voice

NEWSLETTER
01.2021

От редактора

Слова прощания



Керстин Штеффенс

Для меня пришло время попрощаться не только с должностью президента FEGIME, но и с FEGIME Германия, а также и с сектором электротехники в целом. В ближайшие месяцы я займусь другими задачами. Я не хочу оглядываться назад, но хочу поделиться с вами некоторыми мыслями о будущем семейного бизнеса, цифровизации и окружающей среды. Этим темам и посвящен данный выпуск.

Что будет с семейным бизнесом? Хорошо информированные эксперты уже тридцать лет заявляют, что мы разделим судьбу динозавров. Однако наш рост постоянно подтверждает, что этот прогноз не соответствует действительности - рекомендую прочитать отчеты по компаниям Daniella, KEW, Imat Felco и другим. Текущие цифры показывают, что мы действительно справляемся с кризисом, вызванным короновирусом, лучше, чем некоторые транснациональные корпорации. Почему?

Ответ простой. Хорошие отношения с поставщиками остаются лучшей основой любого бизнеса. Близость к клиентам дополняется множеством услуг, максимальной гибкостью, а также региональными предпринимателями, которые принимают решения быстро, лично и надежно! Это наши преимущества. Это создает добавленную стоимость. Благодаря нашим дискуссиям, а также группе FEGIME Будущее, мы постоянно находим более эффективные новые способы помощи нашим клиентам. Лучший способ познания - через общение!

И это подводит меня к цифровизации. Можно ли все, включая общение, воссоздать в цифровом мире? Опыт во время пандемии дает первые ответы. Без сомнения, наши интернет-магазины, наша отличная база данных, новые интерфейсы и цифровой обмен на конференциях и т.д. доказывают свою ценность. Однако, что касается последнего пункта, мы подозреваем, что такая форма обмена ослабит творческий потенциал в долгосрочной перспективе. Так что оценивать новые технологии снова и снова мы будем непрерывно. Постоянный обмен также облегчает эту задачу.

Тема, которой я занималась в последнее время - это предотвращение выбросов CO2. Чтобы ограничить изменение климата, мы все должны активно поддерживать революцию в производстве и использовании энергии. Наш новый партнер IBC SOLAR - это знак того, что мы хотим еще больше погрузиться в эту область. Однако, чтобы добиться необходимых изменений, наша международная сеть должна будет стать более тесно связанной, чтобы справиться с этой - самой большой на сегодня - проблемой.

И еще: я очень благодарна всем моим друзьям и партнерам из FEGIME за вдохновляющий обмен мнениями на протяжении многих лет, очень надеюсь, что вы продолжите развивать его, поскольку он также обогащает нас на человеческом уровне.



Содержание

Цифровое путешествие в Обернау – совместно с поставщиком Hager группа FEGIME Будущее обсуждала новые цифровые инструменты 2

Академия Оптовой Торговли – в FEGIME Франция стартовала новая инициатива по обучению 2

Обучение в цифровом мире – новые инициативы для общения и обучения в FEGIME Испания 3

Всегда спрашивайте Покупателя – FEGIME Германия начал кампанию по ориентации на покупателя 3

В цифровом формате и с попкорном – FEGIME Норвегия показывает, как Короновирус способствует творческому началу 4

Очень большой и инновационный – член FEGIME Венгрия Daniella, переехал в новый логистический центр 5

Стильно и современно – FEGIME Греция & Кипр открыл новый впечатляющий выставочный зал-магазин 5

Впечатляющий рост – к FEGIME Италия присоединилось 8 новых членов – и отчет о 50-летнем юбилее, в котором не смог принять участие член FEGIME Италия из региона Комо, компания Imat Felco 7

Первое место – Награда для Виллема Шуурмана и FEGIME Нидерланды 7

Воодушевление для всех членов FEGIME Британия – компания KEW отмечает свой 25-летний юбилей 8

Устойчивое электричество – член FEGIME Польша, компания Гродно, развивает свою деятельность на рынке фотоэлектрических панелей 8

Зеленые технологии в Балтии – Использование зеленых технологий в Балтийских проектах членов FEGIME Финляндия & Балтия в Литве, Эстонии и Латвии 9

Сообщения поставщиков ABB, Cimco, Eaton, Hager, Haupa, HellermannTyton, IBC Solar, OBO, Opple, Schneider Electric, Siemens, Signify и Televes 10 – 16

FEGIME Будущее

Совместно с поставщиком Hager группа FEGIME Будущее обсудила новые цифровые инструменты для оптовиков и их клиентов.



