FEGIME

www.fegime.com

voice

NEWSLETTER
02.2019



Editorial

Como nuevo miembro de la Junta de Directores, es mi agradable deber escribir algunas líneas al finalizar el año. Me gustaría comenzar con una revisión personal. Fue un año muy exitoso para FEGIME Rumania. Al añadir a nuestro nuevo miembro, Electroglobal, pudimos fortalecer extraordinariamente nuestra posición en el mercado. El Congreso en Niza (¡Merci, Francia!) y un gran evento del FEGIME Day en Rumania complementaron este desarrollo a la perfección.

Mi visión personal se fusiona aquí con el análisis del panorama general: porque debemos tanto el crecimiento como las reuniones inspiradoras a nuestra cooperación dentro de FEGIME. Esto también sucede en los otros países de nuestra comunidad, que también crecieron este año. En un mundo que actualmente le gusta depender de los esfuerzos y la fuerza nacionales en solitario, nuestra unidad y cooperación no es algo natural. En los negocios, vemos qué concepto promete más éxito en sus cifras, y este también es el caso ahora. Sin duda, me comprometeré a promover nuestra cooperación transfronteriza como miembro del BOD. No es necesario mencionar que desafíos como la digitalización o el cambio climático no conocen fronteras.

Espero con ansias el próximo año cuando continuaremos implementando nuestra estrategia 2020+. Preguntaré a nuestros jóvenes qué ideas trajeron del FAMP en Barcelona. Tal vez podamos agregar algunas ideas nuevas a nuestra estrategia. ¡Les deseo a todos un Año Nuevo exitoso y saludable!

Florin Niculae

FEGIME Future

Un nuevo concepto, inspirando profesores y Barcelona como ubicación – requisitos previos ideales para el FAMP 2019. Nuestros gerentes de Next Generation encontraron inspiración y muchas ideas nuevas sobre cómo gestionar el futuro.

Piedra angular para el éxito

El Módulo de Gestión de la Academia FEGIME (FAMP) de este año contó con la participación de 45 emprendedores de nueva generación de 12 países, 11 de ellos participaron por primera vez en un FAMP.
Después de un excelente FAMP en 2018 con SDA Bocconi en Milán, el modelo fue cambiado este año para asegurar un nivel aún mayor de personalización. Por primera vez una escuela de negocios no estaba directamente involucrada. En su lugar, FEGIME inscribió la ayuda del Prof. Patrick Reinmoeller como Director Académico para coordinar la semana. Patrick es profesor de Gestión Estratégica en la Universidad de Cranfield y un viejo amigo de FEGIME.
Los participantes disfrutaron de un primer día muy informativo sobre Negocios Familiares con la Profesora Stephanie Hussels, también de la Universidad de Cranfield. Comenzó con la planificación de sucesión. La tarea para los participantes era crear un "mapa de negocios familiar" para tener una idea clara de todos los activos familiares (como valores, patrimonio y conexiones), pero también los obstáculos familiares. Esa sucesión es un tema esencial que se demuestra en las ... >>

Contenido

Piedra angular para el éxito – Informe sobre el FAMP 2019 en Barcelona 1

Ahora con 66 Outlets – FEGIME Hellas & Cyprus continúa expandiéndose 3

Mejor que nunca – la aplicación ELECTROtools está recibiendo una revisión completa 3

Un mercado cambiante – FEGIME Israel está invirtiendo en una economía en crecimiento 4

Escaparate de innovación – La Feria de Proveedores de Madrid demostró que FEGIME España se encuentra en el carril rápido 4

FEGIME Day 2019 – Fotos e informes de los países de FEGIME 5 – 6

Informes de Aurora Lighting, Cimco, Eaton, Haupa, HellermannTyton, OBO Bettermann, Phoenix Contact, Schneider Electric, Siemens, Signify, Theben and Weidmülle 7 – 12

Moderno y Sostenible – FEGIME Noruega tiene una impresionante nueva sede 13

Encuentros 13





Un grupo de trabajo orgulloso de sus resultados y de todo el equipo de Barcelona junto con el profesor Patrick Reinmoeller (derecha).

>> ...estadísticas del Reino Unido (otros países son iguales): el 70% de todas las empresas familiares tienen una esperanza de vida de 24 años, sólo el 30% lo convertirá en la segunda generación, sólo el 13% en la 3ª generación, pero un asombroso 60–70% no tienen ningún plan de sucesión en absoluto.

Esto encajaba bien con la próxima sesión: "Prosperar en los Ecosistemas" por el Dr. Shaz Ansari de Judge Business School, Cambridge. En estos tiempos de innovación disruptiva su objetivo era dar a los participantes consejos sobre cómo sobrevivir. En grupos fueron invitados a observar primero en un gimnasio y luego en un hotel con el fin de "reinventar" el modelo de negocio. Utilizando la herramienta "Marco de cuatro acciones", la tarea final era examinar qué factores de la empresa podrían ser "eliminados, reducidos, creados o elevados". Consejo de Shaz: equilibrar pasado, presente y futuro.

La velocidad cada vez mayor del cambio, simplemente no puedes esperar poder seguir haciendo lo que siempre has hecho, dijo Patrick Reinmoeller. Necesitas una estrategia de ruptura para examinar dónde puede llevar su negocio en los próximos años. El consejo de Patrick: "Salga de su negocio principal a sectores adyacentes o transformadores a pesar del riesgo de rendimientos inciertos. De lo contrario, usted está apostando el futuro de su empresa en un mundo nunca cambiado".

No hubo muchos participantes en esa apuesta, así que el siguiente tema fue Change Management presentado por Sandra Krisberga-Sinigoi, de la Universidad de Cranfield. Todos vivimos en un mundo volátil, incierto, complejo y ambiguo, así que necesitamos adaptarnos lo antes posible. Pero el cambio es difícil porque somos criaturas de hábito que nos gusta que todo siga como siempre. Hasta aquí todo bien, pero ¿qué tiene que ver esto con Lego? Sandra introdujo FEGIME Future al método Lego Serious Play que se ha utilizado para la investigación académica ya durante 20 años. A los equipos se les dieron ladrillos de Lego y luego se les pidió que construyeran algo que representara varias ideas y conceptos como "¿Cómo se siente mi equipo acerca de los cambios?". Esta es una excelente manera de permitir la exploración sin consecuencias, de desbloquear la creatividad y los recursos internos y así mejorar el trabajo en equipo.

