FEGIME
www.fegime.com
voice
NEWSLETTER
01.2019



От редактора

Приветствую всех в своем новом качестве как Президент FEGIME. Что может сделать Президент FEGIME? Ответ такой: вносить предложения по совершенствованию деятельности, работать со своими коллегами в Совете директоров и – что очень важно – благодарить людей от имени группы FEGIME.

Я хотел бы поблагодарить Головной офис и наших друзей из Франции за организацию конгресса в Ницце! Это было замечательное событие в прекрасном городе. Благодарю также Виллема Шуурмана за его работу на посту Президента. Он эффективно поддерживал наше сообщество своим опытом. Особенно ценной считаю следующую его мысль: вы не можете копировать людей!

Это как раз то, что так наглядно продемонстрировал наш конгресс: все, что мы делаем, исходит от людей, зависит от их индивидуальных способностей, от их работы. В первую очередь это касается услуг в области цифровизации. Никакие механизмы, никакой искусственный интеллект и алгоритм здесь не помогут – только естественный ум, много труда и постоянное отслеживание нужд и желаний клиентов.

В нашей сплоченной группе – доказано Конгрессом – мы достигли в области цифровизации высокого уровня среди предприятий малого и среднего бизнеса. Следуя стратегии FEGIME's 2020+, мы создали солидный фундамент для внедрения инноваций в наш сектор. Как Президент я буду делать все для поддержки этого развития. Итак, вперед, за дело!

Рикардо Гомез

Конгресс FEGIME

На Конгрессе во Франции FEGIME представил свою стратегию и инструменты, которые обеспечат рост организаций-членов FEGIME в ближайшие сроки.

16th FEGIME CONGRESS

Сильный и цифровой

FEGIME – это французская аббревиатура "Fédération Européenne des Grossistes Indépendants en Matériel Electrique".Однако Конгресса во Франции нам пришлось ждать многие годы. Но первый состоявшийся здесь Конгресс стоил долгих ожиданий: огромное спасибо FEGIME Франция!

Ницца и Лазурный Берег очень живописны. Можно наслаждаться пляжем, солнцем и морем. Конечно же, все это очень приятно, но, как всегда происходит каждый второй год, на этом конгрессе была совершенно другая программа, это была встреча в затененной аудитории. То есть на улице солнце обеспечивает ... >>

Содержание

Сильный и цифровой – отчет о Конгрессе 2019 в Ницце 1

FEGIME Будущее в действии – FEGIME Польша разработал программу интеграции группы FEGIME Будущее в работу Национальных Организаций.. 4

Непрерывная экспансия – FEGIME Греция & Кипр обеспечивает отличный сервис во всех своих 65 филиалах 5

Хороший пример – награды FEGIME Великобритания за успешное обучение. 5

Быть впереди всех – обещающие проекты от FEGIME Испания: новое приложение для сектора фотогальваники 6

Солнце восходит на востоке – впечатляющий рост FEGIME Финляндия/Балтия в этом году 6

Технологии завтрашнего дня – в гостях у наших поставщиков Phoenix Contact и Weidmüller, группа FEGIME Будущее поближе познакомилась с традициями бизнеса и технологий. 7

Заметки от поставщиков Cimco, Eaton, Haupa, HellermannTyton, Ledvance, Mennekes, OBO, PROTIQ, Schneider Electric, Signify, Theben и Weidmüller 8 – 13

Компания Electroglobal становится членом FEGIME Румыния – FEGIME Румыния также вполне доволен своим ростом в этом году 14

Собрания 14



Хозяева Конгресса: Димитрий Бот и Корин Гименез представляют рост FEGIME Франция. Ситуация такая же, как и в других странах FEGIME.



FEGIME теперь является мировым игроком: Сантьяго Риал и Фернандо Гонзалез из Аргентины представляют нового акционера - FEGIME Латам.



Дэвид Гарратт, управляющий директор FEGIME, приветствовал 350 гостей из 27 стран, прибывших на 16-й Конгресс FEGIME.

>> ... освещение, а полутемный зал Конгресса был освещен яркими идеями. Участники представили исключительную программу. В центре Конгресса были темы цифровизации электротехнического сектора и стратегия FEGIME. В техническом плане никогда не было проще связать все с цифровым будущим. Бизнес семьи FEGIME предлагает для этого хорошо оснащенные инструменты. На Конгрессе этому направлению дали имя. FEGIME Connect – это цифровая программа группы, которая стремится обеспечить своим оптовикам надежное будущее при помощи преимуществ и благоприятных возможностей, предлагаемых цифровизацией.

Приложение ELECTROtools – хороший тому пример: оно само рассчитывает формулы и обеспечивает технической информацией. Оно позволяет войти в онлайн-магазин вашего оптовика FEGIME. Одновременно вы пользуетесь самой крупной в Европе базой данных по электротехнической продукции. Поддерживается каждый вид цифровой закупки. А если вы хотите наладить безбумажный обмен бизнес-документами, то можете воспользоваться EDI. Все соединено в одну сеть. Так как большая часть акционеров использует программное обеспечение Geneon, то FEGIME поддерживает поступающие инновации. Главный посыл «Стратегии 2020+» - использовать все имеющиеся возможности, как и продемонстрировал Совет Директоров.

“Прекратить продавать вещи!”

Станет ли абсолютно все цифровым? Нет – и Конгресс доказал, почему нет. Ничто не стимулирует так, как личный обмен, такой захватывающий и познавательный. Возьмем, например, фразу “Прекратите продавать вещи”. Если вы прочитаете эту команду на экране, то она покажется вам скучной, неинтересной, пресной. Но когда профессор Карло Альберто Карневале Маффе с завидным жизнелюбием заявляет об этом со сцены, то вы начинаете думать.

Профессор из Милана описал изменения, которые приходят вместе с цифровизацией. Физические продукты становятся неважными, в то время как важность услуг и программного обеспечения, а также объединение в сеть существенно возрастают. Это развитие в направлении новых бизнес-моделей называется «сервитизация». Пример: покупатель больше не покупает компрессор, а вместо этого покупает услугу обеспечения сжатым воздухом. Новый тип мышления.

Конечно же, в будущем вещи будут продаваться, просто по-другому. Что это будет означать для электротехники? Ответ мог бы быть следующий: переход от хранения товаров к хранению данных (информационным носителям) и провайдеру идей.

Хороший глобальный рост

База данных FEGIME – это всего лишь один пример, как оптовики FEGIME могут работать вместе. Это уникально среди организаций малого и среднего бизнеса: "Мы гораздо больше, чем просто закупочная группа,"- сказал Дэвид Гарратт, исполнительный директор FEGIME. “Мы развиваем наилучшие цифровые инструменты для нашего семейного бизнеса, чтобы продолжать оставаться первопроходцами в переходе к эпохе цифровизации.”



