FEGIME

www.fegime.com

voice

NEWSLETTER
01.2019



Bevezető

Üdvözlöm Önöket a FEGIME új elnökeként. Mit tehet egy elnök a FEGIME-ért ? Lehetősége nyílik arra, hogy egy éven keresztül javaslataival támogassa a FEGIME munkáját, együtt dolgozzon az Igazgatótanácsban a kollégákkal – és ami még fontosabb az előbbieknél is – hogy köszönetet mondhasson a csoportunk nevében.

Ezen a helyen szeretném megköszönni francia barátainknak és a nürnbergi központ munkatásainak a kongresszusunk megszervezését! Rendkívül inspiráló találkozás volt egy csodás városban. Emellett szintén meg szeretném köszönni Willem Schuurman-nak az előző elnöknek a munkáját is. Tapasztalatával és javaslataival hatékonyan támogatta társaságunk munkáját. Egyik gondolatát különösen értékesnek találom: Embereket nem tudsz másolni!

Hatásosan bizonyította az előző gondolatot a kongresszusunk is. Minden, amit teszünk, embereknek, illetve individuális képességeiknek és munkájuknak köszönhetjük. Ez különös mértékben igaz a digitális szolgáltatásaink fejlődésére. Nincs olyan gép, nem létezik olyan mesterséges intelligencia és algoritmus, ami támogatni tudná a digitális szolgáltatást, csak a természetes intelligencia, a sok munka és a folyamatos rálátás alkalmas arra, hogy megfejtsük, mit szeretnének és mire van igényük az ügyfeleinknek.

A kongresszus során is megmutatkozó összetartó közösségünkkel sikerült a digitalizálás területén egy olyan szintet elérnünk, amihez a középvállalkozások esetében nincs hozzá fogható. A 2020+-as stratégiánkkal együtt stabil alapot teremtettünk arra, hogy további innovatív lépéseket tehessünk a villamosipari ágazatban. Örülök annak, hogy ezt az erőteljes növekedést elnökként tovább támogathatom. Munkára fel!

Ricardo Gomez

FEGIME-kongresszus

A francia kongresszuson megmutatta a FEGIME, milyen eszközökkel és milyen stratégiával növekednek ma és holnap a családi vállalatok.

16th FEGIME CONGRESS

Erőteljes és digitális

A FEGIME egy francia rövidítés: Mi vagyunk a független családi villamosipari nagykereskedők európai szervezete, "Fédération Européenne des Grossistes Indépendants en Matériel Electrique". Ennek ellenére hosszú évekig tartott, mire a kongresszust Franciországban rendezhettük meg. Ugyan első alkalommal, de annál jobban sikerült: Köszönet a FEGIME France-nak!
Nizza és a Côte d'Azur egy álom. Élvezni a strandot a napsütést és a tengert valóban gyönyörű élmény. Odakinn süt a nap, idebenn a sötét teremben szikrázik a levegő az ötletektől. A hallgatók egy rendkívüli program részesei lehettek: Szó volt az e-ágazat digitalizálásáról és a FEGIME stratégiájáról. ... >>

Tartalom

Erőteljesen és digitálisan – tudósítás a 2019-es nizzai kongreszusról 1

A FEGIME Future Polska integrációja – A FEGIME Polska kifejlesztett egy programot, melynek eredményeképpen belevonja a Fegime Future Polska-t a piaci közösség munkájába. 4

A terjeszkedés tovább folytatódik – A FEGIME Hellas & Cyprus már 61 outletjében büszkélkedhet kiváló szervizzel. 5

Jó példával szolgálni – A FEGIME UK díjai a képzési területen elért sikereiért. 5

Energiával előre – A FEGIME España egy új appot kínál és ezzel a fotovoltaika területére is belép. 6

Keleten felkel a nap – Erős növekedés jellemzi ez évben a FEGIME Finland & Baltics-ot. 6

A holnap technikája. – A Phoenix Contactnál és a Weidmüllernél a FEGIME Future új technikai és gazdasági trendeket tanulmányozhatott. 7

Hírek és tudósítások a Cimco, az Eaton, a Haupa, a HellermannTyton, a LEDVANCE, a Mennekes, az OBO, a PROTIQ, a Schneider Electric, a Signify, a Theben és Weidmüller vállalatokról. 8 – 13

Az Electroglobal a FEGIME Romania új tagja – Ebben az évben a FEGIME Romania is örülhet a növekedésnek. 14

Időpontok 14



A vendéglátók Dimitri Both és Corinne Gimenez egy növekvő FEGIME France-ról számolhattak be. De ez a FEGIME más országaira is igaz.



A FEGIME már világszerte aktív: Santiago Rial és Fernando Gonzalez Argentínából bemutatták az új FEGIME Latam-ot.



David Garratt, a FEGIME ügyvezetője üdvözli a 27 országból érkezett több, mint 350 vendéget, akik a FEGIME 16. kongresszusára érkeztek.

>> ... Röviden megfogalmazva: sosem lehetett ilyen könnyen megtalálni a elektromos rácsatlakozást a digitális jövőre. Ehhez pedig a FEGIME családi vállalkozásai kínálják a legjobban felszerelt szerszámosládát, a FEGIME Connectet.

A kedvelt ELEKTROtools-app jó példa erre: Az app képleteket számol, elektrotechnikai információkat nyújt, de aki azt szeretné, a FEGIME nagykereskedők online shopjait is felkeresheti az appon keresztül, Európa legnagyobb elektrotechnikai cikk adatbankját használva. Így folytatódik ez aztán tovább, az elektronikus beszerzés minden fajtáját támogatjuk, és aki arra vágyik hogy papírmentes üzletet kössön, az EDI-n keresztül ezt is megteheti. Így kapcsolódik ma minden mindenhez. A Geneon szoftverházban való részvételével a FEGIME arról gondoskodik, hogy ez az innováció tovább folytatódjon. Mindezekkel a lehetőségekkel élhetünk: ez a 2020+-as stratégia lényege, ahogy azt az Igazgatótanács is bemutatta.

„Hagyjátok abba az árusítást!"

És mostantól minden digitális lesz? Nem, erre maga a kongresszus volt a jó példa. Mivel semmi sem olyan célravezető, mint a személyes találkozás. Nézzük csak a „Hagyjátok abba az árusítást" mondatot. Mikor ezt a felhívást a képernyőn látjuk, elsápadunk. De mikor Carlo Alberto Carnevale Maffè professzor a saját temperamentumával adja a neked parancsot, akkor bizonyára Te is elkezdesz gondolkodni.

A milánói professzor leírta azokat a változásokat, amit a digitalizáció hoz magával. A fizikai termékek kevésbé lesznek fontosak, a software, a szerviz és a szolgáltatás sokkal fontosabbá válik. Ez a fejlődés új üzleti modellekhez vezet, amit „Servitization"-nak, szervitálásnak, kiszolgálásnak nevezünk. Nézzünk egy példát: az ügyfelünk már nem csupán egy kompresszort vesz tőlünk, hanem a sűrített levegő rendelkezésre állását. Ez valóban egyfajta új gondolkodásmód.

Természetesen a jövőben is fogunk eladni, csak egy kicsit másképp. Mit is jelent ez a villamosipari nagykereskedések számára? A termék raktározójából a cikkek köztes tárolójává és az ötletek közvetítőjévé alakul át.

Világszinten erős növekedés

A FEGIME cikkadatbankja csak egy példa arra, hogy a FEGIME villamosipari nagykereskedői milyen mértékben képesek operatívan együttműködni. Ez a középvállalkozások területén egyedülálló. „Mi valóban több vagyunk, mint egy bevásárlószövetség" – mondja David Garratt, a FEGIME ügyvezetője: „Családi vállalkozásaink számára kifejlesztjük a legjobb digitális eszközöket, hogy a digitalizációban továbbra is úttörők maradhassunk."