Pero eso es sólo la mitad de la batalla. Citando a Steve Jobs: "Las ideas no son nada. La ejecución vale millones". Y el profesor Luis Vives, de ESADE Business School, Barcelona, lo confirmó. Su tema: Business Model Innovation (su definición: el descubrimiento de un modelo de negocio fundamentalmente diferente en un negocio existente, una forma de aumentar el beneficio y evitar las amenazas de los competidores). El ejercicio que estableció FEGIME Future fue revelador. A grupos de diferentes tamaños se les dio la tarea de "fabricar" letras en pequeños trozos de papel con el objetivo de crear tantas palabras en inglés como sea posible con el menor desperdicio posible. Cuando llegaron los resultados, quedó claro que el grupo más grande había tenido el momento más difícil, ya que se necesitaba más coordinación y comunicación. Pero todos los grupos cometieron el error de no hacer suficiente investigación de mercado y no tener en cuenta los requisitos del cliente. La advertencia de Luis: "La mayor amenaza para las empresas hoy en día no son las tecnologías digitales, sino la pérdida de relevancia y la incapacidad de adaptarse al cambio. No hay que olvidar que el cliente es lo primero. Adaptarse a sus necesidades."



El presidente de FEGIME, Ricardo Gómez, acudió a la fiesta de graduación y presentó los certificados. "Estoy seguro de que han oído decir de las empresas familiares que no heredamos el negocio de nuestros padres, sino que lo tomamos prestado de nuestros hijos", dijo Ricardo. "Estoy convencido de que en FEGIME estamos en el camino correcto - en la próxima generación."



Por lo tanto, ese punto fue directamente a la parte superior de las listas de "Hacer" de los participantes para el primer día de vuelta en la oficina. En realidad, ¿por qué esperar? Hoy en día todo el mundo está siempre conectado a su trabajo, siempre disponible. Pero a veces es demasiado. ¿Cuál es la mejor manera de hacer frente a esto y lograr un rendimiento sostenible? Esa fue la pregunta planteada por la Dra. Jutta Tobias Mortlock, de Cass Business School, Londres. Su lema fue "Frenar para acelerar". Jutta tenía muchos consejos para lograr Mindfulness (estar completamente presente Y responder apropiadamente). Por ejemplo: se debe desconectar regularmente.

Hubo poco tiempo para desconectar en Barcelona. Como siempre, el grupo trabajó en la herramienta para llevar a casa que se puede implementar inmediatamente. El tema fue Relaciones en la Era Digital (REiDA). Instrucciones de Patrick: analizar cómo llegas a tus clientes y mapear la situación actual, mostrar el perfil deseado (donde deseas estar en 5 años) y definir tres pasos para llegar a él. Los resultados inspiraron a Patrick al siguiente resumen: "Si FEGIME Future continúa coordinando metas y compartiendo las mejores prácticas, los miembros se beneficiarán de una mejor gestión de las relaciones con los clientes y de una colaboración aún mayor dentro de FEGIME".

FEGIME Hellas y Cyprus

En Grecia nuestros amigos continúan expandiéndose, también en las islas del país. Y el número de premios ganados por el líder del mercado griego también está creciendo.



Izquierda: George Vassilakis, Director Financiero de FEGIME Hellas & Cyprus, recibe el premio de Anastasia Parentzoglou, Brand Manager de Fortune Grecia. Derecha: los tres nuevos puntos de venta.

Ahora con 66 puntos de venta

FEGIME Hellas & Cyprus continúa ampliando su red de sucursales abriendo tres nuevas tiendas en Chalandri, Kallithea y Paros. Esto lleva el total de tiendas a 66 en Grecia y Chipre.Nuestros colegas siguen comprometidos con el concepto "OneStop Shop" al proporcionar una amplia gama de equipos eléctricos, iluminación, tecnología de construcción, gestión de energía y soluciones de ahorro de energía.

La presencia de FEGIME en la zona de Atenas se refuerza con la apertura de las dos nuevas tiendas en Kallithea y Chalandri. El diseño de las tiendas se caracteriza por su funcionalidad, tecnología digital y alta estética. El personal experimentado y bien formado proporciona soluciones a la medida de los requisitos más especializados del cliente. La nueva tienda en Chalandri ofrece además un área especializada dedicada a sofisticadas aplicaciones de iluminación y automatización.

Y las islas tampoco han sido descuidadas. Después de Tinos & Mykonos a principios de año, FEGIME Hellas & Cyprus abrió una nueva tienda en la isla de Paros, reforzando su presencia en las Cyclades.

Una vez más, el compromiso empresarial de la empresa fue recompensado ya que FEGIME Hellas & Cyprus fue votado como una de las "Empresas más admiradas 2019" de Fortune Grecia. Por quinto año consecutivo, Fortune Grecia y KPMG Grecia llevaron a cabo la mayor encuesta de reputación corporativa en el país. Las empresas son evaluadas en, por ejemplo, Innovación, Gestión de Recursos Humanos, Responsabilidad Social Corporativa, Equipo de Calidad de Gestión, Desempeño Financiero y Calidad de Productos y Servicios.

www.fegime.gr

FEGIME Alemania

La aplicación ELECTROtools está siendo reacondicionada completamente.

Mejor que nunca

Casi se podría decir que se ha vuelto viral. Hasta finales de noviembre, nuestra aplicación ELECTROtools había sido descargada 254.374 veces. "Esta herramienta ya está en uso en todo el mundo", dice Klaus Schnaible, jefe de TI de FEGIME Alemania. "Actualmente ofrecemos ELECTROtools en ocho idiomas. "

Hay suficientes razones para esta popularidad. Con sus muchas calculadoras de fórmula y una gran cantidad de información, la aplicación es perfecta para los negocios cotidianos en el comercio eléctrico - y es gratis. Se están haciendo más inversiones actualmente y una importante actualización próximamente. La aplicación será completamente rediseñada y ofrecerá nuevas funciones. Los programadores y diseñadores de Núremberg están trabajando duro. 2020 comenzará con una excelente nueva herramienta para el marketing.



Arriba: el número de descargas para los principales sistemas operativos. Derecha: bocetos - todavía en alemán - para la nueva versión de ELECTROtools.

FEGIME Israel

El mercado en Israel está creciendo y cambiando. FEGIME Israel está invirtiendo para beneficiarse de ambos acontecimientos.



