FEGIME

www.fegime.com

# voice

NEWSLETTER
02.2019



## Od redakcji

Jako nowy członek Zarządu mam przyjemność skierować do Państwa kilka słów na przełomie roku. Pozwolę sobie zacząć od osobistej oceny. To był wyjątkowo udany rok dla FEGIME Romania. Dzięki pozyskaniu nowego członka Electroglobal udało nam się znacząco wzmocnić naszą pozycję na rynku. Kolejnym sukcesem był kongres w Nicei (merci, Francjo!) oraz zorganizowany z dużym rozmachem Dzień FEGIME w Rumunii.

Moje osobiste spostrzeżenia łączą się tutaj z analizą w szerszej perspektywie, ponieważ zarówno wzrost, jak i inspirujące spotkania zawdzięczamy naszej współpracy. Z pewnością dotyczy to także innych krajów naszej społeczności, które w tym roku również odnotowały szybki rozwój. W świecie, w którym obecnie stawia się przede wszystkim na indywidualne działania i siłę poszczególnych krajów, nasza jedność i współpraca nie jest rzeczą oczywistą. Oceny tego, na ile dana koncepcja wydaje się obiecująca, dokonujemy w biznesie w oparciu o dane liczbowe – i takie samo podejście stosujemy do analizy korzyści płynących z naszej współpracy ponad granicami w ramach FEGIME. Jako członek Zarządu z pewnością będę promować dalszy rozwój. Nie trzeba przecież wspominać, że wyzwania takie jak cyfryzacja czy zmiany klimatu mają charakter globalny.

Z niecierpliwością czekam na nadchodzący rok, w którym będziemy nadal realizować strategię 2020+. Zapytam naszą młodzież, jakie pomysły przywiozła z FAMP w Barcelonie. Być może pozwolą one wprowadzić korzystne zmiany do naszej strategii. Życzę Wam dużo zdrowia oraz wielu sukcesów w Nowym Roku.

Florin Niculae

## FEGIME Future

Nowa koncepcja, inspirująca kadra i Barcelona w tle – idealne warunki do przeprowadzenia FAMP 2019. Nasi menedżerowie Next Generation (Nowego Pokolenia) znaleźli inspirację i wiele nowych pomysłów na to, jak zarządzać przyszłością.

# Kamień węgielny sukcesu

W tegorocznym Module FEGIME Academy Management Programme (FAMP) uczestniczyło 45 uczestników młodego pokolenia z 12 krajów – 11 z nich wzięło udział w wydarzeniu po raz pierwszy.

Sukces FAMP zorganizowanego w 2018 roku we współpracy z SDA Bocconi w Mediolanie skłonił nas do zmiany modelu w tym roku, tak by jeszcze bardziej dopasować program do potrzeb uczestników. Po raz pierwszy żadna szkoła biznesu nie była bezpośrednio zaangażowana w prowadzenie zajęć. W celu prawidłowej koordynacji tygodniowego planu, FEGIME skorzystało jednak ze wsparcia prof. Patricka Reinmoellera, jako Koordynatora Naukowego. Patrick zajmuje stanowisko Profesora ds. Zarządzania Strategicznego na Uniwersytecie Cranfield. Poza tym, jest dobrym przyjacielem FEGIME nie od dziś.

Pierwszego dnia prof. Stephanie Hussels, również z Uniwersytetu Cranfield, przekazała uczestnikom bardzo bogatą wiedzę na temat prowadzenia ... >>

## Spis treści

**Kamień węgielny sukcesu –** sprawozdanie z FAMP 2019 w Barcelonie 1

**Już 66 punktów sprzedaży –** dalszy rozwój FEGIME Hellas & Cyprus 3

**Lepsza niż kiedykolwiek –** nowa odsłona aplikacji ELECTROtools 3

**Zmieniający się rynek –** FEGIME Israel inwestuje w rozwijającą się gospodarkę 4

**Prezentacja innowacyjnych rozwiązań –** Targi Dostawców w Madrycie pokazały, że działania FEGIME España nabierają tempa 4

**FEGIME Day 2019 –** Zdjęcia i sprawozdania z krajów członkowskich FEGIME 5 – 6

**Nowości z Aurora Lighting, Cimco, Eaton, Ergom, ETI Polam, Haupa, HellermannTyton, OBO Bettermann, Phoenix Contact, Pawbol, PCE, Schneider Electric, Siemens, Signify, Theben, Topex i Weidmüller** 7 – 16

**Nowoczesny i zrównoważony design –** FEGIME Norge ma imponującą nową siedzibę główną 17





Grupa robocza dumna ze swoich wyników oraz cały zespół uczestniczący w warsztatach w Barcelonie wraz z prof. Patrickiem Reinmoellerem (po prawej).

>> ...firmy rodzinnej. Zajęcia rozpoczęła od zaprezentowania procesu pod nazwą Succession Planning, czyli planowania polityki sukcesji kadrowej. Zadaniem uczestników było stworzenie „mapy rodzinnego biznesu", aby uzyskać jasny obraz dotyczący wszystkich aktywów (takich jak wartości, dziedzictwo i powiązania), ale także przeszkód i problemów wynikających ze wspólnego prowadzenia biznesu przez rodzinę. O tym, że sukcesja jest tak istotnym tematem, świadczą statystyki z Wielkiej Brytanii (sytuacja w innych krajach jest niemal identyczna): średnia długość istnienia 70% wszystkich firm rodzinnych wynosi 24 lata, w tylko 30% działalności jest kontynuowana przez drugie pokolenie, a w zaledwie 13% przez trzecie, ale – co zaskakujące – aż 60-70% nie ma żadnego planu sukcesji.

Wyniki te można było doskonale wykorzystać podczas następnej sesji, dotyczącej prężnego rozwoju w ramach ekosystemów, prowadzonej przez dr Shaza Ansariego z Judge Business School w Cambridge. W czasach przełomowych innowacji jego celem było udzielenie uczestnikom wskazówek, jak przetrwać. Zostali oni podzieleni na grupy i poproszeni najpierw o przyjrzenie się działaniu siłowni, a następnie hotelu i w dalszej kolejności opracowanie na nowo ich modelu biznesowego. Ostatnim zadaniem było zbadanie, jakie czynniki mające wpływ na prowadzenie przedsiębiorstwa można „wyeliminować, ograniczyć, wykreować lub zaakcentować". W tym celu uczestnicy mogli skorzystać z narzędzia pod nazwą „Four-Action Framework" (model czterech działań). Wskazówka Shaza: należy zachować równowagę pomiędzy przeszłością, teraźniejszością i przyszłością.

Zdaniem Patricka Reinmoellera, przy stale rosnącym tempie zmian oczekiwanie, że będzie można dalej robić to, co zawsze, nie jest słuszne. Potrzebna jest „strategia przełamania", mająca na celu zbadanie, w jakie obszary można poprowadzić swój biznes w nadchodzących latach. Porada Patricka: „Wyjdź poza ramy swojej podstawowej działalności, przenieś się na obszary o zbliżonym lub wręcz całkowicie nowym profilu, pomimo ryzyka niepewnych zysków. W przeciwnym razie będziesz budować przyszłość firmy opierając się na założeniu, że świat nigdy się nie zmieni."

Niewiele osób było skłonnych postawić na tak wątpliwą alternatywę. Kolejnym tematem było więc zarządzanie zmianą, przedstawione przez Sandrę Krisberga-Sinigoi z Uniwersytetu Cranfield. Wszyscy żyjemy w niestabilnym, niepewnym, złożonym i niejednoznacznym świecie, musimy więc jak najszybciej się dostosowywać. Każda zmiana jest jednak trudna, ponieważ – zgodnie ze znanym powiedzeniem – przyzwyczajenie drugą naturą człowieka. Wolimy przecież, gdy wszystko zostaje tak, jak dotąd. No dobrze, ale co to ma wspólnego z Lego? Sandra zaprezentowała FEGIME Future metodę Lego Serious Play, która jest stosowana w badaniach naukowych już od 20 lat. Poszczególnym zespołom rozdano klocki Lego, a następnie uczestnicy warsztatów zostali poproszeni o zbudowanie metaforycznego modelu reprezentującego ich myśli i koncepcje, jak np. „Co mój zespół myśli o zmianach?". Jest to doskonały sposób, by zapoczątkować proces poszukiwań i eksploracji – bez jakichkolwiek konsekwencji, uwolnić kreatywność i wewnętrzne zasoby, a tym samym usprawnić pracę zespołową.



Prezes FEGIME, Ricardo Gomez, przybył na ceremonię zakończenia warsztatów i wręczył certyfikaty uczestnictwa w wydarzeniu. – Jestem pewien, że słyszeliście to powiedzenie dotyczące firm rodzinnych: nie dziedziczymy biznesu po naszych rodzicach, ale pożyczamy go od naszych dzieci – stwierdził Ricardo. – Jestem przekonany, że FEGIME jest na dobrej drodze – nie szczędzimy starań, by zapewnić byt następnemu pokoleniu.