Широкое сотрудничество между членами Фиджим приобретает международное признание. Это стимулирует рост: впервые на сцену вышли наши вновь прибывшие коллеги из Аргентины. Сантьяго Риал и Фернандо Гонзалес представили организацию FEGIME Латам, которая присоединилась к FEGIME 1 января. Этот рост пополнился также и несколькими компаниями-членами из Восточной Европы.

Вслед за внешним ростом идет и сильный внутренний рост, который продемонстрировал FEGIME Франция. На французском рынке доминируют мультинациональные корпорации, но даже в таком окружении наши коллеги из Франции выросли в прошлом году на 7,8%. При этом рост рынка составил в среднем 6%. Надеюсь, что эта тенденция будет продолжена в будущем!

Вперед к динамичному будущему

Более 500,000 владельцев мелкого и среднего бизнеса в Германии ищут преемника к 2022г. Такая же ситуация наблюдается и в других странах. Таким образом, возникает вопрос: как вы обезопасите свое будущее, если хотите остаться независимым семейным бизнесом? FEGIME создал группу FEGIME Будущее, чтобы найти решение этого вопроса. Интернациональная группа обсуждала на конгрессе в Ницце, как в будущем должен расти наш семейный бизнес. Все присутствующие на Конгрессе уже получили пользу от обучающего курса группы FEGIME-Будущее. В прошлом году в университете Боккони группа встречалась с профессором Карневале Маффе и пригласила его выступить на Конгрессе.

Еще одно ценное знакомство – профессор Джин Ванхоегарден из бизнес-школы в Ашридже, Англия. Психолог по образованию, он доходчиво и с юмором рассказывал о том, как подготовить людей к переходу на цифровые технологии. Проблема в том, что технологический прогресс увеличивается в геометрической прогрессии, а люди попросту не могут так. Это требует определенного терпения. Джин Ванхоегарден: “Чтобы выносить ребенка нужно 9 месяцев, при этом неважно, сколько людей вовлечено в работу.”

Путешествие в цифровое будущее продолжается. Дэвид Гарратт объявил: “Следующий конгресс 2021 состоится в Риге ”. Будет очень интересно, ведь Латвия уже в Лиге Чемпионов по срокам цифровизации.





Впечатления о Конгрессе



Как и на предыдущих конгрессах я вновь был впечатлен устремленным в будущее мышлением FEGIME. Текущие вопросы цифровизации требуют от нас совместных действий. Это мой последний конгресс, так как я выхожу на пенсию с 1 октября. Хотелось бы воспользоваться случаем и поблагодарить всех за прекрасные рабочие отношения и пожелать FEGIME и моему преемнику Александру Фришу успехов и всего наилучшего.

Йорн Ф. Сенс, старший вице-президент, Департамент ведения расчетов с дистрибьюторами

Поздравляю, FEGIME, вы снова сделали это! На Конгрессе царила атмосфера предпринимательства, семейного бизнеса, ответственности, удовольствия и сотрудничества. Доверие, обмен лучшей практикой и цифровизация - ключевые факторы, которые помогут нам собрать вместе наши сильные стороны и перейти на новый уровень партнерства!

Роб ван Вин , вице-президент E&I, Prysmian

Конгресс в Ницце был очень успешным, особенно впечатлила Стратегия 2020+ от FEGIME. Обратная связь от многих членов FEGIME была положительной в отношении невероятных инструментов, которые мы можем использовать, чтобы привлекать клиентов в течение длительного времени. Конгресс вновь подтвердил, что мы продвигаем глобальную соединяемость при помощи обмена информацией.

Адалберт Нойман, CEO, компания Busch-Jaeger Elektro GmbH

Подобно Грейс Келли и Гарри Гранту в фильме "Поймать вора", нам дана прекрасная возможность встретиться и установить контакты со всеми партнерами FEGIME во всем мире. И все это в чудесной и исключительно приятной атмосфере в легендарном отеле Негреско в Ницце. Программа Конгресса и запланированные мероприятия уже анонсировали размах FEGIME в плане профессиональной и глобальной подготовки к будущему во всех аспектах нашего сектора. В цифровом ли плане или просто среди людей: FEGIME – это семья!

Франк Даль, Глава Департамента по работе с международными ключевыми клиентами, OBO Bettermann

Это было грандиозное событие коммерческой организации, основанной на семейном бизнесе, построившей солидную базу и обеспечившей свое будущее при помощи молодого поколения. Событие, побуждающее к действию.

Филипп Бертран, Eaton

Организаторы Конгресса FEGIME еще раз продемонстрировали прекрасный баланс между информативными заседаниями, обеспечивающими взгляд в будущую стратегию бизнеса и отличными возможностями общения. Это превратило Конгресс в чудесное и ценное событие, где вишенкой на торте явился живописный пейзаж Лазурного побережья.

Эрол Кирилмаз, LEDVANCE

Для меня было большим удовольствием принять участие в удивительном Конгрессе FEGIME в Ницце. Так как в центре его была тема "Цифровизация" мы обменивались опытом, потребностями рынка, тенденциями в работе, идеями, как вести бизнес и быть партнерами в цифровом будущем. Дорогие друзья, вы проделали огромную работу, я уже ощущаю себя частью FEGIME!

Франк Саттингер, Signify

Это определенно богатый обмен опытом и видением с членами семьи FEGIME. Давайте объединим наши сильные стороны, чтобы осуществить переход к цифровым технологиям в нашей индустрии!

Жан-Франк Фредон, Legrand





FEGIME Польша

FEGIME Польша разработал программу интеграции группы FEGIME Будущее в работу Национальной Организации.



Во время обучения по программе FAMP в Милане: члены польской группы FEGIME Будущее.

FEGIME Будущее в действии

В последнее время значительно выросло число молодых польских оптовиков, вовлеченных в группу FEGIME Будущее. Практически все оптовики FEGIME Польша теперь представлены в этой группе. Это является результатом стратегии, внедряемой нашими польскими коллегами в течение нескольких лет. Стартовым пунктом явился вопрос, как поддержать FEGIME Будущее на национальном уровне, чтобы более эффективно вовлечь их в совместные проекты и ежедневный бизнес. FEGIME Польша разработал обучающую программу, покрывающую различные области, включая стратегическую и операционную работу, а также обучение и налаживание связей.

Стратегический уровень

Членов FEGIME Будущее приглашали на собрания акционеров, чтобы участвовать в стратегии FEGIME Польша. “Это было сделано для того, чтобы новое поколение менеджеров могло поддержать эту работу и лучше понять наши достижения и положение на рынке,” говорит Марта Кульца, Исполнительный директор FEGIME Польша. Группа "FEGIME Будущее также помогает нам, если мы хотим изменить свою структуру или начать какие-то дальнейшие проекты, так как младшее поколение открыто для новых технологий и еще не увязло в рутине. Все это делает членов группы FEGIME Будущее прекрасными послами наших новых проектов.”