El nuevo Centro Logístico ayudará a apoyar los numerosos proyectos a gran escala en Israel -como el ferrocarril entre Tel Aviv y Jerusalén- de manera aún más eficiente.

Un mercado cambiante

La economía de Israeli tiene una tasa de crecimiento anual de alrededor del 3% y al mismo tiempo hay mucha consolidación en la distribución de material eléctrico en el país. FEGIME Israel está bien posicionado para beneficiarse de ambos acontecimientos.

La mayor inversión en el futuro es el centro logístico que recientemente comenzó a funcionar. Se crearon 18.000 m^2 de espacio de almacenamiento a un coste de poco menos de 30 millones de euros. El almacén es una respuesta a la alta demanda que también está siendo impulsada por las inversiones gubernamentales.

El número de delegaciones aumentará en 2020. Más y más pequeños distribuidores - hoy hay menos de 200 en Israel - están cerrando cada mes. Pero nuestros colegas israelíes están ampliando su red: la sucursal número 15 se abrirá a principios de 2020 en Carmiel, en la zona norte. Se están evaluando otras ubicaciones.

El Departamento Técnico también se está expandiendo. Es la fuerza motriz – apoyar los proyectos desde la especificación hasta la fase de integración. Esto es de particular importancia cuando se trata de proyectos de infraestructura. FEGIME Israel suministró, por ejemplo, la combinación completa para el sistema de túneles paralelos de la nueva línea de tren de Tel Aviv a Jerusalén. En diciembre 2019, 35 mástiles de 35 metros de altura y 550 luces de inundación fueron entregados al puerto privado "HADAROM" en Ashdod. Esos son sólo dos de los muchos proyectos importantes que se requieren con un crecimiento anual de la población del 2,5%.

Y, por último, pero no menos importante, nuestros colegas han invertido en una innovadora plataforma e-commerce para proporcionar una solución profesional a sus clientes en 2020.

www.erco.co.il

FEGIME España

La Feria de Proveedores demostró que FEGIME España está en el carril rápido.

Escaparate de innovación

La Feria de Proveedores "FEGIME Meeting Point" se ha convertido en una institución. A finales de octubre FEGIME España contó con 600 invitados, incluidos 70 proveedores referenciados, al cuarto evento en Madrid. "Los proveedores presentan sus productos y nuestros socios sus proyectos digitales", explica Jorge Ruiz-Olivares, director de FEGIME España. "Nuestra transformación multicanal está en marcha".

El primer día es tradicionalmente una sesión interna en la que los socios y proveedores tienen amplias oportunidades de discutir sus negocios – y culmina en una cena juntos. La novedad de este año: en la mañana del segundo día los visitantes incluyeron tanto al personal de FEGIME como a los clientes seleccionados invitados por los socios. En cuanto al contenido, se destacaron dos tendencias actuales: la energía solar fotovoltaica para el autoconsumo (como ya informamos en FEGIME Voice 1/2019) y la movilidad eléctrica.

Las iniciativas – a las que FEGIME España está comprometida – forman parte de una estrategia de liderazgo en el sector de la distribución que gira en torno a la digitalización. "El liderazgo no es sólo una cuestión de cifras, sino también de establecer tendencias", dijo Jorge Ruiz-Olivares. En esta importante transformación, las herramientas digitales – presentadas en el Congreso de Niza como parte del programa 'FEGIME Connect' – son "adaptables y configurables para cada empresa de nuestro grupo".

Los proyectos actuales del grupo fueron presentados por Jorge Ruiz-Olivares junto a los socios Antonio López (Masfarné), Alejandro Gómez Moreno (Gómez Moreno) y Gonzalo Battaner (Battaner e Hijos). Entre ellos se encuentra un acuerdo con el Banco DZB para proporcionar servicios de central de pago a los fabricantes asociados y así hacer el crecimiento del negocio más barato, más seguro y más fácil para los proveedores y distribuidores por igual.



Revisión de un evento exitoso y perspectivas para un futuro brillante: el discurso final del presidente de FEGIME España, Javier Gómez.

www.fegime.es











FEGIME Day

28. JUNE . 2019

Una selección de fotos e historias de FEGIME Day 2019. Copiar las muchas ideas bonitas es casi obligatorio...





Muy británico: un máximo de 100 miembros y proveedores de FEGIME Reino Unido se reunieron para disfrutar de una "Noche de Carreras de Caballo" en el hipódromo Royal Windsor. A las 7 pm nuestros colegas británicos fueron los patrocinadores de su propia raza: el "FEGIME Preferred Suppliers Handicap" que fue promovido con anuncios en el programa de carreras y en monitores en todo el hipódromo. Además, pudieron elegir el "caballo mejor convertido" y presentar los premios. Este último fue realizado por el presidente de FEGIME UK, David Shirt, junto con invitados como el CEO de la Asociación de Distribuidores Eléctricos, Margaret Fitzsimons, el CEO de FEGIME UK, Alan Reynolds, Preferred Suppliers y Miembros de FEGIME UK. Con todo, un súper evento. El ganador por cierto fue Sash.















La Noche de Carreras de Caballos es una prueba: FEGIME Day ofrece un marco generoso para liberar tu imaginación y creatividad. Incluso una semana FEGIME es posible, como FEGIME Polonia demostró. Sus amigos de la empresa miembro Asaj llevaron FEGIME Day a Irlanda participando en el rally benéfico "Złombol". 450 coches vintage salieron de Katowice en Polonia y viajaron un total de 2.500 km a través de la República Checa, Alemania, los Países Bajos y Francia para finalmente llegar a las montañas Wicklow en Irlanda. El equipo Asaj llegó a la meta sin una sola avería. Felicidades a ellos, especialmente bien merecidos porque sólo los verdaderos coches antiguos construidos en la era comunista pueden participar en este rally.

Sus colegas de Grodno organizaron un campeonato de fútbol en Varsovia. Fue la décima vez que la Copa Grodno tuvo lugar y 23 equipos participaron, incluidos proveedores. Estamos orgullosos de decir que por primera vez El Equipo Grodno fueron los ganadores. Nowa Elektro organizó una jornada de puertas abiertas para instaladores junto con los proveedores referenciados Eaton y Ledvance. Y en la sede de FEGIME HQ hubo varias reuniones en las que se sirvieron las tartas ya casi obligatorias FEGIME-azul.