A FEGIME intenzív együttműködését nemzetközi szinten is figyelik és értékelik. Ez segíti a bővülést. Első előadóként az argentin kollégák álltak fel a színpadra. Santiago Rial és Fernando Gonzalez mutatták be a FEGIME Latam-ot, ami január 1-jével lépett be a csoportba. Ez a növekedés még tovább fokozta a kelet-európai nemzeti szervezetek számos vállalata.

A külső növekedés mellett további belső növekedésről is beszámolhatunk, ezt tükrözte a FEGIME France is. A francia piacot nagyvállalatok uralják. Ebben a környezetben az elmúlt évben 7,8%-ot tudtak növekedni francia kollégáink, ami a piaci növekedést 6 %-kal múlta felül. Ennek így kell tovább folytatódnia.

Aktívan a jövőbe tekintve

2022-ig Németországban fél millió közép- és kisvállalkozó vállalat tulajdonos keresi az utódját. Ez más országokban is hasonlóképpen alakul. Felvetődik a kérdés: Hogyan biztosítjuk a jövőt abban az esetben, ha továbbra is meg szeretnénk maradni középvállalkozónak? Ezen feladatok megoldására jött létre a FEGIME Future. A nemzetközi munkacsoport Nizzában megmutatta, hogy mely eszközökkel lehet a jövőben továbbfejleszteni a vállalatot. Anélkül, hogy vendégeink értesültek volna róla, a FEGIME Future munkájának gyümölcsét élvezhették. Ők hívták meg a milánói Bocconi Főiskoláról Carnevale Maffè-t a kongresszus kiemelkedő előadóját is.

Egy további elismert vendégelőadó volt Jean Vanhoegaerden, az angol „Ashridge Business School" professzora. Humorosan és szemléltető módon beszélt a pszichológus arról, hogyan készíti elő az embereket a digitális változásra. A problémát az okozza, hogy a technikai fejlődés folyamatos, nem ilyen azonban ez ember fejlődése. A megoldás sok türelmet kíván meg tőlünk. Jean Vanhoegaerden szerint „nekünk embereknek 9 hónap kell a megszületéshez, függetlenül attól, mekkora személyi erőforrást használunk fel."

„Az utazás a digitális világba tovább folytatódik, a 2021-es kongresszust Rigában rendezzük"– hirdette ki David Garratt.

Ez érdekes lesz, hiszen Lettország a digitális fejlesztések területén a nyertes ligában játszik.





Vélemények a kongresszusról

Mint azt már a korábbi kongresszusai alkalmával tette, a FEGIME megint a jövőbe tekintő hozzáállásával nyűgözött le engem. A digitalizáció jelenlegi kihívásai közös megoldást igényelnek. Számomra ez volt az utolsó kongresszus, hiszen október 1-jén nyugdíjba vonulok. Meg szeretném köszönni a jó együttműködést és a FEGIME-nek valamint az utódomnak Alexander Frisch Úrnak sok sikert továbbra is minden jót kívánok.

Jörn F. Sens, Senior VP Siemens Distributors Account Managements.

Minden jót kívánok FEGIME: most is tökéletesen megcsináltátok! Abszolút érezhető volt a vállalatiság, a felelősségtudatosság, a családi szellem, az öröm, a közös munka és a bizalom atmoszférája, mindezek mellett pedig a folyamatos eszmecsere és a digitalizáció a kulcs ahhoz, hogy egyesítsük erőinket és a partnerségünket egy magasabb szintre emeljük.

Rob van Veen, Vice President E&I, Prysmian

Egy jól sikerült rendezvény volt Nizzában a FEGIME 2020+ stratégiájáról szóló kiváló előadásokkal. A FEGIME-tagok visszajelzése nagyon pozitív volt azokra a kiemelkedő eszközökre vonatkozóan, amivel lenyűgözzük ügyfeleinket. A kongresszus alkalmával ismét nagy hangsúlyt kapott, hogy a globál konnektivitást csak a közös gondolkodással tudjuk megteremteni.

Adalbert M. Neumann, Igazgatósági tag, Busch-Jaeger Elektro GmbH



Mint egykor Grace Kelly és Cary Grant a Nizzai háztetők felett című filmben, mi is megragadhattuk az alkalmat arra, hogy a város csodálatos kulisszái előtt a legendás Hotel Negrescoban igen kellemes atmoszférában minden FEGIME partnerünkkel kontaktusba kerüljünk és új kapcsolatokat építhessünk. A kongresszus programja pedig megmutatta, hogy milyen professzionálisan és globálisan felkészült minden területen a FEGIME a jövőre. Legyen az digitális vagy egyszerűen csak az emberek közötti kapcsolat, a FEGIME egy igazi család!

Frank Dahl, Head of International Key Account, OBO Bettermann

Azon családi vállalkozások nagyszerű rendezvénye volt ez, akik megfelelnek korunk kihívásanak, egy biztos alapot teremtenek és mindenekelőtt a FEGIME Future-rel a jövőjüket is bebiztosítják. Nagyon frissítő volt ezt megélni.

Philippe Bertrand, VP EMEA Commercial Policies, Channels & Pricing, Eaton

A kongresszus szervezői a jövőbeni stratégiára vonatkozó informatív betekintési lehetőség mellett annak a megfelelő egyensúlyát is megtalálták, hogy időt szántak a személyes beszélgetésekre, a „kapcsolati háló" építésére is. Ez az „elegy" nagyszerű és értékes rendezvényt eredményezett, a csodálatos Cote D'Azur pedig csak hab volt a tortán.

Erol Kirilmaz, Értékesítési és Marketingvezető, LEDVANCE

Nagy öröm volt számomra, a csodálatos nizzai kongresszus részese lenni. A digitalizációval a fókuszban a trendekről, a piac igényeiről, ötletekről, valamit arról beszélgethettünk, hogy vállalatunkat és a partnerségünket hogyan vezethetjük közösen a sikeres jövőbe. Barátaim, igen kiváló munkát végeztetek, engem is „fegimesítetettek".

Frank Suntinger, Senior Global Key Account Manager, Signify

A kongresszus tapasztalatok és víziók gazdag eszmecseréjét eredményezte, a kapcsolatokkal rendelkező és talpraesett FEGIME-családdal. Egyesítsük ez erejünket, hogy az ágazatunk digitális transzformációját elősegítsük.

Jean-François Fredon, Legrand Business Support





FEGIME Polska

A FEGIME Polska egy programot fejlesztett ki annak érdekében, hogy belevonja a FEGIME Future-t a piaci közösség munkájába.



A lengyel FEGIME Future tagjai a milánói továbbképzésen.

A FEGIME Future-t belevonjuk a csapatfeladatainkba

Azon lengyel fiatal nagykereskedők száma, akik a FEGIME Future-nél is aktív szerepet vállalnak, az elmúlt években jelentősen megnövekedett. Jelenleg minden FEGIME Polska-ban jelen lévő nagykereskedő képviselteti magát. Ez egy olyan stratégia eredménye, ami már pár éve zajlik a lengyel kollégáknál. A kiindulópont az volt, hogyan lehetne a FEGIME Future-t nemzetközileg is támogatni. Annak érdekében, hogy a tagjaiknak gyorsabb belépési lehetőséget biztosíthassanak a napi közös munkába, a FEGIME Polska kifejlesztett egy képzési programot, ami különböző területeteket fed le. Ennek az elemei közé tartozik a stratégiai és operatív munka, a képzés, illetve a kapcsolati háló kiépítése.

Stratégiai szint

A FEGIME Future tagjait meghívják a taggyűlésekre is, és a FEGIME Polska stratégiáját közösen dolgozzák ki. „Így a jövő vezetői generációja lehetőséget kap arra, hogy figyelemmel követhesse a munkánkat, könnyebben megérti a fejlődésünket és pozicionálásunkat a piacon" – mondja Marta Kulza, a FEGIME Polska ügyvezetője: „Ráadásul a FEGIME Future nagy segítséget jelent, amikor valamit változtatni akarunk a struktúránkon vagy projekteket kell figyelemmel kíséni, mivel az új generáció nyitott az új technológiákra és nem köti őket a napi rutin. Ez teszi a FEGIME Future tagjait új projektjeink kiváló nagyköveteivé."