Войти в силу

Члены группы FEGIME Будущее работают вместе с нами, например, в рабочих группах, на квартальных собраниях менеджеров по закупке и на встречах с поставщиками. "Очень ценный опыт, так как мы можем активно участвовать в работе группы и глубже вовлекаться в текущие проекты," поясняет Петр Скосцилас, член группы FEGIME Будущее и менеджер по закупке компании Libra - члена FEGIME Польша. “Мы принимаем участие в разработке новых инструментов для группы, которые будут полезны для ежедневной работы и для общения внутри команды.”

Объединение в сеть с производителями

Последний раздел программы сфокусирован на тренинг-сессиях для FEGIME Будущее с привлечением менеджеров по закупке FEGIME Польша и их привилегированных поставщиков. В этом году принимающей стороной была компания Signify. Обсуждение и анализ рынка и технологий продолжалось более двух дней: глобальные тенденции в светотехнике, нынешнее сотрудничество с Signify, ассортимент новых решений и их потенциального применения, изменения в технологии, которые нужно учитывать на польском рынке, включая общеэкономические вопросы.

“Самое важное – предоставить нашему новому поколению возможность объединиться в сеть с экспертами наших компаний и поставщиков и учиться на их опыте,” говорит Марта Кульца. Такие собрания позволяют группе FEGIME Будущее больше узнать о местных особенностях, которые влияют на работу в их семейном бизнесе. Результатом этой программы стала интеграция младшего поколения в группу специалистов в компаниях FEGIME Польша.

www.fegime.pl



Часть стратегии: члены FEGIME Будущее объединились со старшим поколением и получают от него поддержку.



Практическая работа (слева): Михаил Цисковский (Acel), Петр Скоциус (Libra), глава закупки Марсин Погонский (Asaj) и Роман Травики (Acel).



Отлично объединены в сеть: групповое фото после собрания с Signify.

FEGIME Греция & Кипр

Новости от греческих коллег: дальнейшая экспансия, использование солнечной энергии и множество наград.



Никос Кафкас (2-й слева) получает «Награду за рост». Филиалы Миконос и Тинос также очень современны и оформлены в стиле корпоративного дизайна FEGIME Греция & Кипр.

Дальнейшая экспансия

В Греции можно увидеть, как современные оптовики электротехники работают практически везде, включая острова Миконос и Тинос, где FEGIME Греция & Кипр недавно открыл новые филиалы. Всего теперь 65 филиалов, и это число будет и дальше расти. Каждый филиал предлагает широкий спектр продуктов для электротехнического монтажа, освещения, управления энергией, энергоэффективности и т.д. Высококвалифицированные специалисты гарантируют, что электрики, компании и конечные потребители получат индивидуальные решения.

Наши греческие друзья активно занимаются и новыми технологиями, в настоящее время они активно инвестируют в фотоэлектричество. В апреле было объявлено о создании совместного предприятия с компанией Huawei по продаже инвертеров, куда привлечен также оптовик из Австрии SKE. В фокусе здесь находятся средние и более крупные фотоэлектрические системы, помимо продукта покупатели получат и сертифицированную техническую поддержку.

Этот рост был отмечен на мероприятии «Награда за рост», которое в 3-й раз организует Евробанк и сеть Thornton. Семь компаний из участвующих 8000 получили награды, в том числе и FEGIME Греция & Кипр. Наши греческие коллеги остаются также и лучшими работодателями и в 5-й раз получили хорошие отзывы как компания с лучшими рабочими местами в Греции. (см. Голос FEGIME 1/2018).

Призы были вручены и на церемонии Награды за успешность продаж в 2019. Успешность продаж и сервис завоевали «золото», а дизайн сети филиалов получил «серебро».

www.fegime.gr

FEGIME Британия

Награды FEGIME Британия за успешное обучение.

Подать хороший пример

Алан Рейнолдс начал заниматься обучением сразу же после того, как стал управляющим директором FEGIME в Соединенном Королевстве в 2014. К тому же он еще отвечает за программу обучения, разработанную совместно с производителями Английской Ассоциацией Оптовиков Электротехники (EDA). Программа стартовала в 2018 и включает в себя 12 модулей, покрывающих все области сектора электротехники. Алан Рейнолдс не просто возглавляет два модуля, он триумфально завершил всю программу, заявив: "Вы должны подавать хороший пример". В марте за его достижения и преданность делу он был отмечен двумя наградами на собрании EDA. "Алан стал единственным послом в нашей программе, который возглавлял два модуля, а прошел все 12", сказала Маргарет Фитцсимонс, руководитель EDA.



Алан Рейнолдс (слева) получает награду от Президента EDA Криса Гибсона.



Джек Мариотт (в центре) из компании KEW Electrical, получает награду «Выдающийся ученик».

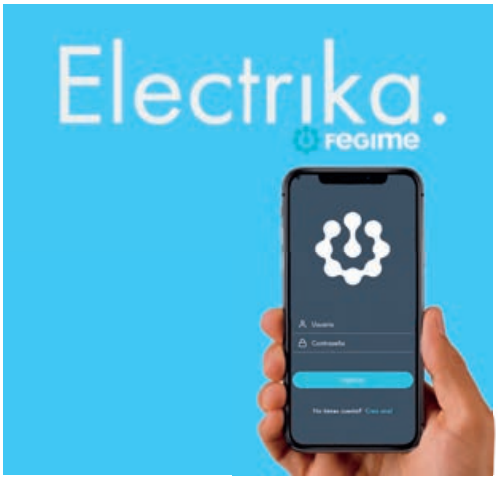
Молодое поколение FEGIME Британия также может праздновать успех. Джек Марриотт из компании KEW Electrical получил награду "Выдающийся ученик ". "Джек стал одним из наиболее важных членов команды; он энтузиаст и хочет учиться," считают в его компании. "Тренинг был нетрудный, но сделано было очень много," говорит Мариотт. "Я уверен, что перспективы моей карьеры улучшились."

www.fegime.co.uk

FEGIME Испания

Многообещающие проекты от FEGIME Испания: новое приложение и реклама маркетинга в секторе фотогальваники.

Быть впереди



Приложение было разработано, чтобы стать самым лучшим и совершенным на испанском рынке. FEGIME Испания разработал приложение Electrika, которое позволит пользователям соединяться с нашей базой данных и программным обеспечением акционеров через API. В реальном времени и с хорошей скоростью пользователь может искать необходимую продукцию, сканировать коды мобильной камерой, видеть технические параметры продукта и проверять цены и наличие на складе.

