόμενα βήματα προς την έξυπνη κατοικία, η Eaton στηρίζει το εμπόριο ηλεκτρολογικών ειδών με ένα συνοπτικό διαδικτυακό μάθημα και σύντομες συνεδρίες κατάρτισης.

Τα πακέτα Go Wireless αναπτύσσονται ανάλογα με τις απαιτήσεις των πελατών: κεντρικοί διακόπτες μπορούν να προστεθούν μεταγενέστερα για τον έλεγχο ομάδων φωτών ή συστημάτων σκίασης για παράδειγμα. Για καλύτερο έλεγχο, μπορούν να προστεθούν ολόκληρα δωμάτια. Κάθε αλλαγή χρειάζεται μόνο λίγα λεπτά. Μόνο ένα πρόσθετο εξάρτημα απαιτείται για πρόσθετες λειτουργίες όπως χρονοδιακόπτες ή έλεγχος μέσω μιας εφαρμογής.

www.eaton.com

Προϊόντα

Μία Καλή και Ποιοτική Σύνδεση

Είναι πραγματική απόλαυση να δουλεύεις με αυτό το νέο ακροδέκτη καλωδίου. Ο ακροδέκτης καλωδίου CIMCO SG υπόκειται σε συγκεκριμένη διαδικασία παραγωγής για τη μείωση του πλάτους της επαφής αλλά χωρίς αλλαγή στη διάμετρο της οπής. Αυτή η στενή επαφή του ακροδέκτη διασφαλίζει αποτελεσματική εγκατάσταση σε όλους τους ηλεκτρικούς πίνακες.

Συχνά προκύπτουν προβλήματα με τους συνήθης ακροδέκτες καλωδίων όταν συνδέονται στον ηλεκτρικό πίνακα, επειδή το μέγεθος θαλάμου της υποδοχής του ακροδέκτη, μπορεί να ποικίλλει ανάλογα με τον κατασκευαστή, απαιτώντας έτσι τη χρήση σωληνοειδών ή DIN ακροδεκτών καλωδίου. Η CIMCO έχει διεξάγει έρευνα και βρήκε λύση σε αυτό το standard πρόβλημα που γλυτώνει τον χρήστη ακόμη και από το να βρει πριόνι ή λίμα για να «ρυθμίσει» το πέδιλο καλωδίου. Η διαδικασία



❶ Ένας σύνηθες ακροδέκτης καλωδίου δεν χωράει στον θάλαμο σύνδεσης του στοιχείου του πίνακα. ❷ Η νέα λύση – αποτελεσματική εγκατάσταση και καμία απώλεια απόδοσης.

δεν επηρεάζει την εγγύηση του προϊόντος και ελαχιστοποιεί τον κίνδυνο βλάβης ή ακόμη και ανάφλεξης.

Εκτός από τη στενή επαφή, οι ακροδέκτες καλωδίων SG προσφέρουν ένα πρόσθετο πλεονέκτημα: οι διαστάσεις του σωλήνα για την πίεση του ηλεκτρικού αγωγού παραμένουν αμετάβλητες. Έτσι οι χρήστες μπορούν να χρησιμοποιήσουν τα συνήθη εργαλεία τους.

Οι διάμετροι καλωδίων που είναι διαθέσιμες για τους ακροδέκτες καλωδίων κυμαίνονται από 25 mm^2 ως 300 mm^2. Οι οπές προσαρμόζονται στις διαστάσεις των τερματικών σύνδεσης είναι 6 mm, 8 mm, 10 mm, 12 mm και 16 mm.

www.cimco.de

Προϊόντα

Ο μετεωρολογικός σταθμός Meteodata KNX της Theben παρακολουθεί τον καιρό για να ελέγξει με ακρίβεια τους αυτοματισμούς κτιρίων.



Η θέση των περσίδων στα στόρια προσαρμόζεται αυτόματα ανάλογα με την κίνηση του ήλιου, ώστε να κερδίζετε μέγιστη ηλιοφάνεια χωρίς ενοχλητική λάμψη.



