voice

NEWSLETTER
01.2020



Editorial

Se olhar para a última página da nossa newsletter boletim, notará que a habitual secção "Reuniões" está ausente. Sim, infelizmente, ainda estamos a tomar consciência da nossa vulnerabilidade. A distância profissional ainda será necessária por mais algum tempo.

Mesmo que as "Reuniões" estejam em falta, agora, em todos os nossos países membros, já podemos voltar ao trabalho, como podemos verificar pelo aumento global do volume de negócios. Já são duas boas notícias.

Continuando a olhar pelo lado positivo, aprendemos muito nos últimos meses. Como não nos é possível encontrarmo-nos pessoalmente, trocamos informações pelos meios digitais. E funciona – certamente vamos usar estas úteis tecnologias com maior frequência no futuro. Também pudemos ver que os nossos clientes compram mais através das nossas lojas on-line. E esse comportamento de compra irá certamente permanecer no períodoa pós-Corona. Da mesma forma, continuarão a desenvolver-se as áreas da eficiência energética, da digitalização, da Smart Home e da mobilidade elétrica. Estas tendências continuarão a impulsionar o nosso setor.

Estávamos bem equipados digitalmente – o que nos ajudou. Mas ainda há muito a fazer e não pretendemos descansar sobre os louros. Também aprendemos que nada pode substituir o relacionamento físico entre as pessoas – tanto nas nossas vidas privadas como nos negócios.

Desfrutarei novamente das reuniões pessoais convosco assim que possível.

David Garratt

FEGIME Future

O futuro está a chegar. O mercado de amanhã assistirá ao choque dos processos antigos com a IoT (Internet of Things/ Internet das Coisas). Como serão os modelos de negócios de sucesso? Qual será o papel do grossista? O FEGIME Future reuniu-se com a Siemens para trabalhar estas questões.

MANAGEMENT AND BUSINESS

O modelo de negócios do amanhã

Devido à pandemia todas as reuniões FEGIME Future foram adiadas. Mas antes que isso acontecesse, ainda houve tempo em fevereiro para uma reunião muito interessante com a Siemens, apoiada por especialistas da IBM e da Boldly Go Industries, uma empresa de consultoria digital.

Como ter sucesso num mercado multilateral, foi a questão colocada em Munique. O que é que isto significa? Atualmente, os grossistas ainda fazem parte da cadeia de fornecimento "linear" que começa com o fabricante e pode, por vezes, continuar até ao consumidor final. No entanto, a digitalização dos produtos, processos e serviços está agora a começar a perturbar este modelo. No futuro, seremos confrontados com um mercado em que a IoT estará misturada com os... >>

Conteúdo

Modelos de negócios de amanhã – em fevereiro, o FEGIME Future reuniu com a Siemens para investigar modelos de negócios futuros 1

Um investimento inteligente – FEGIME Grécia & Chipre investe fortemente nos seus funcionários e ganha outro prémio 3

Riga continua a ser o nosso destino – o Congresso FEGIME é adiado para 2022 3

Mais fortes do que nunca – Relatórios da FEGIME Espanha, FEGIME Reino Unido e FEGIME Latam sobre o seu trabalho em tempos de Corona 4

Novidades ABB, Cimco, Eaton, Haupa, HellermannTyton, LEDVANCE, Mennekes, OBO Bettermann, Opple, Phoenix Contact, Schneider Electric, Siemens, Signify, Televes ed Weidmüller 5 – 12

Aberto a qualquer hora – A FEGIME Dinamarca amplia o conceito de "auto-atendimento" com horário de funcionamento ininterrupto – uma App torna-o possível 13

A Loja Online e a ELEKTROtools foram atualizadas – a FEGIME Alemanha voltou a investir fortemente em ferramentas digitais 13



Equipa da Siemens em conjunto com o FEGIME Future após o workshop.

>> ...sectores e processos do negócio tradicional. "Quanto mais cedo começarmos a olhar para possíveis soluções e para novos modelos de negócios para o futuro, tanto melhor", diz David Garratt, Director-Geral da FEGIME.

Para lidar com questões tão complexas, o FEGIME Future tem um instrumento com resultados comprovados: o workshop. As tarefas do workshop foram definidas pelo nosso key-account Internacional da Siemens, Valentin Dinkelbach, juntamente com o Dr. Dagmar Bleilebens, o Responsável mundial da Siemens AG do Centro de Aplicações MindSphere para a Internet da Energia e a sua equipa. Três objetivos foram definidos para o workshop:

1. compreender o funcionamento do mercado multilateral
2. identificar serviços digitais que poderiam ser fornecidos por um grossista num mercado multilateral
3. identificar e moldar o futuro papel da FEGIME (e dos nossos parceiros) nesse mercado.

O "projeto piloto" foi definido como um Centro Comercial de pequena/média dimensão a ser construído em 2025 num país onde a FEGIME estivesse presente. Durante o dia, os participantes foram levados a criar, para si próprios, os papéis das várias partes interessadas: Fornecedor de Hardware, Fornecedor de Software, Grossista de material elétrico, Instalador, Investidor e Operador.

O dia avançou em 3 "sprints". O primeiro analisou as perguntas: Como pode melhorar o atendimento ao seu cliente? Quais são os seus pontos negativos? O que se pode fazer para melhorar esses pontos? Isto foi feito para as categorias Pré-venda, Planeamento, Informações sobre produtos, Logística e Pós-venda. O plano era fornecer o máximo de suporte possível ao cliente.

Todos sabemos que os "dados são o novo petróleo". Portanto, as perguntas lógicas para o Sprint 2 foram: Quais dados / informações são necessários? De onde obtemos as informações? Temos que pagar por isso? Rastrear o fluxo potencial de dinheiro e informações foi um exercício muito esclarecedor.

E no final: Sprint 3 – Criando um ecossistema de valor. Um grupo do FEGIME Future começou a trabalhar no tópico Manutenção Preventiva e outro examinou o tópico Planeamento.

Havia muitas perguntas para responder: Como o nosso Centro Comercial fictício poderia beneficiar da melhoria dos sistemas digitais? Como cobrar por eles? Quem quer dinheiro de quem? Quem quer pagar pelo quê?