Una vez más FEGIME Rumania organizó en Bucarest un excelente evento junto con sus principales proveedores asociados Signify, Gewiss, Eaton y Schneider Electric. Invitado especial como presidente de FEGIME, Ricardo Gómez. Todos los empleados de las empresas miembros estuvieron presentes, incluyendo por supuesto el nuevo miembro Electroglobal quien tuvo la oportunidad de presentar la empresa a colegas y proveedores. Costin Cune-teanu, Director General de FEGIME Rumania, habló sobre la Estrategia 2020+ de FEGIME que se había lanzado oficialmente en el Congreso de Niza. La tradicional cena de gala culminó una gran noche.

Otros eventos enfocados a clientes y tecnología. Nuestros colegas de Nord Elettrica en Milán capacitaron e informaron a sus clientes sobre las oportunidades relacionadas con la tecnología Smart Home y proporcionaron paquetes de productos para un comienzo fácil en la automatización del hogar. En Grecia, los clientes disfrutaron de descuentos atractivos en el FEGIME Day. La nueva sucursal en Kallithea (página 3 de este número) estaba bellamente decorada y aprovechó la oportunidad para conocer a los clientes y socios con una fiesta.

La fecha para el próximo FEGIME Day es el 26 de junio de 2020.

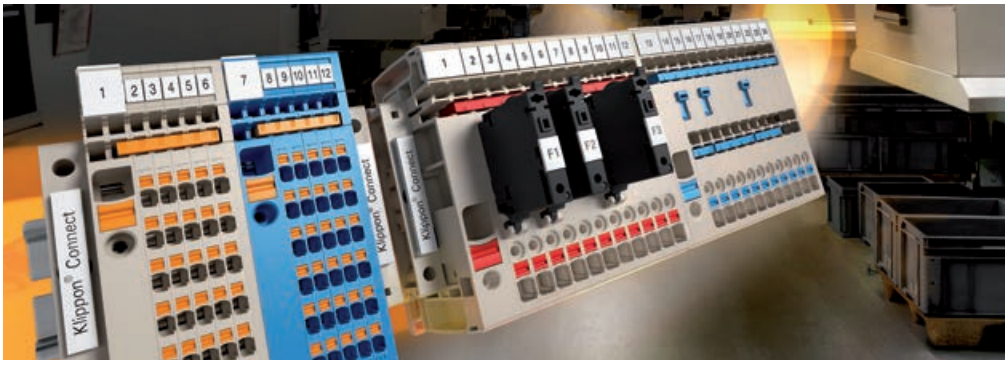






Productos

Weidmüller combina la supervisión de la carga y la distribución potencial con un nivel escalable de fusión. Esta combinación ahorra tiempo y espacio.



Una combinación única

El funcionamiento eficiente de la máquina y del sistema requiere una distribución de voltaje de control a prueba de fallos y fácil de usar con una instalación que ahorra tiempo y espacio. Hasta ahora, los bloques de terminales para la distribución potencial y la supervisión electrónica de la carga se instalaban por separado. Las soluciones de Weidmüller combinan estas funciones en una distribución completa de voltaje de control: 240 V o 400 V con "Klippon Connect AAP" y 24 V con "maxGUARD".

Esta combinación única ahorra tiempo de instalación, aumenta la seguridad de fallos y reduce el espacio requerido en el carril del terminal hasta en un 40%.

La elección entre AAP y maxGUARD depende del nivel deseado de fusión. Si no hay necesidad de implementar ninguna medida de protección contra sobretensiones, AAP ofrece una distribución potencial compacta sin ninguna fusión. Para jugar seguro y beneficiarse de una solución integrada, AAP incluyendo fusión es la elección correcta. Sin embargo, una vez que el fusible de seguridad se ha activado, ya no se puede utilizar y debe reemplazarse inmediatamente.

Si el tiempo de inactividad es demasiado arriesgado, entonces maxGUARD, la solución de distribución potencial con fusión electrónica reconmutable, es la opción correcta. MaxGUARD se activa extremadamente rápido, en alrededor de 10 milisegundos y se puede reactivar en poco tiempo. Gracias a estas propiedades, se recomienda para la fusión de consumibles electrónicos sensibles como los controladores que sufren pérdida de función con incluso la interrupción más corta del suministro.

www.klippon-connect.com

Productos

SIRIUS es el nombre de la amplia gama de controles industriales de Siemens.

El sistema de más eficiencia

SIRIUS es el nombre de la gama de controles industriales más moderna, completa e innovadora de Siemens. Todos los productos tienen numerosas funciones, son extremadamente versátiles, compactos, fáciles y rápidos de instalar, son robustos, se pueden combinar fácilmente y ofrecen opciones de comunicación flexibles - y más. Todos los componentes están bien coordinados, y eso ahorra tiempo y dinero.

El rango se puede subdividir en cuatro áreas principales:

1. "SIRIUS Control" incluye protectores de arranque de motor, contactores y relés de sobrecarga, pero también más de 50.000 combinaciones pre-probadas y aprobadas para las aplicaciones más comunes.
2. "SIRIUS Command" ofrece dispositivos modernos de mando, señalización y sensación en diseño modular o como dispositivos completos.
3. "SIRIUS Monitor" con SIMOCODE, dispositivos de conmutación de seguridad y varios relés ofrece funciones integrales de protección, monitoreo y control para el motor y soporta la digitalización con análisis y datos de diagnóstico.
4. De particular importancia es el gran número de arrancadores "SIRIUS Hybrid" que permiten el arranque del motor con tecnología de conmutación híbrida eficiente para aplicaciones de velocidad fija. La tecnología de conmutación híbrida combina lo mejor de la tecnología de conmutación de relés y semiconductores.

Aquí hay una breve descripción general de los desarrollos más recientes: soluciones optimizadas para costos que cubren todos los rangos de potencia de 1.5 a 1200 kW:



Siemens ofrece "Control Perfection" con la gama SIRIUS.

El arrancador suave SIRIUS 3RW como dispositivos controlados en dos o tres fases crean menor desgaste mecánico con el tren de transmisión debido a la limitación de la corriente de arranque / par y pudrir la red de picos de arranque excesivos. Son una solución de bajo costo y bajo mantenimiento que no necesita accesorios extensos.

Los arrancadores de motor 3RM1 con una anchura de sólo 22,5 mm son la respuesta cuando el espacio es de primera calidad y los motores de hasta 3 kW (a 400 V) tienen que arrancar de forma segura.

