voice

NEWSLETTER
01.2021

Editorial

UMA PALAVRA DE DESPEDIDA

Chegou a altura de me despedir: não só como Presidente da FEGIME, mas também da FEGIME Alemanha e de todo o sector elétrico. Nos próximos meses, dedicar-me-ei a outras tarefas. Não quero olhar para trás, mas gostaria de partilhar convosco algumas ideias sobre o futuro das empresas familiares, da digitalização e do ambiente. Estes tópicos são o foco desta edição.

Empresas familiares – especialistas bem informados afirmam há 30 anos que partilharemos o destino dos dinossauros. No entanto, o nosso crescimento constante prova que esta previsão não é verdadeira – recomendo a leitura dos relatórios sobre Daniella, KEW, Imat Felco e outros. Os números atuais mostram que estamos a lidar melhor com a crise provocada pela pandemia do que algumas das multinacionais. Porquê? A resposta é simples. As boas relações pessoais com os clientes continuam a ser a melhor base para qualquer negócio. Esta proximidade com os clientes é complementada por muitos serviços, máxima flexibilidade, bem como empreendedores regionais que tomam decisões de forma rápida, pessoal e fiável! Estas são as nossas vantagens. O que cria valor acrescentado. E através da reflexão conjunta e da partilha



Kerstin Steffens

de conhecimento entre membros à escala internacional – bem como do FEGIME Future – estamos constantemente a encontrar novas e melhores formas de ajudar os nossos clientes. A melhor forma de alcançar o conhecimento é através de um diálogo permanente!

E isso leva-me à digitalização. Poderá tudo ser recriado no mundo digital, incluindo as conversas presenciais? As experiências durante a pandemia fornecem as primeiras respostas. Sem dúvida, as nossas lojas online, a nossa excelente base de dados, as novas interfaces e intercâmbio digital em conferências entre outras, estão a provar o seu valor. No entanto, no último ponto, suspeitamos que esta forma de intercâmbio irá enfraquecer a criatividade a longo prazo. Assim, será uma tarefa constante avaliar as novas tecnologias uma e outra vez. Um diálogo permanente constante também facilita esta tarefa.

O meu último tópico é a prevenção do CO_2. Para limitar as alterações climáticas, todos temos de apoiar ativamente a revolução na geração e utilização de energia. O nosso novo parceiro IBC SOLAR é um sinal de que queremos envolver-nos ainda mais neste campo. No entanto, para alcançar a mudança necessária, a nossa rede internacional terá de se tornar ainda mais ligada para garantir estar à altura daquele que é hoje o nosso maior desafio.

Uma última nota: estou muito grata a todos os meus amigos e parceiros FEGIME pelo intercâmbio inspirador ao longo dos anos e espero que continuem a cultivá-lo, pois também nos enriquece a nível humano.

K. Steffens

Conteúdo

Uma Viagem Digital a Obernai – o FEGIME Future discutiu com a Hager novas ferramentas digitais 2

A Academia Grossista – FEGIME França está a estrear uma iniciativa de formação 2

Aprendizagem no Mundo Digital – Novas iniciativas de comunicação e formação na FEGIME Espanha 3

Pergunte sempre ao Cliente – FEGIME Alemanha iniciou uma Ofensiva UX 3

Digital e com Pipocas – FEGIME Noruega mostra como a COVID-19 promove a criatividade 4

Com muito espaço e inovador – Daniella, um membro FEGIME da Hungria, mudou-se para um novo centro logístico 5

Com muito estilo e inovador – FEGIME Grécia & Chipre abriu um novo e impressionante showroom 5

Crescimento Impressionante – FEGIME Itália ganha oito novos membros – e um relatório sobre um 50º aniversário que não pôde ser celebrado por Imat Felco – um membro de Como 7

Primeiro lugar – Um prémio para Willem Schuurman e para a FEGIME Países Baixos 7

Uma inspiração para todos – Um membro da FEGIME Reino Unido está a celebrar o vigésimo quinto aniversário da empresa 8

Excelentes desenvolvimentos – Um novo membro e nova cooperação no mercado do Solar Fotovoltaico na Polónia 8

Tecnologia Verde no Báltico – Projetos de membros da FEGIME Finlândia & Bálticos na Lituânia, Estónia e Letónia 9

Relatórios da ABB, Cimco, Eaton, Hager, Haupa, HellermannTyton, IBC Solar, OBO, Opple, Schneider Electric, Siemens, Signify e Televes 10 – 16

FEGIME Future

Com a Hager, o FEGIME Future discutiu novas ferramentas digitais para grossistas e seus clientes.



Os membros do FEGIME Future reuniram-se com a Hager através do Microsoft "Teams" que foi combinado com a plataforma "Klaxoon" para permitir sessões de brainstorming virtuais em workshops separados.

Uma viagem digital a Obernai

A pandemia não pode parar o FEGIME Future. A terceira reunião com a Hager, prevista para abril de 2020 em Obernai, foi reagendada e teve lugar em abril passado, digitalmente, claro. As jornadas tiveram como tema central: por um lado, a "Viagem do Cliente instalador" – formas digitais de interação com um pequeno instalador "típico" - e também a "A viagem do cliente Grossista" para analisar novas possibilidades digitais para potenciar o negócio dos grossistas com a Hager.

Os nossos gestores de contas Internacionais Roger Claessen & Peter Caldwell – tinham preparado muito material. A sessão "Viagem do Cliente instalador" incidiu sobre a aplicação (app) Hager "Ready". A aplicação já está em funcionamento em 6 países com planos para aumentar para 12 até ao final de 2022. O objetivo é ajudar os utilizadores a fazer o trabalho de forma mais rápida e eficiente.

Os instaladores franceses já foram conquistados pela app, uma vez que estão convencidos da poupança de uma hora em cada dia de trabalho realizado. A grande vantagem para eles é que podem usá-la para fazer a impressão final para placas de circuitos no local. O FEGIME Future estava, naturalmente, particularmente interessado em estabelecer uma ligação com as lojas online dos membros. E é possível: na Alemanha, foi criada uma interface – ELBRIDGE – para que fabricantes, grossistas e instaladores possam cooperar perfeitamente (FEGIME Voice 2/2020). Os participantes utilizaram intensivamente os seus conhecimentos sobre os requisitos dos clientes para sugerir melhoria para o Hager Ready.

Soluções para Grossistas

Claro que os grossistas e fornecedores também querem otimizar os seus processos. E é exatamente nisso que a Hager está a trabalhar. O objetivo do projeto é melhorar a experiência de encomenda digital para grossistas, adicionando novas funcionalidades. Isto deverá proporcionar ganhos rápidos para a maioria dos países, mas também conduzir a mudanças a médio prazo no roteiro das TI da empresa.

Até agora já foram realizadas entrevistas com grossistas na França, Países Baixos, Polónia e Reino Unido – e agora o FEGIME Future teve a oportunidade de dar o seu contributo também.

Não só encomendar, mas gerir encomendas pendentes, faturação, bem como devoluções e reclamações foram alguns pontos cobertos. Os 20 participantes do FEGIME Future estavam ansiosos para reportar as suas impressões, requisitos e potenciais armadilhas à equipa Hager.

A importância que a Hager atribui a estas trocas foi demonstrada por Daniel Hager, que também saudou o FEGIME Future na terceira reunião. Agradeceu ao grupo pela troca de ideias e elogiou o trabalho: "Excelente iniciativa de David Garratt e da administração da FEGIME". E disse algo que todos desejamos: "Ansioso por uma reunião física."

www.fegime.com

FEGIME França

A FEGIME França iniciou uma iniciativa de formação com os parceiros.