Προσαρμοσμένο στα Στοιχεία

Οι αυτοματισμοί κτιρίων KNX μπορούν να προσαρμοστούν στην ηλιοφάνεια, τον άνεμο, τη θερμοκρασία και τη βροχή. Αυτό το καθιστούν δυνατό οι αισθητήρες στον μετεωρολογικό σταθμό Meteodata KNX της Theben. Για παράδειγμα, ο μετεωρολογικός σταθμός μπορεί, μεταξύ άλλων, να χαμηλώσει τα στόρια σε ένα γραφείο χωρίς άμεση ηλιοφάνεια και ταυτόχρονα να ανάψει τα φώτα, ή να ασφαλίσει τα στόρια με δυνατό άνεμο. Για ένα κτίριο μπορούν να δημιουργηθούν ως οκτώ συγκεκριμένα σενάρια και να προγραμματιστούν για να παρέχουν διαφορετικά είδη σκίασης. Κάθε πρόσοψη θα ενεργοποιείται όταν ο ήλιος φτάσει στην προγραμματισμένη θέση.

Για να βελτιστοποιήσετε το φως της ημέρας χωρίς λάμψη, η γωνία των περσίδων στο στόρι μπορεί να προσαρμόζεται συνεχώς. Η εισαγωγή των δεδομένων που απαιτούνται για να το κάνετε αυτό είναι εύκολη - από τον προσανατολισμό της πρόσοψης του κτιρίου ως την θέση του ήλιου και το πλάτος και την απόσταση των περσίδων στο στόρι. Το Meteodata δίνει επίσης τη δυνατότητα στους αυτοματισμούς κτιρίων να αντιδράσουν γρήγορα στην υγρασία και τη βροχή. Ένα θερμαινόμενο σύστημα αισθητήρων ανιχνεύει ακόμη και την πρωινή δροσιά και καθιστά δυνατό το άνοιγμα παραπετασμάτων ή κουρτινών. Επιπρόσθετα στα κανάλια προστασίας από άνεμο, θερμοκρασία, φωτεινότητα και ήλιο, το Meteodata παρέχει επίσης λογικά κανάλια για τη δημιουργία απλών αλγορίθμων. Με τη χρήση χειριστηρίων ρολών Βενετικού τύπου, για παράδειγμα, η σκίαση του δωματίου μπορεί να ενεργοποιηθεί μόνο εάν η εξωτερική θερμοκρασία είναι υψηλότερη των 15°C και το δωμάτιο είναι γεμάτο. Αν το δωμάτιο είναι άδειο, οι ακτίνες του ήλιου μπορούν να χρησιμοποιηθούν για τη θέρμανσή του, ή για τη σκίαση μίας αχρησιμοποίητης αίθουσας συνεδριάσεων για να διατηρηθεί δροσερή το καλοκαίρι.

www.theben.de

Προϊόντα

Άριστος Σχεδιασμός

Η Signify τιμήθηκε με μία σειρά βραβείων στα διεθνή βραβεία σχεδιασμού iF International Design Awards 2019. Η εταιρεία κέρδισε ένα βραβείο στην κατηγορία iF Communication Design και δέκα βραβεία στην κατηγορία Product Design.

Τα απονεμόμενα βραβεία είναι η ανταμοιβή για τον εκφραστικό σχεδιασμό της Signify και τη δέσμευσή της να είναι ο κορυφαίος φορέας καινοτομίας των δικτύων φωτισμού στο Διαδίκτυο των Πραγμάτων (IoT). Τα τελευταία πέντε χρόνια, η Signify έχει επαναπροσδιορίσει το χαρτοφυλάκιό της, μεταβαίνοντας από τον παραδοσιακό φωτισμό σε LED ενεργειακής απόδοσης και προϊόντα, συστήματα και υπηρεσίες διασυνδεδεμένων στοιχείων φωτισμού.

«Τα βραβεία δεν δείχνουν μόνο πόσο επενδύσαμε σε R&D (έρευνα και ανάπτυξη) και σχεδιασμό. Πάνω απ΄ όλα είναι περίτρανη απόδειξη της προσέγγισής μας,» είπε η Olivia Qiu, Διευθύντρια Καινοτομίας της Signify. «Οι ομάδες μας στο R&D (έρευνα και ανάπτυξη) και το σχεδιασμό είναι ολοκληρωμένες και εμπνέονται από τις ανάγκες των χρηστών μας». Ο σχεδιασμός δεν είναι μεταγενέστερη σκέψη για να κάνει τα προϊόντα απλά να φαίνονται πιο ελκυστικά, αλλά είναι ένα αναπόσπαστο μέρος κάθε απόφασης που λαμβάνουμε εξαρχής και στοχεύει στις ανάγκες των χρηστών μας».

www.signify.com



Σχεδιασμένος για το μπάνιο, ο καθρέφτης Philips Hue Adore διασφαλίζει τον καλύτερο φωτισμό χωρίς ανεπιθύμητες σκιάσεις.