Depois de muito debate e discussão, cada grupo apresentou a suas propostas individualmente e a mais promissora foi selecionada por votação. Essa foi a ideia "Uptime Flat" para a manutenção preventiva do shopping, que promete evitar as paralisações. O segundo lugar foi ocupado por "Shopping como Serviço" na categoria Planeamento.

Simon Gineiger, da Boldly Go Industries, recebeu muitos elogios pelo dia: "Este workshop foi muito interessante. Há uma mentalidade especial no grupo FEGIME Future - muitos sendo futuros CEOs e herdeiros das empresas guiados por uma orientação para os resultados- mas com a "faísca" de cientistas. Esta realidade permitiu obter um resultado conceptual muito completo."

www.fegime.com



FEGIME Grécia e Chipre

A FEGIME Grécia & Chipre é um Melhores Lugares para Trabalhar (Great Place to Work) na Grécia. Para manter esse reconhecimento, a empresa investe fortemente no desenvolvimento pessoal e profissional de seus funcionários.



Um investimento inteligente

FEGIME Grécia & Chipre foi votada como uma das melhores dez empresas na Grécia com o "Melhor Ambiente de Trabalho" pela sexta vez. A escolha foi baseada em inquéritos conduzidos pelo "Great Place to Work Institute Grécia". Vale a pensa salientar que este é o mais alto galardão alguma vez recebido pelos nossos amigos gregos. Como tem sido habitual, a FEGIME Grécia & Chipre foi colocada na categoria de "grandes empresas" para aquelas com mais de 250 colaboradores.

Todas as empresas são avaliadas com base nos votos e julgamento de sua força de trabalho. Assim, esta distinção surge como uma clara prova que a FEGIME Grécia & Chipre se compromete com a sua equipa. Nos últimos 45 anos, a empresa honra e apoia os seus funcionários. Em troca, estes devolvem lealdade e entusiasmo por um ambiente de trabalho onde o respeito, a ética, o trabalho em equipa, a comunicação e a paixão pela melhoria contínua prevalecem acima de tudo.

A empresa investe no desenvolvimento pessoal e profissional de seus funcionários, fornecendo modernas atividades de treino e formação. Isso é feito, não apenas internamente através do "Kafkas Institute of Training & Development", mas também externamente para tópicos especiais por distintas entidades formadoras.

Para além disso, os nossos colegas gregos criaram a iniciativa "Extra Mile Champion". Essa iniciativa reconhece e recompensa os esforços dos funcionários para trazer benefícios à empresa. A empresa também investe em desenvolvimento de seus talentos através do programa "HiPos" (Alto Potencial) que concede pós-graduações a funcionários promissores e partilha o conhecimento dos seus executivos mais velhos com todos os novos executivos através de um programa de mentoria/coaching.

www.fegime.gr

17th FEGIME CONGRESS
2nd – 4th June 2022
RIGA



Riga continua a ser o nosso destino

Riga, com a Cidade Velha, é um patrimônio cultural mundial – e a Letónia é um modelo de digitalização em gestão e negócios. Foi por isso que Riga foi escolhido como o destino para o nosso Congresso do próximo ano. "Mas tivemos que alterar a data", diz David Garratt. "Em face da pandemia, não poderíamos manter o evento planeado para este ano". Portanto, o Congresso será adiado um ano, para 2–7 de junho de 2022.

www.fegime.com

Durante os últimos meses de Corona, todos os nossos colegas em todo o mundo têm enfrentado problemas semelhantes. Esta breve visão geral também mostra a importância da indústria elétrica e o que ela pode alcançar.



Mais fortes do que nunca

FEGIME Espanha

A pandemia afeta todos. Relatos das nossas Organizações Nacionais mostram que todos estão a enfrentar os mesmos desafios. É difícil manter níveis de serviço regulares quando as crianças não estão autorizadas a ir para o jardim de infância ou para a escola – só para dar um exemplo entre muitos.

Esta - como muitas empresas em todo o mundo - foi a direção tomada pela FEGIME Espanha e pelos seus membros: sempre que possível, trabalha-se remotamente a partir de casa. Isso exigiu um alto grau de flexibilidade, mas permitiu a manutenção do serviço ao cliente.

Não se tratava apenas da própria existência económica. Como sublinham os nossos amigos espanhóis, o setor elétrico é uma das indústrias com maior relevância para todos nós. Sem engenharia elétrica, nenhum hospital, nenhum serviço público, nenhum supermercado – e nenhum "escritório caseiro" pode funcionar. Os esforços de nossa indústria também são um "compromisso com nossa sociedade".

Por esse motivo, os contatos com fornecedores parceiros também foram intensivamente cultivados. Foi acordado com eles que todas os planos de ação seriam cumpridos - mesmo que tivessem que ser adiados. "Damos grande importância ao facto de todos na FEGIME Espanha apoiarem os nossos funcionários e fornecedores", diz a sede da FEGIME em Madrid. "A atual solidariedade com todos os parceiros ajudar-nos-á a ser uma comunidade ainda mais forte após a crise".

A confiança de nossos colegas espanhóis também se baseia nos seus investimentos na infraestrutura digital. Em abril, foram registados números surpreendentes para os serviços digitais: 300 inscrições na plataforma espanhola de e-learning da "FEGIME Academy", o lançamento de mais de 150 cursos certificados e mais de 50 horas de webinars. Além disso, a loja on-line foi revista, a ferramenta de impressão na web "Fegimedia" para produção individual de folhetos e catálogos foi otimizada - e o "Armazém Virtual" ficou ainda mais acessível. Este armazém é baseado na rede de armazéns espanhóis, a disponibilidade de um artigo em todo o grupo pode ser mostrada, oferecendo um melhor serviço aos clientes.

FEGIME Reino Unido

Os nossos amigos do Reino Unido foram capazes de combinar solidariedade e know-how técnico para apoiar a iniciativa "Nightingale Projets". Esta foi uma iniciativa do governo inglês e do Serviço Nacional de Saúde (SNS) para a criação de hospitais temporários para os muitos casos de infeção com Covid-19 que eram esperados. "Nightingale" refere-se a Florence Nightingale, pioneira na estatística e a fundadora da enfermagem moderna do séc. XIX.



A carregar com urgência os cabos necessários para os hospitais temporários "Nightingale".