A Academia Grossista

Os nossos colegas da FEGIME França uniram esforços não só com as unidades de negócio de canalização e materiais de construção da sua própria organização, mas também com o Grupo EQIP, especialistas em ferragens para oferecer um vasto leque de oportunidades de formação a todos os membros e colaboradores. 2nd ACADEMY é o nome da iniciativa, e o objetivo não é apenas preparar novos colaboradores para as suas funções nas organizações membros, mas também promover o conhecimento e a perícia dos atuais colaboradores.

Estão a ser oferecidos quatro cursos comerciais, todos reconhecidos pelo Estado francês, e estão também inscritos no registo estatal de qualificações profissionais (RNCP). Os cursos deveriam ser realizados em parte na empresa e, em parte, em cinco centros de formação. Devido à pandemia, foi colocado mais ênfase na plataforma online.



"Eletricidade, canalização, sanitário, aquecimento, materiais de construção e ferragens – juntos os membros cobrem toda a gama do setor grossista de construção. Portanto, colaborar para o futuro dos nossos negócios é um passo lógico", explicou o Diretor-Geral da Algorel/ FEGIME França, Dimitri Both.

As aulas têm lugar nos campus de Aix-Marseille, Lyon, Nantes, Paris e Toulouse.

www.2nd-academy.fr

FEGIME Espanha

A FEGIME Espanha apresentou novas plataformas digitais para poder comunicar com colegas, clientes e fornecedores.





A FEGIME Espanha está focada na comunicação digital. O CAMPUS FEGIME e Podcast são novas iniciativas

Aprender no Mundo Digital

A pandemia está a impulsionar a digitalização? A FEGIME Espanha, pode certamente dizê-lo. Os nossos amigos espanhóis expandiram o conceito de "Academia FEGIME" numa grande plataforma digital para a formação de colaboradores. Pode agora contar com mais de 2.000 cursos em várias áreas, inclui vídeos sobre novos produtos e conteúdos de informação geral. A plataforma EdX também é utilizada intensivamente para a formação (FEGIME Voice 2/2020).

E isso não é tudo: o Campus FEGIME também acaba de ser lançado, que é uma feira digital para permitir aos membros e fornecedores encontros e reuniões virtuais. É simples de usar: primeiro o utilizador regista-se, escolhe o seu avatar, então, pode passear pelos stands para participar em conversas, videoconferências, palestras, apresentações, reuniões, workshops ou sessões de formação – o que despertar o seu interesse.

Os fornecedores e membros também podem reservar salas virtuais para reuniões privadas. Há workshops onde os grupos internos podem trabalhar em conjunto em projetos comuns e na transferência de know-how. Em resumo, pode fazer-se tudo o que poderia fazer-se numa convenção em tempo de pré-pandemia, mas com grandes economias em viagens, alojamento, comida, etc. – e para um público ilimitado.

Além disso, a FEGIME Espanha também apresentou o "Podcast", uma iniciativa para chegar a mais clientes. Os podcasts de especialistas – que também podem ser descarregados – são publicados através dos canais Ivoox, iTunes e Spotify.

www.fegime.es

FEGIME Alemanha

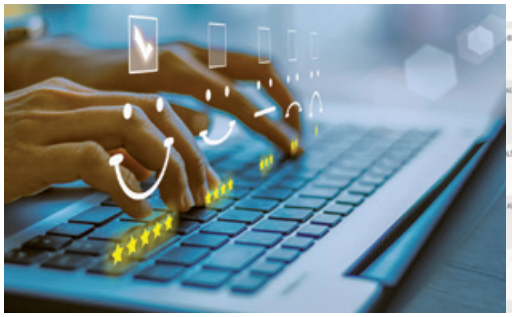
FEGIME Alemanha iniciou uma ofensiva UX.

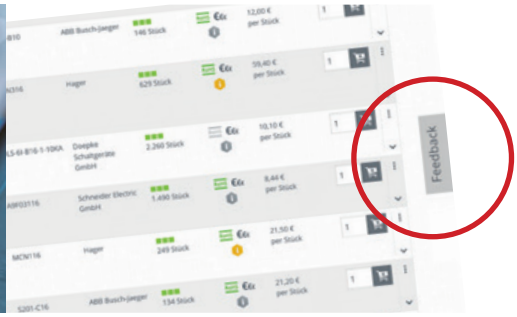
Pergunte sempre ao seu cliente

Flexibilidade e proximidade com o cliente: grossistas familiares oferecem vantagens tangíveis. "Especialmente em tempos como este, as raízes regionais e as relações de longo-prazo entre os clientes e o pessoal dos nossos grossistas são valiosas", diz Arnold Rauf, diretor-geral da FEGIME Alemanha.

Mas não é apenas isso: o rápido número crescente de encomendas online também mostrou a importância da loja online na Alemanha - é a fonte de informação e de produto com distanciamento social incorporado. Isto levanta imediatamente a questão: qual é a proximidade da aquisição online ao cliente? Como podemos apresentar as nossas vantagens digitalmente, também?

Para o descobrir, uma nova ofensiva UX foi lançada na Alemanha. UX significa em inglês User Experience – em português designamo-la como Experiência do Utilizador. Todos os serviços digitais são monitorizados para ver se são úteis aos clientes. Isto é feito através de inquéritos e entrevistas online. Um sinal visível desta ofensiva é o novo "Botão de Feedback" na loja, no lado direito do ecrã perto da visão geral do produto (ver foto).





"Sempre nos preocupámos com esta realidade, mas desde o ano passado temos feito isso de forma muito mais intensa. Do nosso ponto de vista, a centralidade do utilizador é a chave para o sucesso", diz Rauf. Esta ofensiva UX não é, portanto, um projeto, mas continuará a ser o desenvolvimento da loja online e de outros serviços. "Desta forma, podemos assegurar a proximidade dos nossos clientes no mundo digital."

www.elektro-online.de

FEGIME Noruega

Com vários exemplos, os nossos amigos noruegueses mostram de forma impressionante como o a pandemia promove a criatividade.



Digital e com Pipoca

Levará algum tempo para conhecermos todos os efeitos negativos da pandemia. Mas pelo lado positivo, a pandemia forçou-nos a desenvolver e encontrar novas e muitas vezes melhores soluções – rapidamente! É certamente o caso da FEGIME Noruega, onde a rapidez da digitalização e a introdução de soluções para a flexibilidade para com os clientes aumentaram por saltos e limites.

Ajudar os nossos clientes a ter sucesso é sempre um objetivo fundamental – também na Noruega. Para tal, foram desenvolvidas duas novas apps de compras. A primeira é app é a de compras self-service: os clientes podem agora usar o seu próprio smartphone para fazer compras nas lojas FEGIME. Baseada na mesma plataforma que a loja web, contém informações enriquecidas dos produtos que o cliente digitaliza, oferecendo todas as funções importantes. Este não é apenas um serviço útil para o cliente, mas também mais higiénico durante a pandemia, pois pode usar o seu próprio smartphone em vez do scanner manual na loja e é mais fácil manter a distância social.

O segundo novo serviço é a app de compras 24 horas. Em várias lojas os clientes podem agora fazer compras sempre que quiserem – 24 horas por dia e independentemente dos horários de abertura. Isto funciona como fazem os nossos amigos na Dinamarca (VOICE FEGIME 1/2020). Os clientes usam a app para entrar na loja e depois fazem as compras usando um scanner manual ou a aplicação instalada no seu próprio smartphone. "O feedback tem sido muito positivo", diz-nos Oslo. "Esperamos que estes novos serviços – que trazem mais flexibilidade e eficiência – aumentem ainda mais a fidelização dos nossos clientes."

Proximidade na Pandemia

A FEGIME Noruega começa normalmente o ano com a reunião anual kick-off para colaboradores e fornecedores – um evento social com quase duas centenas de pessoas reunidas ao longo de dois dias em janeiro.