Η πολυμορφική Philips Hue Play Lightbar χαρίζει συναρπαστικές εμπειρίες φωτισμού, ακόμη και όταν βλέπετε τηλεόραση.



Το Philips Master Connect LEDtube έχει ασύρματη τεχνολογία δικτύωσης πλέγματος για συστήματα δικτύων φωτισμού.

Προϊόντα

Τα αυτόνομα μηχανήματα μπορούν να αυτοματοποιηθούν αποτελεσματικά με λύσεις από την Weidmüller.



Weidmüller u-mation: τα συστήματα παραγωγής μπορούν να αυτοματοποιηθούν με την χρήση των μονάδων u-control 2000 και u-remote με κατηγορία προστασίας IP 67. Δεξιά: για παράδειγμα, ένας διαμορφωτής χαρτοκιβωτίων.

Αποκεντρωμένοι Αυτοματισμοί

Τα αυτόνομα μηχανήματα, όπως οι διαμορφωτές χαρτοκιβωτίων, δουλεύουν ανεξάρτητα και χωρίς σύνδεση με σύστημα υψηλότερου επιπέδου. Αυτό τα καθιστά ιδιαίτερα πολυχρηστικά και απαιτεί μία λύση αποκεντρωμένων αυτοματισμών που παρέχει τη δυνατότητα αυτόνομου ελέγχου του μηχανήματος.

Οι εφαρμογές αποκεντρωμένου ελέγχου μπορούν να υλοποιηθούν αποτελεσματικά και εύκολα με τη χρήση του αρθρωτού υλικού και λογισμικού της Weidmüller. Για τον κύριο έλεγχο ενός αυτόνομου μηχανήματος, η διεπαφή Fieldbus u-remote απλά αντικαθίσταται από τη μονάδα ελέγχου u-control 2000, και η μονάδα ελέγχου συνδυάζεται με το λογισμικό u-create studio της Weidmüller.

Το βασισμένο στην CODESYS λογισμικό χρησιμοποιείται για τη ρύθμιση και τον χειρισμό αυτόνομων μηχανημάτων βάσει διεθνώς αναγνωρισμένων προτύπων. Συνεπώς, το u-create studio αντιπροσωπεύει ένα καθοριστικό πλεονέκτημα στον ευέλικτο, αρθρωτό προγραμματισμό στις λύσεις αυτοματισμού. Η ανοιχτή αρχιτεκτονική της Linux καθιστά δυνατή και την εγκατάσταση επιμέρους δομοστοιχείων λογισμικού και του απλού διαγνωστικού ελέγχου και της τρισδιάστατης εξομοίωσης των μηχανημάτων.

Η μονάδα ελέγχου u-control 2000 βασίζεται στον συμπαγή σχεδιασμό της διεπαφής διαύλου πεδίου της οικογένειας u-remote, και μπορεί να το αντικαταστήσει ένα προς ένα, εξοικονομώντας έτσι χώρο και προσφέροντας μέγιστη ευελιξία για μεμονωμένες εφαρμογές αυτοματισμού. Η μονάδα u-control 2000 είναι συμβατή με διάφορα εξαρτήματα της σειράς u-mation και παρέχει επίσης την επιλογή απευθείας σύνδεσης δομοστοιχείων u-remote I/O.

www.weidmüller.com

Προϊόντα

Ένα Ευέλικτο Εργαλείο Συμπίεσης ακροδεκτών κοπής και διάτρησης.

Το τροφοδοτούμενο από μπαταρία εργαλείο συμπίεσης, κοπής και διάτρησης "US-6MSys" της Haupa αποτελείται από ένα κύριο σώμα και τέσσερις διαφορετικές κεφαλές για συμπίεση, κοπή και διάτρηση – ώστε να είστε τέλεια εξοπλισμένοι μόνο με ένα εργαλείο.

Είναι πολύ εύκολο να αλλάξετε τις κεφαλές με δύο αποσπώμενες ακίδες. Το φορτίο πίεσης είναι 60 kN και η πίεση λειτουργίας 700 bar. Επιπλέον, χρειάζεται μόνο 30 λεπτά για πλήρη φόρτιση της μπαταρίας.

Χάρη στην τεχνολογία αισθητήρων, ο χρήστης έχει άμεσο έλεγχο στο αποτέλεσμα πίεσης. Όταν το LED είναι πράσινο, η πίεση έχει ολοκληρωθεί κατά τα πρότυπα και το μοτέρ έχει σταματήσει. Αν το φως είναι κόκκινο και ακούγεται ένας ήχος, η πίεση έχει διακοπεί πριν την ολοκλήρωση και είναι μη αποδεκή σε σχέση με τα πρότυπα.