Operatív munka

A FEGIME Future tagjai operatívan dolgoznak együtt például munkacsoportokban, a beszerzési vezetők nemzeti negyedéves megbeszélésein és a szállítókkal való tárgyalásokon. „Ez egy nagyon értékes tapasztalat, mivel így aktívan vehetünk részt a csoport munkájában és mélyebben beleláthatunk és bekapcsolódhatunk az aktuális projektekbe" – magyarázza Piotr Skoczylas, a FEGIME Future tagja és a Libra lengyel nagykereskedő beszerzési vezetője: „Részt veszünk a csoport számára készülő új napi munkához és kommunikációhoz hasznos eszközök kidolgozásában is."

Szállítókkal kiépített kapcsolati háló

A program utolsó része a FEGIME Future képzése. Ezen részt vesznek a FEGIME Polska beszerzési vezetői és a kiemelt szállítók. Ebben az évben a tréning vendéglátója a Signify volt. Két napon keresztül beszélték át és elemezték a piaci és műszaki információkat: A világítástechnikai piac globális trendjeit, a jelenlegi Signify együttműködést, új megoldások portfólióját, lehetséges alkalmazásukat, a lengyel villamosipari piac műszaki változásait valamint annak makroökonómiai hatását.

„A legértékesebb dolog az, hogy az új generációk lehetőséget adunk arra, hogy kapcsolatot létesítsenek a vállalataik szakembereivel és beszállítóival és tanulhassanak a tapasztalataikból" – mondja Marta Kulza. Ezen találkozók alkalmával a FEGIME Future olyan helyi sajátosságokat is megismerhet, amik a munkájukat a családi vállalkozásukban is kamatoztathatnak. Ennek a csereprogramnak köszönhetően a fiatal generáció könnyebben lesz képes integrálódni a Fegime Polska-ba.

www.fegime.pl



A stratégia része: A FEGIME Future tagjait a régebbi generáció oktatja és vonja be a munkába.



Munka közben (balról jobbra) Michał Ciskowski (Acel), Piotr Skoczylas (Libra), valamint a beszerzési vezető Marcin Pogoński (Asaj) és Roman Trawicki (Acel).



Jó kapcsolatban: Munka utáni csoportkép a vendéglátó, Signify-jal

FEGIME Hellas & Cyprus

Hírek Görögországból: további terjeszkedés, belépés a fotovoltaikus területre és megannyi kitüntetés.



Nikos Kafkas (balról a második) átveszi a növekedési fődíjat, a „Growth Award"-ot. A mykonoszi és a tinoszi kirendeltség is a FEGIME Hellas & Cyprus modern Corporate Designe-jával felszerelt.

A terjeszkedés tovább folytatódik

Szinte egész Görögországban megfigyelhető, hogyan is működik egy topmodern villamosipari nagykereskedő. A Mykonosz és Tinosz szigeten is új kirendeltséget nyitott a FEGIME Hellas & Cyprus. Így a kirendeltségek száma 65-re növekedett, és a terjeszkedés tovább folytatódik. Minden egyes kirendeltség a villamosipari termékek, a villamos installáció, a megvilágítás, az energiamenedzsment és az energiahatékonyság, széles választékát kínálja. Magasan képzett szakemberek gondoskodnak arról, hogy a villanyszerelők, a vállalatok és a végfelhasználók is személyre szabott megoldásokat kaphassanak.

A görög barátaink műszakilag is naprakészek, jelenleg a fotovoltaikus területen végeznek kiemelt tevékenységet. Áprilisban hozták nyilvánosságra az inverterek területén a Huawei-jel folytatott együttműködésüket, amibe az SKE osztrák szállítót is bekapcsolták. Közepes és nagyobb méretű fotovoltaikus berendezések állnak a projekt középpontjában. A szállításon túl az ügyfelet műszaki támogatással is segítik.

Ezt az egyenletes folyamatos növekedést az Eurobank és Grant Thorton hálózat által harmadik alkalommal megrendezett „Growth Awards"-al díjazták. 8000 vállalatból 7-et tüntettek ki, ezek között a FEGIME Hellas & Cyprus-t. Emellett továbbra is a görög munkaadók a legjobbak: Ötödik alkalommal nyerték el a Görögország egyik legjobb munkaadója címet (lsd. FEGIME Voice 1/2018). A díjat „Great Place to Work Institute Hellas" ítéli oda.

A 2019 -es „Sales Excellence Awards"-on is újabb díjat kaptak. Aranyat a nagyügyfeleknek nyújtott kiváló szolgáltatásáért, ezüstöt a növekvő kirendeltség-hálóért.

www.fegime.gr

FEGIME United Kingdom

Kitüntetések az oktatás területén elért eredményeiért

Jó példával szolgálni

Mióta Alan Reynolds 2014-ben a FEGIME United Kingdom ügyvezetője lett, a képzés minősége jelentősen megváltozott a nemzeti közösségben. Most éppen az EDA Villamosipari Egyesülettel és a szállítókkal közösen kifejlesztett programot támogatja. A program 2018-ban indult és az elektrotechnikai területről 12 modult foglal magába. Alan Reynolds nem csak 2 modul vezetését vállalta magára, hanem kiváló eredménnyel maga is abszolválta a kurzust. „Jó példával kell szolgálni" – mondja. Ezért a sikerért és tanulásra készségéért az EDA hagyományos márciusi találkozóján duplán kitüntették. „Alan volt a programunk nagykövete, ő maga is 2 modult vezetett és mindezek mellett 10 kiváló eredménnyel zárta a programot" – magyarázta Margaret Fitzsimons, az EDA vezetője.



Alan Reynolds-ot (balra) az EDA elnöke Chris Gibson tüntette ki.



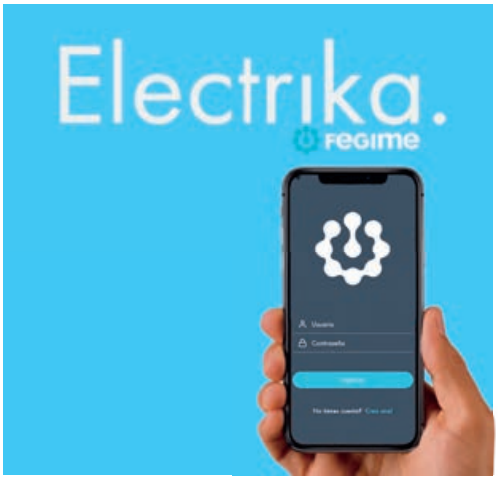
Középen Jack Marriott a „KEW Electrical"-tól, a kiváló gyakornok címet kapta.

A FEGIME UK fiatal generációja is sikeres. Jack Marriott gyakornok a „KEW Electrical"-tól szintén kitüntetést vehetett át. „Jack a csoport egyik fontos tagjává nőtte ki magát, példát mutatva a tanulni akarásával" – magyarázza a vállalata."A képzés egyszerű volt, annak ellenére, hogy sokkal több minden tartozott hozzá, mint azt eredetileg gondoltam volna" –mondja Marriott. „Biztos vagyok benne, hogy ezzel a képzéssel javítottam a jövőbeni karrierlehetőségeimet is."

www.fegime.co.uk

FEGIME España

A FEGIME España sokat ígérő projektje: egy új app és erősödő fotovoltaikus piaci jelenlét



Energiával előre

Ez a spanyol villamosipari ágazat eddigi legjobb és legátfogóbb app-ja: a FEGIME España kifejlesztett egy új appot, az „Electrika"-t, ami API kapcsolaton keresztül teszi lehetővé az adatbankunk és a tagok software-je közötti kommunikációt. A felhasználó valós időben kereshet rá a termékekre, lehetőség nyílik arra, hogy a termékek vonalkódját telefonja segítségével beszkennelje, megnézheti a technikai adatait és az árát, valamint a raktáron rendelkezésre állását is.