Depois de aceitarem que nem uma solução híbrida física-digital era possível, os nossos colegas entraram todos para um evento totalmente digital. A apresentação, normalmente realizada num palco em frente a uma plateia cheia, foi transformada num "talkshow" televisivo com todos os elementos familiares: um anfitrião profissional com diferentes convidados, uma introdução e um final especialmente produzidos, anúncios que promovem fornecedores antes e depois dos intervalos, entrevistas e até um artista musical que completa todo o evento.

O destaque: antes do espetáculo, os nossos colegas tinham enviado sacos contendo pipocas, doces e refrigerantes a todos os participantes, para que eles aproveitassem enquanto assistiam ao espetáculo. "Não vamos dar um detalhe técnico específico", diz David Garratt, diretor-geral da FEGIME. "Talvez possamos usar esta grande ideia para um evento FEGIME – mas não queremos estragar a surpresa."

As reuniões de "speed dating" entre fornecedores e pessoal foram também criadas digitalmente e distribuídas ao longo de três dias. Esta foi considerada uma grande melhoria sobre a prática habitual de concentrar todas as reuniões no Segundo Dia. A parte da convenção do evento foi resolvida usando uma nova plataforma de e-learning chamada "Motimate". Cada fornecedor fez uma pequena apresentação de cinco minutos de si mesmo e dos seus produtos. "Live" só teria sido visto pelo pessoal, mas este ano também foi partilhado com os clientes – dando à convenção um valor acrescentado.

Tanto fornecedores como colaboradores atribuíram as melhores notas ao evento digital. Alguns elementos provaram funcionar tão bem que certamente serão usados em futuras reuniões. Mas uma coisa é certa: todos os envolvidos esperam poder voltar a encontrar o "IRL" em breve!





www.fegime.no

FEGIME Hungria

O novo centro logístico altamente automatizado da Daniella está em funcionamento desde o início deste ano - e oferece espaço para um maior crescimento.



Com muito espaço e inovador

Em pouco menos de trinta anos, o membro da FEGIME Hungria Daniella Ltd. passou de uma empresa de 4 pessoas para uma empresa líder de mercado com mais de 320 colaboradores e 31 estabelecimentos comerciais, garantindo assim uma verdadeira cobertura nacional na Hungria. Como empresa de retalho e grossista, a Daniella opera lojas B2B e B2C para estes grupos de clientes.

Com um investimento de quase 5,5 milhões de euros apoiado pelo Banco Central Húngaro, a Daniella construiu um novo centro logístico em Nagytarcsa, perto de Budapeste. O edifício de 12.000 metros quadrados está em funcionamento desde o início de janeiro e duplicou a capacidade de armazenamento da empresa.

Daniella usa tecnologia de ponta no novo centro logístico, como mostra o armazém automatizado para pequeno material. O software especialmente desenvolvido controla os bens do armazém de quatro andares de altura desde a entrega - via armazenamento e picking – até à expedição. Esta inovação automatiza parte da logistica interna, acelerando-a e tornando-a ainda mais precisa.

Uma curta-metragem documenta a construção do novo centro logístico da Daniella.

A utilização da robótica levanta a questão de saber se tal desenvolvimento resultará numa redução da mão-de-obra. Pelo contrário: serão criados novos postos de trabalho de elevado valor acrescentado. Além das TIs (Tecnologias de Informação) a unidade logística está também a sofrer um grande desenvolvimento em termos de pessoal, para além do aumento de 40% de colaboradores. Esta é a expressão da expansão do capital intelectual e profissional.

"Possuímos todas as ferramentas, conhecimentos e infraestruturas necessários para duplicar o nosso tráfego. O nosso investimento em armazéns, juntamente com a inovação da nossa loja online e os nossos muitos outros desenvolvimentos também podem ser considerados um programa de inovação abrangente que é de enorme importância para a vida e para o futuro da empresa", diz Ernő Hadnagy, Diretor-Geral da Daniella. "Desta forma, podemos continuar a dominar o nosso mercado no futuro e juntar-nos à elite tecnológica entre as empresas que operam na Hungria."

www.fegime.hu

FEGIME Grécia & Chipre

A Kafkas abre um novo centro interativo para iluminação e automação de edifícios.

Com muito estilo e inovador

No contexto do seu desenvolvimento contínuo e filosofia para ações inovadoras, a FEGIME Grécia & Chipre criou um novo centro conceptual dedicado à experiência de interação com a iluminação, automação de edifícios e inovação: HUB Lighting & Innovation by Kafkas.

Em mais de 1100 m2 o centro capta a dinâmica e visão de uma empresa moderna e inovadora para proporcionar aplicações integrais de iluminação arquitetónica, técnica e decorativa, bem como soluções de automação de edifícios. Todos os visitantes podem interagir com as aplicações instaladas.

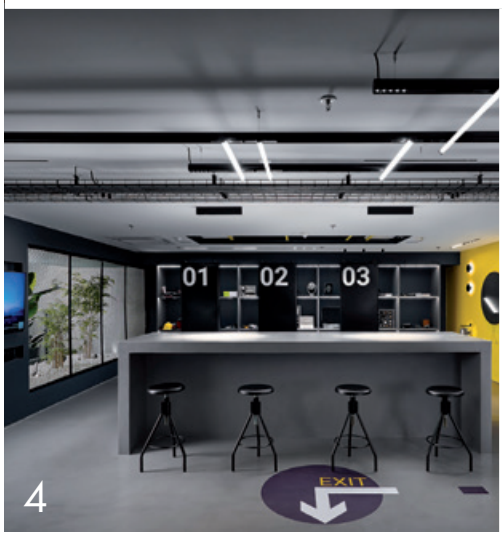
O HUB Lighting & Innovation by Kafkas é já um ponto de referência para estudantes, arquitetos, designers de interiores, empresas técnicas e hoteleiros interessados em soluções de iluminação e automação de topo. É dotado de uma equipa experiente de profissionais como arquitetos, engenheiros e especialistas da KNX. Os visitantes podem agendar uma reunião na sede do HUB situada em Ilioupoli, nos arredores de Atenas ou numa versão mais reduzida do HUB localizada no subúrbio de Chalandri. Não vamos escrever mais aqui, vamos deixar que as imagens da página seguinte falem por si mesmas.

www.hubkafkas.com











hub
LIGHTING
&INNOVATION
KAFKAS

Por favor, clique no logotipo do hub para o tour virtual.

As fotos mostram: 1 Sala de reuniões no piso térreo 2 Área de escritório 3 Receção 4 Exposição 5 O coração e cérebro da automação



FEGIME Italia

FEGIME Itália ganha oito novos membros.

Crescimento impressionante

2021 começou bem para a FEGIME Itália – oito novas empresas juntaram-se ao grupo, totalizando agora 26 e, segundo os números de 2019, a FEGIME Itália reúne agora um volume de negócios de cerca de 550 milhões de euros. As novas empresas estão distribuídas uniformemente por toda a Itália, melhorando assim a presença da FEGIME Itália em todo o país.

"Estamos muito orgulhosos por consolidarmos a posição do grupo no mercado como ponto de referência para as pequenas e médias empresas do sector do sector da distribuição elétrica", afirma Francesco Redaelli, diretor-geral da FEGIME Itália. "O nosso ADN não mudará, mas será reforçado com novas ideias e sinergias que respeitem a individualidade dos nossos novos membros." O diretor-geral da FEGIME, David Garratt, também está muito satisfeito com este desenvolvimento: "Depois de um 2020 muito difícil, é especialmente agradável ver o trabalho árduo feito pelos nossos colegas dar os seus frutos e reforçar a base internacional da FEGIME. Estamos no caminho certo."

www.fegime.it

FEGIME Países Baixos

Primeiro lugar

Nos últimos sete anos, a NHN Business Awardstem homenageou empreendedores inspiradores na Holanda do Norte. No ano passado Willem Schuurman foi nomeado na categoria Negócios Familiares. O júri avaliou a empresa de acordo com os seguintes critérios: Crescimento e Desenvolvimento, Saúde Financeira, Política dos Trabalhadores, Sustentabilidade, Envolvimento Regional, Inovação – e como lidou com a crise provocada pela COVID-19.