El arrancador de motor SIMATIC ET 200SP con su función de seguridad y estándar ahora completa el sistema de E/S distribuida. Los módulos compactos para conmutar y proteger cargas de 1 y 3 fases de hasta 5,5 kW están disponibles en cuatro amplios rangos de ajuste y ofrecen una variedad de opciones para el monitoreo y optimización de plantas.

www.siemens.com/sirius

Futuro

La Cumbre de Innovación de Schneider Electric Barcelona presentó soluciones para un mundo eléctrico y digital.



Jean-Pascal Tricoire, presidente y CEO de Schneider Electric, pidió en Barcelona más cooperación para proteger nuestro clima a través de una mayor eficiencia energética.

Por un mundo sostenible

Nuestro mundo será eléctrico y digital. Al mismo tiempo, tenemos que prestar atención a la sostenibilidad, porque el cambio climático no está esperando. ¿Cuál es la conexión entre estos desarrollos y tareas? ¿Qué debemos hacer?

Una cumbre de innovación de Schneider Electric a principios de octubre con una fuerte delegación de FEGIME de España, Portugal, Alemania y el Reino Unido escuchó los análisis y soluciones que nuestro socio tiene para ofrecer. Schneider Electric pidió a los más de 3.500 asistentes que trabajaran juntos para mejorar la eficiencia de sus negocios y un planeta más sostenible. La industria eléctrica puede hacer una contribución significativa: edificios, centros de datos, infraestructuras e industria consumen alrededor del 70 por ciento de la energía generada en todo el mundo. Según Schneider Electric, el 50 por ciento de las emisiones mundiales de CO_2 pueden evitarse en los próximos veinte años si se aplican medidas de ahorro de energía apoyadas digitalmente en la mitad de los edificios existentes, en paralelo con las iniciativas existentes de electrificación y descarbonización.

"Hoy estamos experimentando un cambio tectónico hacia la electrificación y la digitalización", dijo Jean-Pascal Tricoire, presidente y CEO de Schneider Electric. "Por primera vez en nuestra historia, podemos conciliar la paradoja entre el progreso para todos y un futuro sostenible para nuestro planeta."

Schneider Electric está convencida de que los últimos desarrollos en EcoStruxure, su IoT habilitado, plug and play, abierto, interoperable, arquitectura y plataforma jugará un papel importante:

- "EcoStruxure Power 3.0" aprovecha las nuevas tecnologías digitales para ofrecer una mayor eficiencia, fiabilidad y seguridad para la distribución de energía.
- El nuevo "EcoStruxure Plant Performance Advisors Suite" ayuda a las empresas a aprovechar sus datos de automatización industrial para aumentar la rentabilidad operativa.
- La nueva "EcoStruxure Building Connected Room Solution" ofrece a los propietarios de edificios una mayor eficiencia operativa y energética y una experiencia de ocupante más personalizada.

En Barcelona Schneider también anunció tres nuevos programas de asociación. El "Schneider Electric Technology Partner Programme" es un nuevo programa especializado adaptado a empresas tecnológicas que buscan escalar y construir innovación dentro de sus negocios.

www.se.com



Crecimiento

OBO Refuerza su competencia central

OBO Bettermann está retomando el negocio del sistema de tendido de cable ("Gestión de cables") del grupo REHAU a partir del 1 de febrero de 2020. Para OBO Bettermann, la adquisición, incluidas las instalaciones de producción, significa una expansión sostenible de su importante unidad de productos de sistemas de enrutamiento de cables. "Con esta adquisición, estamos ampliando nuestra gama de productos, especialmente en importantes mercados de crecimiento internacional. OBO está fortaleciendo su competencia principal y su relevancia en el mercado", explica Ulrich Bettermann, jefe de la empresa.

obo-bettermann.com

Productos

La última generación de herramientas de prensado y corte hidráulicas alimentadas por batería de CIMCO permiten verificar la calidad del trabajo realizado gracias al análisis de datos.



Fiabilidad y alto rendimiento

La nueva serie CIMCO incluye cuatro herramientas de crimpado y cinco herramientas de corte para una amplia gama de aplicaciones. Un punto culminante: en contraste con las herramientas estándar, un ciclo de servicio sólo se requiere después de que la herramienta ha sido operada 20.000 veces. No se requiere un servicio anual. Otras características importantes son el sistema de seguridad de presión para evitar errores de sobrepresión y la interfaz USB para el análisis y monitoreo de datos. Esto ofrece a los usuarios la posibilidad de demostrar que han llevado a cabo el trabajo de forma segura.

La herramienta de crimpado hidráulica, accionada por batería, puede aplicar hasta 60 kN de fuerza. Dependiendo de la cabeza, el usuario puede seleccionar plaquitas de crimpado según DIN 48083 parte 1 hasta 185 mm^2 (cabeza de crimpado abierta en forma de C), o las medias carcasas C estándar de hasta 300 mm^2 (cabezal de engarce con liberación rápida).

Además, el usuario tiene una práctica cortadora a batería que hace que sea fácil de cortar conductores Cu y Al de hasta 25 mm, o también cable de acero de hasta 16 mm.

La serie también incluye dos herramientas de crimpado en forma de pistola de 130 kN para un diámetro de hasta 400 mm^2 (cabeza en forma de H y cabeza C). Una variedad de herramientas de corte en esta forma completa la gama de productos.

Todas las herramientas se suministran con dos baterías recargables de iones de litio de 18 V de alto rendimiento compatibles con el sistema de carga de la serie DeWalt XR. Todas las herramientas también tienen una pantalla LED simple que muestra la carga de la batería, los errores y las comprobaciones de mantenimiento. También están equipados con una función de ahorro de energía para apagar la herramienta automáticamente después de 10 minutos deutes si no se ha utilizado.

www.cimco.de

Normas

Un documento técnico de Eaton para ayudar con la implementación de DIN EN 60204-1.

Información sobre Nuevas Normas

Cualquier empresa que quiera comercializar maquinaria y equipos en la Unión Europea deberá colocar la marca CE en sus productos. El marcado certifica que la máquina cumple los requisitos de todas las directivas pertinentes de la UE. El marcado CE sirve como una especie de pasaporte para apoyar la libre circulación de mercancías dentro del Espacio Económico Europeo.