Ezenkívül a villanyszerelők az app segítségével személyre szabott ajánlatot tudnak készíteni,a hűségprogrammal, illetve reklámakciókkal összehangolni. A cikk adatlapjai összekapcsolásra kerültek a rendelkezésre álló „ELEKTROtools" appal is.

Az innovatív funkciók olyan praktikus designnal készültek, amely alkalmazkodik a vevők igényeihez, és a kiszolgálást is megkönnyíti. Az eszköztől vagy az üzemi rendszertől függetlenül az app mind androidon mind IOS-en keresztül elérhető.

A fotovoltaika saját használatra

Die FEGIME España a tagjaival együtt rendezte meg márciusban az „ELECTROFIL OESTE" fotovoltaikus területre vonatkozó információs rendezvényét. Az esemény nagyon jól sikerült. 10 tagjától összesen 55 munkatárs látogatta meg a rendezvényt. A kiugróan magas részvétel oka a spanyol törvények változása volt. Eddig a fotovoltaikus berendezések által előállított áramon ún. büntetőadó volt, ami megszűnt és szabaddá vált az út a környezetbarát áramtermelés felé.

Jesús Dueñas, az „ELECTROFIL SUMA" energiahatékonysági részlegének vezetője, valamint 2 kollégája mutatta be a műszaki területet és a szabályozás által megnyílt számos lehetőséget. A vendégek teljeskörű rálátást kaphattak a voltaikus modulról az invertertől a villamosenergia tárolókig. Különösen érdekesek voltak az új szabályozás arra vonatkozó részletei, hogyan lehet az energiafelhasználást növelni.

A célzottabb piaci értékesítés érdekében a spanyol barátaink egy katalógust is készítettek. A katalógus átfogó információkat nyújt a technológiáról és lakóépületekben való alkalmazásáról a szolgáltatóknál az iparban és vidéken.

www.fegime.es



Balra a katalógus címlapja, jobbra a fotovoltaikus rendezvény résztvevői.



Növekedés

Keleten felkel a nap

A FEGIME ebben az évben minden országban jelentős növekedést ért el. Januárban Argentínában a FEGIME Latam kezdte meg működését, de más országok is rendkívül gyorsan fejlődtek, különösen igaz ez a kelet-európai régióra. A FEGIME Ukraineben 4 további nagykereskedővel 10-re nőtt a vállalatok száma. Ezzel a forgalma mintegy 40 %-kal növekedett.

Az Ukrajnával szomszédos Belorussziában a FEGIME Finland & Baltics további sikert ért el: Az "Overdrive Electro" vállalatcsoportot sikerült megnyerni magának.

Dennis Belajevs, a FEGIME Finland & Baltics ügyvezetője nem ért rá sokáig örömködni – mivel a növekedés tovább folytatódott, visszamenő hatállyal január elsejével 3 baltikumi vállalat az Energokomplekss, az EK Sistemas és a Elektros Iranga lett a FEGIME Finland & Baltics tagja. A vállalatok székhelye Rigában és Panevezys-ban van, piacvezetők, az alacsony közép és magasfeszültségi területen, az ipari automatizálásban és az energiaellátási rendszerekben átfogó portfólióval rendelkeznek.

Észtországban is erősödik a FEGIME pozíciója: Január elsejére visszamenő hatállyal az észt„Viru Elektrikaubandus AS" lett a FEGIME Finland & Baltics tagja. A családi vállalkozás Tallinn-ban, Rakvere-ben, Tartuban és Narvaban rendelkezik értékesítési pontokkal. Az ügyfelei elsősorban az iparból és a kapcsolószekrény-építésből kerülnek ki

Dennis Belajevs nagyon örült a növekedésnek: „A 2008-as alapítás óta Észtország mindig is fontos volt a FEGIME számára. A Viru Elektikaubandus az első nemzeti tagunk Észtországban. 13 nagykereskedőnkkel 175 millió euró forgalmunkkal 2019-ben mi leszünk a régiónk vezető csoportja."

FEGIME Future

FEGIME Future tavasszal a Phoenix Contact-nál és a Weidmüllernél járt vendégségben. A technikai trendek és az új üzleti modellek voltak a kiemelt témák.



A FEGIME Future a Phoenix Contactnál.

A holnap techikája

A FEGIME Future-t különösen érdeklik a legújabb technikai és gazdasági vívmányok. A fiatal villamosipari nagykereskedők a tavasszal látogatták meg – immáron másodszor – a Weidmüller és Phoenix Contact partnereiket. A középpontban a vendéglátó digitális technológiái, valamint a használatukból levezethető új üzleti modellek álltak.

Épületautomatizálás, 3D nyomtatás

Az első találkozóra a Phoenix Contact-nál került sor. Partnerünk jövőbeni célja az, hogy digitális ipari vállalattá váljon. A Bad Pyrmonti üzemben világossá vált, hogy mit is jelent ez valójában: Az épületet egy hipermodern épületautomatizáló rendszer irányítja, hasonlít egy „Smart Home"-ra, de annál sokkal többre képes: A MYEMALYTICS-App-pal a környezetünket, a fűtést, a megvilágítást, a redőnyöket lehet WLAN-on keresztül irányítani. Az ülőterek, a kanapék szenzorokkal felszereltek, amik a fényt be- és kikapcsolják, ha valaki rajtuk ül. A felvonók „megtanulják" mely időpontban kell fent vagy lent lenniük, ezzel biztosítva az optimális használatot és a kiegyensúlyozott kihasználtságot. A főkapuk használata esetében pedig a megelőző karbantartás játszik kiemelt szerepet.

Ugyan a rendszer drágább, mint a hagyományos technika – ez a kiegyenlítettség megfelezi a karbantartási költségeket. Üzemgazdasági szempontból tehát az üzem összköltségét kell figyelembe vennünk. Műszaki szempontból pedig a megelőző karbantartás érdekes megoldás: Az installáció folyamatos felügyelete lehetővé teszi, hogy időben felfedezhessük azokat komponenseket, amik nem megfelelően működnek vagy üzemszünettel fenyegethetnek. Ilyen módon válnak megelőzhetővé a drága üzemszünetek.

Az előrelátó felügyelet nemcsak a gépészetben, hanem már az épületautomatizálásban is fontos szerepet játszik

Blomberg-ben található a PROTIQ GmbH, a Phoenix Contact egyik vállalata, amely 3D nyomtatásra specializálódott. A vállalat tevékenységéről további információt a következő cikkünkben találhatnak.

A kapcsolószekrényépítés automatizálása

A Weidmüller-nél tett látogatásra ezúttal nem a központban, hanem Budapesten került sor. A hét évvel ezelőtti találkozó alkalmával a termelésre és a termékekre koncentráltunk. Azóta sok minden megváltozott. Ezúttal nem a termékekről, hanem a digitális ötletekről, a tanácsadás szerepéről és a digitális szolgáltatásról szólt a workshop. „Mi jut eszébe először, amikor a Weidmüller nevet hallja?" – ezzel a kérdéssel nyitotta Dr. Sebastian Durst (Executive Vice President Division Cabinet Products) a prezentációját. Alig hangzott el a kérdés, már jött is a válasz: sorkapcsok. Tény, hogy a Weidmüller valóban a sorkapcsairól híres évek óta, nagy sikerrel értékesíti, sőt a termék designjáért még díjat is kapott. A találkozó végére világossá vált, hogy a szállító ennél sokkal többet kínál.



A FEGIME Future a Weidmüller Configurator-t veszi górcső alá.

Egy robot megy fel és le a szekrények és a műszaki rajz között, felszereli a DIN-síneket a helyes komponensekkel, cimkézés céljából újra felveszi őket, végül programozott terv szerint installálja a kapcsolószekrénybe. Embert nem látunk a képen.