Em palco Willem Schuurman (centro) é difícil de bater.

Na noite das finais, no "Theater Cool" em Heerhugowaard, quase sem público devido aos regulamentos da COVID-19, Willem Schuurman teve a oportunidade de fazer uma apresentação de 2 minutos para garantir a vitória. Acompanhado de uma impressionante homenagem em vídeo a preto e branco ao seu avô Willem, que fundou a empresa há quase cem anos, em 1923, executou-a com tanta dedicação, paixão e energia que Willem não só ganhou o "Family Business Award", como também o "Pitch Award".

Willem agradeceu não só ao júri por estes dois prémios, mas acima de tudo, à sua equipa, funcionários e clientes pela grande vitória.

www.fegime.nl

FEGIME Italia



Elena Mantelli, CEO da Imat Felco S.p.a

Razões para Celebrar

O Imat Felco S.p.a., membro fundador da FEGIME Itália com sede em Como, é uma das muitas empresas cujas comemorações de aniversário tiveram de ser canceladas. No ano passado, o 50º aniversário da empresa devia ter sido celebrado na sede, nos seis balcões e na exposição de iluminação em Milão. Era esse o plano.

Mas veio a COVID. "De repente, todos os planos tornaram-se inúteis", recorda a CEO Elena Mantelli. A empresa teve de reagir prontamente para implementar procedimentos de segurança, ativar métodos de trabalho remotos, e a nível comercial e marketing teve necessidade de renovar o canal de encomendas online e eventos de programação e formação digital, entre outros.

Mas, no entanto: "2020 é um ano para recordarmos com grande orgulho", diz Elena Mantelli. Estou orgulhosa das realizações dos nossos primeiros 50 anos – e acima de tudo orgulhosa do constante compromisso de toda a nossa equipa que trabalhou incansavelmente para manter a empresa no rumo certo, sem vacilar ou perder entusiasmo e graças à qual terminamos o ano acima das nossas expectativas mais otimistas. "

Em anos "normais", dois empregados são premiados com um certificado e um prémio em dinheiro pelos níveis superiores de desempenho. Este prémio foi alargado em 2020: toda a equipa recebeu um bónus em reconhecimento do compromisso demonstrado. Este foi pago através da plataforma de assistência social Imat Felco, para que fosse isento de impostos.

www. imatfelco.it

FEGIME Reino Unido

A KEW Electric está a celebrar o aniversário da empresa. Em 25 anos, cresceu de um grossista de com apenas um colaborador para se tornar um líder de mercado no Reino Unido.





A KEW é uma vencedora regular de prémios – mais recentemente 'Best Electric Wholesaler 26+ branches' e 'Best Individual Branch - Dover'. Esquerda: Geoff com os prémios; direita: com os Membros do Conselho de Administração.

Uma Inspiração para Todos

Em 1996, Geoff Kerly iniciou o "Kerly Electric Wholesale" como único colaborador da empresa grossista a trabalhar a partir de casa. Atualmente KEW é um dos maiores grossistas independentes no Reino Unido.

Este sucesso baseia-se em dois fatores. O primeiro é conseguir as pessoas certas: a retenção e o desenvolvimento do pessoal têm sido uma marca da empresa desde o início. Muitos ter-se-ão se juntado ao KEW com 16–18 anos e anos depois ainda lá estão, tendo o prazer de fazer parte da cultura familiar da KEW.

O segundo fator, como sublinha Geoff Kerly, foi juntar-se à FEGIME. Este passo abriu a cadeia de fornecimento da KEW a todos os principais fornecedores e fabricantes que operam no Reino Unido, o que impulsionou consideravelmente o crescimento, permitindo à empresa expandir o volume de negócios inicial de 2 milhões de euros para agora mais de100 milhões de euros. Hoje, a KEW negoceia a partir de 26 postos de venda, tem um negócio online próspero e emprega perto de 400 funcionários.

Uma boa reportagem sobre a KEW foi publicada na publicação comercial inglesa "Professional Electrician & Installer".

Geoff Kerly foi o Presidente da FEGIME Reino Unido duas vezes e em conjunto com o CEO Alan Reynolds e os outros 6 membros do Conselho de Administração, tem sido determinante para fazer da FEGIME um dos maiores grupos de grossistas independentes no país. "Fazer parte da FEGIME ajudou-nos a atingir os nossos objetivos e continua a ser parte integrante do nosso sucesso contínuo", diz Kerly.

Cada um dos membros do Conselho de Administração da KEW tem mais de 35 anos de experiência como grossista de material elétrico. Isto ajudou a KEW a compreender o sector, sejam clientes, fornecedores ou pessoal. Uma regra de ouro: "Não sobrecarregamos os nossos colaboradores ou clientes com relatórios e processos. Nós mantemos tudo o mais simples que podemos.

A KEW está agora incluída na escolha do London Stock Exchange Group de algumas das pequenas e médias empresas mais dinâmicas do Reino Unido e da Europa: "1000 Empresas para Inspirar a Grã-Bretanha".

www.fegime.co.uk

FEGIME Polónia

Um novo membro e nova cooperação no mercado do Solar Fotovoltaico na Polónia.

Excelentes desenvolvimentos

A 1 de janeiro de 2021, a KWANT juntou-se à FEGIME Polónia que agora tem um total de 6 empresas-membro. Com esta adição, a FEGIME Polónia garante agora mais 20 postos de venda proporcionando um serviço abrangente na Polónia - atualmente com 188 localizações. Há 4 anos, 5 grossistas decidiram fundir-se para criar uma única empresa: a Kwant. 2020 foi o primeiro ano completo de trabalho consolidado, resultando num volume de negócios de 74 milhões de euros. Tomasz Szybieniecki, Vice-Presidente da Kwant: "Estamos muito satisfeitos por nos juntarmos a uma rede internacional de empresas familiares que partilham o mesmo ADN. Estou certo de que este será mais um marco no desenvolvimento da empresa".



Da esquerda para a direita: Paweł Kijak, Kwant Managing Director; Marta Kulza, CEO da FEGIME Polska; Tomasz Szybieniecki, Kwant Vice President.

Também na Polónia, as energias renováveis estão a desempenhar um papel cada vez mais importante. O membro da FEGIME Polska Grodno SA e a Energa Obrét assinaram um acordo de parceria para cooperar na implementação de micro-instalações fotovoltaicas com uma capacidade de até 10 kW. Energa Obrét é uma das mais importantes empresas de serviços públicos na Polónia e oferece uma gama completa de painéis fotovoltaicos.

No futuro, a Grodno irá fornecer os componentes, criar a documentação técnica e instalar os sistemas solares fotovoltaicos para os clientes da Energa. "Esta cooperação dá à Grodno a oportunidade de reforçar a sua posição no mercado da micro-instalação fotovoltaica", disse Andrzej Jurczak, CEO da Grodno S.A.

www.fegime.pl

FEGIME Finlândia & Bálticos

Para compensar um pouco por não nos encontrarmos em Riga este ano, estamos a analisar a tecnologia e os projetos na Lituânia, na Estónia e na Letónia.



Os projetos: energia eólica na Lituânia, iluminação amiga do ambiente na Estónia, e abaixo, o complexo...