Электромонтажники могут использовать приложение для того, чтобы предлагать своим покупателям персонифицированные сделки, подсоединять их к программе лояльности и участвовать в продвижении. Списки данных на продукцию соединены с существующим приложением “ELECTROtools”.

Инновационные функции рука об руку идут с практическим дизайном, адаптированным к нуждам покупателей с целью облегчения операций независимо от технического устройства или операционной системы. Приложение доступно для iOS и Android.

Фотогальваническая энергия для потребления на месте

В марте FEGIME Испания совместно с акционером “ELECTROFIL OESTE” организовал информационное мероприятие по фотогальванике, которое оказалось очень популярным: на мероприятии присутствовали 55 человек из 10 компаний-акционеров. Причиной такого повышенного интереса является изменения в законодательстве Испании. Был вменен “солнечный налог” на потребление на месте электричества, получаемого из фотогальванических систем.

Джисус Дюнас, глава подразделения эффективности использования электроэнергии в компании “ELECTROFIL SUMA” и двое его коллег продемонстрировали технологию и предлагаемые ею возможности, а также сделали всесторонний анализ фотогальванической системы – от модуля через инвертеры к накопителю мощности. Детали, касающиеся юридических рамок и увеличения местного потребления электроэнергии, оказались очень интересными.

Наши испанские коллеги создали каталог для поддержки сбыта, который предоставляет всестороннюю информацию о технологии и ее использовании в жилых зданиях, а также об услугах в промышленной и сельской окружающей среде.

www.fegime.es





Слева: обложка каталога.

Справа: участники мероприятия по фотогальванике.

Рост

Солнце восходит на востоке

У FEGIME было прекрасное начало года в глобальном плане. В январе в Аргентине начал свою деятельность FEGIME Латам. Другие страны также развиваются быстро, особенно в Восточной Европе. FEGIME Украина принял в свои ряды новых членов в начале этого года: число компаний-участников увеличилось до 10, оборот при этом вырос на 40%.

В Беларуси, которая является соседом Украины, FEGIME Финляндия & Балтия также продемонстрировал успех: группа "Overdrive Electro", в состав которой входят три компании, стала акционером.

Но у Дениса Беляева нет времени почивать на лаврах – ведь группа постоянно растет. Недавно присоединились еще три компании из Латвии и Литвы: Energokomplekss, EK Sistemas и Elektros Iranga – они станут полноправными членами с 1 –го января следующего года. Головные офисы этих компаний находятся в Риге и Паневежисе, компании являются лидерами рынка в своей области и предлагают полный ассортимент в секторе низкого, среднего и высокого напряжения, коммунальных решений и автоматизации в промышленности.

FEGIME укрепил и свои позиции в Эстонии. Эстонская компания "Viru Elektrikaubandus" также стала членом организации с 1-го января. Viru Elektrikaubandus – семейный бизнес, имеющий офисы продаж в Таллине, Раквери, Тарту и Нарве. Их клиенты в большинстве своем относятся к индустрии и созданию распределительных коробок.

Денис Беляев особенно доволен ростом этой группы: "Эстония имела важное значение для FEGIME с момента его основания в 2008. Viru Elektikaubandus -наш первый член в Эстонии. Имея в составе13 оптовиков и оборот в размере 175млн евро в 2018, мы становимся лидерами в нашем регионе."

FEGIME Будущее

Группа FEGIME Будущее весной была в гостях у поставщиков Phoenix Contact и Weidmüller. В центре обсуждения находились темы технологических тенденций и новых бизнес-моделей.



FEGIME Будущее в гостях у Phoenix Contact.

Технологии завтрашнего дня

Участники группы FEGIME Будущее особенно заинтересованы в новейшем техническом и экономическом развитии. Этой весной наши молодые оптовики уже второй раз посетили партнеров FEGIME – поставщиков Weidmüller и Phoenix Contact. В фокус обсуждения хозяева поставили тему цифровых технологий и создание новых бизнес-моделей, вытекающих из их применения.

Автоматизация зданий и печать в 3D

Первая встреча состоялась у Phoenix Contact. Данная компания стремится получить звание "Цифровой Индустриальной Компании". Это становится ясным с момента посещения сайта Bad Pyrmont: здание должно быть под контролем ультрасовременной автоматики (Здания Интернета Вещей). Это похоже на Умный дом, но находится уже за пределами обычных возможностей. Несколько примеров: пользователи могут управлять обстановкой в комнате (отопление, свет, жалюзи и т.д.) при помощи приложения MYEMALYTICS через устройство WLAN. Диваны в гостиных оборудованы датчиками, которые включают свет, когда на них кто-нибудь садится. Лифты "узнают" в какое время они должны быть вверху или внизу для обеспечения оптимального использования и сбалансированной нагрузки. Использование основных дверей отслеживается на предмет возможного предупредительного ремонта.

Данная система более дорогая по сравнению с традиционной технологией, но затраты получаются на 50% меньше, когда речь идет об обслуживании. С коммерческой точки зрения полные затраты фокусируются именно здесь. Профилактический ремонт интересен и с технологической точки зрения: постоянный мониторинг установки позволяет пользователям обнаружить компоненты, которые функционируют неправильно или у них есть риск дефекта. Это помогает избежать остановки эксплуатации. Профилактический ремонт издавна считается очень важным в механической инженерии и перешел сейчас в сектор автоматизации зданий.

Но самое интересное впереди. Блумберг – это не только дом Phoenix Contact, но также и дом PROTIQ – «дочки» Phoenix Contact, которая специализируется на 3D печати. Об этом можно прочитать на следующей странице.

Автоматизация в строительстве распределительных шкафов

В этот раз встреча с компанией Weidmüller состоялась не в головном офисе, а в Будапеште. Семь лет назад на собрании в центре обсуждения были вопросы продукции, но с тех пор многое изменилось. В этот раз в фокусе оказались цифровые концепции и семинары о роли консультирования и цифровых услугах.

"Что сразу же приходит в голову, когда вы слышите название Weidmüller?" Этими словами начал свою презентацию Себастьян Дарст, вице-президент подразделения распределительных шкафов. Ответ был получен в кратчайшие сроки: клеммные колодки. Компания Weidmüller действительно известна своими клеммными колодками, которые десятилетиями являются лидером продаж в компании, и которые недавно получили награду за дизайн. Однако в конце собрания стало ясно, что у нашего партнера есть еще гораздо больше что предложить – смотрите фильм.



Участники группы FEGIME Будущее изучают конфигуратор Weidmüller (WMC).

Робот движется вверх и вниз между шкафами и складами, размещает нужные компоненты на DIN рельсы, забирает их для дальнейшей доставки на лазерную печать и, в конечном итоге, устанавливает их в соответствии в запрограммированным дизайном в распределительном шкафу. При этом в поле видимости ни одного человека...