Os hospitais foram construídos em tempo recorde. "A nossa empresa-membro, a BEW, fez um ótimo trabalho no apoio ao Serviço Nacional de Saúde", diz Alan Reynolds, CEO da FEGIME UK. Tudo começou na Sexta-feira Santa. A BEW garantiu que três das suas filiais trabalhassem juntas na manhã seguinte para abastecer o Hospital Whitechapel do NHS.

No fim de semana da Páscoa, o BEW continuou com seu suporte prioritário 24 horas por dia, 7 dias por semana, para que vários "Nightingale Project" pudessem ser fornecidos com importante material. "Os colaboradores renunciaram de tempo com as suas famílias para apoiar o SNS", diz Reynolds. "Um agradecimento especial aos nossos fornecedores preferenciais – destacando a OBO e a Prysmian – pelo seu apoio, permitindo que pudéssemos ser capazes de ajudar."

FEGIME Latam

Em março, na Argentina, foi decretado o isolamento social (quarentena) obrigatório. Nos primeiros 15 dias, todos os postos de venda permaneceram fechados - apenas foram permitidos os designados fornecimentos de emergência para os hospitais, instituições de saúde pública ou para o designado setor "essencial" (para ajudar e abastecer a população durante a pandemia).

Depois do relaxamento das medidas, as empresas da FEGIME LATAM começaram a operar novamente, mas com horário reduzido e com regulamentos de saúde e segurança, bastante restritivos.

Um aspeto positivo é que, devido às medidas de restrição impostas, o número de infeções na Argentina ainda hoje é baixo. No entanto, o volume de negócios durante a quarentena caiu 70%. A liquidez foi garantida através de uma gestão muito controlada dos recebimentos. Deve-se acrescentar que - como se Corona não fosse suficiente! – os nossos amigos na América do Sul também enfrentam uma crise económica geral.

Felizmente, em finais de junho, a FEGIME Latam pode reportar um gradual aumento do seu volume de negócios. Por toda a FEGIME as pessoas estão de volta ao trabalho – o material elétrico é um bem essencial e necessário em todo o lado.

www.fegime.com

Eficiência Energética

Como viver e produzir com eficiência sem destruir o planeta com emissões de CO_2. Em Lüdenscheid, Alemanha, a ABB mostra o que hoje já é tecnicamente possível.



Um modelo para o futuro: a ABB apresenta uma fábrica, em Lüdenscheid, de última geração, neutra em CO_2 e autónoma em termos de energia, para os produtos Busch-Jaeger.

Missão até ao Zero

Emissões excessivas de CO_2 são responsáveis pela mudança climática. Podemos mudar a maneira como vivemos e produzimos para reduzir esse efeito prejudicial? A tecnologia moderna pode ajudar, diz a ABB com a sua "Missão até ao Zero".

Sem CO_2: O título "Missão até ao Zero" descreve tanto o objetivo como a tecnologia que a ABB está a usar para o alcançar. A mensagem do nosso parceiro é que, usando a tecnologia existente nos nossos edifícios e cidades, nas nossas instalações de produção e transporte, já podemos evitar, em grande parte, as emissões de CO_2.

A ABB mostra como isso pode funcionar na prática. Em maio de 2019, a ABB apresentou o seu primeiro local de fabrico praticamente todo neutro em CO_2 e autossuficiente em energia no mundo, a fábrica Busch-Jaeger em Lüdenscheid. O sinal visível é o sistema solar fotovoltaico acima do grande estacionamento da fábrica.

"O sistema fotovoltaico é parte de uma solução integrada, que abrange todos os aspetos de geração e distribuição de energia e torna possível - em dias ensolarados – o fornecimento até cem por cento da eletricidade necessária", diz Hans-Georg Krabbe, CEO da ABB Alemanha. "Com este modelo de projeto, demonstramos as vantagens de criar um sistema no qual todos os componentes sejam conectados e controlados digitalmente para alcançar eficiência energética, sustentabilidade e conservação de recursos ideais ".

O sistema fotovoltaico de 3.500 metros quadrados fornece cerca de 1.100 MWh de energia solar por ano. Isto é equivalente aos requisitos anuais de cerca de 3.400 famílias na Alemanha. Em combinação com uma central de energia térmica, que é duas vezes mais eficiente que uma central elétrica a carvão, podendo gerar cerca de 14 por cento a mais de energia do que é necessária. A produção excedentária é introduzida na rede de energia pública e contribui para o abastecimento da região com eletricidade sustentável.



Uma combinação de componentes ABB

Durante os períodos de pico de procura, a MVV Energie AG obtém "energia verde" adicional, o que garante uma produção completamente neutra em CO_2. A MVV e a ABB concordaram em promover conjuntamente soluções para melhorar a eficiência energética da indústria, empresas de média dimensão e municípios. Um grande passo em direção à Cidade Inteligente.

O cérebro técnico do sistema em Lüdenscheid é o sistema escalável de geração de energia "OPTIMAX". A solução digital monitoriza e controla a produção, armazenamento e consumo de energia em grande parte de forma autónoma. O sistema – com aprendizagem autónoma - calcula o fluxo de energia ideal com base nos dados previstos e compensa os desvios em tempo real. A ABB enfatiza que esta solução escalável de geração de energia pode ser usada em qualquer lugar - em empresas de qualquer dimensão e até em cidades.

Além da gestão de energia e da instalação fotovoltaica, o sistema inclui outras tecnologias da ABB. O armazenamento é fornecido por uma BESS (Battery Engine Storage System) com um uma potência de 200 kW e capacidade de 275 kWh. Além disso, os postos de carregamento ABB, onde os funcionários e visitantes podem carregar aos seus veículos elétricos gratuitamente, melhoram ainda mais o desempenho ambiental.

Esta solução-modelo vai economizar cerca de 630 toneladas de CO_2 por ano, dando assim um importante contributo para ajudar a melhorar os problemas climáticos e ambientais em Lüdenscheid.

www.abb.com

Produtos

Novas ferramentas da CIMCO ajudam a tornar o trabalho mais fácil e seguro.





Soluções diárias

Chaves de fenda com isolamento oferecem boa proteção – mas geralmente podem ser difíceis de usar com parafusos embutidos. Isso frequentemente leva a soluções alternativas perigosas, como abrir ou reduzir o isolamento da chave de fenda. As novas chaves de fenda SLIM da CIMCO fornecem uma solução segura. Com a sua estreita lâmina de isolamento torna-se mais fácil lidar com parafusos cruciformes. O punho permite trabalhar sem cansaço, pois sua forma ergonómica suporta perfeitamente o ângulo de rotação de 120° da mão humana.