Tecnologia Verde no Báltico

Aproximadamente a 250 km a noroeste da capital lituana Vilnius está a ser construído um parque eólico de 68,9 MW. Constituído por 13 turbinas eólicas de nova geração de 5 MW com um diâmetro de rotor de 158 metros, irá gerar energia renovável suficiente para alimentar o equivalente a cerca de 78.300 habitações na Lituânia. Desempenhará também um papel significativo na ajuda à Lituânia para aumentar a sua quota de fontes de energia renováveis para 45% até 2030.

"São necessários 210 km de cabos subterrâneos de 36kV para o projeto", explica Dennis Belajevs, Diretor-Geral da FEGIME Finlândia & Bálticos. "Os cabos Prysmian serão fornecidos pela nossa empresa-membro Elektrokomplektas UAB. É uma situação em que todos ganham e marcam a nossa excelente cooperação na região."

Tarvo Leppik, Gerente do Grupo Prysmian Bálticos: "Os países da UE estão empenhados em alcançar zero emissões de gases com efeito de estufa até 2050 – e o Grupo Prysmian está empenhado em ajudar. Estamos muito felizes por trabalhar em conjunto com Elektrokomplektas neste importante projeto."

Luzes para o Desporto

O sul da Estónia é uma área tranquila e bonita onde as pessoas vão passar o fim de semana ou passar férias. Surpreendentemente, agora é também uma montra para luminárias LED de alta potência. Mais de 400 foram fornecidos pela VIRU Elektrikaubandus para várias instalações desportivas.

Otepää é considerada a capital de inverno da Estónia. Com o seu biatlo, salto de esqui e instalações para cross-country, o Centro Desportivo Tehvandi desempenha um papel central. Em 2019 as instalações foram preparadas para eventos desportivos internacionais. O estádio de futebol está agora equipado para o início e final do cross-country e biatlo e à arena deste último foi acrescentada uma nova área de penalidades. Ambos os estádios estão agora iluminados com 1.000 lx. Os antigos mastros na arena do biatlo poderão ser reutilizados graças ao baixo peso e à baixa superfície eólica das luminárias – uma grande vantagem para manter os custos baixos.

Mas há mais do que apenas custos. Ser capaz de oferecer iluminação de qualidade para diferentes propósitos, requer tipos específicos de luminárias: um feixe estreito para mastros de 30 metros de altura no estádio, e um feixe largo na floresta para a pista de esqui. Sten Sooäär, gestor de projetos da VIRU Elektrikaubandus: "Foram solicitados diferentes níveis para uso recreativo e de treino, bem como para competição oficial. Luz com intensidade extra é necessária perto das muitas posições das câmaras para fornecer imagens de TV claras para a transmissão televisiva internacional". Os peritos da VIRU com o apoio do fornecedor foram responsáveis pelo planeamento.

Outro aspeto importante é o controlo dinâmico. Para minimizar o impacto sobre a flora e a fauna apenas o local que precisa de luz é iluminado. As luminárias podem ser controladas individualmente ou em grupos, para um sector específico enquanto o resto é desligado. Além disso, pode ser escolhido o nível de luz necessário por sector.

Uma solução para aviões de carga

Quando pudermos viajar para Riga novamente, os nossos amigos da Energokomplekss podem explicar-nos os detalhes do seu projeto para o Aeroporto de Riga (RIX). A Energokomplekss é o maior grossista dos Bálticos e esteve envolvida na construção de uma nova plataforma para voos de carga. Apesar da pandemia, o aeroporto continua a investir para expandir a sua importância na região. Foram investidos um total de 15 milhões de euros para melhorar a gestão dos grandes aviões de carga.

Com os parceiros "SIA RECK" e "AS Energofirma Jauda", o complexo projeto foi realizado sob condições pandémicas. A Energokompleks forneceu o material elétrico, desde os componentes mais pequenos até uma das maiores subestações compactas da Letónia (20 kV, 8 m de largura, 2 m de altura).

A nova tecnologia aumentará significativamente a velocidade do reabastecimento e do serviço e é mais amiga do ambiente. As obras começaram em março de 2020 e o primeiro Boeing 747 conseguiu utilizar a nova plataforma já em outubro.



... tecnologia para o Aeroporto de Riga que atribui grande importância à sustentabilidade.

www.fegime.fi

Produtos

A IBC SOLAR, é um novo Parceiro da FEGIME. Aqui está uma solução particularmente flexível – um micro-inversor para a casa.



Conversão da energia solar mais flexível

Os designados sistemas micro-inversores estão a ser cada vez mais utilizados para instalações em casas particulares. Do ponto de vista técnico, estes sistemas oferecem inúmeras vantagens para os instaladores, bem como para os proprietários. Em contraste com os sistemas clássicos do Solar FV (Fotovoltaico), com um sistema de micro-inversor, cada módulo solar tem o seu próprio inversor – no telhado em apenas um módulo. Isto poupa espaço na zona de conexão na habitação. Por outro lado, não há necessidade de designs extensos de cadeias de módulos individuais - e a sombra é compensada da melhor forma possível.

Cada módulo é monitorizado individualmente - por isso as falhas são rapidamente localizadas ao nível do módulo. Os instaladores podem então determinar facilmente, através da manutenção remota, se um inversor necessita de uma atualização ou precisa de ser substituído.

Além disso, o número de módulos pode ser definido conforme desejado, e o sistema pode ser expandido conforme necessário. A IBC SOLAR reconheceu esta flexibilidade e, por isso, acrescentou micro-inversores – e em breve também unidades de armazenamento – da Enphase Energy ao seu portfólio de produtos. Com uma garantia padrão de 25 anos, estes dispositivos garantem a mais alta fiabilidade e, assim, cumprem os padrões de qualidade da IBC SOLAR.

Os inversores também são compatíveis com todos os módulos e suportes do IBC SOLAR. De forma a tornar a instalação dos dispositivos ainda mais conveniente e mais rápida, a empresa irá em breve também oferecer uma nova solução de clip para suportes da IBC SOLAR. Isto permite a montagem sem ferramentas dos inversores, uma vez que a solução de clip é simplesmente colocada nos carris de montagem IBC TopFix 200, que já comprovaram a sua eficácia.

www.ibc-solar.com

Produtos

Um exemplo da Signify para uma iluminação pública eficiente.

Usando a luz do sol durante a noite

Uma boa iluminação é conveniente, faz com que se sinta seguro e pode ser muito amiga do ambiente. Os visitantes do Parque Infanta Elena, em Sevilha, estão agora a usufruir de todos estes benefícios. Num projeto-piloto com a Signify, a cidade espanhola dotou o parque com 20 postes solares Philips SunStay que geram e armazenam a eletricidade de que necessitam através de painéis fotovoltaicos.

Ao integrar o painel solar, a luminária, o controlador de carga e a bateria numa caixa, os postes da Philips SunStay são compactos, assim como fáceis de instalar e manter. Os postes de iluminação reduzem os custos de cablagem, a pegada de carbono, o investimento global e as despesas operacionais.

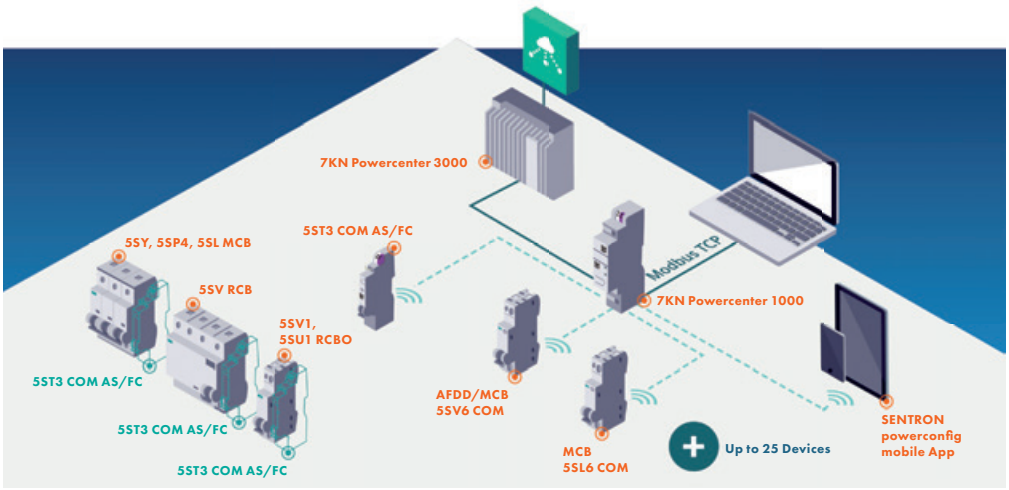


Com uma emissão de 3000 lumens de luz quente e uma eficiência de 175 lm/W, são altamente eficientes porque não necessitam de uma fonte de alimentação externa.