Видео показывает клиента Weidmüller из южной Германии, который производит шкафы для основных розничных сетей. Все продукты Weidmüller изготовлены по принципу "готов для работы с роботом ".

Конфигуратор Weidmüller (WMC), представленный экспертом Weidmüller Петером Гисбрехтом, был протестирован на одном из семинаров. Конфигуратор позволяет клиентам заказывать предварительно смонтированные продукты, включая контактные полоски или же полностью корпус.

Новые бизнес-модели

Что бы мы не взяли: профилактический ремонт, автоматизацию или 3D печать – возникает вопрос, какие задачи должны стоять перед оптовым продавцом электротехники - и это явилось предметом интенсивных дискуссий с Phoenix Contact и Weidmüller.

Во время семинаров группа FEGIME Будущее работала над развитием бизнес-моделей для внедрения в ежедневный бизнес оптового продавца электротехники. Между членами FEGIME происходит впечатляющий обмен. Как было заявлено на Конгрессе в Ницце, FEGIME Германия приобрел большую часть акций IT-компании Geneon, что открыло колоссальные возможности для членов группы. Исследования, проведенные группой FEGIME Будущее, будут играть здесь важную роль. Проще говоря, клиенты и в будущем смогут покупать у оптовиков отдельно клеммные колодки, но все-таки более важным станет сопровождение и поддержка клиента и цифровые услуги.

Производство

Интригующие возможности: немецкая компания PROTIQ ГмбХ, является специалистом в области аддитивного производства и 3D печати.





Во время посещения компании PROTIQ участники группы FEGIME Будущее увидели, какие изумительные формы возможны с 3D печатью.

Просто распечатайте вашу продукцию

Расположенная в Блумберге компания PROTIQ ГмбХ была основана в 2010г. как интеллектуальная команда группы компаний Phoenix Contact, которая специализируется на аддитивном производстве. Эксперты информируют и поддерживают своих клиентов из поколения 3D на пути к конечному прототипу, модели или серийного компонента.

Пользователи могут выгружать, конфигурировать и заказывать 3D –модели напрямую у компании PROTIQ или другого вендора на сайте электронной торговой площадки www.protiq.com. Платформа использует огромный объем материала и техники производства для того, чтобы обеспечить каждого клиента необходимым ему верным решением.

Аддитивное производство, известное также как печать 3D, включает в себя все процессы, при помощи которых из бесформенного стартового материала слой за слоем образуются трехмерные компоненты. Основное преимущество здесь то, что технология обеспечивает производство комплексной геометрии, углублений и движущихся частей в едином процессе построения. 3D печать гарантирует значительную экономию времени, материала и затрат по сравнению с методами, включающими в себя удаление или восстановление первоначальной формы материалов. Изначально многие прототипы изготавливали, используя эту технику, но преимущества аддитивного производства теперь признаны и установлены в индустрии для изготовления эталонных моделей, вставных инструментов и серийных продуктов из различных материалов.

Вдобавок к индивидуальным консультациям и услугам, предоставляемым рынком, PROTIQ предлагает дополнительные услуги, касающиеся аддитивного производства, например тренинги, завершение предварительно собранных продуктов по индивидуальным пожеланиям клиентов, а также оптимизация онлайн топологии, которая сокращает вес компонента в течение нескольких минут.

www.protiq.com

Обучение

Курсы обучения в новой Академии OBO.

Обучение для того, чтобы быть впереди

Клиенты, покупающие продукцию компании OBO Bettermann, знают, что сервис – это просто начало, поскольку сервис OBO обеспечивает обширную программу обучения. Семинары, дни планировщика и другие мероприятия проводятся в течение года под эгидой Академии OBO.

Многие мероприятия проходят за пределами головного офиса и не только в Германии. Если вы хотите узнать OBO лучше, то вам нужно совместить это с обучением в новом кампусе OBO, который в апреле открыл свой головной офис в Мендене.

Его площадь составляет более 300 кв.м., группы могут испытать все продукты OBO и могут работать с ними. “Нет ничего эффективнее практики. Покупатель здесь может быстро убедиться в функциональности и качестве наших продуктов. Пользователи быстро понимают, что OBO – это привлекательная опция,” говорит Маттиас Герстбергер, глава отдела сбыта. Кампус разделен на две области в соответствии с группами представляемых продуктов, имеет хорошую структуру и предоставляет достаточно места, чтобы работать самостоятельно.



Вид нового кампуса OBO в Менден; такое же оснащение кампус имеет и в Бугуи в Венгрии.

В дополнение к теории эксперты объясняют критические факторы при монтаже продуктов. “Наши продукты требуют пояснений, особенно продукты по молниезащите и защите от пожара. Наша цель – показать клиентам, как можно просто и легко использовать наши продукты. У нас в кампусе есть все, что только может пожелать сердце фаната магазина «Сделай сам», мы тратим много времени на обучение групп,” объясняет Андреас Кёниг, глава Международного Технического офиса, которого всегда можно застать на курсах обучения вместе с его командой.

Второй кампус находится в Бугуи недалеко от Будапешта. Там тоже проходят курсы обучения и семинары. Если у вас есть вопросы или вы заинтересовались курсами, то пришлите письмо на email адрес:

✉ academy@obo.de

Продукты

Schneider Electric расширяет партнерскую программу и предлагает оптовикам электротехники получить сертификат «Дистрибьютор промышленной автоматики» (IAD).



В конце июня «Дистрибьюторы промышленной автоматики» (IAD) FEGIME присутствовали на ежегодном мероприятии компании Schneider Electric для партнеров из Индустрии.

Решения получаются лучше, если они приняты вместе

Компания Schneider Electric создает сеть сертифицированных Дистрибьюторов промышленной автоматики для того, чтобы гарантировать клиентам из промышленности идеальное сочетание мирового опыта и локальной поддержки. Эта инициатива базируется на партнерской программе " Дистрибьютор промышленной автоматики» от Schneider Electric. Программа была разработана с целью дать дистрибьюторам сектора электротехники возможность управлять продвинутыми, комплексными и индивидуальными проектами, разработанными для своих клиентов.

Schneider Electric обучает «Дистрибьюторов промышленной автоматики» новейшим промышленным технологиям, которые позволяют оптовикам электротехники предлагать решения и управлять ими при помощи EcoStruxure. EcoStruxure – это платформа Интернета Вещей от Schneider Electric, которая уже соединяет более миллиарда приборов по всему миру и становится все более важной для промышленных клиентов, так как помогает им сделать процессы производства более гибкими и доходными.