As chaves de fenda são resistentes a gasolina, diluentes e outros solventes químicos. Além disso, os plásticos são resistentes aos raios UV e suportam temperaturas, até -40°C.

São fabricadas de acordo com os padrões atuais e são testadas individualmente até 10.000 volts. A nova chave de fenda está disponível em 13 tamanhos.

Também novos da CIMCO são os alicates de cravação FLEXI CRIMP 6 para cravação de ponteiras isoladas oferecendo uma cravação hexagonal, que agora se estabeleceu no setor e permite ao utilizador trabalhar em pequenos espaços. O novo alicate pode agora – pela primeira vez – processar uma faixa de seção transversal de 0,08 a 16 mm² (para monocondutores), bem como 2 x 0,5 a 2 x 10 mm² (para ponteiras duplas) com apenas uma única ferramenta.

Um seletor é usado para definir a faixa de seção transversal; até 6 mm² inclusive ou acima. O sistema de alimentação lateral das ponteiras facilita e flexibiliza o trabalho. A forma e a leveza da ferramenta tornam a sua utilização muito confortável.

www.cimco.de

Informação

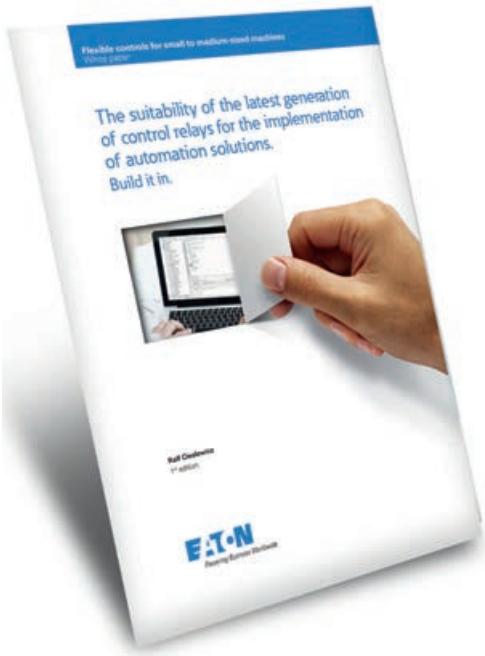
Relés de Controlo ou CLPs? O White Paper da Eaton ajuda-o a decidir.

As vantagens dos relés de controle

É possível implementar soluções de automação usando relés de controlo, em vez de um CLP (Controlador Lógico Programável) nominalmente mais poderoso?

Em muitos casos, a resposta é sim. Os relés de controlo podem reduzir significativamente os custos de projetos industriais e aplicações em edifícios. Mas serão os relés de controlo realmente uma alternativa nas aplicações IoT Industriais (IIoT) e de edifícios inteligentes? Isto não é apenas uma questão de custos de hardware. Para ajudar os clientes a fazer a escolha certa, a Eaton acaba de publicar o White Paper "A adequação da última geração de relés de controlo para a implementação de soluções de automação".

O documento descreve as possibilidades abertas pelos recentes avanços na tecnologia de relés de controlo. Isso inclui extensões no nível de I/O(Input/Output), incluindo entradas especiais,



que podem ser adaptadas a requisitos futuros - e também a aplicativos de valor acrescentado, como monitorização de condições ou manutenção preventiva.

Além disso, nascem questões da evolução da TI e comunicação de dados. Os barramentos de campo baseados em Ethernet, como o Modbus-TCP, desempenham aqui um papel, bem como as conexões na nuvem. Esta área também inclui perguntas sobre as possibilidades das linguagens de programação modernas. Finalmente, o nível de qualificação dos funcionários que precisam trabalhar com este tipo de equipamentos, desempenha aqui um papel crucial

Mas a Eaton está convencida: a última geração de relés de controlo oferece alternativa rentável e à prova de futuro para CLPs em aplicações de baixa a média complexidade. Mais informações podem ser encontradas no documento publicado.

www.eaton.com

Produtos

Dois novos acessórios de fixação da Hellermann Tyton ampliam as opções condução de cabos para quadristas e engenheiros eletrotécnicos.



Esquerda: Clip para tubo corrugado IWS. Direita: Clip de fixação para perfis de alumínio/aço.

Mais simples de fixar

O clip para tubo corrugado IWS não é um clip comum. O design engenhoso permite a pré-fixação no estado aberto, apresenta um "clique" quando travado corretamente e facilita a reabertura por cima com uma chave de fendas. O foco está na liberdade de utilização: em primeiro lugar, os orifícios dos parafusos correspondem ao padrão de orifícios das calhas mais comuns utilizadas nos quadros elétricos, em segundo lugar, o tubo ondulado pode rodar livremente no clipe e, em terceiro, entalhes para os cabos de terra e os pontos de fixação para abraçadeiras de ambos os lados tornam mais fácil o encaminhamento de cabos adicionais.

Os clipes para tubos são feitos de robusto PA66HIRHS. Os seus tamanhos correspondem aos diâmetros nominais (17, 29, 37 e 50 mm) dos tubos corrugados IWS da HellermannTyton.

Passando dos quadros elétricos para os perfis de construção, o suporte de abraçadeiras ACFM pode ser travado no centro do perfil em T, permitindo uma rotação de 90° Não são necessários furos, parafusos ou porcas para uma fixação segura.

Esta nova série de produtos foi projetada para perfis com largura central 10 mm e lateral de 6 mm. Muitos dos fabricantes na Europa usam esta dimensão para os seus quadros com perfis de aço ou alumínio de 45 mm. O conjunto pode ser fixado em paralelo ou perpendicularmente à estrutura do perfil com abraçadeiras até 8 mm de largura. O formato especial da cabeça da base é otimizado para facilitar a instalação manual ou através ferramenta especifica para auxílio da instalação. A altura da cabeça mede apenas 9,3 mm e a altura total 19,3 mm. A largura da cabeça é de 22,5 mm x 17,5 mm.

www.hellermanntyton.com

Produtos

Novas adições à ferramenta de cravação universal US-6M da Haupa, com bateria universal.