Ale to tylko połowa bitwy. Cytując Steve'a Jobsa: „Pomysły są niczym. Dopiero ich realizacja jest warta miliony". Potwierdził to prof. Luis Vives z ESADE Business School w Barcelonie. Temat jego warsztatów: Business Model Innovation (wyjaśnienie zgodnie z definicją profesora: odkrycie zasadniczo odmiennego modelu biznesowego w istniejącym przedsiębiorstwie, sposób na zwiększenie zysku i zapobieganie zagrożeniom ze strony konkurencji). Ćwiczenie, które przygotował dla FEGIME Future, było mocno zaskakujące. Grupom składającym się z różnej liczby osób polecono napisanie na karteczkach papieru liter, z których należało utworzyć jak najwięcej angielskich słów przy jak najmniejszym poziomie „strat", tzn. liter niewykorzystanych. Kiedy pojawiły się wyniki, stało się jasne, że największy zespół miał najtrudniejsze zadanie, ponieważ potrzebna była lepsza koordynacja działań i komunikacja. Prawie wszystkie grupy popełniły jednak błąd, gdyż nie przeprowadziły wystarczających badań rynkowych i nie wzięły pod uwagę wymagań klienta. Ostrzeżenie Luisa: „Największym zagrożeniem dla przedsiębiorstw nie są dziś technologie cyfrowe, ale utrata zainteresowania rynku twoim produktem czy usługą oraz brak umiejętności przystosowania się do zmian. Nie można zapominać, że priorytetem jest klient. Trzeba dostosować się do jego wymagań."

Spostrzeżenie to uczestnicy warsztatów wpisali jako pierwszą pozycję na liście zadań do wykonania w pierwszym dniu po powrocie do biura. Właściwie, po co czekać? W dzisiejszych czasach każdy jest stale w kontakcie z biurem, stale dostępny. Czasem jednak mamy już przesyt. Jak sobie z tym radzić i osiągnąć zrównoważone wyniki? Takie pytanie zadała dr Jutta Tobias Mortlock z Cass Business School w Londynie. Tematem jej warsztatów było: „Zwolnij, by przyśpieszyć". Jutta przekazała wiele wskazówek, jak praktykować uważne bycie (być zawsze w pełni obecnym tu i teraz ORAZ odpowiednio reagować). Na przykład: musisz się regularnie „wyłączać".

W Barcelonie mało było czasu na „wyłączenie". Jak zawsze, grupa pracowała nad narzędziem, które po powrocie do domu będzie można od razu wdrożyć na rodzimym gruncie. Tematem były relacje w erze cyfrowej (ang. Relationships in the Digital Age – REiDA). Instrukcje Patricka: przeanalizuj swoje sposoby docierania do klientów i przedstaw w czytelny sposób bieżącą sytuację, następnie wskaż pożądany profil (gdzie chcesz się znaleźć za 5 lat) i określ trzy kroki, które pomogą Ci osiągnąć zamierzony cel. Na podstawie uzyskanych wyników Patrick sfomułował następujące podsumowanie: „Jeśli FEGIME Future będzie nadal koordynować cele i dzielić się najlepszymi praktykami, członkowie grupy będą mogli korzystać z ulepszonego sposobu zarządzania relacjami z klientem i jeszcze lepszej współpracy w ramach FEGIME."

FEGIME Hellas & Cyprus

Nasi przyjaciele z Grecji nadal się rozwijają – również na wyspach. Rośnie też liczba nagród zdobytych przez lidera greckiego rynku.




Po lewej: George Vassilakis, Dyrektor Finansowy FEGIME Hellas & Cyprus, odbiera nagrodę z rąk Anastasii Parentzoglou, Brand Managera Fortune Greece. Po prawej: trzy nowe punkty sprzedaży

# Już 66 punktów sprzedaży

FEGIME Hellas & Cyprus kontynuuje rozbudowę swojej sieci oddziałów, otwierając trzy nowe sklepy w Chalandri, Kallithea i Paros. Łącznie obsługuje już 66 sklepów w Grecji i na Cyprze. Nasi koledzy nadal promują koncepcję placówek zapewniających kompleksową obsługę – tzw. one stop shop, poprzez dostarczanie szerokiej gamy produktów elektrycznych, oświetlenia, technologii budowlanych, zarządzania energią i rozwiązań energooszczędnych.

Obecność FEGIME w rejonie Aten umocniło otwarcie dwóch nowych sklepów w miastach Kallithea i Chalandri. Wnętrze zostało zaprojektowane w taki sposób, by zapewnić funkcjonalność, dostępność technologii cyfrowych i wysoką estetykę. Doświadczony i dobrze wyszkolony personel oferuje rozwiązania dostosowane do najbardziej wyspecjalizowanych wymagań klienta. W nowej placówce w Chalandri zaprojektowano ponadto wyspecjalizowany obszar dedykowany zaawansowanym rozwiązaniom z branży oświetlenia i automatyzacji.

Nie zapomniano również o sklepach na wyspach. W ślad za Tinos i Mykonos, gdzie sklepy otwarto na początku roku, nowy punkt powstał na wyspie Paros, dzięki czemu FEGIME Hellas & Cyprus wzmocniła swoją obecność na Cykladach.

Po raz kolejny, zmysł przedsiębiorczości i wysiłek firmy zostały nagrodzone, ponieważ w rankingu magazynu „Fortune Greece" FEGIME Hellas & Cyprus uznano za jedną z „Najbardziej Docenianych Firm Roku 2019". Już po raz piąty „Fortune Greece" i KPMG Greece przeprowadziły największe w kraju badanie wizerunku i postrzegania firm przez społeczeństwo. Przedsiębiorstwa oceniane są m.in. pod kątem innowacyjności, zarządzania zasobami ludzkimi, społecznej odpowiedzialności biznesu, jakości zarządzania, wyników finansowych oraz jakości produktów i usług.

www.fegime.gr

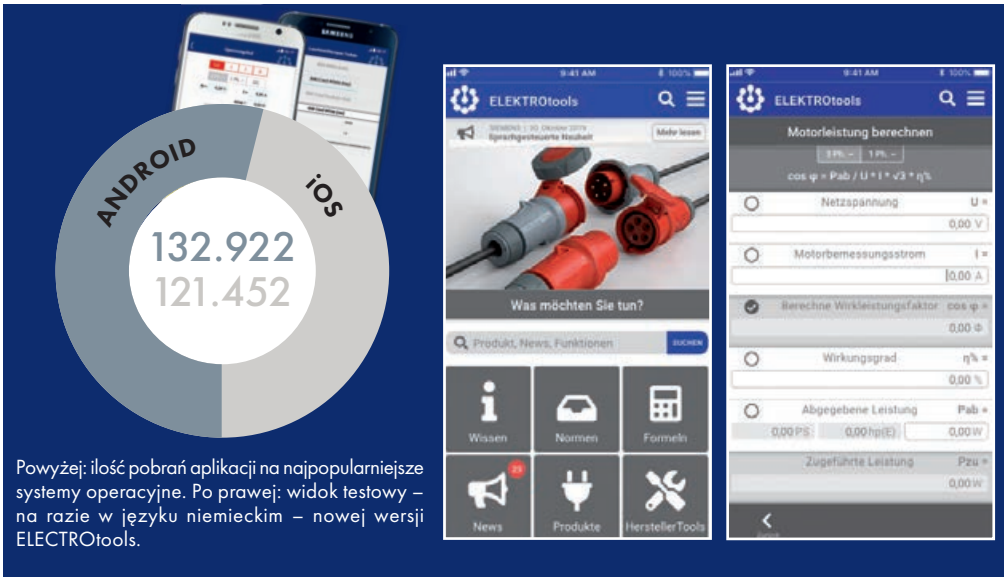
FEGIME Deutschland

Nowa odsłona aplikacji ELECTROtools.

# Lepsza niż kiedykolwiek

Nasza aplikacja ELECTROtools błyskawicznie zdobyła popularność wśród użytkowników – do końca listopada została pobrana 254 374 razy. – Narzędzie jest obecnie używane na całym świecie – mówi Klaus Schnaible, szef Działu IT w FEGIME Deutschland. – Aktualnie oferujemy je w ośmiu wersjach językowych.

Dlaczego rozwiązanie jest tak bardzo popularne? Powodów nie brakuje. Dzięki licznym gotowym kalkulatorom i wielu informacjom, aplikacja idealnie sprawdza się w codziennej pracy w branży elektrycznej – i jest bezpłatna. Obecnie w rozwiązanie inwestowane są kolejne fundusze i wkrótce pojawi się duża aktualizacja. Aplikacja zostanie całkowicie przeprojektowana i będzie oferować nowe funkcje. Programiści i projektanci w Norymberdze nie szczędzą sił. Na początku roku 2020 będziemy mogli przedstawić nowe, doskonałe narzędzie marketingowe.




Powyżej: ilość pobrań aplikacji na najpopularniejsze systemy operacyjne. Po prawej: widok testowy – na razie w języku niemieckim – nowej wersji ELECTROtools.

FEGIME Israel

Izraelski rynek zmienia się i rozwija. A FEGIME Israel? Inwestuje, tak by zmiany i rozwój przełożyły się na znaczące korzyści.