Sevilha está empenhada no combate às alterações climáticas e quer tornar-se uma cidade sustentável modelo. "Todo o fornecimento municipal de eletricidade será convertido para 100% de energia renovável", disse Juan Espadas, presidente da Câmara de Sevilha, após a conclusão do projeto. "É por isso que é tão importante que neste parque mostremos soluções inovadoras que possam tornar os espaços públicos melhores para os cidadãos, ao mesmo tempo que reduzem as emissões." www.signify.com

Produtos

Os dispositivos de proteção SENTRON da Siemens protegem os circuitos derivados com funções de medição e comunicação, oferecendo ainda vantagens adicionais.



Valor Acrescentado a partir de Dados

Em caso de sobrecarga, curto-circuito ou falhas de arco, os disjuntores em miniatura ou os dispositivos de deteção de falha de arco desconectam o circuito afetado da rede.

Os dispositivos com a capacidade de comunicação medida podem fazer mais: isso aumenta a segurança do edifício e, permite, entre outras coisas, a manutenção preditiva.

Os interruptores automáticos miniatura 5SL6 COM e 5SV6 COM AFDD / MCB, conseguem captar uma grande quantidade de dados, por exemplo, posição de comutação, ciclos de trabalho de operação, horário de operação, disparos intencionais e disparos devido a falhas. Eles também medem corrente, tensão, energia e potência, frequência de potência e temperatura. Para usar esses dados, estes dispositivos ligam-se sem fio aos transcetores de dados 7KN Powercenter 1000, que podem reunir dados de até 24 dispositivos e armazená-los durante 30 dias.

Esses dados podem ser transmitidos para sistemas de nível superior ou para a pequena unidade de controlo "logo!".

Com o sistema de monitorização de energia SENTRON powermanager, os fluxos de energia podem ser visualizados e otimizados. Através da plataforma de dados de IoT 7KN Powercenter 3000, os dados podem ser transmitidos para um servidor da web ou para aplicativos em nuvem.

A atualização também não é um problema: com os interruptores auxiliares 5ST3 COM e os contatos de sinal de falha, interruptores miniaturas automáticos 5SY, 5SP4 e 5SL padrão, bem com os RCBO 5SV3 e 5SU1 / 5SV1 - podem ser facilmente ser expandidos com funções de medição e comunicação, e sem exigir muito espaço.

www.siemens.de

Software

Ferramentas digitais da Hager para planear instalações elétricas.

Suporte Competente

As rápidas mudanças tecnológicas estão a impulsionar a nossa indústria. A dinâmica desta mudança obriga-nos a evoluir e, ao mesmo tempo, a transformação digital aproxima-nos dos nossos clientes, permitindo-nos informá-los e apoiá-los ao longo de todo o processo.

Com um fluxo constante de novos produtos e mudanças nas normas e padrões, há muito a acompanhar para os instaladores, além do seu trabalho regular. Nestes tempos dinâmicos, o suporte está a tornar-se cada vez mais importante. A Hager está aqui para ajudar – digitalmente.

Novas ferramentas são importantes. Um exemplo bem-sucedido é a aplicação **Hager Ready**. Com esta aplicação, os clientes podem navegar em catálogos para produtos, imprimir etiquetas, criar projetos e obter suporte, tudo numa ferramenta digital que lhes poupa tempo durante todo o trabalho.



Outra ferramenta prática é a **Hagercad. Hagercad** é um software de conceção de quadros elétricos até 4000 A – uma alternativa aos softwares de conceção clássicos, uma ferramenta completa e inovadora.

Esta é uma ferramenta de design para engenheiros, quadristas e empreiteiros, necessária para gerar desenhos de circuitos de distribuição e o fabrico de sistemas de baixa tensão. Hagercad é fácil de usar: o princípio é arrastar e largar e a interface de utilizador baseado em programas comuns ajuda a implementar o projeto de forma rápida e fácil. As etiquetas apropriadas são também criadas automaticamente.

Informações sobre o suporte disponível na Hager podem ser encontradas em

https://www.hager.pt/softwares-actualizacoes/hagercad.p/hagercad.p/79607.htm

Produtos

Graças ao seu simples manuseamento e programação, o relé de controlo easyE4 da Eaton permite a implementação de tarefas de controlo num curto espaço de tempo.



Esquerda: A solução da SIMEF Industrie para desinfetar carrinhos de compras. Direita: o Touch PanelXV-102 desenvolvido para visualizar e operar aplicações com base no relé de controlo easyE4.

A automação ajuda a controlar o vírus

Para dar alguns exemplos: Howatherm Klimatechnik e Salema Technology B.V. foram ambos capazes de lançar dispositivos móveis de purificação e desinfeção de ar com base no easyE4 em apenas alguns meses. Para uma fácil operação e visualização, ambas as empresas combinaram o relé de controlo com o visor táctil XV102. A estreita integração do software de ambos os dispositivos, reduz ainda mais os prazos de execução do projeto.

A SIMEF Industrie usou o relé de controlo para desenvolver um sistema de desinfeção de carrinhos de compras. O easyE4 não só reduziu o esforço de desenvolvimento, como também permitiu que o sistema seja mantido por não profissionais. No Centro de Lavagem de automóveis H. Hanle, o relé controla as estações de lavagem de automóveis. Através de interface Ethernet integrada, estes podem ser facilmente ligados a uma plataforma IoT especial, permitindo aos clientes fazer pagamentos sem contacto através de uma aplicação.

Os novos módulos para o easyE4 permitem reduzir ainda mais os prazos de entrega: o visor táctil remoto "easy" permite a visualização sem qualquer programação – só precisa de ser ligado, e a informação de estado e texto do easyE4 é mostrada. O módulo de comunicação SmartWire-DT permite a ligação, de até 99 dispositivos ao easyE4, aumentando assim a transparência dos dados através da transferência de dados digitais. Além disso, o relé de controlo é agora fornecido com a funcionalidade integrada Modbus cliente & servidor, o que elimina a necessidade de um gateway externo.

www.eaton.com

A Transição Energética

Schneider Electric: controlar e reduzir o consumo de energia com novas tecnologias.

As nossas casas são o nosso ponto fraco

Quanto mais emissões produzimos, mais imprevisível é o clima. Por esta razão, a descarbonização e a redução das emissões sempre foram uma estratégia central na luta contra as alterações climáticas. Ao longo dos anos registaram-se enormes progressos, com muitos países e indústrias a prestarem atenção à sustentabilidade ambiental.

Mas as nossas casas continuam a ser um dos nossos grandes pontos fracos, tornando-se um dos maiores produtores de emissões de CO_2. A Schneider Electric é muito ativa na Ásia e pode, por isso, dar um exemplo desta região: Em Hong Kong, os edifícios consomem mais de 90% da eletricidade e representam mais de 60% das emissões de CO_2 da cidade. Esta tendência deverá acelerar à medida que os veículos elétricos se tornam mais comuns e o seu carregamento em casa aumenta.