Программа объединяет в себе технический опыт и услуги Schneider Electric и близость к клиентам отдельных оптовиков электротехники, которые лучше всех знают, что нужно их промышленным клиентам. Так как они подписали контракт, то акционеры FEGIME тоже получают свою выгоду. Шесть компаний FEGIME уже являются "Сертифицированным Дистрибьютором промышленной автоматики", а еще два готовятся к сертификации. Программа Schneider Electric действует в 18 странах по всему миру и приглашает в свои ряды новых членов FEGIME. www.se.com

Продукты

Эрол Кирилмац, Директор по продажам и сбыту компании LEDVANCE.

Взаимовыгодное партнерство

Три года назад в мае компании LEDVANCE еще не существовало. Были всего лишь планы и название, но не сама компания. Отделение от Osram было завершено в июле 2016, тогда началось наше путешествие как независимой компании.

Мы поставили перед собой амбициозную цель - стать мировым лидером на рынке светотехники. Поэтому мы задали нашим партнерам из FEGIME простой вопрос: "Что может помочь нам стать идеальным поставщиком в области светотехники?" Легкость в установке, высокое качество, привлекательный дизайн и обратная связь – таковы были наиболее важные требования. Мы следуем этому правилу вплоть до сегодняшнего дня. Следом за нашим успешным первым появлением на выставке Light+Building в 2016 летом того же года мы вывели на рынок первые восемь товарных групп. Далее последовали еще более значительные события.

В первые два с половиной года мы расширили свой ассортимент до примерно 3000 продуктов, от базовых моделей до продвинутых осветительных систем для специального применения. Полученные



Эрол Кирилмац

в финансовом году 2018 только в секторе светотехники примерно 300 млн евро отправили нас в Топ-10 поставщиков в Европе. Эти цифры продемонстрировали уверенность в нашей стратегии перехода от производителя ламп до мирового LED провайдера. Мы были последовательны и включили бренд LEDVANCE в наш профессиональный ассортимент светотехники летом 2018 г. Этот шаг был воспринят положительно и теперь ассортимент пополняется другими категориями продуктов.

Следующим важным шагом паззла была разработка нашего языкового дизайна "SCALE", который получил Награду Дизайна Германии. SCALE теперь используется для передовых систем светотехники и добавляет эстетическую ценность нашей продукции.

Дифференциация между высоким качеством и инновацией остается критической, если мы хотим продолжить движение вперед в проектном бизнесе. Мы создали все условия, необходимые для адаптации, хранения и доставки продуктов в целях удовлетворения нужд покупателей в кратчайшие сроки. В плане сырья и комплектующих мы построили отличные отношения с поставщиками Китая, укрепили сеть нашего нового владельца – производителя светодиодов MLS, который дает нам четкие конкурентные преимущества.

Мы гордимся тем, что являемся сегодня частью семьи FEGIME. Все члены FEGIME могут быть успешными и осуществлять выгодные продажи товаров нашего ассортимента в любом секторе рынка и по любому требованию. Это партнерство должно стимулировать нас и к дальнейшему сотрудничеству. Наша следующая цель: к 2020г. Войти в Топ-10 мировых поставщиков светотехники.

www.ledvance.com

Продукты

Множество всевозможных комбинаций и индивидуальная сборка: Со своей комбинацией розеток AMAXX компания Mennekes предлагает адаптированное решение для любой задачи.



Гибкие и безопасные: Комбинации розеток AMAXX предназначены для шахт, съемочных площадок и распределения данных.

Комбинации розеток от Mennekes

Комбинации розеток AMAXX от Mennekes предлагают адаптированные решения для любой задачи. Комбинации могут быть смонтированы на стену, спускаться с потолка, доступны также и «мобильные» версии.

Шесть различных размеров корпуса и несколько вариантов монтажа делают AMAXX универсальными и гибкими в эксплуатации. Комбинации возможно с розетками CEE на токи от 16A до 63A 3-5 полюсов, розетки Schuko и информационные розетки Cepex. Кроме того, в комбинации AMAXX возможны розетки с блокировкой DUO до 63A. Для интегрированной защиты возможны защитные выключатели FI switches, автоматические выключатели MCB и предохранители Neozed.

AMAXX может также использоваться как распределитель данных, даже в жестких индустриальных условиях. Прочный корпус обеспечивает безопасные и надежные условия для создания или расширения небольших сетей для комплектующих, включая роутеры или беспроводные пункты доступа.

Пластик корпуса отличается исключительно высоким качеством и жесткостью. Корпусы, сделанные из материала AMELAN устойчивы ко всем типам топлива, масла, жира, разбавленных кислот и щелочей, очищающих средств и большинства водно-солевых растворов. Суперустойчивые к высоким температурам контакты держателя и никелированные контакты также гарантируют безопасность в тяжелых условиях окружающей среды.

Существуют комбинации класса защиты IP 44 (грязеотталкивающие) или IP 67 (водоотталкивающие). Если стандартного ассортимента недостаточно, то эксперты от Mennekes разрабатывают и изготавливают особые варианты продукта, даже для одной единицы товара. Все продукты AMAXX строго контролируются, каждое изделие покидает завод в необходимым сертификатом в соответствии с DIN EN 61439.

www.mennekes.de

Продукты

Чистые преимущества

Новый продукт "Religel Clear" от компании HellermannTyton – это прозрачный и безмаркерный 2-х компонентный силиконовый гель. Гель в требуемом количестве гибко применяется для придания электротехническим соединениям и электронным комплектующим дополнительной защиты от влажности и вибрации в уязвимых местах. Класс защиты IP68 возможен в соответствующих распределительных коробках.



Смешивание комплектующих A и B в пропорции 1:1 происходит легко и быстро. Гель обладает прекрасной текучестью и застывает через 20 минут при температуре 23 °C, позволяя легко работать с ним. После затвердевания гель Religel Clear приобретает диэлектрическую прочность выше 24 kV/mm и жароустойчивость в пределах -60 °C и +200 °C.

Прозрачность геля обеспечивает оптимальный визуальный контроль. Если нужно, то мягкий материал может быть легко удален без каких-либо следов. Затвердевший гель можно утилизировать вместе с обычным бытовым мусором. Гель имеет неограниченный срок годности при правильном хранении. Гель Religel Clear продается в герметичных бутылках объемом 0.5 л и 1.0 л, а также в больших 10л канистрах. В комплект входят также мерная чашка и палочка для размешивания.

www.hellermanntyton.de



Продукт RELICON Reliclean – это антибактериальная, увлажняющая и быстро сохнущая очищающая салфетка для рук, которая быстро удаляет трудноудаляемые загрязнения с инструментов или рук, не раздражая кожу. Салфетки расщепляют жир и масло, не оставляя следа. К тому же они поддаются биологическому разложению.

Продукты

Компания Eaton представляет продукт GO WIRELESS – комплекты для умного эффективного монтажа выключателей.