Nowe Centrum Logistyczne przyczyni się do jeszcze skuteczniejszego wsparcia wielu szeroko zakrojonych projektów w Izraelu – takich jak linia kolejowa między Tel Awiwem a Jerozolimą.

# Zmieniający się rynek

Roczna stopa wzrostu w przypadku izraelskiej gospodarki wynosi około 3%; jednocześnie w kraju obserwuje się dużą konsolidację hurtowni prowadzących sprzedaż komponentów elektrycznych. Jest to zatem idealny moment na rozwój dla FEGIME Israel.

Największą inwestycją w przyszłość jest niedawno uruchomione centrum logistyczne. Za kwotę niemal 30 milionów euro wybudowano 18 tys. $m^2$ powierzchni magazynowej. Magazyn stanowi odpowiedź na duży popyt, który jest również stymulowany inwestycjami rządowymi.

W 2020 roku liczba oddziałów FEGIME Israel wzrośnie. Każdego miesiąca zamyka się coraz więcej małych hurtowni – obecnie w Izraelu jest ich mniej niż 200. Ale nasi izraelscy koledzy rozszerzają swoją sieć: piętnasty oddział zostanie otwarty na początku 2020 r. w mieście Karmiel w Dystrykcie Północnym. Analizowane są również możliwości otwarcia oddziałów w kolejnych lokalizacjach.

Rozbudowie poddawany jest ponadto Dział Techniczny. Stanowi on siłę napędową, wspierając realizację projektów począwszy od specyfikacji po fazę integracji. Ma to szczególne znaczenie w przypadku projektów infrastrukturalnych. FEGIME Izrael dostarczyła na przykład kompletne oświetlenie awaryjne dla systemu tuneli równoległych nowej linii kolejowej z Tel Awiwu do Jerozolimy. W grudniu 2019 roku do prywatnego portu HADAROM w Aszdod dostarczono 35 masztów o wysokości 35 metrów każdy i 550 reflektorów. Są to tylko dwa z wielu dużych projektów, których realizacja jest konieczna ze względu na roczny wzrost liczby ludności rzędu 2,5%. Należy pamiętać, że nasi koledzy zainwestowali również w innowacyjną platformę e-commerce, aby zapewnić swoim klientom profesjonalne rozwiązanie w 2020 roku.

www.erco.co.il

FEGIME España

Targi Dostawców w Madrycie pokazały, że działania FEGIME España nabierają tempa.

# Prezentacja innowacyjnych rozwiązań

Targi dostawców FEGIME Meeting Point na stałe zagościły w kalendarzu wydarzeń FEGIME. Pod koniec października FEGIME España zaprosiła 600 gości, w tym 70 dostawców referencyjnych, na czwartą już imprezę tego rodzaju, która odbyła się w Madrycie. – Dostawcy prezentują swoje produkty, a nasi członkowie – swoje projekty cyfrowe – wyjaśnia Jorge Ruiz-Olivares, Dyrektor Zarządzający FEGIME España. – Nasza transformacja omnichannel właśnie trwa.

Pierwszy dzień tradycyjnie obejmuje sesję wewnętrzną, podczas której członkowie i dostawcy mają wiele okazji do rozmowy o interesach, a jej punktem kulminacyjnym jest wspólna kolacja. Nowość w tym roku: drugiego dnia rano wśród odwiedzających znaleźli się zarówno pracownicy FEGIME, jak i wybrani klienci zaproszeni przez członków grupy. Jeśli chodzi o tematykę, zwrócono uwagę na dwa aktualne trendy: fotowoltaikę dla potrzeb własnych (temat ten poruszyliśmy już pierwszym wydaniu Voice 1/2019) oraz e-mobilność.

Inicjatywy, w których uczestniczy FEGIME España, stanowią część strategii przywództwa w sektorze dystrybucji, która koncentruje się na cyfryzacji. – Przywództwo to nie tylko kwestia liczb, ale także wyznaczania trendów – powiedział Jorge Ruiz-Olivares. W tej ważnej transformacji narzędzia cyfrowe – prezentowane na kongresie w Nicei w ramach programu FEGIME Connect – „mogą być odpowiednio modyfikowane i konfigurowane dla każdej firmy z naszej grupy".




Omówienie sukcesu wydarzenia i perspektyw na świetlaną przyszłość: końcowe przemówienie prezesa FEGIME España, Javiera Gómeza.

Realizowane obecnie przez grupę projekty zaprezentowali następnie Jorge Ruiz-Olivares wraz z członkami Antonio Lópezem (Masfarné), Alejandro Gómezem Moreno (Gómez Moreno) i Gonzalo Battanerem (Battaner e Hijos). Ich firmy podpisały umowę z DZB Bank na świadczenie usług w ramach centrum płatniczego dla producentów-partnerów, dzięki czemu rozwój biznesu będzie przebiegał taniej, bezpieczniej i prościej zarówno dla dostawców, jak i hurtowników.

www.fegime.es



























# FEGIME Day

## 28. JUNE . 2019

Zdjęcia i opowieści z Dnia FEGIME 2019. Wiele wspaniałych pomysłów zasługuje na ponowne wykorzystanie...

W brytyjskim stylu: prawie 100 członków i dostawców FEGIME United Kingdom uczestniczyło w wydarzeniu Horse Racing Evening na torze wyścigów konnych Royal Windsor Racecourse. O godzinie 19:00 nasi brytyjscy koledzy zasponsorowali swój własny bieg „FEGIME Preferred Suppliers Handicap", reklamowany w programie wyścigu i promowany na monitorach na całym torze. Dodatkowo mogli oni wybrać „najlepiej ułożonego konia" i wręczyć nagrody. Uhonorowanie zwycięzców przypadło prezesowi FEGIME UK, Davidowi Shirtowi, wraz z gośćmi, w tym prezes Electrical Distributors' Association (Stowarzyszenie Dystrybutorów Elektrycznych) Margaret Fitzsimons, prezesowi FEGIME UK, Alanowi Reynoldsowi, Preferowanym Dostawcom i członkom FEGIME UK. Reasumując – było to naprawdę udane wydarzenie. Nawiasem mówiąc, zwyciężył Sash.





Wieczór wyścigów konnych Horse Racing Evening potwierdza, że Dzień FEGIME daje ogromne pole do popisu dla wyobraźni i kreatywności. Można nawet świętować Tydzień FEGIME, jak pokazało nam FEGIME Polska. Nasi przyjaciele z firmy członkowskiej Asaj przenieśli Dzień FEGIME do Irlandii, uczestnicząc w charytatywnym rajdzie „Złombol". 450 zabytkowych samochodów wyjechało z Katowic i podążając przez Czechy, Niemcy, Holandię i Francję przejechało w sumie 2,5 tys. km, by w końcu dotrzeć do Gór Wicklow w Irlandii. Zespół Asaj dotarł do mety bez żadnej awarii. Jego członkom przekazujemy szczere gratulacje – zasłużone szczególnie z uwagi na fakt, że w rajdzie mogą brać udział tylko prawdziwe zabytkowe pojazdy, wyprodukowane w czasach komunizmu.

Koledzy z Grodna zorganizowali w Warszawie mistrzostwa w piłce nożnej. Puchar Grodno Cup odbył się już po raz dziesiąty i wzięły w nim udział 23 drużyny, w tym dostawcy. Z dumą możemy ogłosić, że po raz pierwszy zwyciężył Zespół z Grodna. Kopel i Nowa Elektro zorganizowali dzień otwarty dla instalatorów wraz z Preferowanymi Dostawcami Eaton i Ledvance. A w siedzibie FEGIME odbyło się kilka spotkań, na których serwowano prawie obowiązkowe niebieskie babeczki FEGIME.

Po raz kolejny FEGIME Romania zorganizowało w Bukareszcie wspaniałe wydarzenie wraz z głównymi dostawcami-partnerami: Signify, Gewiss, Eaton i Schneider Electric. Gościem specjalnym był Prezes FEGIME, Ricardo Gomez. W wydarzeniu uczestniczyli wszyscy pracownicy firm członkowskich, w tym oczywiście nowy członek Electroglobal, który miał możliwość zaprezentowania firmy zarówno kolegom z Fegime, jak i dostawcom. Costin Cunești eanu, Dyrektor Generalny FEGIME Romania, omówił Strategię 2020+ FEGIME, której wdrożenie oficjalnie zainaugurowano na Kongresie w Nicei. Tradycyjnie zwieńczeniem wspaniałego wieczoru była uroczysta kolacja.

W centrum pozostałych wydarzeń byli przede wszystkim klienci i technologie. Nasi koledzy z Nord Elettrica w Mediolanie przeszkolili i poinformowali swoich kontrahentów o możliwościach, jakie daje technologia Smart Home i udostępnili pakiety produktów ułatwiające wdrożenie automatyki domowej. W Grecji podczas Dnia FEGIME klienci mogli skorzystać z atrakcyjnych rabatów. Nowy oddział w Kallithea (patrz strona 3 tego numeru) został pięknie udekorowany. Zorganizowano również okolicznościowe przyjęcie, które stanowiło doskonałą okazję do poznania klientów i partnerów.

Następny dzień FEGIME odbędzie się 26. czerwca 2020 roku.