Члены группы FEGIME Будущее встретились с Hager онлайн на базе платформы Microsoft "Teams", которая была объединена с платформой «Klaxoon» для проведения виртуальных мозговых штурмов на отдельных семинарах.

Цифровое путешествие в Обернау

Пандемии не удалось остановить группу FEGIME Будущее. Их третья встреча с поставщиком Hager, запланированная на апрель 2020 года в Обернау, была перенесена и состоялась в апреле этого года, конечно же, в цифровом формате. Центральной темой были путешествия: с одной стороны, «Путь Установщика к Покупателю» - цифровые способы взаимодействия с «типичным» небольшим установщиком, а с другой - «Путь Оптовика к Покупателю» - изучение оптовыми продавцами новых цифровых возможностей закупок у компании Hager.

Руководители Hager по работе с ключевыми клиентами Роджер Клессен и Питер Колдуэлл подготовили много материала. Сессия «Путь Установщика к клиенту» была посвящена приложению Hager «Готово» (Ready). Приложение уже установлено в 6 странах, к концу 2022 года планируется увеличить это число до 12. Его цель - помочь пользователям выполнять работу быстрее и эффективнее.

Французские установщики уже пользуются приложением, поскольку убеждены, что оно позволяет сэкономить час на каждой работе. Большим преимуществом для них является то, что они могут использовать его для окончательной печати монтажных плат на месте. Члены группы FEGIME Будущее, конечно, были особенно заинтересованы в установлении связи с интернет-магазинами участников. И это возможно: в Германии был создан интерфейс - ELBRIDGE - с тем, чтобы производители, оптовые продавцы и установщики могли беспрепятственно сотрудничать (FEGIME Voice 2/2020). Участники интенсивно использовали свои знания о требованиях своих клиентов, чтобы вносить предложения по улучшению приложения Hager Ready.

Решения для оптовых продавцов электротехники

Конечно, оптовики и поставщики тоже хотят оптимизировать свои процессы. И это именно то, над чем сейчас работают в Hager. Целью проекта является улучшение опыта цифровых заказов для оптовиков за счет добавления новых функций.

На данный момент уже были проведены интервью с оптовиками во Франции, Нидерландах, Польше и Великобритании, теперь и группа FEGIME Будущее также имела возможность внести свой вклад.

Были затронуты не только заказы, повторные заказы, но и управление открытыми заказами, выставление счетов, а также возвраты и претензии. 20 участников FEGIME Будущее стремились поделиться с командой Hager своими впечатлениями, потребностями и потенциальными ловушками.

Важность, которую Hager придает этим обменам, продемонстрировал Дэниел Хагер, который лично приветствовал группу FEGIME Будущее на этой третьей встрече. Он поблагодарил группу за обмен идеями и похвалил работу: «Отличная инициатива Дэвида Гарратта и Совета директоров FEGIME». Еще он сказал то, что и мы все сами хотим: «С нетерпением жду встречи вживую».

www.fegime.com

FEGIME Франция

FEGIME Франция начал новую инициативу по обучению совместно с партнерами.

Академия Оптовой Торговли

Наши коллеги из FEGIME Франция объединили свои усилия не только с подразделениями сантехники и плиточного покрытия своей собственной организации, но и с группой EQIP, состоящей из независимых продавцов скобяных изделий и оборудования. Это было сделано для того, чтобы предложить широкий спектр возможностей обучения для всех членов и сотрудников. 2-я АКАДЕМИЯ - это название инициативы, и ее цель - не только подготовить новых и молодых сотрудников к их роли в организациях-членах, но и расширить знания и опыт существующих сотрудников.

Предлагаются четыре коммерческих курса, все выпускные дипломы которых признаются государством, и которые также зарегистрированы в государственном реестре профессиональных квалификаций (RNCP).



Обучение проходило в кампусах в Экс-Марселе, Лионе, Нанте, Париже и Тулузе.

Курсы должны были проводиться частично в компании, частично в пяти учебных центрах. Из-за пандемии больше внимания уделяется современной онлайн-платформе.