Ainda mais flexível

Corte, cravação, punção – a ferramenta a bateria de cravação da HAUPA com cabeças intercambiáveis tem uma solução em todas as situações. A vantagem: em alternativa a quatro ferramentas de cabeças pesadas, apenas um corpo com cabeças intercambiáveis pode fazer seis trabalhos diferentes. E é muito fácil trocar as cabeças com rapidez e segurança através de dois pinos extraíveis. Além disso, o suporte da cabeça rotativa permite uma rotação de 180º sem restrições.

A tecnologia do sensor oferece uma vantagem adicional: sinais óticos e acústicos informam o utilizador sobre o resultado da prensagem. Se o LED estiver verde, a pressão foi concluída corretamente e o motor parou. Se a luz estiver vermelha e um tom de zumbido irá ser escutado, a pressão foi interrompida antes da conclusão e em condições precárias. Se o LED estiver laranja, a voltagem da bateria não será suficiente.

A ferramenta também possui um LED branco para iluminar a área de trabalho. Após 10.000 utilizações, ele serve como uma luz de serviço e indica, piscando, que é necessária a manutenção.

O sistema hidráulico da cabeça intercambiável possui um retorno manual, o que permite que a respetiva cabeça seja aberta a qualquer momento, aumentando a segurança e permitindo um trabalho mais preciso.

O tempo de carregamento da bateria incluída é de aproximadamente 30 minutos. O corpo da base também é compatível com a tecnologia de bateria MAKITA 18 V. Com adaptadores disponíveis em separado, poderão ser utilizadas baterias de outros fabricantes.

www.haupa.com



NOVO Cabeçote de Cravação 4-Dorn 300

NOVO Cabeçote de Cravação 4-Dorn 400

Cabeçote de Cravação U-KO-6

Cabeçote de Cravação U-KDE240-6

Cabeçote de Corte U-KS6-S50

Cabeçote Punção U-S-6

Corpo Base US-6M

Produtos

As novas soluções LEDVANCE para controlo de iluminação são muito convincentes. Um novo produto acumula prémios consecutivos.



No canto superior esquerdo: uma luminária BIOLUX (também estão disponíveis painéis). Em baixo à esquerda: a unidade de controlo. Exclusivo para o HCL Sistema BIOLUX: a luz pode ser ajustada manualmente para situações diferentes, utilizando cinco perfis pré-definidos.

Controlo inovador de iluminação

A luz correta aumenta a produtividade, ajuda-nos a relaxar e até mesmo a recuperar. O uso técnico desse efeito biológico da luz é designado por HCL – Human Centric Lighting.

A LEDVANCE tem uma nova solução para empresas: o sistema BIOLUX adapta automaticamente a luz artificial às variações da luz do dia através de um algoritmo – exatamente de acordo com o local e dia, para o melhor efeito biológico possível de luz. É constituído por duas componentes: a unidade de controlo e as luminárias BIOLUX LED que comunicam sem fios via protocolo ZigBee. A operação é intuitiva: com um piscar de olhos, os perfis de luz reprogramados podem ser definidos na unidade de controlo.

O BIOLUX é ideal para divisões individuais até 20 luminárias, como salas de reuniões ou escritórios com pouca ou nenhuma luz natural. Além disso, a instalação é muito simples e não requer conhecimentos especiais. O sistema já ganhou o " German Innovation Award " e a unidade de Controlo o " Red Dot Award 2020" pelo seu design.

Se procura uma iluminação com desempenho máximo, flexibilidade e economia de energia, o novo sistema "VIVARES" – que pode incluir sensores de movimento e luz natural - pode ser a solução ideal.

O principal componente do sistema é o VIVARES ZB Control, um controlador com funcionalidade de gateway que permite serviços de IoT. O portal Vivares permite a configuração, gestão e manutenção do sistema. Via ZigBee 3.0, o controlador comunica sem fio com até 200 dispositivos habilitados para ZigBee. Estes incluem os componentes VIVARES, como sensor, acoplador de botões de pressão, conversor ZigBee-DALI e luminárias (VIVARES Ready). Ao mesmo tempo, pode ser opcionalmente conectado a um aplicativo em nuvem. Dessa forma, é possível a gestão monitorização e a manutenção a partir de qualquer local.

Uma boa notícia para os profissionais de iluminação: instalação, operação e manutenção são extremamente simples. Muitas luminárias LEDVANCE já são VIVARES – e estão prontas para o ZigBee.

www.ledvance.de

Informação

A Weidmüller está online para apresentar inovações e oferecer webinars de produtos.

Uma Feira Digital

Sem a Light+Building e sem a feira de Hannover. Como todos os nossos parceiros, a Weidmüller foi confrontada com uma situação extraordinária que tiveram que saber gerir. E este ano têm muito para apresentar.

A sua infraestrutura de carregamento para a mobilidade elétrica, por exemplo, é uma das novidades. Entre as inovações estão os "Blocos terminais Klippon Connect AAP", que asseguram o controlo efetivo da tensão dos equipamentos nos quadros elétricos. Graças a um conceito modular único, pode ser adaptado a qualquer tipo de máquina.

Adicionalmente, oferecem uma ampla gama de switches e componentes passivos Ethernet para aplicação industrial. Se pretende aprender mais sobre estes produtos, visite a Feira Digital da Weidmüller em:
www.weidmueller.de/hm-digital



Mais formação digital

Atualmente, cursos e seminários de formação regulares não são possíveis no formato tradicional presencial. É por isso que a Weidmüller utiliza cada vez mais as ferramentas digitais, tendo criado um "mundo de webinares". Há temas para todos: de inovações em relés até autómatos que utilizam Inteligência Artificial (AutoML).

As ofertas de formação continuarão durante o verão e proporcionarão a oportunidade de interagir com os especialistas da Weidmüller:
www.weidmueller.com/int/service/webinar.jsp

Produtos

Entre os novos produtos da Mennekes estão soluções para mobilidade elétrica e para profissionais.





Para Profissionais e para a Casa

Os proprietários de carros elétricos gostam de carregar os seus veículos em casa. Com a nova estação de carregamento AMTRON Compact, a Mennekes oferece a solução ideal para esses carregamentos. A estação de carregamento fornece uma potência de 11 kW e, com o cabo de carregamento fixo tipo 2, garante segurança para o futuro, pois quase todos os novos veículos elétricos disponíveis na Europa podem ser carregados com ele. Não é necessário nenhum licenciamento específico.