Por isso, temos de repensar a forma como construímos e operamos as nossas casas – formas limpas e inteligentes de construí-las e de as operar ajudam a proteger o planeta. Em casa, a maneira mais rápida de fazer isso é através da tecnologia smart-net-zero-home ligada ao IoT.



Sensores e dispositivos inteligentes dão aos proprietários acesso a um novo mundo de dados e de conhecimento. A tecnologia de sensores pode reportar informações importantes - desde dados de consumo até emissões de CO_2 causadas por uma divisão específica da casa, num dia específico. Tornam-se também evidentes quais as divisões ou aparelhos individuais que consomem mais energia.

Com este conhecimento, podemos ganhar controlo sobre o consumo de energia e adaptar o nosso comportamento para evitar desperdícios e emissões. A tecnologia inteligente é boa para o planeta e para as faturas de energia.

www.se.com

Produtos

O LED Slim Panel Performer New Generation da Opple oferece agora uma melhor eficiência e desempenho.





Inúmeros Benefícios

O design limpo e requintado dos Painéis Slim LED OPPLE torna-os perfeitos para encastrar, mas através da utilização dos vários acessórios podem ser transformados em elegantes aplicações suspensas montadas à superfície. A luminária cumpre as exigências das condições modernas do local de trabalho graças à sua baixa classificação de brilho, garantindo uma perceção confortável da luz.

Existem inúmeros Painéis Slim disponíveis, mas nada se aproxima do OPPLE Light LED Slim Panel Performer Generation 5. A luminária tem um elevado desempenho de eficiência de 130 lm/W, satisfazendo assim os requisitos dos programas de subvenções estatais em termos de eficiência energética.

A gama Geração 5 vem com IP54 padrão. Outra característica de valor acrescentado é o controlador comutável, oferecendo a possibilidade de definir duas saídas com níveis de intensidade diferentes (3900 e 4420 lúmen a 4000K). Existem muitos métodos de controlo diferentes para escolher, bem como: ON/OFF, DALI, SMART, 1–10V e CRI90.

É possível selecionar a temperatura de cor do Slim Panel G5: além de 3000 e 4000K existe uma versão Smart (BLE), que pode variar de branco quente a branco frio (2700K–6500K).

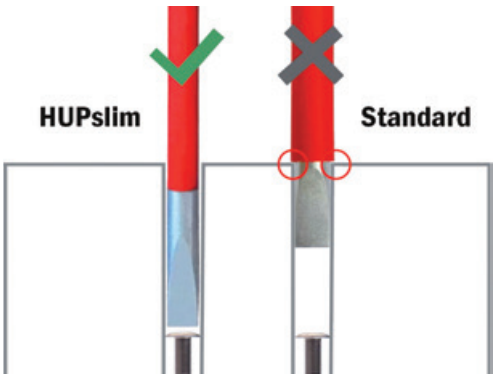
www.opple.com

Produtos

Chave de fendas HUPslim da Haupa com diâmetro da lâmina reduzida.

Quanto mais fino, melhor

Os parafusos profundos são difíceis ou impossíveis de alcançar com chaves de fendas comuns. Com o seu diâmetro de lâmina reduzido e isolamento de proteção integrado, as HUPslim fornecem uma solução. Todas as lâminas são feitas de aço molibdénio-vanádio de alta qualidade, são cromadas a mate e moldadas com polipropileno de cor vermelha. O cabo ergonomicamente moldado de 2 componentes feito de material PP/TPE garante um alto nível de segurança com uma transmissão de potência ótima. Cada chave de fendas é testada e marcada de acordo com as normas mais recentes.



Outras funcionalidades incluem:

- Perfil de lâmina moldado na parte superior – para reconhecimento direto na caixa da ferramenta, não é possível a abrasão
- Do mesmo tamanho das pegas da chave de fendas, independentemente do tamanho da lâmina para uma melhor transmissão de potência, alargamento da zona macia
- Proteção anti-rolamento quando colocada em superfícies planas
- Pontas das lâminas magnéticas

www.haupa.com





Produtos

Dois novos produtos da Hellermann Tyton ajudam os instaladores a poupar tempo e esforço em situações complicadas.





Ajudantes Especializados

Não há necessidade de os instaladores estarem no escuro quando tentam chegar ao fundo de uma cavidade. Com a câmara de inspeção Cable Scout Cam, pode agora inspecionar visualmente as instalações elétricas em áreas inacessíveis, tais como tetos suspensos, condutas ou paredes de vigas. A câmara HD em miniatura está ligada a um transmissor Wi-Fi recarregável com um cabo semirrígido de 10 m de comprimento. Tudo o que precisa para ver o feed de vídeo em tempo real é uma rede Wi-Fi e um dispositivo móvel que executa a aplicação gratuita.

Para garantir uma visualização perfeita no escuro, a câmara inclui oito lâmpadas LED integradas com regulação de fluxo luminoso. A imagem transmitida pode ser guardada para reportagem e documentação. Incluído no conjunto estão quatro acessórios úteis que podem ser ligados à cabeça da câmara. Uma cobertura de lente IP68 estanque protege a câmara em cavidades com humidade ou húmidas. O espelho permite visualizar cantos a 90°. O íman e o gancho ajudam a salvar ferramentas ou peças perdidas.

Com o RELICON Pressgel, os problemas de isolamento insuficiente e humidade nas ligações elétricas são uma coisa do passado. O gel de silicone de 1 componente é fornecido pronto a ser utilizado no cartucho, não sendo necessária mistura ou espera. Devido à viscosidade e aderência extrema do gel, não pinga. Isto torna-o adequado para a instalação aérea. Pressgel exibe uma forte potência adesiva em todas as bainhas de cabo e materiais de caixa. O gel não tóxico e sem halogéneo também mantém os insetos afastados dos componentes elétricos. A elevada resistência à temperatura até +200 °C e estabilidade UV também fazem da RELICON Pressgel uma ajuda valiosa para instalações elétricas interiores e exteriores.

www.hellermanntyton.com

Produtos

ABB: a moderna tecnologia é a chave para reduzir as emissões de CO2.

Protegendo o ambiente com eficácia

A mudança para edifícios mais eficientes em termos energéticos é agora considerada como fulcral para a implementação de estratégias bem-sucedidas de redução de carbono, segundo especialistas da ABB. Para isso, os edifícios devem tornar-se "inteligentes": os edifícios aprendem então como os ocupantes usam o espaço e os serviços. Assim, a iluminação, aquecimento, ar condicionado e outros sistemas são automaticamente controlados para proporcionar mais conforto e, ao mesmo tempo, reduzir as emissões, bem como o consumo de energia. A ABB vê duas estratégias básicas para alcançar este objetivo.

1. Utilização de dados para colmatar ineficiências: a tecnologia smart dá acesso a dados instantâneos sobre a forma como estão a funcionar múltiplos recursos, tais como aquecimento, iluminação e controlo de acessos. Sob esta perspetiva, os controlos de edifícios inteligentes podem ser usados para identificar problemas de manutenção, garantir o bem-estar dos ocupantes e informar futuras prioridades de investimento.



Quando totalmente implementadas, estas soluções normalmente proporcionam uma redução de 30% nos custos energéticos para aquecimento, iluminação e aparelhos elétricos. Os controlos de eficiência de energia podem, por exemplo, melhorar radicalmente o desempenho dos sistemas de AVAC, reduzindo o consumo de energia em até 50%.

2. Tecnologias integradas: a integração de tecnologias como os pontos de carregamento de FV (Fotovoltaico) solar, os pontos de carregamento de VE (Veículos Elétricos) e a gestão inteligente da energia podem permitir que uma instalação seja mais autossuficiente e reduza significativamente as emissões. Idealmente, um edifício pode mesmo tornar-se "energeticamente positivo", ou seja, consome menos energia do que gera.

www.abb.com

Produtos

A série CimCut'n'Press da Cimco combina excelente fiabilidade com alto desempenho.