Las directivas de la UE, como la Directiva de baja tensión (2014/35/UE) y la Directiva sobre maquinaria (2006/42/CE), contienen requisitos de seguridad general y laboral que deben cumplir todos los productos que cubren.

De acuerdo con ambas directivas, EN 60204-1 es el estándar armonizado designado para el equipo eléctrico de las máquinas. Se aplica a todos los equipos y sistemas electrónicos eléctricos, electrónicos y programables para máquinas, incluidos los grupos de máquinas que operan de manera coordinada.



El documento técnico no sólo explica los cambios en LA 60204-1, sino que también proporciona consejos prácticos para una fácil implementación de la actualización.

EN 60204-1ha d ha estado en su lugar fo más de diez años. En junio de 2019 entró en vigor la versión alemana (VDE 0113-1) de la norma europea EN 60204-1. Laversiónu es updated contiene nuevos requisitos que deben tenerse en cuenta al configurar una máquina o sistema. Esto se aplica en particular a los dispositivos que interrumpen la fuente de alimentación para evitar el arranque inesperado, así como a los dispositivos de corriente residual y a la activación de la función de parada en los inversores de frecuencia.

El documento técnico de Eaton no sólo explica estos cambios, sino que también proporciona consejos prácticos para una fácil implementación de la actualización a EN 60204-1.

www.eaton.com

Productos

La gama Trulifi de Signify utiliza ondas de luz para proporcionar una conexión internet. Una solución muy práctica que se está volviendo común - incluso en aviones y autobuses.



Izquierda: una luminaria con transceptor. Centro: el principio. Derecha: la clave de acceso USB.

Li-Fi es el nuevo Wi-Fi

Signify ha anunciado que ha firmado un acuerdo definitivo con Eaton para adquirir Cooper LightingSolutions. El cierre está sujeto a la aprobación reglamentaria y se espera que tenga lugar en el primer trimestre de 2020. Signify quiere fortalecer su posición en Norteamérica, donde crece la demanda de soluciones LED y conectadas. Cooper Lighting Solutions es un proveedor líder de iluminación profesional, controles de iluminación e iluminación conectada.

En el tema de la conectividad también hay una innovación técnica muy interesante. Todo el mundo ha oído hablar de fibra ópticas para transmitir datos con luz. Esta tecnología necesita cables. Del mismo modo, todo el mundo también ha oído hablar de la solución inalámbrica Wi-Fi. Lo nuevo es confiar en "Li-Fi" para la transmisión de datos: En lugar de la radio, la luz se utiliza para la comunicación inalámbrica bidireccional. El estadio del club de fútbol de Hamburgo "HSV" es uno de los 100 proyectos en todo el mundo donde la solución Signify's Trulifi ya ha sido instalada. Como en todos los estadios, muchas personas quieren comunicarse de forma inalámbrica al mismo tiempo durante el juego, pero esto puede reducir drásticamente la velocidad de transmisión de datos. Sin embargo, los periodistas en particular necesitan una conexión inalámbrica fiable.

Signify instaló 84 luminarias empotrables PHILIPS PowerBalance gen2 LED en el centro de prensa del estadio. Ocho de las luminarias tienen un transceptor Trulifi 6002 integrado, que modula las ondas de luz infrarroja para proporcionar una conexión internet de hasta 150 megabits por segundo (Mbps). Los periodistas que utilizan el sistema reciben una llave de acceso USB para conectarse a su computadora portátil. Esto recoge la señal Li-Fi y transmite los datos de vuelta ala luminaria. El sistema Li-Fi está libre de interferencias y cifrado.

Trulifi está integrado en las luminarias Philips o se puede adaptar. Esto significa que el cliente no tiene que reemplazar completamente su iluminación existente para obtener la mejor calidad de iluminación y conectividad inalámbrica.

www.signify.com

Productos

Theben presenta los nuevos detectores de movimiento/presencia" the Mura.

Atractivo y versátil

El nuevo detector de pared Mura es perfecto para un control de iluminación energéticamente eficiente, por ejemplo, en pasillos, escaleras, bodegas y aseos. Están disponibles como detector de movimiento y detector de presencia. Los detectores de 2 hilos son los más adecuados para renovaciones y conversiones en combinación con un interruptor de temporizador de luz de escalera de Theben. Los detectores de 3 hilos también se pueden utilizar en nuevos edificios y cuentan con funciones adicionales prácticas, como un detector de presencia. Además del diseño de Theben, también hay una amplia gama de marcos de bisel disponibles para combinación con rangos de interruptores de Busch-Jaeger, Jung, Merten, Gira, Legrand, Berker y Feller.

Los nuevos productos se ven muy bien en cualquier lugar gracias a su diseño particularmente elegante y atractivo. La gran área de detección



Los detectores de movimiento/presencia "theMura" son elegantes y atractivos. Una amplia gama de marcos de bisel permite la combinación con rangos de interruptores de Busch-Jaeger, Jung, Merten, Gira, Legrand, Berker y Feller.

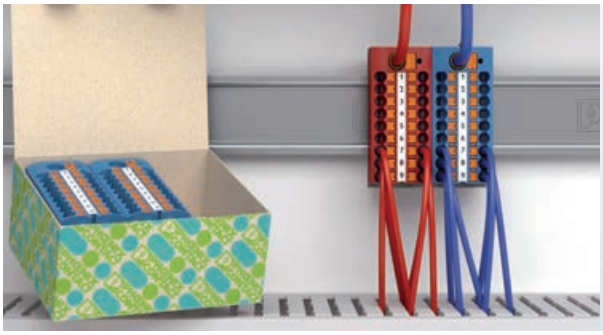
de 14 x 17 m y su extensión flexible a través de detectores de esclavos adicionales los convierten en la solución perfecta para cualquier aplicación. La iluminación todavía se puede encender y apagar manualmente con el botón integrado. Todos los ajustes básicos se pueden realizar directamente en el dispositivo.

Con el fin de utilizar todas las funciones, "the Senda B" control remoto debe ser utilizado en combinación con el libre "the Senda Plug" app. Con el contacto flotante adicional, también es posible integrar aplicaciones HVAC. Los botones externos también se pueden conectar.

www.theben.de

Productos

Los nuevos bloques de distribución PTFIX compactos con tecnología push-in de Phoenix Contact reducen significativamente los tiempos de montaje.