2x8
KOLORYSTYKA

PCE

Connection
to the future

TAURUS2
Der Schutzkontaktstecker

WTYCZKI I GNIAZDA GUMOWE

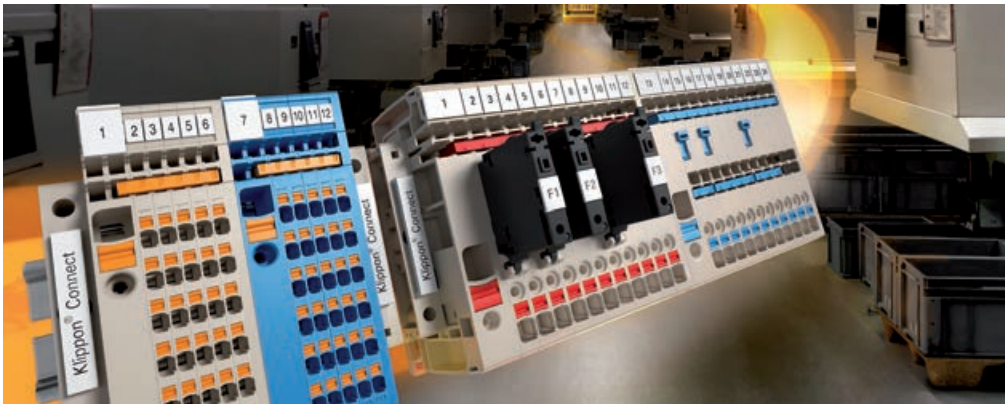


PCE Polska Sp. z o.o.

ul. Podwalna 8A, 58-200 Dzierżoniów, TEL 74 831 76 00, FAX 74 831 17 00, www.pce.pl

Produkty

Weidmüller łączy monitorowanie obciążenia i rozdział potencjałów ze skalowalnym poziomem zabezpieczenia. Takie połączenie pozwala na uzyskanie oszczędności czasu i miejsca.




# Unikalne połączenie

Do wydajnej pracy maszyn i obiektów przemysłowych niezbędna jest bezawaryjna i przyjazna w obsłudze dystrybucja napięcia sterującego, która dodatkowo zapewnia oszczędność czasu i miejsca. Złączki do rozdziału potencjałów i elektroniczny moduł monitorowania obciążenia były do tej pory instalowane oddzielnie. Rozwiązania firmy Weidmüller łączą te funkcje w jeden kompletny system dystrybucji napięcia sterującego: Klippon Connect AAP – obsługujący napięcia 240 V lub 400 V oraz maxGUARD – przeznaczony do napięcia 24 V.

To unikalne połączenie skraca czas instalacji, zmniejsza ryzyko awarii oraz redukuje ilość miejsca zajmowanego na szynie zaciskowej nawet o 40%.

Wybór pomiędzy AAP i maxGUARD zależy od pożądanego poziomu zabezpieczenia. Jeśli nie ma konieczności zastosowania zabezpieczeń nadprądowych, system Klippon Connect AAP stanowi kompaktowe rozwiązanie do rozdziału potencjałów bez wykorzystania bezpieczników. Użytkownicy, którym zależy na lepszym zabezpieczeniu i którzy chcą korzystać z zalet rozwiązania zintegrowanego, mogą wybrać złączki z wbudowanym blokiem bezpiecznikowym. Należy jednak pamiętać, że po wyzwoleniu bezpiecznik nie nadaje się do dalszego korzystania i musi zostać niezwłocznie wymieniony.

Jeżeli nie można sobie pozwolić na związany z tym przestój, lepiej zdecydować się na system maxGUARD – rozwiązanie do rozdziału potencjałów wyposażone w elektroniczny bezpiecznik wielorazowy. System maxGUARD wyzwala się bardzo szybko (po około 10 milisekundach), z możliwością ponownego załączenia bez jakichkolwiek opóźnień. Dzięki tym zaletom jest to rozwiązanie zalecane do zabezpieczania wrażliwych odbiorników elektronicznych, takich jak sterowniki, gdzie nawet bardzo krótkie przerwy w zasilaniu mogą prowadzić do niesprawności lub niepożądanych restartów.

www.klippon-connect.com

Produkty

# System gwarantujący większą wydajność

SIRIUS to nazwa najnowocześniejszej, a zarazem najbardziej kompletnej i innowacyjnej gamy sterowników przemysłowych firmy Siemens. Wszystkie produkty mają wiele funkcji, są niezwykle wszechstronne, kompaktowe, solidne, łatwe i szybkie w instalacji, mogą być bez problemu łączone i oferują elastyczne opcje komunikacji – i nie tylko. Wszystkie elementy są dobrze skoordynowane – a to pozwala zaoszczędzić czas i pieniądze. W skład rodziny wchodzą cztery główne serie produktów:

1. SIRIUS Control obejmuje wyłączniki silnikowe, styczniki i przekaźniki przeciążeniowe, ale także ponad 50.000 przetestowanych i zatwierdzonych kombinacji do najbardziej powszechnych zastosowań.
2. SIRIUS Command to nowoczesne urządzenia sterujące, sygnalizacyjne i czujniki – w konstrukcji modułowej lub kompletne.
3. SIRIUS Monitor z SIMOCODE – wyłączniki bezpieczeństwa i różne przekaźniki oferujące wszechstronne funkcje ochrony, monitorowania i sterowania silnikiem, ze zintegrowanymi opcjami cyfrowego przetwarzania danych analitycznych i diagnostycznych
4. Na szczególną uwagę zasługują dostępne w wielu modelach rozruszniki SIRIUS Hybrid z wydajną, hybrydową technologią przełączania do zastosowań o stałej prędkości. Hybrydowa technologia przełączania łączy w sobie najlepsze cechy technologii przekaźnikowej i półprzewodnikowej.

Oto krótki przegląd najnowszych rozwiązań – zoptymalizowane kosztowo rozwiązania obejmujące wszystkie zakresy mocy od 1,5 do 1200 kW:



Softstarty SIRIUS 3RW jako urządzenia sterowane dwu- lub trójfazowo powodują mniejsze zużycie mechaniczne układu napędowego ze względu na ograniczenie prądu/momentu rozruchowego oraz chronią sieć przed przeciążeniami w momencie rozruchu. Są to rozwiązania tanie i niewymagające konserwacji ani wielu akcesoriów.

Rozruszniki silnikowe 3RM1 o szerokości zaledwie 22,5 mm to rozwiązanie idealne w warunkach ograniczonej ilości miejsca, gdy konieczne jest zagwarantowanie bezpiecznego uruchamiania silników o mocy do 3 kW (przy napięciu 400 V).

Nowy rozrusznik silnikowy SIMATIC ET 200SP z funkcjami bezpieczeństwa i funkcjami standardowymi stanowi uzupełnienie systemu rozproszonych wejść/wyjść. Kompaktowe moduły do przełączania i zabezpieczania odbiorników 1- i 3-fazowych do 5,5 kW są dostępne w czterech szerokich zakresach ustawień i oferują wiele opcji monitorowania i optymalizacji instalacji.

www.siemens.com/sirius

Przyszłość

Podczas Szczytu Innowacyjności Schneider Electric w Barcelonie zaprezentowano rozwiązania dla świata, w którym królują rozwiązania z branży elektrycznej i cyfrowej.




Jean-Pascal Tricoire, Prezes i Dyrektor Generalny Schneider Electric, zaapelował w Barcelonie o szerszą współpracę na rzecz ochrony klimatu poprzez zwiększenie efektywności energetycznej.

# Z myślą o bardziej zrównoważonym świecie

Nasz świat będzie opierał się na rozwiązaniach elektrycznych i cyfrowych. Jednocześnie musimy zwracać uwagę na zrównoważony rozwój, ponieważ zmiany klimatyczne nie czekają. Jaki jest związek między tymi stwierdzeniami a zadaniami, które należy wykonać? Jakie kroki powinniśmy podjąć?

Na Szczycie Innowacyjności Schneider Electric na początku października liczna delegacja przedstawicieli FEGIME z Hiszpanii, Portugalii, Niemiec i Wielkiej Brytanii zapoznała się z analizami i rozwiązaniami, które ma do zaoferowania nasz partner. Firma Schneider Electric zaprosiła ponad 3,5 tys. uczestników do współpracy na rzecz poprawy efektywności działania ich przedsiębiorstw i bardziej zrównoważonej planety. Do osiągnięcia tego celu może przyczynić się przemysł elektryczny: budynki, centra danych, infrastruktura i przemysł zużywają około 70 procent energii wytwarzanej na całym świecie. Według Schneider Electric, w ciągu najbliższych dwudziestu lat można będzie wyeliminować 50% globalnej emisji $CO_2$, jeśli w połowie istniejących budynków – równolegle z istniejącymi inicjatywami na rzecz elektryfikacji i dekarbonizacji – wdrożone zostaną wspierane cyfrowo działania na rzecz oszczędności energii.