A videó egy dél-németországi Weidmüller ügyfelet mutat be, amely kapcsolószekrényeket állít elő kiskereskedelmi nagy láncok számára. A Weidmüller minden terméke ma már „robotbarát" módon készül és támogatja ezt a fejlődést.

A Weidmüller konfigurátort, a WMC-t a workshopon tesztelték, a Weidmüller egyik szakembere, Peter Giesbrecht mutatta be a résztvevőknek. A konfigurátor lehetővé teszi, hogy a megtervezett terméket pl. a sorkapcsot vagy akár a teljes tokozatot megrendelhessük.

Új üzleti modellek

Legyen szó előrelátó karbantartásról, automatizálásról vagy 3D nyomtatásról, minden esetben felvetődik a kérdés, milyen feladat hárul a villamosipari nagykereskedőre. Ezt beszélhették át a FEGIME Future tagjai a Phoenix Contact-nál és a Weidmüllernél tett látogatásaik alkalmával.

A workshopok keretében a FEGIME Future-nak lehetősége nyílt néhány villamosipari ágazatra vonatkozó napi gyakorlati üzleti modell kidolgozására is. A témában egy sikert ígérő csereprogramot kínál a FEGIME: Amint a nizzai kongresszus alkalmával megmutatkozott, a FEGIME Deutschland Geneonnal való együttműködése nagy lehetőségeket kínál. A FEGIME Future rendelkezésre álló erőforrásai nagyon fontos szerepet fognak játszani a jövőben. Másképpen megfogalmazva: Továbbra is lehetőség nyílik arra, hogy sorkapcsokat szerezzünk be a nagykereskedőkön keresztül, de nagy szerepe lesz a jövőben a tanácsadásnak és a digitális megoldásoknak.

Termelés

Lenyűgöző lehetőségek: A PROTIQ GmbH a 3D nyomtatás specialistája



A FEGIME Future a PROTIQ-nál megtekinti, milyen nagyszerű formákat lehet 3D-nyomtatással elkészíteni.

Egyszerűen terméket nyomtatni

A blombergi PROTIQ GmbH-t 2010-ben a Phoenix Contact csoport szakértőcégeként alapították és a 3D nyomtatás specialistája lett. A szakemberei tanáccsal látják el és támogatják az ügyfeleket a 3D adatok létrehozásától egészen a kész prototípusig, modellig vagy széria alkatrészig. A www.protiq.com digitális piacon a felhasználók lehetőséget kapnak arra, hogy 3D-modelleket töltsenek fel, konfiguráljanak és közvetlenül online meg is rendelhessék a kész terméket a PROTIQ-nál vagy más ezen a piaci oldalon szereplő szolgáltatónál. A anyagok és gyártási technikák átfogó spektrumának köszönhetően a plattform minden vevő számára az igényeinek megfelelő megoldást kínálja. A 3D-nyomtatás minden olyan eljárást magában foglal, ami egy alaknélküli kiindulási anyagból rétegenként három dimenziós részeket állít elő. Az a nagy előnye, hogy ez a technika az építési folyamat során komplex geometrikus formák, üres terek , valamint mozgatható elemek létrehozását tesz lehetővé. Az időigényes és nem előre definiált metódusokkal ellentétben a 3D nyomtatás jelentős idő, anyag és költségmegtakarítást jelent. Ezzel a technikával elsősorban prototípusokat lehet előállítani. Időközben az előnyeinek köszönhetően a 3D nyomtatás az iparban is elterjedt, a technológia segítségével alapmodelleket , szerszámbetéteket és szériatermékeket lehet különböző anyagokból előállítani. A személyre szabott tanácsadáson és a piactéren nyújtott szervizen túl a PROTIQ további szolgáltatásokat kínál a 3 D nyomtatás témájában: ilyen pl. a képzés, a kész termékekre vonatkozó finomítás az ügyfél igényei alapján, de ide tartozik az online topológia optimalizálás is, ami lehetővé teszi, hogy az alkatrész súlyát néhány percen belül lecsökkenthessük.

www.protiq.com

Továbbképzés

Oktatások az új OBO Akadémián

A tudás előnyt biztosít

Bárki, aki terméket vásárol az OBO Bettermanntól, tudja, hogy ez csak a szolgáltatás kezdete, ugyanis mindehhez egy széleskörű képzési program is tartozik. Az OBO Akadémia égisze alatt szemináriumok, tervezői napok és egyéb rendezvények zajlanak egész évben. Számos esemény a központon kívül kerül megrendezésre, nem csak Németországban. Aki azonban szeretné jobban megismerni az OBO-t, az a jövőben összekapcsolhatja ezt áprilisban a mendeni központban megnyitott, új OBO Campus képzésén való részvétellel.

A közel 3000 négyzetméteren a csoportok az OBO valamennyi termékét személyesen tekinthetik meg és ott ki is próbálhatják azokat. „Semmi sem meggyőzőbb, mint a gyakorlati tapasztalat. Ilyen módon a vevő maga győződik meg termékeink használhatóságáról és minőségéről. Gyorsan észre fogják venni, hogy az OBO biztos választás" – tette hozzá Matthias Gerstberger marketingvezető. A különböző területekre felosztott, a termékcsoportokat bemutató új Campus jól strukturált, és elegendő helyet kínál az önálló tevékenykedéshez.

Az elmélet mellett a szakértők elmagyarázzák, mi mindenen múlik a termékek szerelése. „Különösen a tűz- és villámvédelem területén vannak olyan termékeink, melyek magyarázatot igényelnek. Szeretnénk megmutatni vevőinknek, hogyan használhatják egyszerűen és könnyedén termékeinket. Minden rendelkezésre áll itt a Campusban, amire csak egy szerelőnek szüksége lehet, és sok időt töltünk a képzésben résztvevő csoportjainkkal" – mondta Andreas König, a nemzetközi ügyekben illetékes műszaki iroda vezetője, aki csapatával a képzésekért felel.



A vadonatúj OBO Campus Mendenben. A magyarországi, Bugyi településen található oktatóközpont is hasonló felszereltségű.

A Budapest közelében lévő Bugyi településen is megtalálható egy ilyen oktatóközpont, ahol szintén lehetőség van képzéseken és workshopokon való részvételre.

A Mendenben vagy Bugyin tartott oktatásokkal kapcsolatban az alábbi e-mail címen érdeklődhet:

✉ academy@obo.de

Termék

A Schneider Electric bővíti partnerprogramját, és a villamos nagykereskedők számára „Industrial Automation Distributor" (IAD) (Ipari Automatizálási Forgalmazó) minősítést kínál.



Június végén a FEGIME „ipari automatizálási forgalmazók" (IAD) találkoztak a Schneider Electric Industry Partner éves rendezvényén.

Együtt a jobb megoldásokért

A Schneider Electric tanúsított ipari automatizálási forgalmazók hálózatát építi fel, hogy az ipari vásárlók számára a globális szakértelem és a helyi támogatás ideális kombinációját biztosítsa. A kezdeményezés a »Schneider Electric Ipari Automatizálási Forgalmazó« partnerprogramon alapul. A programot úgy fejlesztették ki, hogy a villamos nagykereskedők forgalmazói korszerű, összetett és egyedi projektekkel tudják kiszolgálni az ügyfeleiket.

Az „ipari automatizálási forgalmazókat" a Schneider Electric a legújabb ipari technológiák területén képezi ki. Ennek eredményeként ezek a villamos nagykereskedők az EcoStruxure segítségével képesek megoldásokat kínálni és azokat kezelni. Az EcoStruxure a Schneider Electric dolgok internetes (IoT) platformja, amely világszerte már több mint egymilliárd eszközt összeköt, és egyre fontosabbá válik az iparág ügyfelei számára a rugalmasabb és jövedelmezőbb gyártás érdekében.

A program ötvözi a Schneider Electric műszaki know-how-ját és szolgáltatását az egyes villamos nagykereskedők ügyfelekhez való közelségével, akik a legjobban tudják, hogy ipari ügyfeleiknek mire van szükségük.