Além do design externo de alta qualidade, o sistema é fácil de instalar: o cabo de alimentação pode ser inserido por cima, por baixo e de trás. O design compacto permite uma fácil instalação, mesmo em garagens estreitas.

As Fichas e Tomadas PowerTOP Xtra CEE são a primeira escolha para profissionais.

Estes conectores foram testados durante muitos anos em 63 A e 125 A – e desde 2019 também nas versões 16 A e 32 A.

A primeira inovação do ano: toda a gama PowerTOP Xtra em 16 A e 32 A apresenta proteção classe IP 54, assegurando proteção contra a entrada de água e uma boa proteção contra poeiras.

E a família de produtos para corrente de 16 A continua a crescer. Além dos da introdução dos 3 pólos e das Fichas e Tomadas e tomadas com 5 pólos em todos os campos de tensão, a variante PowerTOP Xtra R estará disponível em breve. Com contactos banhados a níquel e suportes de contacto altamente resistentes ao calor, esses conectores foram desenvolvidos para aplicações particularmente exigentes.

Com estas inovações, esta de gama fichas e tomadas industriais pode ser utilizada num número cada vez vasto de áreas de aplicação.

www.mennekes.de

Produtos

A OBO Bettermann apresenta os seus novos produtos com uma estrutura simplificada.

Novos Produtos, novas Estruturas

Em março, a OBO reduziu as suas sete unidades de produtos para três áreas de aplicação: Industrial, Edifício e Instalações de segurança e Proteção. Aqui está uma pequena seleção dos novos produtos de todas essas áreas.

Na área industrial, as Caixas de Derivação da série T (T-Box) são os destaques para 2020. São feitas de materiais de alta qualidade e construção robusta permitindo-lhes enfrentar as condições mais adversas. Devido ao material resistente a raios UV e uma proteção IP 66, as caixas de derivação T-Box são adequadas para uso em ambientes fechados e em ambientes externos cobertos.

Um novo produto da área do edifício é o desenvolvimento de um best-seller: a caixa saliente para aplicação em calhas de chão – a UHHOME2. Foi otimizada em termos de espaço, com praticamente as mesmas dimensões externas. Graças ao interior angular de 54 graus, oferece espaço suficiente para até as maiores tomadas e também para unidades de carregamento menores, que desaparecem sob a tampa fechada. Outras soluções importantes nesta área são o Modul 45, o rodapé SL e as colunas com 2 compartimentos em alumínio.

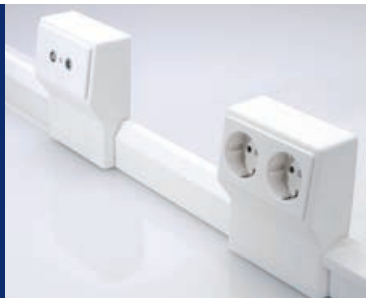
Na área de instalações de segurança e proteção, a OBO inventou uma solução para proteção contra raios e sobretensões para sistemas de televisão em circuito fechado (CCTV), com os quais os cabos de energia, dados e controlo podem ser protegidos simultaneamente com apenas um dispositivo. Com os dispositivos de proteção combinados PND 2em1 e PND 3em1 e o Net Defender ND-CAT6, os sistemas de câmaras analógicas e IP podem ser protegidos com eficiência.

Pode encontrar informações sobre todos os novos produtos online.

www.obo.de



A seleção de novos produtos da esquerda para a direita: a solução UHHOME2, as caixas de derivação da série T, o dispositivo de proteção combinada PND 2em1 e o rodapé SL.



Produtos

A impressora de etiquetas THERMOMARK GO da Phoenix Contact gera identificações diretamente no local sempre que necessário.







Marcação Móvel

Um sistema consistente de identificação industrial envolve muito esforço em sistemas extensos. A solução: a prática impressora de etiquetas THERMOMARK GO permite marcações criadas no local sempre que necessário - e salva viagens longas. A impressora pesa apenas 600g.

Com a impressora móvel de etiquetas e a app MARKING, é possível criar marcações industriais diretamente no local. Pode criar as etiquetas e controlar a impressora de transferência térmica facilmente através do aplicativo no seu smartphone ou tablet. Uma conectividade segura pode ser estabelecida entre a impressora (que também tem uma porta USB) e o seu dispositivo inteligente de forma rápida e fácil através de Bluetooth 5.0 ou NFC.

O aplicativo guia o utilizador de forma clara e intuitiva durante todo o processo de marcação. A impressora de transferência térmica pode ser usada de diversas formas - em ambientes internos e externos. Etiquetas pré-cortadas e materiais contínuos fornecem ainda mais flexibilidade. Os materiais estão disponíveis em sistemas de cassetes uniformes. A largura máxima de impressão é 24 mm, a resolução de impressão é 203 dpi.

www.phoenix-contact.com

Mercado

A Schneider Electric oferece suporte ao crescente mercado de Smart Home.

Smart Business

A Smart Home (Casa Inteligente) pode controlar o aquecimento ou ar condicionado para que ao levantar-se de manhã a temperatura seja a sua favorita. A Smart Home pode desligar o aquecimento e outros aparelhos elétricos quando estamos no trabalho. Isso economiza energia e custos. Pode controlar uma casa ou monitorizar o consumo de energia remotamente. Também é possível conectar um sistema fotovoltaico e uma unidade de armazenamento de eletricidade a uma estação de carregamento de um carro elétrico.

E isso não é de forma alguma tudo o que é possível fazer hoje. Em empresas modernas ou edifícios, a automação tornou-se um standard. Mas o número de utilizadores e dispositivos em rede também está a aumentar no setor privado. Estudos estimam que até 2022, mais de 112 mil milhões de dólares serão gastos em dispositivos Smart Home em todo o mundo. O mercado está a crescer!

No entanto, existe uma lacuna entre o conhecimento dessa tecnologia e a instalação real. Uma pesquisa realizada pela PricewaterhouseCoopers (PWC) constatou que dos 81 por cento dos utilizadores da Internet que tinha ouvido falar dos dispositivos Smart Home, apenas 26 por cento possuíam um.

De onde vem essa lacuna? Resposta da Schneider Electric: mais de 75 por cento dos consumidores não sabem a quem recorrer se pretenderem uma Smart Home. Isso significa que esta área de negócio oferece muitas oportunidades.