Rápido y flexible

A medida que la automatización se vuelve cada vez más común, el número de sensores y actuadores también está aumentando, lo que hace que la distribución o la recolección potenciales sean más complejas como resultado. DIN 18015-2 también requiere que el RCD sea asignado a los circuitos de tal manera que el apagado de un RCD no conduzca a la falla de todos los circuitos.

DIN 18015-2 significa que cada vez más RCD (dispositivos de corriente residual) se están instalando en edificios residenciales modernos. El reto es implementar las muchas conexiones de conductor neutro en el distribuidor detrás de la RCD - así como la distribución potencial para los sensores y actuadores - saboreando el mayor espacio y tiempo posible.

Los bloques de distribución PTFIX hacen que este trabajo sea considerablemente más fácil. Cumplen con los requisitos de en 60998-1/2 (material de conexión para circuitos de baja tensión para uso doméstico y similares). Phoenix Contact ofrece los bloques de distribución en cinco versiones, cada una con 2, 4, 6, 12 y 18 puntos de terminal conectados internamente - con o sin una conexión de alimentación adicional. Hay disponibles bloques con una sección transversal nominal de hasta 4 mm^2.

Una gran ventaja: todos los bloques de distribución vienen con la sencilla tecnología de conexión directa Push-in. Esto permite un montaje rápido sin necesidad de herramientas en cuestión de segundos. Para desconectar, el pulsador naranja se puede utilizar con cualquier herramienta que sea como un destornillador.

Para una instalación intuitiva y segura, los bloques PTFIX están disponibles en muchos colores, como marrón, azul o verde-amarillo. Por ejemplo, los colores de los cables de la instalación saliente corresponden a las conexiones del distribuidor que coinciden con el color.

www.phoenixcontact.com

Productos

Aurora Lighting amplía su gama de iluminación inteligente con "AOne".

La casa inteligente hecha simple

Aurora's AOne comprende una amplia gama de soluciones inteligentes de iluminación y control para numerosas aplicaciones. Compatible con SmartThings, Amazon Alexa y Google Assistant, el AOne cubre alimentación, iluminación y control.

El sistema es simple y se puede instalar en unos pocos pasos. Como solución inalámbrica, AOne es muy barato y práctico para el reacondicionamiento. AOne no sólo es adecuado para casas privadas, sino también para los sectores de la hostelería y el comercio minorista.

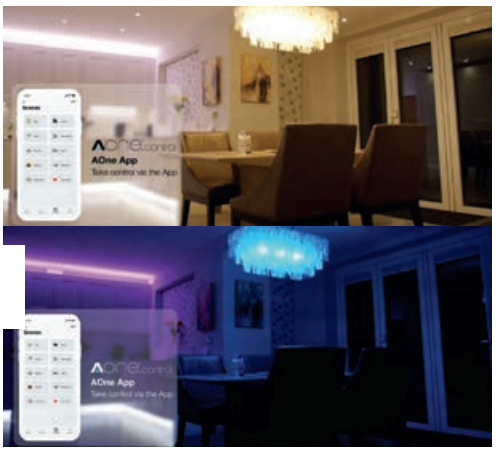
El sistema ampliado ya se ha puesto en marcha en el Reino Unido y Sudáfrica. Europa seguirá en enero de 2020 y apoyará los protocolos de radio Zigbee y Bluetooth.

La cartera de AOne incluye una serie de "dispositivos inteligentes interiores", incluyendo lámparas GU10 y controladores de tiras LED, así como interruptores de pared cinéticos y relés en línea de 16 A. Gracias a la sencilla instalación del sistema AOne, cualquier entorno se puede controlar de forma inteligente utilizando la aplicación, el interruptor de pared o el mando a distancia.

Gracias a las numerosas funciones, el usuario puede crear y gestionar reglas y grupos. Esto permite el control automatizado de la iluminación desde cualquier parte del mundo. Se puede atenuar o encender y apagar en cualquier momento - lo que puede ahorrar una cantidad considerable de energía. Si no hay conexión a Internet, los dispositivos todavía se pueden controlar localmente.



La cartera de AOne también incluye varios controles remotos e interruptores de pared, por ejemplo, reguladores giratorios o el interruptor de pared AOne Kinetic inteligente, inalámbrico y sin batería.



auroralighting.com

Productos

La nueva luz de techo de Haupa "HUPlight50combi" garantiza una buena luz en todas las obras.



Super duro y brillante

"HUPlight50combi" es el nombre de la potente lámpara de trabajo LED de HAUPA. Con 4.000 mmy 50 W, la lámpara permite la iluminación de grandes superficies con un ángulo de 360o. La cubierta de plástico recientemente desarrollada ofrece luz difusa blanca pura y libre de deslumbramiento.

La tecnología híbrida 2 en 1 permite que el dispositivo funcione desde dos fuentes de alimentación. La batería integrada (Li-Ion 7.4 V / 6.6 Ah) también se puede cargar durante el funcionamiento, por lo que el trabajo no tiene que ser interrumpido por un proceso de carga largo. La salida de luz es ajustable - a plena intensidad de la luz, el tiempo de funcionamiento es de aproximadamente 2 horas. Si reduce la intensidad de la luz en un 50%, la batería suministrará hasta 4 horas de luz.

Con protección contra salpicaduras según IP54, la lámpara de trabajo LED es adecuada para uso en interiores y exteriores. Además, su carcasa extremadamente resistente - hecha de plástico altamente resistente a los impactos – permite que la lámpara resista incluso impactos bruscos.

Se puede conectar HUPlight50combis adicionales a los dos enchufes integrados para iluminar áreas más grandes y sitios de construcción. Estos sockets también se pueden utilizar como fuente de alimentación para otros dispositivos. Gracias a su base plana, la lámpara también se puede colocar en casi cualquier superficie. La lámpara de trabajo también se puede colgar utilizando el gancho de montaje en la parte inferior de la carcasa. Al montarlo en un trípode (opcionalmente disponible), las áreas se pueden iluminar aún mejor.

www.haupa.com

Productos

Soluciones prácticas para instaladores de HellermannTyton.