A szerződés aláírása után a FEGIME tagjai kizárólagos előnyökben részesülnek. Hat FEGIME tag már tanúsított ipari automatizálási forgalmazóként működik, és további kettő készül erre. A Schneider Electric partnerprogramja a világ 18 országában működik, és várja az új FEGIME tagokat.

www.se.com

Termék

Kirilmaz Erol, a LEDVANCE értékesítési és marketing menedzsere

Az Ön kívánsága a mi vezérelvünk

A LEDVANCE májusban három éve még nem létezett. Tervek és cégnév már volt, de még nem alakult meg a társaság. Az Osramból 2016. júliusában vált ki, és kezdte meg működését független társaságként.

Azt a merész célt tűztük ki magunk elé, hogy világviszonylatban vezető szerepet töltsünk be a világítási piacon. Éppen ezért feltettük a FEGIME partnereinknek az egyszerű kérdést: "Mi tenne minket ideális világítási szolgáltatóvá?" Az egyszerű telepítés, a kiemelkedő minőség, a megnyerő formatervezés és a jó hangulat a legfontosabb követelmények közé tartozott. Ez a visszajelzés azóta is iránymutató számunkra. A Light + Building 2016. kiállításon történt sikeres első megjelenésünk után 2016. nyarán vezettük be a piacra első nyolc termékcsaládunkat. Ami azóta történt, igazán figyelemre méltó.

Két és fél év alatt közel 3000 termékre bővítettük kínálatunkat, az alapmodellektől a speciális alkalmazásokhoz való különleges lámpatestekig. Csak a 2018-as pénzügyi évben, kizárólag a világítástechnikai árbevételünk közel 300 millió eurót tett ki, és ezzel berobbantunk Európában



Erol Kirilmaz

az első 10 szolgáltató közé. Ezek az adatok igazolják stratégiánk helyességét, miszerint a LED-es világítás terén globális szolgáltatóvá kívánunk válni. Ezen következetesen dolgozva 2018. nyarán bevezettük a LEDVANCE márkát professzionális világítási termékkínálatunkba. A pozitív fogadtatást követően ezt most más termékkategóriákra is kiterjesztjük.

A fejlődés következő fontos lépése a „SCALE" tervezőprogramunk kifejlesztése volt, amely elnyerte a „Német Tervezői Díjat". A korszerű lámpatestjeinkhez használt SCALE esztétikai értéket ad termékeinkhez.

A fejlődéshez a kiváló minőség és az innováció továbbra is alapvető fontosságú. Mindent megtettünk azért, hogy a termékeket a helyi vevői igényekhez a lehető legrövidebb időn belül tudjuk igazítani, tárolni és kiszállítani. Az alapanyagok és az alkatrészek szempontjából kiváló kapcsolatokat építettünk ki a kínai beszállítókkal, kihasználva új tulajdonosunk, az MLS hálózatát – ami egyértelműen versenyelőnyt jelent.

Büszkék vagyunk arra, hogy a FEGIME család tagjai közé tartozunk. A termékkínálatunkkal az összes FEGIME tag minden piacon és minden igénnyel szemben sikeres és nyereséges lehet. Ez a partnerség tovább erősít majd minket. Következő célunk: 2020-ra a világ 10 legjobb világítástechnikai szolgáltatói közé kerülni.

www.ledvance.com

Termék

Számos lehetséges kombináció és egyedi kialakítás: Az AMAXX aljzatkombinációkkal a Mennekes testreszabott megoldást kínál minden feladathoz.



Rugalmas és biztonságos: Az AMAXX egyaránt használható a bányászatban, filmforgatáshoz vagy adatátvitelhez.

Igény szerinti kombinációk

A Mennekes AMAXX aljzatkombinációi minden feladathoz igény szerinti megoldást kínálnak. Szerelhetők falra, függeszthetők a mennyezetről és léteznek "mobil" változatban is

Hat különböző méretű tokozat és változatos kiépítés teszi az AMAXX elosztókat sokoldalúvá és rendkívül rugalmassá. Az elosztók rendelhetők 16 A, 3 pólustól 63 A, 5 pólusig terjedően tetszőleges CEE dugaljakkal, Schuko aljzatokkal és Cepex adatcsatlakozókkal. Az AMAXX ezen felül ellátható reteszkapcsolt DUO aljzatokkal, egészen 63 A-ig. A beépített védelem igény szerint lehet áramvédő-kapcsoló, kismegszakító vagy Neozed olvadóbiztosító.

Az AMAXX az adatátvitelben is használható – még nehéz ipari körülmények között is. A robusztus házak biztonságos elhelyezést nyújtanak például a kis hálózatok kiépítéséhez vagy bővítéséhez szükséges routerek vagy WLAN hozzáférési pontok számára.

A műanyag tokozat különlegesen kiváló minőségű és ellenálló. Az AMELAN-ból készült tokozatok ellenállnak mindenféle üzemanyagnak, olajnak, zsírnak, hígított savaknak és lúgoknak, valamint tisztítószereknek és a legtöbb vizes sóoldatnak. Ezenkívül az érintkezők szerkezete ellenáll a nagy hőmérsékleteknek, az érintkezők felülete pedig nikkelezett, amely még mostoha körülmények között is biztonságos.

Az elosztók IP 44 (fröccsenésbiztos) vagy IP 67 (vízálló) védettségi osztályban kaphatók. Ha pedig a szokásos választék nem elegendő, akkor a Mennekes szakértői speciális változatokat is kidolgoznak és gyártanak akár egyetlen darabszámtól is. Minden AMAXX termék szigorú ellenőrzésen megy keresztül, és minden egyes darab DIN EN 61439 szerinti tanúsítvánnyal hagyja el a gyárat.

www.mennekes.de

Termék

Egyértelmű előnyök

A HellermannTyton új „Religel Clear" 2-komponensű szilikongélje átlátszó és észrevehetetlen. A gél bármilyen mennyiségben felhasználható, és megvédi az elektronikus alkatrészeket vagy a kábelcsatlakozásokat a nedvességtől és a rezgéstől. Megfelelő csatlakozódobozokkal elérhető az IP68 védettség.



Az A és B komponensek 1:1 arányú keverése gyors és egyszerű. Kis viszkozitása és gyors kikeményedése (23 °C-on mindössze 20 perc) hozzájárul a kényelmes használatához. A kikeményedett gél villamos szilárdsága meghaladja a 240 kV/cm-t, hőállósága pedig -60 °C és +200 °C között van.

Az átlátszó gél optimális vizuális ellenőrzést tesz lehetővé. Szükség esetén a puha anyag nyom nélkül eltávolítható. A kikeményedett maradványok háztartási hulladékként kezelhetők. Megfelelő tárolás esetén a komponensek bontatlan csomagolásban korlátlan ideig tárolhatók. A Religel-Clear 0,5 literes és 1 literes kiszerelésű adagoló flakonban valamint 10 literes kannában kapható, amelyekhez keverőpohár és keverőrúd is tartozik.

www.hellermanntyton.de



A RELICON Reliclean antibakteriális, hidratáló és gyorsan száradó tisztító kendő. Erősen szennyezett szerszámok vagy kéz tisztítására alkalmas, anélkül, hogy a bőrt irritálná. A törlők megkötik a szennyeződéseket, például zsírokat vagy olajokat, anélkül, hogy maradékot hagynának el, és biológiailag lebomlanak.

Termék

Az Eaton bemutatja a kapcsolók intelligens és gyors telepítésére alkalmas GO WIRELESS vezetéknélküli csomagjait.



GO WIRELESS: A kapcsolók tetszés szerint elhelyezhetők – akár üvegfalakon is.