«Электрооборудование, водопроводные и канализационные сети, сантехника, отопление, облицовка плиткой и компьютерное оборудование – все это охватывает весь спектр оптового строительного сектора. Таким образом, сотрудничество с целью обеспечения устойчивости нашего бизнеса в будущем является логическим шагом », - пояснил управляющий директор компании Algorel / FEGIME France Димитри Бос.

www.2nd-academy.fr

FEGIME Испания

FEGIME Испания представил дополнительные цифровые платформы для общения с коллегами, клиентами и поставщиками.





FEGIME Испания концентрируется на цифровой коммуникации. Кампус FEGIME и Подкаст являются новым брендом.

Обучение в цифровом мире

Ведет ли пандемия к цифровизации? В случае с FEGIME Испания, конечно, можно так сказать. Например, наши испанские друзья расширили концепцию «Академии FEGIME» до большой цифровой платформы для обучения персонала. Сейчас они могут похвастаться более чем 2000 курсами по различным специальностям, от видеороликов о новых продуктах до общих информационных материалов. Платформа EdX также интенсивно используется для обучения (FEGIME Voice 2/2020).

И это еще не все: недавно был запущен кампус FEGIME, который представляет собой цифровую ярмарку, позволяющую членам FEGIME и поставщикам встречаться и обмениваться информацией - виртуально. Он прост в использовании: сначала зарегистрируйтесь и выберите свой аватар, а затем прогуляйтесь от стенда к стенду, чтобы принять участие в чатах, видеоконференциях, лекциях, презентациях, встречах, семинарах или тренингах – во всем, что привлекает ваше внимание и вызывает интерес.

Поставщикам и участникам также предоставляется отдельное пространство для конфиденциальных обсуждений. Есть семинары, где группы могут работать вместе над общими проектами и передачей ноу-хау. Короче говоря, вы можете сделать все, что могли сделать и до пандемии, но с большой экономией на поездках, проживании, еде и т.д. и при этом с неограниченной аудиторией.

Кроме того, FEGIME Испания также представила инициативу «Подкасты», чтобы привлечь еще больше клиентов. Их специализированные подкасты, которые также можно загрузить, публикуются через каналы Ivoox, itunes и Spotify.

www.fegime.es

FEGIME Германия

FEGIME Германия начал новую кампанию по ориентации на покупателя.

Всегда спрашивайте покупателя

Близость к потребителю и гибкость: независимые оптовые продавцы электротехники предлагают серьезные преимущества. «В такие времена, как наше, особенно важны региональные корни и давние отношения между клиентами и персоналом наших оптовых продавцов», - говорит Арнольд Рауф, управляющий директор FEGIME Германия.

Мало того: быстро растущее количество онлайн-заказов также показало, насколько важен интернет-магазин в Германии - это источник информации и продуктов со встроенным социальным дистанцированием. Сразу возникает вопрос: а какова близость онлайн-закупок к заказчику? Как мы можем представить наши преимущества в цифровом виде?

Чтобы выяснить это, в Германии была начата новая кампания ориентации на пользователя. Все цифровые сервисы отслеживаются на предмет их полезности для клиентов. Это делается через онлайн-опросы и интервью. Преимуществом кампании является новая «кнопка обратной связи» в магазине в правой части экрана рядом с обзором продукта (см. Фото).





«Мы всегда обращали на это внимание, но с прошлого года мы делаем это гораздо интенсивнее. С нашей точки зрения, ориентация на пользователя - ключ к успеху», - говорит Рауф. Это не проект, но мы всегда будем учитывать интересы пользователей при дальнейшем развитии интернет-магазина и других сервисов. Рауф: «Таким образом, мы сможем обеспечить близость к нашим клиентам в цифровом мире».

www.elektro-online.de

FEGIME Норвегия

На нескольких примерах наши норвежские друзья впечатляюще демонстрируют, как короновирус способствует развитию творчества.



В цифровом формате и с попкорном

Чтобы полностью увидеть негативные последствия пандемии, потребуется некоторое время. Но с другой стороны, пандемия заставила нас быстро разрабатывать и находить новые, а зачастую и лучшие решения! Это, безусловно, относится к FEGIME Норвегия, где скорость цифровизации и внедрения решений, обеспечивающих гибкость по отношению к клиентам, растет не по дням, а по часам.

Помощь нашим клиентам в достижении успеха - это всегда ключевая цель, так же и в Норвегии. С этой целью были разработаны два новых приложения для покупок. Первое - это приложение для самообслуживания: теперь покупатели могут использовать свои смартфоны для покупок в магазинах FEGIME. Оно основано на той же платформе, что и интернет-магазин, содержит обширную информацию о товарах, которые сканирует покупатель, и имеет все важные функции. Эта услуга не только полезная для покупателя, но и более гигиеничная во время пандемии, поскольку вы можете использовать свой собственный смартфон вместо ручного сканера в магазине, и вам будет легче соблюдать дистанцию.