– Jesteśmy dziś świadkami ogromnego skoku w kierunku elektryfikacji i cyfryzacji – powiedział Jean-Pascal Tricoire, Prezes i Dyrektor Generalny Schneider Electric. – Po raz pierwszy w naszej historii możemy pogodzić sprzeczne cele: postęp dla wszystkich i zrównoważoną przyszłość naszej planety.

Firma Schneider Electric jest przekonana, że najnowsze osiągnięcia w zakresie opracowanego przez firmę rozwiązania EcoStruxure – otwartej, interoperacyjnej architektury i platformy typu plug-and-play, obsługującej IoT, odegrają ważną rolę:

- EcoStruxure Power 3.0 wykorzystuje nowe technologie cyfrowe, aby zapewnić większą wydajność, niezawodność i bezpieczeństwo w zakresie dystrybucji energii.
- Nowy pakiet EcoStruxure Plant Performance Advisors Suite pomaga przedsiębiorstwom wykorzystać dane z zakresu automatyki przemysłowej w celu zwiększenia rentowności.
- Nowe rozwiązanie EcoStruxure Building Connected Room Solution zapewnia właścicielom budynków zwiększoną efektywność operacyjną i energetyczną oraz dostęp do bardziej spersonalizowanych funkcji zwiększających komfort użytkownika.

W Barcelonie firma Schneider ogłosiła również trzy nowe programy partnerskie. Schneider Electric Technology Partner Programme jest nowym, wyspecjalizowanym programem dostosowanym do potrzeb firm technologicznych, które chcą zwiększać zakres i tworzyć innowacyjne rozwiązania w ramach prowadzonej przez siebie działalności.

www.se.com



Rozwój

## OBO wzmacnia swoje podstawowe kompetencje

Z dniem 1. lutego 2020 r. OBO Bettermann przejmuje działalność grupy REHAU w zakresie systemów tras kablowych (Cable Management). Dla OBO Bettermann przejęcie – łącznie z zakładami produkcyjnymi – oznacza trwałą rozbudowę ważnej jednostki odpowiedzialnej za systemy tras kablowych. – Krok ten umożliwia poszerzenie naszej oferty produktowej, w szczególności na ważnych, rozwijających się rynkach międzynarodowych. Tym samym OBO umacnia swoje podstawowe kompetencje i znaczenie na rynku – wyjaśnia szef firmy Ulrich Bettermann.

obo-bettermann.com

NEO TOOLS

GRAPHITE ENERGY+ system




NARZĘDZIA RĘCZNE, ODZIEŻ OCHRONNA I ELEKTRONARZĘDZIA DLA ELEKTRYKÓW

neo-tools.com

* Części zamienne do produktów GRAPHITE kupisz na gtxservice.pl przez min. 10 lat od ich zakupu. Sklep gtxservice.pl realizuje min. 95% zamówień w skali roku.

* 25 lat gwarancji oraz certyfikat TUV M + T (Monitoring + Testing) posiadają wybrane produkty NEO - szczegóły na stronie neo-tools.com

graphite.pl

ERGOM®

www.ergom.com



Akcesoria do okablowania | Końcówki kablowe | Narzędzia dla elektryków | Rozdzielnice i obudowy

14.000 produktów
eksport do ponad 62 krajów świata

Produkty

Najnowsza generacja akumulatorowych, hydraulicznych narzędzi do zaciskania i cięcia firmy CIMCO pozwala na weryfikację jakości wykonywanych prac dzięki analizie danych.



# Niezawodność i wysoka wydajność

Nowa seria CIMCO obejmuje cztery zaciskarki i pięć narzędzi do cięcia do różnych zastosowań. Co ważne, w przeciwieństwie do narzędzi standardowych, serwisowanie wymagane jest dopiero po 20 tys. cykli pracy narzędzia. Serwis roczny nie jest już konieczny. Dodatkowe ważne funkcje urządzeń to system zabezpieczenia ciśnienia zapobiegający błędom nadciśnienia oraz interfejs USB do analizy i monitorowania danych. W ten sposób użytkownik ma możliwość udowodnienia, że wykonał pracę w sposób bezpieczny.

Siła zaciskania hydraulicznej, zasilanej akumulatorowo zaciskarki wynosi do 60 kN. W zależności od głowicy użytkownik może wybrać wkładki zaciskowe wg DIN 48083 Część 1 o zakresie zaciskania do 185 mm$^2$ (otwarta głowica zaciskowa w kształcie litery C) lub standardowe połówki matrycy w kształcie litery C o zakresie zaciskania do 300 mm$^2$ (głowica zaciskowa szybkozatrzaskowa).

Ponadto użytkownik ma do dyspozycji praktyczny nóż akumulatorowy, który ułatwia cięcie przewodów Cu i Al o średnicy do 25 mm, a także kabli stalowych o średnicy do 16 mm.

W skład serii wchodzą również dwa pistoletowe narzędzia zaciskowe 130 kN do średnic nieprzekraczających 400 mm$^2$ (głowica w kształcie litery H i głowica w kształcie litery C). Gamę produktów dopełniają narzędzia do cięcia w tym kształcie.

Wszystkie produkty są dostarczane z dwoma wysokowydajnymi akumulatorami 18 V Li-Ion kompatybilnymi z systemem ładowania DeWalt serii XR. Wszystkie narzędzia wyposażone są również w prosty wyświetlacz LED wskazujący poziom naładowania akumulatora, błędy i przeglądy serwisowe. Posiadają one również funkcję oszczędzania energii, która umożliwia automatyczne wyłączenie narzędzia po 10 minutach, jeśli nie jest używane.

www.cimco.de

Normy

# Informacje na temat nowych norm

Każda firma, która chce wprowadzić maszyny i urządzenia do obrotu w Unii Europejskiej, zobowiązana jest umieścić na swoich produktach znak CE. Poświadcza on, że maszyna spełnia wymagania wszystkich odpowiednich dyrektyw UE. Oznakowanie CE służy jako swego rodzaju paszport wspierający swobodny przepływ towarów na terenie Europejskiego Obszaru Gospodarczego.

Dyrektywy UE, takie jak dyrektywa niskonapięciowa (2014/35/UE) oraz dyrektywa maszynowa (2006/42/WE) zawierają wymagania dotyczące bezpieczeństwa ogólnego i bezpieczeństwa pracy, które muszą być spełnione przez wszystkie produkty, których normy te dotyczą.

Zgodnie z obiema wspomnianymi dyrektywami, EN 60204-1 jest normą zharmonizowaną dotyczącą wyposażenia elektrycznego maszyn. Ma ono zastosowanie do całego elektrycznego, elektronicznego i programowalnego wyposażenia oraz układów elektronicznych do maszyn, włącznie z grupą maszyn pracujących razem w sposób skoordynowany.




Biała księga firmy Eaton nie tylko wyjaśnia zmiany wprowadzone do normy EN 60204-1, ale również zawiera praktyczne wskazówki dotyczące łatwego wdrożenia aktualizacji.

Norma EN 60204-1 obowiązuje od ponad dziesięciu lat. W czerwcu 2019 roku weszła w życie niemiecka wersja (VDE 0113-1) europejskiej normy EN 60204-1. Ta zaktualizowana wersja zawiera nowe wymagania, które należy uwzględnić podczas konfigurowania maszyny lub systemu. Dotyczy to w szczególności urządzeń, które przerywają zasilanie, aby zapobiec nieoczekiwanemu uruchomieniu, jak również urządzeń różnicowoprądowych i aktywacji funkcji zatrzymania w przetwornicach częstotliwości.

Biała księga firmy Eaton nie tylko wyjaśnia wprowadzone zmiany, ale również zawiera praktyczne wskazówki usprawniające wdrożenie aktualizacji normy EN 60204-1.

www.eaton.com

# ETITEC – PV

## Zabezpieczanie przetężeniowe i przeciw-przepięciowe instalacji fotowoltaicznych PV za pomocą specjalnych bezpieczników topikowych gPV oraz ograniczników przepięć ETITEC – PV



**Fot. 1** Obudowy natynkowe hermetyczne ECH, ogranicznik iprzepięć ETITEC EMT12PV, ETITEC MT2PV

**Fotowoltaika – zespół specjalnych urządzeń umożliwiający pozyskiwanie energii elektrycznej z energii słonecznej - jest jedną z najbardziej rozwijających się dziedzin, szczególnie w okresie kiedy zapasy surowców energetycznych zmniejszają się, a stan środowiska naturalnego jest coraz gorszy. Instalacje fotowoltaiczne ze względu na swoją specyfikę wymagają precyzyjnego zabezpieczenia od przetężeń, oraz od przepięć. Do tego celu służą specjalne bezpieczniki topikowe na prąd stały (DC) o charakterystyce czasowo-prądowej gPV oraz ograniczniki przepięć ETITEC B-PV i ETITEC C-PV firmy ETI Polam.**



**Fot. 2** Wkładka topikowa CH10 DC gPV

Przy pozyskiwaniu energii elektrycznej z energii słonecznej używa się ogniw słonecznych, które generują energię elektryczną kiedy są oświetlane światłem słonecznym.