Protección y reparaciones seguras

Los paquetes de cajas de dispensador HIS de HellermannTyton's "HIS-Pack Dispenser Cartons" se llenan con un carrete de 10 m de 2:1 de pared delgada, calor-tubo de encogimiento. Este tubo de uso general se utiliza comúnmente como una capa adicional de protección de aislamiento eléctrico y para la protección contra la corrosión y la abrasión mecánica. El producto está disponible en 10 tamaños de 1,2 mm a 25,4 mm y en cuatro colores (negro, rojo, azul, amarillo/verde) o transparente. Una práctica "HIS Service Station" que comprende un bastidor montable más un cortador especial es muy útil en el taller o furgoneta de servicio para mantener las longitudes y los colores ordenados y organizados. La gama de productos de tubos termoencogibles HIS también incluye tubos HIS-3 con una mayor relación de contracción de 3:1 y tubos HIS-A revestidos con adhesivo. Ambos están disponibles en cajas dispensadoras o como piezas precortadas ("HIS-Bag").

El "Conjunto de reparación de cables LVRK-L" está diseñado para la fácil reparación permanente de cables de baja tensión dañados, eliminando así la necesidad de instalar cajas de conexiones adicionales o colocar cables nuevos. El conjunto de reparación comprende:

- 5conectores de crimpados de 30 mm retráctiles y retráctiles para salvar el cable dañado
- una longitud de 200 mm de 4:1 forrada de adhesivo, tubo de calentamiento-encogimiento para sellar permanentemente la sección reparada
- 4 lazos de cable estabilizados térmicamente para mantener el tubo unido mientras se encoge
- instrucciones de aplicación.

La "H6100 Electrical Hot Air Tool" es ideal para su uso con productos finos- a medios-calor de pared-encogimiento. Esta robusta pistola de calor tiene un potente motor de 1600W, pero pesa menos de 1000g.

La temperatura del elemento calefactor cerámico es infinitamente variable hasta +700°C. La H6100 viene en una caja robusta con tres accesorios de boquilla push-on y un manual de operación. Por favor, note que esta herramienta sólo se suministra con un enchufe de 2 pines de la UE (Tipo F).

www.hellermanntyton.de



Envases de embalaje HIS-Pack



Juego de reparación de cables LVRK-L



Herramienta de aire caliente H6100



Desde la izquierda: Rolf Inge Danielsen, Hege Amundsen Elvestad, Bethina Samn'y Siristuen, Nina Stenvaag Leira - el nuevo edificio - y Ole Petter Fiére en el techo.
© Rolf-Otto Eriksen/Stlandets Blad

FEGIME Noruega

FEGIME Noruega tiene una nueva sede y almacén centrales.

Moderno y Sostenible

Desde hace un tiempo nuestros amigos noruegos han estado dando la bienvenida a los huéspedes a su marca-nueva sedes. Está situado a sólo 20 minutos al sur de la ciudad deOslo. Se invita a los clientes, a los afiliados y a los socios de negocios a visitar los locales de 14,000 m^2, que es el nuevo hogar de su almacén y sede a medida.

La planificación comenzó en 2016. El proceso involucró no sólo a la dirección, sino también al personal y a los trabajadores para especificar las demandas logísticas futuras y las necesidades de oficina para un mayor crecimiento. El entorno y la sostenibilidad desempeñaron un papel importante en la construcción. Fotovoltaica, movilidad eléctrica y la automatización inteligente de edificios son las principales áreas de negocio de la empresa: "Fue así una elección evidente para utilizar la alta experiencia que tenemos para nuestro propio edificio", dice el CEO, Hege Amundsen Elvestad, quien es la tercera generación en dirigir el negocio familiar.

La nueva sede HQ está construida como un edificio de tipo A que es muy eficiente energéticamente. Además, más de 2.000 m^2 de su techo está cubierto por 1,050 módulos solares. Con una capacidad instalada total de 300 kWp, lograrán una producción anual de unos 234,400 kWh. Además, se han instalado 18 módulos en la fachada con una capacidad de 8. 8kWp. "Los paneles de fachada están justo al lado de nuestro estacionamiento para huéspedes con 5 cargadores de vehículos electrónicos, por lo que todos nuestros visitantes podrán ver la fuente de la energía limpia con la que cargan sus coches", explica Ole Petter Fiére Product Manager de Solar Energy.

Estas instalaciones solares suministrarán energía para el consumo general del edificio, así como los 40 cargadores de vehículos electrónicos para el personal. De esta manera, la sede central debe ser autosuficiente con energía solar desde la primavera hasta el otoño. Su destacado edificio será un escaparate de las soluciones de eficiencia energética que FEGIME Noruega ofrece en colaboración con clientes instaladores de todo el país. El fácil acceso a estas instalaciones solares y sus características es ideal para cursos, sesiones de formación y educación para clientes y personal por igual.

El nuevo almacén central es responsable de la distribución a toda Noruega – para el sur incluso de la noche a la mañana. La planificación puso gran énfasis en la logística personalizada. Desarrollado en Noruega, el sistema autoservicio de contenedores en forma cúbica compacta (ver Voz 2/2012), fue transferido desde el almacén anterior y ampliado de 10.000 a 20.000 contenedores. La eficiencia del picking de este sistema es mucho más alta que el sistema semiautomático tradicional. En el nuevo almacén el porcentaje de picking por Almacén automático se incrementará del 50 al 70%. El sistema también simplifica las áreas de almacenamiento y reduce el número de zonas de picking

"Para lograr el diseño final, el proceso requirió un excepcionalmente alto grado de implicación de la gerencia, trabajadores y expertos", dice la Gerente Logística del Proyecto, Bethina Samnøy Siristuen. "Es increíblemente bueno volver a casa", dice Hege. "Tanto la construcción como la reubicación eran demandas e, inevitablemente, se alejó de lo que realmente queremos hacer: ¡ayudar a nuestros clientes a tener éxito y desarrollarse!"

www.fegime.no

ENCUENTROS

05.02.	– 07.02.20	FEGIME Future, Múnich, con Siemens
17.02.	– 18.02.20	BOD-Reunión
18.03.	– 20.03.20	Junta de Accionistas, Barcelona
21.04.	– 23.04.20	ENCUENTRO-BOD (con FEGIME Futuro), Obernai
22.04.	– 24.04.20	FEGIME Futuro, Obernai, con Hager
07.05.	– 08.05.20	EUEW, Barcelona
17.06.	– 19.06.20	Junta de Accionistas, Vilna
	26.06.20	FEGIME Día

FEGIME
generating value

FEGIME GmbH
Gutenstetter Str. 8e
(D) 90449 Nürnberg
Germany

Tel 0049 (0) 911 641 899 0
Fax 0049 (0) 911 641 899 30
E-Mail info@fegime.com