No entanto, é frequentemente necessário um novo know-how para um marketing bem-sucedido. Na Alemanha, a partir de 2021, haverá um novo canal de vendas oficialmente reconhecido que lida apenas com a automação do edifício. O mercado está em crescimento! A situação parece muito diferente em muitos outros países.



Lá, o apoio de grossistas e fabricantes de material elétrico desempenha um papel muito importante.

A Schneider Electric está comprometida com a formação há muitos anos. Existem centros de formação "físicos" e também cursos on-line para aprender o básico ou dominar novos produtos com segurança. Para dar a conhecer os seus produtos e soluções Smart Home, a Schneider disponibiliza um ajudante digital; com a app "mySchneider", os parceiros têm acesso direto a especialistas de suporte da Schneider Electric via chat ou telefone. Este aplicativo está disponível em 30 idiomas.

Resumindo, qualquer empresa que procure angariar novos clientes e beneficiar de uma área de negócios com boas margens, pode contar com bastante apoio no mercado da Smart Home.

www.se.com

Produtos

A Signify trabalha para melhorar a saúde e o bem-estar em escritórios com novos sensores IoT para o Interact Office.



Mais produtividade nos escritórios

Desconforto dos colaboradores, problemas de saúde e desempenho reduzido podem estar ter origem num ambiente de trabalho de baixa qualidade. Uma iluminação de boa qualidade pode ajudar a aumentar a produtividade dos funcionários até 23%. Além disso, a temperatura ambiente errada, a humidade ou o ruído perturbador podem ter um impacto negativo na saúde, no bem-estar e na produtividade.

A tecnologia fornece a solução: a Signify com o lançamento de novos de sensores IoT da Philips, que recolhem e entregam dados através do sistema de iluminação Interact Office e das APIs de monitorização ambiental. Os novos sensores permitem às empresas monitorizarem o ambiente de trabalho e otimizar as condições de trabalho dos seus funcionários.

Os novos sensores podem monitorizar a ocupação, o número de pessoas, a temperatura, os níveis de ruído, os níveis de luz do dia e a humidade relativa. Agrupar esses recursos num único dispositivo elimina a necessidade de vários sensores e economiza custos.

Esses novos sensores são menores que uma caixa de fósforos e são facilmente instalados no local com um simples "clique e troca" através de um compartimento de sensor atualizável - um recurso exclusivo em várias luminárias profissionais da Philips.

Não é necessário retirar as luminárias do teto, pois os sensores podem ser instalados na parte frontal da luminária. Isso significa que as luminárias podem agora ser facilmente atualizadas com diferentes sensores em qualquer altura e sempre que necessário.

www.signify.com

Produtos

As novas consolas digitais Simatic HMI Unified Comfort da Siemens.

Agora Expansíveis com Apps

A nova geração de consolas para operação de 7 a 22 polegadas de alta qualidade faz parte do novo "Sistema Unificado Simatic WinCC" e traz inúmeras melhorias em comparação com os dispositivos anteriores, incluindo facilidade de uso e visualização. Além disso, os mecanismos de segurança de TI foram integrados para proteger a instalação dos ataques cibernéticos.

Graças à sua frente de vidro capacitivo com tecnologia multi-toque, os painéis do Unified Comfort são tão fáceis de utilizar como um smartphone ou um tablet. As cores nítidas e o contraste melhoram a legibilidade e a facilidade de utilização. Obviamente, a sua tecnologia multi-toque extremamente robusta foi desenvolvida especificamente para ambientes industriais.

A visualização nos dispositivos é baseada no novo sistema de visualização

Simatic WinCC Unified no TIA Portal e é adequada para soluções escaláveis, desde



aplicações em máquinas até soluções SCADA distribuídas. Isto cria muitas novas oportunidades e funcionalidades para o utilizador em todos os tamanhos de dispositivos. Opções de visualização incluem visualização consistente com base na Scalable Vector Graphics (SVG), controlos de IU (Interface de Utilizador) extensas, bem como controlos web personalizados.

Uma novidade no portfólio de produtos HMI da Simatic é a opção de expandir funções com aplicativos. Anteriormente, os painéis HMI eram usados exclusivamente para software de visualização.

Graças à integração do Siemens Industrial Edge, os utilizadores agora podem executar outros programas simultaneamente com essa funcionalidade padrão do dispositivo. Isso significa que os requisitos específicos de qualquer projeto podem agora ser implementados com facilidade e rapidez.

www.siemens.de/unified-comfort-panels

Produtos

Televes, parceira da FEGIME, apresenta novos produtos para redes de distribuição IP.



O medidor de campo H30E-F comunica com smartphones, tablets, etc.

Para a melhor receção de TV

Atualmente, mais e mais programas de TV são transmitidos via IPTV. Com a sua gama de produtos, a Televes oferece soluções versáteis para a transmissão de sinal baseada em IP em redes locais (LANs). O espectro de aplicações varia entre pequenos hotéis, lares e hospitais.

O streamer IP U3QIP-S2-C pode ser usado como um dispositivo independente, bem como no sistema de cabeça de rede T.OX. Com este dispositivo, o satélite TV (DVB-S / S2) pode ser convertido em fluxos de IPTV e alimentar uma rede de distribuição IP de alta resolução. Desta forma, um fornecimento básico de IPTV pode ser instalado – ou sistemas existentes de IPTV podem ser expandidos. Até 32 fluxos SPTS (Protocolo de Transporte de Programa Único) de três transponders repetidores podem ser gerados por dispositivo.

O recetor IP Nemesis V2 possui interfaces Ethernet, WLAN e Bluetooth e, em conjunto com o streamer IP e o middleware Televes ATV3, permite o uso de serviços interativos de informação e entretenimento em hotéis. Desta forma, aparelhos de TV ainda mais antigos podem ser convertidos em soluções de IPTV interativas da Televes. O pequeno recetor IP, que também suporta resoluções de imagem Ultra-HD / 4K, pode ser colocado atrás do aparelho de TV.

Com o medidor de intensidade de campo H30E-F – que possui um sistema multi-ecrã para controlo por toque e uma interface de utilizador bastante intuitiva – os fluxos de IPTV e todos os padrões de TV digital (DVB-S / S2, DVB-T2, DVB-C) podem ser medidos, redes WLAN nas bandas de 2,4 e 5 GHz podem ser detetadas e o conteúdo DVB-T2HD codificado em HEVC pode ser exibido num monitor externo. Um aplicativo pode ser usado para exibir o ecrã via WLAN ou Bluetooth em dispositivos móveis, como smartphones, tablets ou computadores portáteis, para operar o medidor remotamente. Um recurso muito prático para instaladores.

www.televes.com

Produtos

O OPPLE oferece um novo sistema para edifícios inteligentes.