Na schemacie elektrycznym (Rys. 1) pokazano połączenie łańcuchów modułów PV, dzięki któremu można uzyskać napięcie wyjściowe do 1000V DC. Każdy moduł PV generuje prąd wyjściowy od **4A do 9A**, w zależności od jego typu. Należy zaznaczyć, że prąd zwarciowy modułów PV jest tylko o ok. 15-20% większy od ich prądu znamionowego. Ponadto w instalacji fotowotaicznej może dojść do zwarcia pomiędzy przewodami łączącymi moduły PV, czy też zwarcia spowodowanego uszkodzeniem falownika.
W celu uniknięcia powyższych zagrożeń, stosuje się dwa poziomy zabezpieczeń:

### 1. Poziom I bezpieczników topikowych

– używa się szczególnie do wyłączania prądów zwarciowych DC w pobliżu modułow PV, specjalnie zaprojektowanych i zbadanych bezpieczników topikowych cylindrycznych 10 x 38 mm **CH10 DC**. (Fot. 2)
Bezpieczniki te posiadają specjalną charakterystykę czasowo-prądową gPV przypominającą charakterystykę gR bezpieczników Ultra-Quick do zabezpieczania elementów półprzewodnikowych.
Aby prawidłowo dobrać bezpieczniki CH10 DC do zabezpieczenia łańcucha modułów PV należy znać jego znamionowy prąd zwarciowy (Isc), i jego napięcie obwodu otwartego (Uoc) oraz liczbę połączonych modułów PV w jednym łańcuchu.



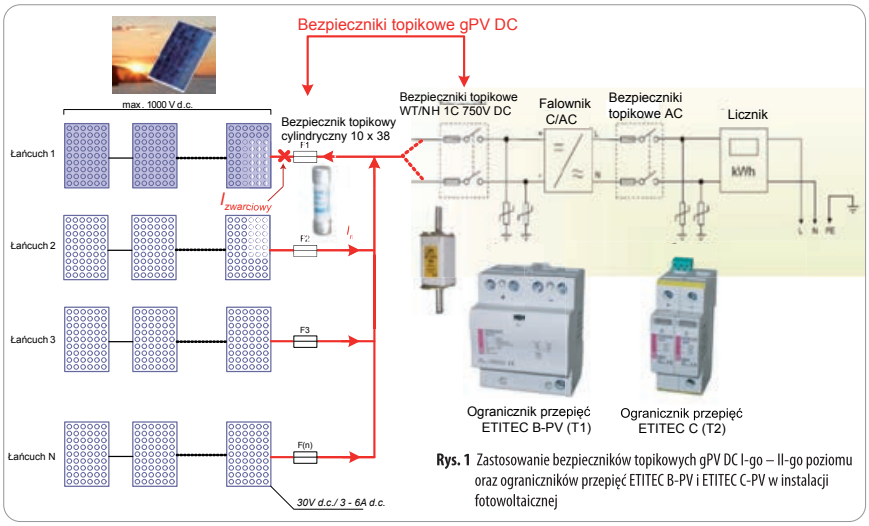
**Fot. 3** Wkładka topikowa NH DC gPV

### 2. Poziom II bezpieczników topikowych

– zabezpieczenie główne PV jest zwykle umiejscowione w pobliżu zacisków wejściowych falownika DC/AC. Wkładki topikowe **gPV DC** (Fot. 3) są przystosowane **na napięcie znamionowe DC 750V – 1500V** i są przeznaczone do montowania w podstawach bepiecznikowych lub rozłącznikach, które umożliwiają bezpieczne i szybkie odłączenie przekształtnika od modułów PV i całego obwodu prądu stałego. Wkładki te znajdują się w programie produkcyjnym firmy ETI.
Aby prawidłowo dobrać bezpieczniki gPV DC do zabezpieczenia głównego modułów PV należy znać dopuszczalny prąd zwarciowy (Isc) modułu PV, i jego napięcie obwodu otwartego (Uoc) oraz liczbę wszystkich zastosowanych modułów PV.

### 3. Ochrona przeciwprzepięciowa instalacji fotowoltaicznych PV

Instalacje fotowoltaiczne PV zawierają zazwyczaj urządzenia i aparaty o niskiej wytrzymałości przepięciowej i odporności na prądy udarowe. Moduły PV umieszczone na zewnątrz obiektu – najczęściej na dachu narażone są na przepięcia spoowodowane bliskimi wyładowaniami atmosferycznymi, przepięcia łączeniowe i wnikanie prądu wyładowczego do wnętrza budynku. W zależności od ich położenia, moduły PV powinny być chronione przed bezpośrednim wyładowaniem atmosferycznym za pomocą zewnętrznej instalacji odgromowej. Ochronę instalacji fotowoltaicznej PV przed przepięciami zapewniają ograniczniki przepięć ETITEC B-PV oraz ETITEC C-PV ( Fot. 1).
Ograniczniki przepięć ETITEC B-PV są przeznaczone do montażu w instalacji PV obiektu wyposażonego w zewnętrzną instalację odgromową, natomiast ograniczniki ETITEC C-PV są przeznaczone do instalacji PV w obiektach bez zewnętrznej instalacji odgromowej.
Aby prawidłowo dobrać ograniczniki przepięć ETITEC – PV do ochrony instalacji PV należy znać napięcie obwodu otwartego (Uoc) modułów PV, oraz ich liczbę. Znamionowe napięcie długotrwałe Uc ograniczników powinno być większe od napięcia wyjściowego całego łańcucha modułów PV połączonych szeregowo (Uc > Umax).




**Rys. 1** Zastosowanie bezpieczników topikowych gPV DC I-go – II-go poziomu oraz ograniczników przepięć ETITEC B-PV i ETITEC C-PV w instalacji fotowoltaicznej

Produkty

Nowość od Signify – system Trulifi wykorzystuje fale świetlne do przesyłania danych. To bardzo praktyczne rozwiązanie staje się coraz bardziej powszechne – nawet w samolotach i autobusach.



Po lewej: oprawa oświetleniowa z nadajniko-odbiornikiem. Pośrodku: zasada działania. Po prawej: klucz dostępu USB.

# Li-Fi to nowe Wi-Fi

Signify ogłosiło, że zawarło ostateczną umowę z firmą Eaton w sprawie przejęcia Cooper Lighting Solutions. Ostateczna konsolidacja uzależniona jest od uzyskania zgody organu regulacyjnego i ma nastąpić w pierwszym kwartale 2020 r. Signify chce umocnić swoją pozycję w Ameryce Północnej, gdzie rośnie zapotrzebowanie na rozwiązania LED i IoT. Firma Cooper Lighting Solutions jest wiodącym dostawcą profesjonalnego oświetlenia i urządzeń umożliwiających sterowanie oświetleniem – zarówno w sposób konwencjonalny, jak i przez internet.

I to właśnie w obszarze łączności mamy do czynienia z bardzo interesującą innowacją techniczną. Każdy z nas słyszał o światłowodach do przesyłu danych. Jest to oczywiście technologia przewodowa. Podobnie, wszyscy znają Wi-Fi. Nowością jest wprowadzenie rozwiązania Li-Fi polegającego na dwukierunkowej, bezprzewodowej transmisji danych, realizowanej w oparciu o fale świetlne zamiast radiowych. Stadion hamburskiego klubu piłkarskiego HSV jest jednym ze 100 obiektów na świecie, w których zainstalowano już rozwiązanie Trulifi. Jak na wszystkich stadionach, wiele osób chce się komunikować bezprzewodowo w tym samym czasie podczas meczu – ale może to drastycznie zmniejszyć prędkość przesyłu danych. Jednakże niezawodne połączenie bezprzewodowe jest w pierwszej kolejności niezbędne dziennikarzom.

W centrum prasowym stadionu zostały zainstalowane 84 wpuszczane oprawy LED Philips PowerBalance gen2. Osiem z nich wyposażonych jest we wbudowany nadajniko-odbiornik Trulifi 6002, który moduluje fale światła podczerwonego, zapewniając połączenie internetowe o prędkości do 150 megabitów na sekundę (Mbps). Dziennikarze korzystający z systemu otrzymują klucz dostępu USB, który należy podłączyć do laptopa. Odbiera on sygnał Li-Fi i przesyła dane z powrotem do oprawy. System Li-Fi nie podlega zakłóceniom i jest szyfrowany.

System Trulifi jest zintegrowany w nowych oprawach oświetleniowych Philips lub może być wbudowywany w istniejące. Dzięki temu użytkownik nie musi całkowicie wymieniać swojego dotychczasowego oświetlenia, aby uzyskać zarówno najlepszą jakość oświetlenia, jak i łączność bezprzewodową.

www.signify.com

Produkty

Theben prezentuje nowe czujniki ruchu/obecności pod nazwą theMura.

# Atrakcyjne i wszechstronne

Nowy montowany na ścianie czujnik theMura doskonale nadaje się do energooszczędnego sterowania oświetleniem, np. w korytarzach, klatkach schodowych, piwnicach i toaletach. Czujniki są dostępne zarówno w opcji czujników ruchu, jak i czujników obecności. Wersja 2-przewodowa najlepiej sprawdza się w przypadku renowacji i przebudowy w połączeniu z wyłącznikiem czasowym schodowym firmy Theben. Wersja 3-przewodowa może być również stosowana w nowych budynkach i posiada praktyczne funkcje dodatkowe, takie jak czujnik obecności. Oprócz rozwiązań Theben dostępny jest ponadto szeroki wybór ramek maskujących możliwych do wykorzystania z przełącznikami firm Busch-Jaeger, Jung, Merten, Gira, Legrand, Berker i Feller.