Vezeték nélkül nagyobb eredmény

Az előre beprogramozott GO WIRELESS csomagokkal az Eaton hatékony alternatívát kínál a vezetékes kapcsolók kiváltására, és megkönnyíti a világítás, az árnyékolás, a szellőzés és a fűtés vezérlésének kiépítését. Az újonnan épült otthonokban az ügyfeleknek már nem kell beköltözés előtt eldönteniük, hogy hová helyezzék el a kapcsolókat, a meglévő lakásokban pedig percek alatt lehet új kapcsolókat elhelyezni. A rendszer nem igényli további kábelek kiépítését, és ezzel a szennyeződés, a por és a hibák elkerülhetők. Az ügyfeleknek nem kell kompromisszumot kötniük a tervezés során, mivel a kapcsolók kompatibilisek a vezető kapcsológyártók legtöbb 55 mm-es szabványos keretével.

A GO WIRELESS megoldás előnyei között szerepel a hosszú, akár 10 éves akkumulátor élettartam és a rendkívül megbízható kétirányú vezeték nélküli technológia. Az előre programozott kapcsolókészletek nem igényelnek előzetes ismereteket az alapkapcsoló vagy dimmer megoldások telepítéséhez. Mindegyik kapcsolókészlet tartalmazza a korszerű szolgáltatások ismertetését, hogy felkeltsék az ügyfelek figyelmét a további okos otthonbeli funkciókkal kapcsolatban, és érdeklődjenek a lehetőségekről.

Szinte minden alkalmazáshoz vannak megoldások:

1. Általános vezeték nélküli kapcsoló – világításhoz vagy készülékekhez
2. Általános vezeték nélküli fényerőszabályozó – fényerőszabályozáshoz
3. Vezeték nélküli árnyékolás – villamos redőnyökhöz, zsalukhoz, napellenzőkhöz vagy függönyökhöz
4. Vezeték nélküli második kapcsoló – további kapcsolási pontokhoz
5. Vezeték nélküli szellőzés – villamos szellőztető rendszerek működtetéséhez

A Go Wireless csomagok könnyen telepíthetők, megbízhatók és kiváló ár-érték arányt kínálnak. Ez az első lépés az okos otthon felé. Ezzel újabb feladatok lehetősége tárul a villamos kivitelezők elé. Az okos otthon felé vezető következő lépésekben az Eaton rövid online bemutatóval és rövid képzésekkel támogatja a villamos kivitelezőket.

A Go Wireless csomag az ügyfelek kívánsága szerint gyarapszik: később például főkapcsolókat lehet hozzáadni a világítás vagy a redőnyök csoportos vezérléséhez. Akár teljes helyiségek vezérlését is ki lehet alakítani. Minden változtatás csak néhány percig tart. A további funkciókhoz, például időkapcsolók vagy internet alapú vezérlés megvalósításához csak egy-egy alkatrészt kell a rendszerhez hozzáadni.

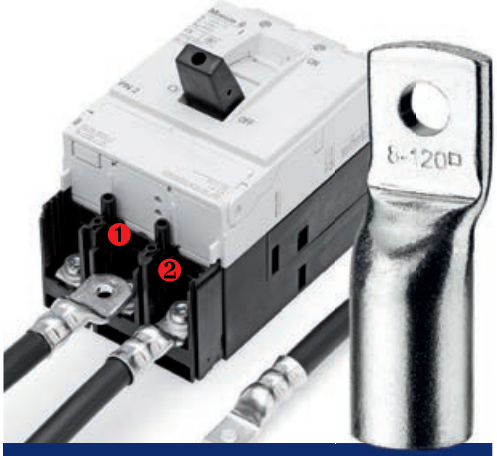
www.eaton.com

Termék

Csatlakozás a rendszerhez

Az új csöves kábelsaruval igazán öröm a munka. A CIMCO SG csöves kábelsaru szemszélessége a különleges gyártási eljárásnak köszönhetően lecsökkent a keresztmetszet megváltoztatása nélkül. Ez a keskeny szemszélesség az összes kapcsolókészülékben lehetővé teszi a könnyű beszerelést.

A szokásos kábelsaruk kapcsolókészülékekhez való csatlakoztatása gyakran nehézségbe ütközik: mivel a kapcsolókészülékek csatlakozókapcsainak mérete gyártótól függően változhat, a csöves vagy a DIN kábelsaru használata nehézkes. Annak elkerülése érdekében, hogy a szerelő a kábelsaru „beigazítása" miatt fűrészt és reszelőt ragadjon, a CIMCO megoldást keresett és talált erre a problémára, így megmarad a garancia



❶ Normál csöves kábelsaru, amely nem illeszkedik a kapcsolókészülék csatlakozókapcsához. ❷ Az új megoldás – gond és felesleges energia nélküli beszerelés.

és a szavatosság, és minimálisra csökken a meghibásodás vagy akár a tűz kockázata.

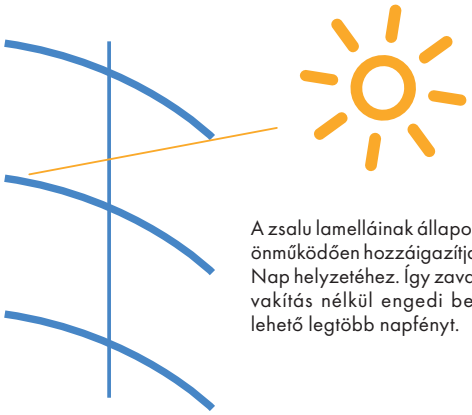
A keskeny szemméreten kívül az SG csöves kábelsaru további előnyt is kínál: A csövek mérete a villamos vezetők préseléséhez változatlan marad. A felhasználó ezért továbbra is használhatja meglévő eszközeit.

E csöves kábelsaruk vezetőkeresztmetszete 25 mm²-től 300 mm2-ig terjed. A szemek furata a szokásos kapcsolókészülékek csatlakozókapcsainak méretéhez igazodik: 6 mm, 8 mm, 10 mm, 12 mm és 16 mm.

www.cimco.de

Termék

A Theben KNX Meteodata időjárás állomásával az időjárási hatások az épület automatizálásának pontos vezérlésére használhatók fel.



A zsalu lamelláinak állapotát önműködően hozzáigazítja a Nap helyzetéhez. Így zavaró vakítás nélkül engedi be a lehető legtöbb napfényt.



Érzékeli a napsugárzást, a szelet és az esőt

A napfény, a szél, a hőmérséklet és az eső érzékelésével szabályozható a KNX épületautomatizálási rendszer. A Theben által gyártott Meteodata KNX időjárás állomás érzékelői mindezt lehetővé teszik. A Meteodata KNX időjárás állomás többek között lehetővé teszi az irodákban a zsaluk leengedését a közvetlen napsugárzás elkerülésére, és ezzel egyidejűleg a világítás bekapcsolását, vagy viharos szél esetén a zsaluk biztonságos helyzetbe állítását. Az épületekhez legfeljebb nyolc, különböző árnyékolási programmal ellátott homlokzat rendelhető. Minden homlokzathoz meg lehet adni, hogy a nap állásától függően milyen mértékű legyen az árnyékolás.

A lehető legtöbb napfény vakítás nélküli beengedéséhez a zsaluk lamelláinak szögét folyamatosan kell állítani. Ehhez minden szükséges adat kényelmesen megadható – a homlokzat tájolásától a nap helyzetén át a zsaluzat lamelláinak szélességéig és a közöttük lévő távolságig. A Meteodata emellett lehetővé teszi az épületautomatizálás gyors reagálását a páratartalomra és az esőre. A fűtött szenzor érzékeli a hajnali harmatot, majd gondoskodik a kényes textilfüggönyök önműködő elhúzásáról. A szél, a hőmérséklet, a fényerő és a napsugárzás elleni védelmi csatornák mellett a Meteodata logikai csatornákat is kínál egyszerű algoritmusok készítéséhez. Például a zsaluzattal egy helyiség csak akkor legyen árnyékolható, ha a külső hőmérséklet 15 °C felett van, és a helyiségben emberek tartózkodnak. Ha a szoba üres, a napsugárzás felhasználható a helyiség melegítésére – vagy nyáron a nem használt tárgyalóterem elsötétíthető a felmelegedés csökkentése érdekében.

www.theben.de

Termék

Díjazott formatervezés

Az International Forum Design (iF Design) 2019-ben több díjjal is elismerte a Signify kiemelkedő formatervezését. A társaság díjat nyert az iF Communication Design kategóriában és tíz díjat a Termékdesign kategóriában.