Вторая новая услуга - круглосуточное приложение для покупки товара. Теперь в нескольких магазинах покупатели могут делать покупки в любое время - круглосуточно и независимо от времени работы. Это работает так же, как и у наших друзей в Дании (FEGIME Voice 1/2020). Клиенты используют приложение для входа в магазин, а затем делают покупки с помощью ручного сканера или приложения, установленного на их собственном смартфоне. «Отзывы были положительными», - говорится в сообщении из Осло. «Мы ожидаем, что эти новые услуги, которые обеспечивают большую гибкость и эффективность, еще больше повысят лояльность клиентов».



Соблюдение дистанции в пандемию

FEGIME Норвегия обычно начинает год со стартового собрания для сотрудников и поставщиков - очень светского мероприятия, на которое в течение двух дней в январе собираются почти двести человек.

Признав, что даже комбинированное физически-цифровое решение просто невозможно, наши коллеги пошли ва-банк и решились на полностью цифровое мероприятие. Информативная часть, обычно происходящая на сцене перед всей аудиторией, была превращена в телевизионное «ток-шоу» со всеми знакомыми элементами: профессиональный ведущий с разными гостями, специально подготовленное вступление и завершение, рекламные ролики, рекламирующие поставщиков до и после перерывов, интервью и даже музыкальный исполнитель в завершение.



Изюминка: перед шоу наши коллеги разослали всем участникам пакеты с попкорном, сладостями и газировкой, чтобы они могли насладиться просмотром шоу. «Мы не будем раскрывать одну конкретную техническую деталь, - говорит Дэвид Гарратт, управляющий директор FEGIME. «Может быть, мы сможем использовать эту прекрасную идею для мероприятия FEGIME - и мы не хотим портить сюрприз».

Встречи по принципу «экспресс-знакомства» между поставщиками и персоналом также проводились в цифровом формате и длились три дня. Это было расценено как огромное улучшение по сравнению с обычной практикой переноса всех встреч на второй день. Непосредственно само собрание проходило на основе новой платформы электронного обучения под названием «Motimate». Каждый поставщик провел небольшую пятиминутную презентацию себя и своей продукции. «Вживую» их могли увидеть только сотрудники, но в этом году они также «растворились» среди клиентов, что придало собранию дополнительную ценность.

И поставщики, и сотрудники высоко оценили это цифровое мероприятие. Некоторые элементы оказались настолько эффективными, что обязательно будут использоваться на будущих встречах. Но одно можно сказать наверняка: все участники действительно надеются вскоре снова встретиться!

www.fegime.no

FEGIME Венгрия

Новый высокоавтоматизированный логистический центр компании Daniella работает с начала этого года и имеет большой потенциал дальнейшего роста.



Очень большой и инновационный

Менее чем за тридцать лет член FEGIME Венгрия компания Daniella Ltd. выросла из организации с 4 сотрудниками до лидера рынка с более чем 320 сотрудниками и 31 офисным помещением. Это обеспечило поистине общенациональный охват в Венгрии. Как компания розничной и оптовой торговли Даниэлла управляет интернет-магазинами B2B и B2C для этих групп клиентов.

Благодаря инвестициям в размере почти 5,5 миллионов евро при поддержке Центрального банка Венгрии Daniella построила новый логистический центр в Надьтарча, недалеко от Будапешта. Здание площадью 12000 квадратных метров введено в эксплуатацию с начала января и вдвое увеличивает складские мощности компании.

Как показывает автоматизированный склад мелких деталей, Даниэлла использует самые современные технологии в новом логистическом центре. Специально разработанное программное обеспечение контролирует товары на четырехэтажном складе на пути от доставки - через склад и комплектование - до отправки. Это нововведение автоматизирует часть внутренней логистики, ускоряет процессы и делает их более точными.

В короткометражном фильме рассказывается о строительстве нового логистического центра Daniella.

Использование робототехники поднимает вопрос о том, приведет ли такое развитие к сокращению рабочей силы. Нет, как раз наоборот: будут созданы новые рабочие места с высокой добавленной стоимостью. Как и ИТ, подразделение логистики также претерпевает значительные изменения с точки зрения персонала – планируется увеличение численности персонала на 40%. Это можно рассматривать как увеличение интеллектуального и профессионального капитала.