Nowe produkty doskonale prezentują się w każdym miejscu dzięki wyjątkowo eleganckiemu i atrakcyjnemu wzornictwu. Duży obszar detekcji 14 x 17 m i elastyczne rozszerzanie obszaru detekcji poprzez zastosowanie dodatkowych czujków slave sprawiają, że czujniki theMura są idealnym rozwiązaniem do każdego zastosowania. Oświetlenie można nadal włączać i wyłączać ręcznie za pomocą zintegrowanego przycisku. Wszystkie podstawowe ustawienia można wprowadzać bezpośrednio w urządzeniu.



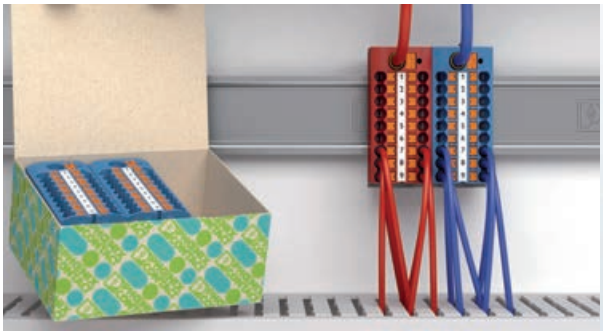
Czujniki ruchu/obecności TheMura – elegancki i atrakcyjny design. Szeroka gama ramek maskujących umożliwia łączenie z przełącznikami firmy Busch-Jaeger, Jung, Merten, Gira, Legrand, Berker i Feller.

Aby móc korzystać z wszystkich funkcji, należy użyć pilota theSenda B oraz bezpłatnej aplikacji theSenda Plug. Funkcje te obejmują ustawienie zintegrowanego światła orientacyjnego, aktywację funkcji akustycznej lub regulację funkcji rozszerzonej. Dzięki dodatkowemu stykowi bezpotencjałowemu możliwe jest również zintegrowanie funkcji HVAC oraz podłączenie przycisków zewnętrznych.

www.theben.de

Produkty

Nowe kompaktowe bloki rozdzielcze PTFIX z technologią push-in firmy Phoenix Contact znacznie skracają czas montażu.






# Szybki montaż i elastyczność

Wraz z rozpowszechnianiem się automatyzacji zwiększa się również liczba czujników i elementów wykonawczych, co w rezultacie sprawia, że dystrybucja lub odbiór potencjałów stają się bardziej skomplikowane. Norma DIN 18015-2 wymaga również, by wyłącznik różnicowoprądowy (RCD) był przypisany do obwodów w taki sposób, aby wyłączenie RCD nie prowadziło do awarii wszystkich obwodów.

Wprowadzenie normy DIN 18015-2 skutkuje tym, że w nowoczesnych budynkach mieszkalnych instaluje się coraz więcej bezpieczników różnicowoprądowych. Wyzwanie polega na wykonaniu wielu połączeń przewodów zerowych w rozdzielaczu za RCD – jak również na dystrybucji potencjałów czujników i elementów wykonawczych – tak, by zapewnić maksymalną oszczędność miejsca i czasu.

Bloki rozdzielcze PTFIX znacznie ułatwiają tę pracę. Spełniają one wymagania normy EN 60998-1/2 (osprzęt połączeniowy do obwodów niskiego napięcia do użytku domowego i podobnego). Phoenix Contact oferuje bloki rozdzielcze w pięciu wersjach, każda z 2, 4, 6, 12 i 18 wewnętrznie podłączonymi punktami zaciskowymi – z lub bez dodatkowego podłączenia zasilania. Dostępne są bloki o przekroju nominalnym do 4 mm².

Niewątpliwą zaletę rozwiązania stanowi fakt, że wszystkie bloki rozdzielcze są wyposażone w prostą technologię bezpośredniego podłączenia push-in (zacisk sprężynowy). Pozwala to na szybki montaż w ciągu zaledwie kilku sekund, bez konieczności stosowania narzędzi. W celu rozłączenia, pomarańczowy przycisk można obsługiwać za pomocą dowolnego narzędzia, np. śrubokręta.

Aby zapewnić intuicyjny i bezpieczny montaż, bloki PTFIX dostępne są w wielu kolorach, np. brązowym, niebieskim lub zielono-żółtym. Na przykład, kolory przewodów instalacji wychodzącej odpowiadają kolorom połączeń rozdzielacza.

www.phoenixcontact.com

Produkty

Aurora Lighting poszerza swoją ofertę inteligentnego oświetlenia o AOne.

# Inteligentny dom na wyciągnięcie ręki

Aurora AOne to szeroka gama inteligentnych rozwiązań oświetleniowych i sterowników do wielu zastosowań. Urządzenia są kompatybilne z aplikacjami SmartThings, Amazon Alexa i Google Assistant, i obsługują funkcje takie jak zasilanie, oświetlenie i sterowanie.

System jest prosty, a jego instalacja przebiega w kilku krokach. Ponieważ jest to rozwiązanie bezprzewodowe, rozbudowa istniejących systemów o AOne jest praktyczna i nie wiąże się z dużymi kosztami. Urządzenia sprawdzą się idealnie nie tylko w domach mieszkalnych, ale także w hotelach czy obiektach handlowych.

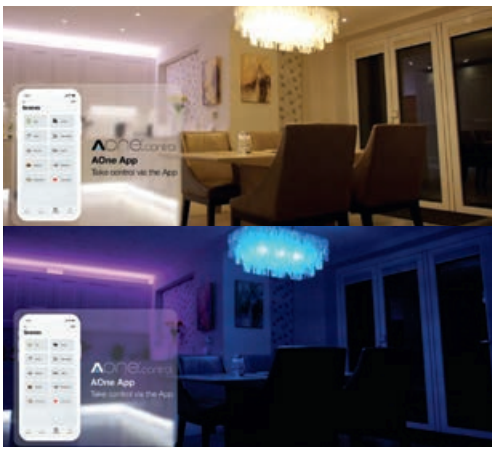
Duże systemy oparte na nowym rozwiązaniu zostały już uruchomione w Wielkiej Brytanii i RPA. Kolejne pojawią się w styczniu 2020 r. w Europie, gdzie AOne będzie działać w oparciu o protokoły radiowe Zigbee i Bluetooth.

Portfolio AOne obejmuje szereg urządzeń „Smart Inside", w tym żarówki GU10 i kontrolery do listew LED, a także kinetyczne przełączniki ścienne i przekaźniki 16 A inline. Dzięki prostej instalacji systemu AOne, dowolnie skonfigurowane środowisko może być inteligentnie sterowane za pomocą aplikacji, przełącznika ściennego lub pilota zdalnego sterowania.

Dostępność wielu funkcji umożliwia użytkownikowi tworzenie reguł i grup oraz zarządzanie nimi. Pozwala to na automatyczne sterowanie oświetleniem z dowolnego miejsca na świecie. W każdej chwili światło można przyciemnić lub wyłączyć i włączyć – dzięki czemu uzyskuje się dużą oszczędność energii. W razie braku połączenia z Internetem, urządzenia mogą być sterowane lokalnie.




Rodzina AOne obejmuje również różne piloty i przełączniki ścienne, na przykład ściemniacz obrotowy czy inteligentny, bezprzewodowy i niewymagający baterii kinetyczny przełącznik ścienny.



auroralighting.com

WWW.PAWBOL.COM

PAWBOL®

PRODUKT POLSKI



# PUSZKI ELEKTROINSTALACYJNE

Dla domu - dla przemysłu!



Dostępne wykonania:

- natynkowe, podtynkowe
- do płyt gipsowo-kartonowych
- IP30 • IP54 • IP65 • IP67
- wykonania do 650°C i 850°C
- wersje bezhalogenowe
- puszki wielokrotne

34-120 Andrychów, ul. Batorego 37A
+48 33 870 1205 firma@pawbol.pl

PAWBOL Sp. z o.o. PRODUCENT OSPRZĘTU ELEKTROTECHNICZNEGO

Produkty

Nowa okrągła i wypukła oprawa oświetleniowa HUPlight50combi firmy Haupa zapewnia dobre oświetlenie na każdym placu budowy.




# Wyjątkowo wytrzymała i jasna

HUPlight50combi to potężna lampa robocza LED firmy HAUPA. Oprawa o mocy 4.000 lm i 50 W umożliwia oświetlanie dużych powierzchni pod kątem 360°. Nowo opracowana osłona z tworzywa sztucznego emituje czyste białe światło rozproszone, które nie oślepia użytkowników lampy.