A díjak az internet alapú okos világítás területén vezető szerepet betöltő Signify kifejező formatervezését és elkötelezettségét jutalmazzák. Az elmúlt öt évben a Signify gyökeresen megújította termékkínálatát, és a hangsúlyt a hagyományos világítás helyett az energiahatékony LED-es és internet alapú világítástechnikai eszközökre, rendszerekre és szolgáltatásokra helyezte.

"A díjak nem csak azt mutatják, hogy mennyit fektetettünk be a kutatásba, fejlesztésbe és a formatervezésbe, hanem mindenekelőtt megerősítik a stratégiánkat" – mondta Olivia Qiu, a Signify fejlesztési igazgatója. „K + F és formatervező csapataink együtt dolgoznak és a felhasználói igények vezérlik őket. A formatervezésnek nem az a feladata, hogy utólag a terméket vonzóvá tegye. A kezdetektől fogva minden döntés szerves része, és a felhasználók igényeihez igazodik."

www.signify.com



A fürdőszobához tervezett Philips Hue Adore tükör gondoskodik a legjobb megvilágításról, nem kívánt árnyékok nélkül.



A sokoldalú Philips Hue Play Lightbar lehetővé teszi a lenyűgöző fényhatásokat még tévénézés közben is.

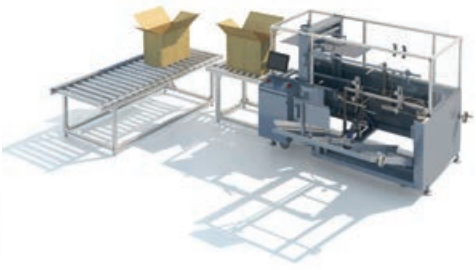


A Philips MasterConnect LEDtube vezeték nélküli hálózati technológiával rendelkezik az internet alapú világítási rendszerekhez.

Termék

A Weidmüller megoldásaival az önálló gépek kényelmesen automatizálhatók.





Weidmüller u-mation: Az u-control 2000 vezérlőegységgel és az IP 67 védettségű u-remote modulokkal a gyártási rendszerek automatizálhatók. Példaként tekintsünk egy kartondobozokat gyártó gépet.

Decentralizált automatizálás

Az önálló gépek, mint például a kartondobozgyártó gépek, függetlenül működnek, és nem csatlakoznak egy magasabb szintű rendszerhez. Ez teszi őket különösen sokoldalúan felhasználhatóvá. Ehhez olyan decentralizált automatizálási megoldásokra van szükség, amelyekkel a gép függetlenül vezérelhető.

A Weidmüller u-mation vezérlőrendszer moduláris hardver és szoftver termékkínálata lehetővé teszi a decentralizált vezérlés hatékony és kényelmes megvalósítását. Az önálló gép fő vezérlése céljából az u-remote terepi csatolót egyszerűen felváltja az u-control 2000 vezérlés, és a vezérlést az u-create studio szoftver irányítja.

A CODESYS-alapú szoftvert önálló gépek konfigurálására és vezérlésére használják a nemzetközileg elfogadott szabványok alapján. Az u-create studio így döntő előnnyel rendelkezik az automatizálás rugalmas, moduláris programozásában. Ezenkívül a nyílt Linux architektúra lehetővé teszi egyéni szoftvermodulok telepítését, valamint a gépek egyszerű diagnosztikáját és 3D-s szimulációját.

Az u-control 2000 vezérlés az u-remote család terepi buszcsatolójának kompakt kialakításán alapul – és egy az egyben helyettesítheti azt. Ez helytakarékos és a lehető legnagyobb rugalmasságot kínálja az egyes automatizálási alkalmazások számára. Az u-control 2000 kompatibilis az u-mation termékcsalád különféle elemeivel, és lehetőséget kínál az u-remote I/O modulok közvetlen csatlakoztatására is.

www.weidmüller.com

Termék

Univerzális sajtolószerszám

Az "US-6MSys" akkumulátoros működtetésű hidraulikus szerszám, amely egy alapkészülékből, valamint 4 darab cserélhető, préselésre, vágásra és lyukasztásra alkalmas fejből áll. Így egyetlen szerszám is tökéletesen elegendő.

A fejek cseréje gyors és egyszerű a két kihúzható csap segítségével. A préserő 60 kN, az üzemi nyomás 700 bar. Az akkumulátor teljes feltöltése mindössze kb. 30 percet vesz igénybe.

A szenzoroknak köszönhetően a felhasználó közvetlenül tudja ellenőrizni a préselést. Zöld LED jelzi, ha a préselés sikeresen befejeződött. A piros LED pedig hangjelzéssel együtt figyelmezteti a kezelőt, hogy a préselés nem megfelelő, a folyamat idő előtt megszakadt.

A könnyű hordozhatóság érdekében a teljes készletet, beleértve a HAUPA akkumulátort és töltőt egy praktikus, robusztus és egymásra rakható SysCon dobozban szállítják.

www.haupa.com



Alapkészülék: US-6M



Présfej: U-KO-6«
6 – 300 mm²



Présfej: U-KDE240-6«
16 - 240 mm²



Vágófej: U-KS6-S50«
Ø 50 mm



Lyukasztófej: U-S-6«
360°-ban elforgatható









FEGIME Day

28. JUNE . 2019

Néhány országból már megérkeztek a képek a 2019-es FEGIME Day-ről. Itt egy kis ízelítő – ennél több következik a következő FEGIME Voice-ban.







Növekedés

AZ Electroglobal a FEGIME Romania új tagja

Délkeleten is nő a FEGIME: Az Electroglobal vállalat április elsején lépett be a FEGIME Romania-ba. Ezzel a nemzeti közösség tagjainak létszáma 4-re emelkedett, a foglalkoztatottak száma elérte 350-et és kilenc nagyvárosban rendelkezik kirendeltséggel. A vállalatok éves forgalma eléri a 70 millió eurót, a piaci részesedésük 12 százalékos.

Az Electroglobal-t 2004-ben Radu C. Ciorba és Csaba S. Maksay alapította, és az ipar 4.0 specialistájává nőtte ki magát. Néhány kiemelt európai szállítónk mind a szállítói, mind a vevői oldalról kapcsolódik az Elektroglobalhoz. A tapasztalt team komplex szolgáltatásokat kínál, ilyen pl. a rendszertanácsadás, az elektrokonstrukció, a világítástechnika, az automatizálás, a software-fejlesztés, a techikai support, az üzembehelyezés és kapcsolószekrényépítés – nem beszélve a 100.000 raktári cikkről, amelynek jelentős része a kiemelt szállítóktól származik.

Florin Niculae, a FEGIME Romania elnöke és a nizzai kongresszus óta a FEGIME Igazgatótanács tagja: „Nagyon örülünk, hogy tagjaink között üdvözölhetjük az Electroglobal-t. Ez számunkra egy igen pozitív fejlődés. Az ipari területen meglévő know-how-juk kiegészíti az egész romániai területen rendelkezésre álló termékek és szolgáltatások kínálati palettáját.”

2019-ES IDŐPONTOK

09.18. – 09.20	Taggyűlés, Riga
10.13. – 10.19.	FEGIME Academy, FAMP Module 6, Barcelona
10.24. – 10.25.	Igazgatótanács Értekezlet, online
11.19. – 11.20.	IT-Meeting, München (Freising)
11.21. – 11.22.	Taggyűlés, München (Freising)
12.03.	FEGIME Future, Belső Találkozó, München Repülőtér

FEGIME
generating value

FEGIME GmbH
Gutenstetter Str. 8e
(D) 90449 Nürnberg
Germany

Tel 0049 (0) 911 641 899 0
Fax 0049 (0) 911 641 899 30
E-Mail info@fegime.com