GO WIRELESS: выключатели можно смонтировать, где угодно; даже на стеклянной стене.

Меньше проводов. Больше успеха

Предварительно запрограммированные комплекты от Eaton GO WIRELESS предлагают эффективную альтернативу проводным выключателям облегчают установку светотехнической продукции, управлению жалюзи, вентиляцией и отоплением. Во вновь построенных домах клиентам не нужно заранее выбирать место для выключателей, перед тем, как въехать в квартиру, также новые выключатели могут быть смонтированы за считанные минуты и в уже жилых домах. Не нужно дополнительно прокладывать кабель, процесс монтажа проходит без пыли, грязи и без ошибок. Клиентам не нужно думать о дизайне, поскольку они совместимы со стандартной рамкой в 55мм и пластиной от ведущих производителей выключателей.

К преимуществам продукта GO WIRELESS относится долгий срок службы аккумулятора – до 10 лет и высоконадежная двунаправленная беспроводная технология. Предварительно запрограммированные комплекты выключателей не требуют особых знаний по их установке или же решений по диммированию. В каждый комплект выключателей входит документация по характеристикам с целью информирования клиентов о дополнительных признаках «умного» дома, которые клиенты могут обсудить со своим электриком.

У нас есть решения практически для всех сфер применения:

1. Беспроводные выключатели всех типов – для всех приборов и освещения
2. Бесппроводные диммируемые всех типов – для диммеров
3. Беспроводные с затенением – для электроставней, жалюзи, тентов или штор
4. Беспроводной второй выключатель – для дополнительных эксплуатационных режимов
5. Беспроводная вентиляция – для функционирования систем вентиляций

Комплекты Go Wireless просты в установке, надежны и предлагают отличный набор услуг за свою цену. Это является введением в тему «умного» дома, что в свою очередь влечет с собой дополнительные продажи и бизнес для электриков. Следующие шаги Eaton в направлении «умного» дома – это поддержка торговли электротехникой при помощи обучающего онлайн курса и коротких тренингов.

Комплекты Go Wireless становятся больше вместе с увеличением потребностей клиентов: основной выключатель может быть добавлен позднее, например, для управления группами освещения или жалюзи. К концепции управления можно также добавить целые помещения. Каждое изменение занимает всего лишь несколько минут. Для дополнительных функций, таких, например, как реле времени или управление через приложение, требуется лишь один дополнительный компонент.

www.eaton.com

Продукты

Хорошее соединение

Работа с этим новым трубчатым кабельным наконечником доставляет истинное удовольствие. Кабельный наконечник SG от CIMCO изготовлен специально так, чтобы уменьшить ширину фланца, не меняя при этом диаметр. Этот узкий фланец обеспечивает эффективную установку во всех распределительных устройствах.

При использовании обычного кабельного наконечника могут возникнуть проблемы при соединении с распределительной коробкой, потому что размер камеры распределительной коробки может варьировать в зависимости от производителя. Таким образом, требуется использование трубчатых кабельных наконечников или же наконечников стандарта DIN. Компания CIMCO изучила проблему и нашла решение, при котором пользователю не надо тянуться за пилой или напильником, чтобы «подогнать» кабельный наконечник! Процесс не влияет на гарантию качества продукта и минимизирует риск аварии или даже возгорания.



❶ Обычный трубчатый кабельный наконечник, который не подходит для камеры коммутационного устройства.
❷ Новое решение – эффективная установка без потери технических характеристик.

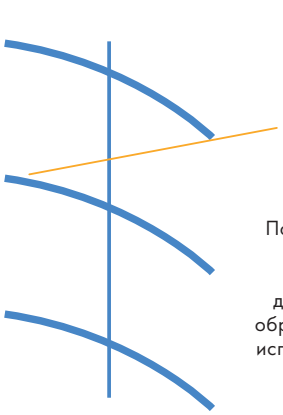
В дополнение к узкому фланцу трубчатый наконечник SG имеет еще одно преимущество: размер трубы для опрессовки жилы остается неизменным, таким образом, пользователи могут использовать свои обычные инструменты.

Диаметр кабеля для трубчатого кабельного наконечника варьирует от 25 мм² до 300 мм². Отверстия адаптированы к размерам клемм обычной распределительной коробки и составляют 6 мм, 8 мм, 10 мм, 12 мм и 16 мм.

www.cimco.de

Продукты

KNX - Метеостанция от Theben Meteodata отслеживает погоду, чтобы точно управлять автоматизацией зданий.



Положение пластинок на жалюзи автоматически подстраивается под движение солнца, таким образом, вы максимально используете дневной свет.



Подстроиться к неблагоприятным погодным условиям

Автоматика зданий KNX может подстраиваться к солнечному свету, ветру, температуре, и дождю. Датчики KNX-метеостанции от Theben Meteodata позволяют сделать это. Например, помимо всего прочего метеостанция может опустить жалюзи в офисе без прямого солнечного света и в то же время включить освещение или установить жалюзи в безопасное положение при сильном ветре. Может быть создано до восьми разных видов фасада зданий и запрограммированы различные типы затенения. Каждый вид фасада активируется тогда, когда солнце достигнет запрограммированной точки.

Для оптимизации дневного света без ослепления угол наклона пластин жалюзи может постоянно адаптироваться. Ввести требуемые для этого данные очень просто – от ориентации фасада здания до положения солнца и ширины и расстояния между полосками жалюзи. Meteodata позволяет автоматике здания быстро реагировать на влажность и дождь. Система подогрева датчиков даже отличает утреннюю росу и позволяет автоматически убирать деликатные текстильные портьеры или шторы.

К тому же, Meteodata предоставляет также логические каналы для создания простых алгоритмов. Например, при использовании приводов оконных жалюзи затенение комнаты может быть активировано только тогда, когда температура на улице составит выше 15 градусов и в этот момент в комнате кто-то есть. Если в комнате никого нет, то лучи солнца могут использоваться для обогрева комнаты или же для затенения неиспользуемой в данный момент гостиной, чтобы сохранить там прохладу летом.

www.theben.de

Продукты

Отличный дизайн

Компаний Signify гордится рядом наград, полученных на мероприятии Международные Награды за Дизайн 2019 (iF International Design Awards 2019). Компания получила награду в категории «Коммуникационный Дизайн» и десять наград в категории «Дизайн Продукта».

Одобрением деятельности компании стала также награда за экспрессивный дизайн Signify и обязательства стать новатором в области сетевого освещения в Интернете Вещей (IoT). За последние пять лет Signify обновил ассортимент, осуществив переход от традиционного освещения к энергоэффективным светодиодам и соединенным в сеть светотехническим продуктам, системам и услугам..