Mais do que apenas Smart Light

A OPPLE Lighting expandiu o seu sistema Smart Lighting com um novo produto: a "Smart Connect Box". Este dispositivo muito versátil faz com que seja possível conectar o seu sistema inteligente de iluminação ao mundo exterior. A ideia é simples: conectando o Smart Connect Box à rede de um edifício, é possível comunicar remotamente com todas as luminárias, sensores e comutadores. A Smart Connect Box (SCB) é totalmente compatível com o sistema Smart Lighting do fabricante.

A Smart Connect Box oferece muitas vantagens, especialmente para edifícios maiores com mais pisos, permitindo, por exemplo, o controlo remoto da iluminação do edifício. Qualquer luminária DALI pode ser ligada e operada via Smart Switch, Smart Sensor ou Smart App. Fornece ainda uma função "Calendário" que liga ou desliga uma luminária numa hora ou data específicas. Além disso, com a Smart Connect Box (SCB) é possível criar gráficos por edifício, andar ou divisão, para visualização dos dados do edifício. Ligado com os sensores apropriados, o sistema também pode fornecer dados sobre consumo de energia ou movimento detetado dentro de um período determinado, os níveis de temperatura ou os níveis de humidade. Isso torna o Smart Connect Box uma solução ideal para gestores de instalações.



Vários projetos inteligentes podem ser combinados para formar um único projeto - e via "Modbus", a Smart Connect Box pode ainda ser integrada no atual sistema de gestão de construção (BMS – Building Management System).

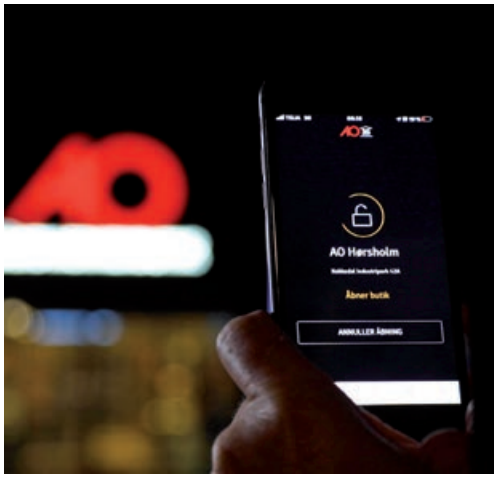
opplelighting.com



FEGIME Dinamarca

Aberto a todas as horas

No mundo pós-Corona, há algo que já chegou para ficar, o horário de trabalho totalmente flexível. Esta nova necessidade inspirou a criação do novo serviço agora oferecido aos melhores clientes da AO na Dinamarca: O AO365. Esta extensão do aplicativo existente permite que os instaladores possam realizar as suas compras ou recolha de mercadorias literalmente sempre que quiserem: 24 horas por dia, 7 dias por semana, 365 dias por ano. A única condição é que o instalador necessita de contratualizar este serviço para se tornar um utilizador autorizado do AO365.



É realmente fácil: quando o cliente chega ao posto de venda, abre a aplicação da AO e acede ao AO365 – selecionando a opção de abertura do posto de venda. Uma vez dentro do posto de venda, através da aplicação procede à leitura dos códigos de barras dos artigos que retira na prateleira, coloca-os na área designada da AO365 para serem registados pelas câmaras, finaliza a sua compra, verifica a sua fatura e sai. Já fora do posto de venda, seleciona a opção de fecho e a o posto de venda volta a fechar-se. Feito.

O primeiro posto de venda a disponibilizar este serviço foi o de Hørsholm e durante 2020, outras nove lojas serão adicionadas à lista. O serviço tem a vantagem adicional de ajudar os instaladores a manter níveis de stock bastante baixos.

"A primeira resposta ao novo serviço foi fenomenal", diz Lars Kestner, presidente da FEGIME Denmark & CSO da AO. "Nunca tivemos tantas consultas de novos clientes. Os instaladores veem claramente o enorme benefício da flexibilidade adicional. Como diz o ditado: tempo é dinheiro."

www.ao.dk

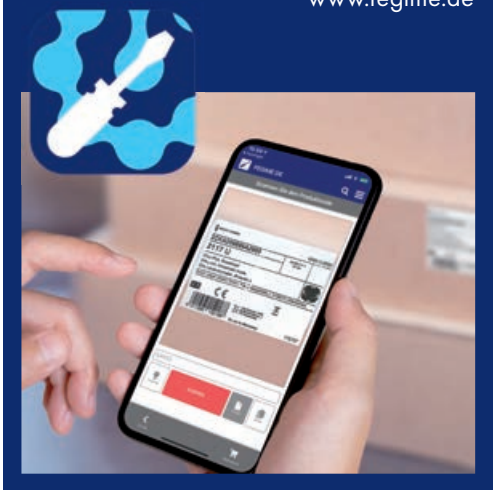
FEGIME Alemanha

A loja online e a App ELEKTROtools foram atualizadas

A App " ELEKTROtools " foi atualizada no início do ano, o design é mais claro, mais moderno e coeso. Em cinco anos, a aplicação foi descarregada mais de 277.547 vezes. São muitas as razões para este sucesso: é gratuita, está disponível em oito idiomas e não comporta nenhuma publicidade. Também é prática: calcula fórmulas, oferece uma série de informações e muito mais. Graças à conexão com as lojas online, o aplicativo é perfeito para encomendar material a partir do estaleiro da obra.

Para o desenvolvimento da aplicação, a FEGIME foi apoiada pela software house Geneon, empresa participada da FEGIME Alemanha desde 2019. Os parceiros tecnológicos também reprogramaram a loja on-line alemã. Agora é responsiva – funciona de forma totalmente idêntica em PC, tablet e smartphone.

www.fegime.de



FEGIME
generating value

FEGIME GmbH
Gutenstetter Str. 8e
(D) 90449 Nürnberg
Germany

Tel 0049 (0) 911 641 899 0
Fax 0049 (0) 911 641 899 30
E-Mail info@fegime.com