Για την εύκολη μεταφορά του συστήματος, το κύριο σώμα, με τη μπαταρία, τον φορτιστή και τις τέσσερις κεφαλές HAUPA, παραδίδεται σε ένα στιβαρό κιβώτιο της σειράς SysCon.

www.haupa.com



Κεφαλή Συμπίεσης
«U-KO-6»
6 – 300 mm²



Κεφαλή Συμπίεσης
«U-KDE240-6»
16 – 240 mm²



Κεφαλή Κοπής
«U-KS6-S50»
Ø 50 mm



Κεφαλή Διάτρησης
«U-S-6»
360° drehbar



Δεξιά το κύριο σώμα του «US-6M»









FEGIME Day

28. JUNE . 2019

Έχουμε λάβει ήδη κάποιες υπέροχες φωτογραφίες από την ημερίδα FEGIME Day 2019. Εδώ υπάρχει μία πρόγευση και θα ακολουθήσουν περισσότερα στην επόμενη έκδοση του FEGIME Voice.







Ανάπτυξη

Η Electroglobal γίνεται μέλος της FEGIME Ρουμανίας

Η FEGIME επεκτείνεται και προς νοτιοανατολικά: Η Electroglobal έγινε μέλος της FEGIME Ρουμανίας την 1η Απριλίου. Ο όμιλος έχει τώρα τέσσερις μετόχους με περισσότερους από 350 υπαλλήλους και καταστήματα σε εννέα μεγαλουπόλεις. Οι εταιρείες δημιουργούν συνολικό κύκλο εργασιών 70 εκατομμυρίων Ευρώ και έχουν μερίδιο αγοράς 12%.

Η Electroglobal ιδρύθηκε το 2004 από τους Radu C. Ciorba και Csaba S. Masay και εξελίχθηκε σε εμπειρογνώμονα για τον κλάδο 4.0. Κάποιοι από τους προτιμώμενους προμηθευτές μας είναι προμηθευτές και πελάτες της Eletroglob-al. Η έμπειρη ομάδα παρέχει σύνθετες υπηρεσίες που περιλαμβάνουν υπηρεσίες παροχής συμβουλών σε σχέση με συστήματα, ηλεκτρικό σχεδιασμό, φωτισμό, αυτοματισμούς, ανάπτυξη λογισμικού, τεχνική υποστήριξη, ανάθεση και κατασκευή πινάκων ελέγχου, για να μην αναφέρουμε περισσότερα από 100.000 αποθηκευμένα αντικείμενα, πολλά από τα οποία προέρχονται από τους στρατηγικούς προμηθευτές της FEGIME.

Ο Florin Niculae, Πρόεδρος της FEGIME Ρουμανίας και μέλος του Δ.Σ. από το Συνέδριο της Νίκαιας είπε: «Με ιδιαίτερη χαρά καλωσορίζουμε την Electroglobal στην οικογένεια της FEGIME. Αυτή είναι μία πραγματικά θετική εξέλιξη για εμάς. Η τεχνογνωσία τους στον βιομηχανικό τομέα επεκτείνει το χαρτοφυλάκιο με τα προϊόντα και τις υπηρεσίες μας, που μπορεί να προμηθεύσει ο όμιλός μας στους πελάτες μας σε ολόκληρη την Ρουμανία».

ΣΥΝΕΛΕΥΣΕΙΣ

18.09. – 20.09.19	Γενική Συνέλευση, Ρίγα
13.10. – 19.10.19	Ακαδημία FEGIME Academy, Ενότητα 6 του Προγράμματος Προηγμένης Διαχείρισης (FAMP), Βαρκελώνη
24.10. – 25.10.19	Δ.Σ., διαδικτυακά
19.11. – 20.11.19	Συνέλευση IT, Μόναχο (Φράιζινγκ)
20.11. – 22.11.19	Συνέλευση των Μετόχων, Μόναχο (Φράιζινγκ)
03.12.19	FEGIME Future, Εσωτερική Συνέλευση, Αεροδρόμιο του Μονάχου

FEGIME generating value

FEGIME GmbH
Gutenstetter Str. 8e
(D) 90449 Nürnberg
Germany

Tel 0049 (0) 911 641 899 0
Fax 0049 (0) 911 641 899 30
E-Mail info@fegime.com