"Эти награды не просто показывают, как много мы инвестировали в исследования/развитие и дизайн, но прежде всего являются доказательством нашего подхода," сказала Оливия Кью, руководитель по инновациям в Signify. "Наша команда по исследованиям/развитию и дизайну тесно работает с пользователями, исходя из их потребностей. Дизайн – это не просто нечто, что делает продукт более привлекательным, он является неотъемлемой частью каждого принятого нами решения и направлен на удовлетворение нужд пользователей."

www.signify.com



Спроектировано для ванной комнаты, зеркало Philips Hue Adore гарантирует наилучшее освещение без нежелательной тени.



Универсальный световой бар Philips Hue Play обеспечивает изумительное освещение даже при просмотре ТВ.

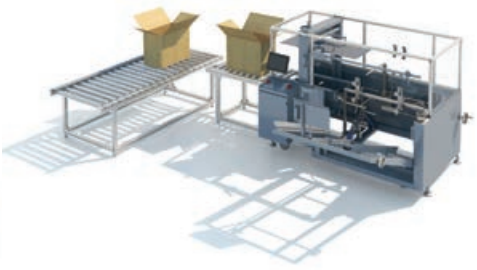


Световой продукт Philips MasterConnect LEDtube обладает беспроводной сетевой технологией для сетевых систем освещения.

Продукты

Отдельно стоящие механизмы могут быть эффективно автоматизированы при помощи решений от Weidmüller.





Портфель автоматизации и цифровизации Weidmüller u-mation: производственные системы могут быть автоматизированы при помощи инновационного контролера u-control 2000 и u-remote – системы удаленного ввода/вывода с классом защиты IP 67. Справа: например, установка для сборки картонной тары.

Децентрализованная автоматика

Отдельно стоящие механизмы типа установки для сборки картонной тары работают независимо и без соединения с системами более высокого уровня. Это делает их универсальными и требует решений по децентрализованной автоматизации, которая позволяет управлять машиной.

Установки по децентрализованному контролю могут работать эффективно и удобно с помощью модульной аппаратуры и программного обеспечения от Weidmüller. Для осуществления основного контроля отдельно стоящей установки модульная система ввода-вывода u-remote с различными адаптерами шины Fieldbus coupler выполняет стыковку между u-control 2000 и программными инструментами u-create.

Для конфигурации и управления отдельно стоящими установками в соответствии с международными стандартами используется программное обеспечение на базе CODESYS; открытая платформа для автоматизации u-create studio имеет решающее преимущество в гибком модульном программировании решений по автоматизации. Открытая архитектура ядра Linux обеспечивает также установку индивидуальных модулей программирования и простую диагностику и 3D моделирование механизмов.

Контроллер u-control 2000 основан на компактном дизайне шины fieldbus coupler из семейства модульной системы ввода/вывода u-remote и может один в один заменить ее, что экономит пространство и дает максимальную гибкость для индивидуальных программ по автоматизации. Контроллер u-control 2000 совместим с различными компонентами u-mation и гарантирует также возможность напрямую соединить модули u-remote I/O.

www.weidmüller.com

Продукты

Универсальный аккумуляторный гидравлический пресс

Универсальный аккумуляторный гидравлический пресс от Haupa "US-6MSys" состоит из основного корпуса и четырех различных головок для обжима, обрезки и перфорирования – то есть вы прекрасно технически оснащены, имея всего лишь один инструмент.

Сменить головки можно легко при помощи двух извлекаемых штифтов. Нагрузка сжатия составляет 60 кН, рабочее давление 700 бар. Требуется всего лишь 30 минут, чтобы зарядить аккумулятор. Благодаря сенсорной технологии у пользователя есть прямой контроль над результатом опрессовки. Если светодиодная лампочка горит зеленым светом, значит процесс завершился в стандартном режиме и мотор остановился. Если лампочка светится красным светом и раздается звуковой сигнал, значит процесс опрессовки был прерван, то есть завершен нестандартно.

Транспортировка системы очень проста, основной корпус, включая аккумулятор HAUPA, зарядное устройство и четыре головки доставляется в прочном механическом укладчике SysCon.

www.haupa.com



Опрессовочная головка »U-KO-6« 6 – 300 мм²



Опрессовочная головка «U-KDE240-6« 16 - 240 мм²



Режущая головка »U-KS6-S50« Ø 50 мм



Головка для перфорирования »U-S-6« с вращением на 360°



Справа основной корпус »US-6M«









FEGIME Day

28. JUNE . 2019

Мы получили несколько замечательных фотографий с празднования Дня FEGIME 2019. Некоторые из них мы размещаем здесь, большая часть будет опубликована в следующем издании «Голос FEGIME».







Рост

Компания «Electroglobal» становится членом FEGIME Румыния

FEGIME расширяет свои границы и в юго-восточном направлении: 1 апреля компания «Electroglobal» стала членом FEGIME Румыния. В группе теперь четыре акционера, более 350 сотрудников и филиалы в девяти основных городах. Оборот составляет 70 млн евро, доля на рынке 12%.

Компания «Electroglobal» была основана в 2004г. предпринимателями Раду С. Сиорба и Цсаба С. Максей и превратилась в специалиста по Индустрии 4.0. Некоторые из привилегированных поставщиков являются как поставщиками, так и клиентами «Electroglobal». Опытная команда гарантирует комплексный сервис, включая консультации по системам, дизайн электротехники, освещения, автоматизации, разработку ПО, техническую поддержку, ввод в эксплуатацию и сооружение распределительных щитов, не говоря уже о наличии 100,000 складских позиций, многие из которых - от стратегических поставщиков FEGIME.

Флорин Никулае, президент FEGIME Румыния и член Совета директоров, начиная с Конгресса в Ницце, сказал: “Мы рады приветствовать компанию «Electroglobal» в семье FEGIME; Для нас это действительно позитивный результат. Ее компетенция в индустриальном секторе расширяет ассортимент продукции и услуг, которые наша группа может предложить нашим клиентам по всей стране.”

СОБРАНИЯ

18.09. – 20.09.19	Генеральная Ассамблея, Рига
13.10. – 19.10.19	Академия FEGIME, FAMP Модуль 6, Барселона
24.10. – 25.10.19	Совет Директоров, online
19.11. – 20.11.19	Собрание по ИТ, Мюнхен (Фрайзинг)
20.11. – 22.11.19	Собрание акционеров, Мюнхен (Фрайзинг)
03.12.19	FEGIME - Будущее, Внутреннее собрание, Аэропорт Мюнхен

FEGIME
generating value

FEGIME GmbH
Gutenstetter Str. 8e
(D) 90449 Nürnberg
Germany

Tel 0049 (0) 911 641 899 0
Fax 0049 (0) 911 641 899 30
E-Mail info@fegime.com