Tudo sob Controlo

Na tecnologia de ligação elétrica, a segurança e a qualidade são as principais prioridades quando se tem de escolher as ferramentas. A rastreabilidade do trabalho realizado também desempenha um papel cada vez mais importante. A última geração de ferramentas hidráulicas movidas a bateria e ferramentas de corte da Cimco fornece exatamente isso.

A nova série CimCut'n'Press oferece uma escolha de três ferramentas de prensagem e quatro ferramentas de corte para diferentes aplicações. Um destaque: Cimco oferece 100% de segurança de compra com uma garantia de 30 dias com devolução do dinheiro. Em contraste com a prática comercial normal, só necessita de manutenção após 20.000 operações. Não existe obrigatoriedade de manutenção anual. Outras características importantes: o sistema de segurança da pressão para evitar falhas de sobrepressão e a interface USB para análise e controlo de dados. Isto dá ao utilizador todas as oportunidades para realizar o seu trabalho em segurança e para o registar.

Dependendo da cabeça de cravação, o utilizador pode cravar até 300 mm².

A ferramenta de cravação (Cimco artigo n.º 10 6652) tem um traçado de retorno automático após o corte completo e todas as ferramentas de corte têm um reset manual e uma paragem rápida do motor. O design ergonómico é robusto e o centro de gravidade otimizado, facilita imenso o trabalho.

Todas as unidades vêm com duas baterias recarregáveis de iões de lítio de 18 V, que são compatíveis com os sistemas de carregamento da série DeWalt XR. Além disso, todos os dispositivos têm um simples visor LED para o carregamento da bateria, controlo de erros e manutenção, bem como uma função de poupança de energia desligando-se automaticamente após 10 min (quando não estiver a ser utilizado). Uma luz de função LED completa todos os dispositivos.

www.cimco.de

Produtos

Televes apresenta as novas cabeças de rede compactas.

Completamente Pré-configuradas

A Televes apresenta a nova série K20 de cabeças de rede de processamento compactas, uma solução eficiente para a distribuição de canais de satélite em hotéis, residências, lares de idosos e outras instalações de construção comunitária. A Televes conta com o apoio do DVB-S/S2 e do DVB-S2X como base para a criação de serviços básicos QAM para aplicação futura.

Serão introduzidas três variantes completamente pré-configuradas e pré-programadas. Podem ser utilizados para converter transponders de 8, 12 ou 16 de DVB-S/S2/S2X (QPSK/8PSK) para DVB-C (QAM). O sistema em cascata de dois dispositivos permite aumentar o número para 20, 24 ou 32. Os sistemas podem ser configurados usando um assistente de configuração e uma interface gráfica web que pode ser com fios ou acedida sem fios. Com 273 mm x 203 mm x 57 mm (L x A x P), as cabeças de rede de processamento são muito compactas, pelo que não é necessário muito espaço para a instalação.



A instalação baseia-se no princípio do plug-and-play: os sistemas em cascata, nos quais um dispositivo serve como principal (master), podem ser configurados passo a passo com um clique de rato usando o assistente de configuração e a interface do utilizador web sem software adicional.



Os sinais dos diferentes níveis de polarização da cabeça, que são projetados para receber a gama de frequências de 950 MHz a 2150 MHz, são encaminhados para os canais de transmissão através de quatro entradas IF por satélite e um multi-interruptor integrado numa gama de frequências de 88 MHz a 862 MHz alimentados nas instalações de construção comum.

Uma fonte QAM separada, por exemplo, um canal de informação ou corporativo, também pode ser disponibilizada através de uma entrada RF. Uma porta RJ45 que suporta 10/100/1000 Mbit/s está disponível para ligar um computador. E o sistema também pode ser conectado sem fios à rede através de uma interface USB utilizando um módulo de rádio WLAN opcionalmente disponível. Uma unidade de alimentação externa está também incluída no fornecimento. www.televes.com

Arte e Tecnologia

Os caminhos de cabos RKS-Magic da OBO são tão bem desenhados que até inspiraram artistas.



Caminhos de cabos como arte

Desde o ano passado, os caminhos de cabos RKS-Magic fazem parte da instalação "Personal Photographs" da dupla de artistas sediada em Nova Iorque, Eva e Franco Mattes. A instalação consiste numa rede de caminhos de cabos que entra e sai das salas, acima das paredes e em torno de colunas.

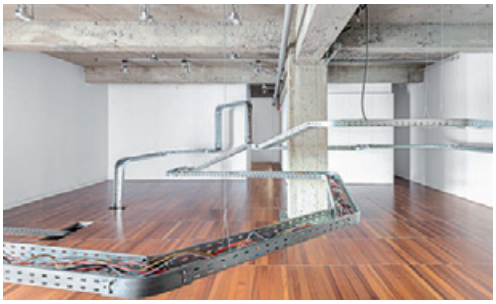
Os cabos que são transportados pela RKS-Magic conectam dois microcomputadores entre si que mostram obras de arte de diferentes artistas num loop contínuo. Esta instalação espelha o impacto que a tecnologia moderna e os novos meios de comunicação têm na vida quotidiana.

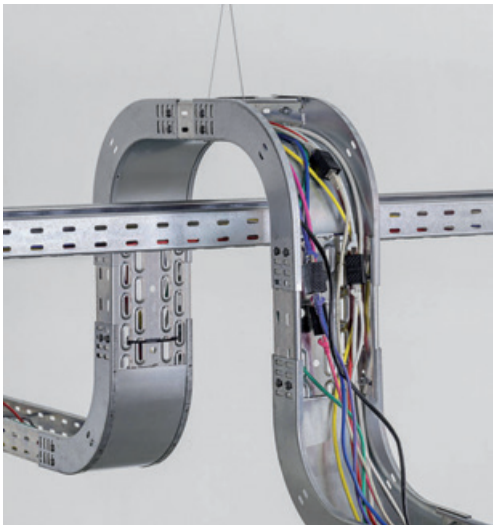
A dupla de artistas já concluiu projetos com a solução RKS-Magic em Los Angeles, Montreal e Milão no ano passado. Seguiram-se exposições adicionais em 2021 em Berlim, Zurique e Wiesbaden.

A tecnologia é hoje em dia muitas vezes tornada visível na arquitetura moderna. É por isso que o RKS-Magic é frequentemente instalado como uma instalação de teto visível.

As instalações também mostram a forma simples de montagem dos caminhos de cabos, bem como a sua elevada flexibilidade e grande estabilidade. O sistema OBO RKS-Magic garante três vantagens: eficiência, estabilidade e segurança. Estas propriedades qualificaram esta solução da OBO para o projeto de arte de Eva e Franco Mattes, mas também facilitam muito o trabalho diário dos instaladores em todo o mundo. O sistema RKS-Magic é simplesmente interligado e encaixado no lugar – não são necessários parafusos, conectores ou outros acessórios. Isto torna a montagem muito mais fácil e rápida.

www.obo.de







17th FEGIME CONGRESS
2nd – 4th June 2022
RIGA

Reuniões

Reuniões só serão possíveis virtualmente até novo aviso. Iremos informá-lo sobre as nossas reuniões digitais através dos canais habituais. Porque muitas pessoas já perguntaram: o nosso Congresso em Riga foi adiado para 2022.

FEGIME
generating value

FEGIME GmbH
Gutenstetter Str. 8e
(D) 90449 Nürnberg
Germany

Tel 0049 (0) 911 641 899 0
Fax 0049 (0) 911 641 899 30
E-Mail info@fegime.com