Hybrydowa technologia 2 w 1 umożliwia obsługę urządzenia z dwóch źródeł zasilania. Zintegrowany akumulator (Li-Ion 7,4 V / 6,6 Ah) może być ładowany również podczas pracy, dzięki czemu nie ma konieczności przerywania wykonywanych czynności na długi czas ładowania urządzenia. Moc światła jest regulowana – przy pełnym natężeniu strumienia świetlnego czas pracy wynosi około 2 godzin. W przypadku zmniejszenia natężenia strumienia świetlnego o 50%, akumulator będzie zasilał lampę nawet przez 4 godziny.

Dzięki ochronie przeciwbryzgowej zgodnie ze stopniem IP54, robocza lampa LED nadaje się do użytku wewnątrz i na zewnątrz pomieszczeń. Ponadto niezwykle mocna, solidna obudowa, wykonana z bardzo odpornego na uderzenia tworzywa sztucznego, chroni oprawę nawet przed silnymi uderzeniami.

Do dwóch zintegrowanych gniazd można podłączyć dodatkowe oprawy HUPlight50combis, aby oświetlić większe powierzchnie i place budowy. Gniazda te mogą być również wykorzystywane jako źródło zasilania dla innych urządzeń. Dzięki płaskiej podstawie lampa może być również umieszczona na prawie każdej powierzchni. Lampa robocza może być ponadto zawieszona za pomocą haka montażowego umieszczonego na spodzie obudowy. Montaż oprawy na statywie (opcja) umożliwia oświetlanie obszaru pracy z jeszcze większą skutecznością.

www.haupa.com

Produkty

# Bezpieczna ochrona i naprawy

Pudełka z dozownikiem na rury termokurczliwe HIS-Pack firmy HellermannTyton zawierają 10 m rolkę cienkościennej rury termokurczliwej o skurczu 2:1. Ta uniwersalna rura jest powszechnie stosowana jako dodatkowa warstwa izolacji elektrycznej oraz jako zabezpieczenie przed korozją i uszkodzeniami mechanicznymi. Produkt jest dostępny w 10 rozmiarach od 1,2 mm do 25,4 mm oraz w czterech kolorach (czarnym, czerwonym, niebieskim, żółto-zielonym) lub jako wyrób przezroczysty. Praktyczne rozwiązanie pod nazwą HIS Service Station – uchwyt do przechowywania termokurczu HIS – wyposażone jest w wieszak montażowy i specjalne nożyce do cięcia. Doskonale sprawdzi się w warsztacie lub samochodzie serwisowym, gdzie umożliwi uporządkowanie termokurczu o różnych długościach i w różnych kolorach. Asortyment rur termokurczliwych HIS obejmuje również rury HIS-3 o wyższym stopniu skurczu 3:1 oraz rury HIS-A z klejem. Obydwa rodzaje rur są dostępne w pudełkach z dozownikiem lub w opakowaniach foliowych, w formie rur wstępnie pociętych na kawałki (HIS-Bag).

Zestaw do naprawy kabli LVRK-L umożliwia łatwą, trwałą naprawę uszkodzonych kabli niskiego napięcia, dzięki czemu nie ma konieczności osadzania dodatkowych puszek elektroinstalacyjnych ani układania nowych kabli.

W skład zestawu do naprawy kabli wchodzi:

- 5 złączy zaciskowych 30 mm z izolacją termokurczliwą i klejem do mostkowania uszkodzonych przewodów,
- 1 rurka termokurczliwa o długości 200 mm, z klejem, stopień skurczu 4:1, do trwałego uszczelnienia naprawianego odcinka,
- 4 opaski kablowe stabilizowane cieplnie, które utrzymują rurkę podczas obkurczania,
- instrukcje dotyczące stosowania.

Elektryczna dmuchawa gorącego powietrza H6100 (opalarka) doskonale nadaje się do stosowania w przypadku termokurczu o cienkich i średniej grubości ściankach. Ten solidny pistolet grzewczy posiada wytrzymały silnik o mocy 1600W, przy ciężarze całego urządzenia poniżej 1000g.

Temperatura ceramicznego elementu grzejnego regulowana jest bezstopniowo do +700°C. Opalarka H6100 jest dostarczana w trwałej walizce wraz z trzema wymiennymi dyszami i instrukcją obsługi. Należy pamiętać, że narzędzie oferowane jest tylko z 2-pinową wtyczką UE (typ F).

www.hellermanntyton.de



Pudełka z dozownikiem na rury termokurczliwe HIS-Pack



Zestaw do naprawy kabli LVRK-L



Elektryczna dmuchawa gorącego powietrza (opalarka) H6100






Od lewej: Rolf Inge Danielsen, Hege Amundsen Elvestad, Bethina Samnøy Siristuen, Nina Stenvaag Leira – nowy obiekt – i Ole Petter Fiære na dachu nowej siedziby.
© Rolf-Otto Eriksen/Østlandets Blad

FEGIME Norge

## FEGIME Norge ma nową siedzibę główną i magazyn centralny.

# Nowoczesność i ekologia

Od pewnego czasu nasi norwescy przyjaciele witają gości w nowej siedzibie. Zlokalizowana jest ona zaledwie 20 minut na południe od Oslo. Klienci, dostawcy, kontrahenci i partnerzy biznesowi mogą obejrzeć budynek o powierzchni 14 tys. $m^2$, w którym mieści się magazyn centralny i biuro.

Etap planowania rozpoczęto w 2016 roku. Celem tego procesu – w którym uczestniczyło nie tylko kierownictwo, ale również personel niższego szczebla i pracownicy – było określenie przyszłych potrzeb logistycznych i biurowych, z uwzględnieniem dalszego wzrostu. Środowisko i zrównoważony rozwój odegrały ważną rolę na etapie budowy. Fotowoltaika, e-mobilność i inteligentna automatyka budynków to główne obszary działalności firmy. – Ze względu na nasz profil, na potrzeby wykonania własnego budynku wykorzystaliśmy oczywiście wysoki poziom wiedzy fachowej, którą posiadamy w tym zakresie – mówi prezes Hege Amundsen Elvestad, przedstawicielka trzeciego pokolenia prowadzącego rodzinny biznes.

Nowa siedziba główna to bardzo energooszczędny budynek klasy A. Ponadto, na ponad 2 tys. $m^2$ dachu zainstalowano 1.050 modułów fotowoltaicznych. Przy łącznej mocy zainstalowanej 300 kWp, wytworzą one rocznie około 234,400 kWh. Ponadto na fasadzie zainstalowano 18 modułów o mocy 8,8 kWp. – Panele elewacyjne znajdują się tuż obok naszego parkingu dla gości, na którym zamontowano 5 ładowarek do pojazdów elektrycznych. Wszystkie osoby odwiedzające naszą siedzibę będą mogły zatem zobaczyć źródło czystej energii, którą ładują swoje samochody – wyjaśnia Ole Petter Fiære, Kierownik Produktu ds. Energii Słonecznej.

Te instalacje fotowoltaiczne będą wytwarzać energię na potrzeby budynku jak również do zasilania 40 ładowarek do pojazdów elektrycznych dla personelu. Poprzez zastosowanie powyższych rozwiązań centrala powinna być od wiosny do jesieni samowystarczalna pod względem energetycznym dzięki dostępowi do energii słonecznej. Ten wyjątkowy budynek będzie wizytówką rozwiązań w zakresie efektywności energetycznej, które FEGIME Norge oferuje we współpracy z instalatorami z całego kraju. Łatwy dostęp do instalacji solarnych i ich funkcji stanowi idealną bazę umożliwiającą przeprowadzanie kursów, sesji szkoleniowych i edukacyjnych zarówno dla klientów, jak i pracowników.

Nowy magazyn centralny jest odpowiedzialny za dystrybucję na teren całej Norwegii – zamówienia z południowej części kraju są realizowane nawet z dnia na dzień. Na etapie planowania duży nacisk położono na logistykę dostosowaną do potrzeb klienta. Opracowany w Norwegii system składowania oraz kompletacji zamówień w kompaktowej formie pojemników o kształcie prostopadłościanu – tzw. AutoStore (patrz Voice 2/2012) – został przeniesiony z poprzedniego magazynu i zwiększony z 10 tys. do 20 tys. pojemników. Efektywność kompletacji jest znacznie wyższa niż w przypadku tradycyjnych systemów półautomatycznych. W nowym magazynie odsetek kompletacji realizowanych przez AutoStore zostanie zwiększony z 50 do 70%. System zapewnia ponadto lepsze wykorzystanie dostępnej przestrzeni magazynowej i zmniejsza liczbę stref kompletacji.

– Wypracowanie ostatecznej wersji systemu wymagało wyjątkowo dużego zaangażowania kierownictwa, pracowników i ekspertów – mówi Bethina Samnøy Siristuen, Kierownik ds. Logistyki Projektu. – Dobrze jest znów wrócić do domu – mówi Hege. – Zarówno budowa, jak i relokacja okazały się wymagające i, co nieuniknione, odciągały uwagę od tego, co naprawdę chcemy robić: pomagać naszym klientom w osiąganiu sukcesu i rozwoju!

www.fegime.no

FEGIME
generating value

FEGIME GmbH
Gutenstetter Str. 8e
(D) 90449 Nürnberg
Germany

Tel 0049 (0) 911 641 899 0
Fax 0049 (0) 911 641 899 30
E-Mail info@fegime.com

**www.fegime.com**