«У нас есть все необходимые инструменты, знания и инфраструктура, чтобы удвоить наш трафик. Наши инвестиции в складские помещения, наряду с инновациями в интернет-магазинах и многими другими нашими разработками, также можно рассматривать как комплексную инновационную программу, имеющую огромное значение для жизни компании », - говорит Эрне Хаднаги, управляющий директор Daniella. «Таким образом, мы сможем и в будущем доминировать на нашем рынке и присоединиться к технологической элите среди компаний, работающих в Венгрии».

www.fegime.hu

FEGIME Греция & Кипр

Компания Kafkas открывает новый интерактивный центр освещения и автоматизации зданий.

Очень стильно и инновационно

В контексте постоянного развития и философии инновационных действий, организация FEGIME Греция & Кипр создала новую концептуальную основу, посвященную опыту взаимодействия с освещением, автоматизацией зданий и инновациями: Инновационный центр освещения и автоматизации зданий от компании Kafkas.

Центр площадью более 1100 кв. м. отражает динамику и видение современной и инновационной компании, обеспечивающей комплексное применение архитектурного, технического и декоративного освещения, а также решений по автоматизации зданий. Все посетители могут взаимодействовать с установленной автоматикой.

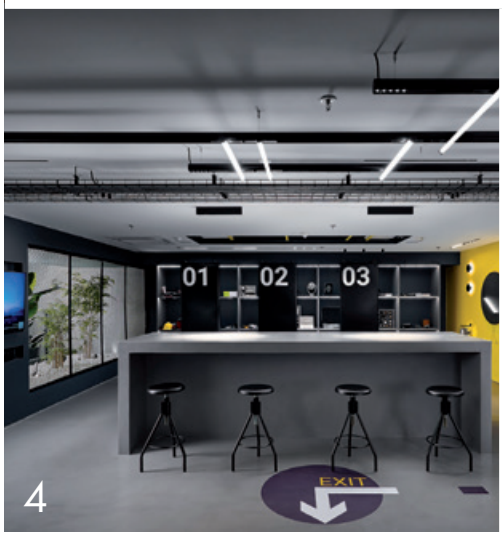
Инновационный центр освещения и автоматизации зданий от компании Kafkas уже является ориентиром для студентов, архитекторов, дизайнеров интерьеров, технических компаний и отельеров, которые заинтересованы в решениях для освещения и автоматизации высшего уровня. В нем работает опытная команда профессионалов, таких как архитекторы, инженеры и эксперты KNX. Посетители могут записаться на прием в этом флагманском центре в Илиуполи на окраине Афин или в офисе поменьше в пригороде Халандри. Мы не будем больше здесь писать, пусть изображения на следующей странице скажут все сами за себя.

www.hubkafkas.com











hub
LIGHTING
&INNOVATION
KAFKAS

Нажмите на логотип Центра, чтобы открылся виртуальный тур.

На фото: 1 Конференц-зал на первом этаже 2 Место для проведения семинаров
3 Администрация 4 Выставка
5 Сердце и мозг автоматизации



FEGIME Италия

В FEGIME Италия влились восемь новых членов.

Впечатляющий рост

В 2021 году FEGIME Италия начал стремительно расти - к группе присоединились восемь новых компаний, в результате чего общее число участников увеличилось до 26, а общий оборот группы, согласно данным за 2019 год, составил примерно 550 миллионов евро. Новые компании равномерно распределены по всем регионам, что улучшает присутствие FEGIME Италия по всей стране.

"Мы очень гордимся тем, что укрепляем позиции группы на рынке и являемся ориентиром для малых и средних компаний в секторе оптовой торговли электроэнергией», - говорит Франческо Ределли, управляющий директор FEGIME Italia. «Наш коэффициент «фиджимизации» не изменится, но будет усилен новыми идеями и синергией. Мы уважаем индивидуальность наших новых членов». Управляющий директор FEGIME Дэвид Гарратт также очень рад этому развитию: «После очень трудного 2020 года особенно приятно видеть, как напряженная работа, проделанная нашими коллегами, приносит свои плоды, а международная база FEGIME укрепляется. Мы на правильном пути."

www.fegime.it

FEGIME Голландия

Первое место

В течение последних семи лет награды NHN Business Awards вручаются лучшим предпринимателям Северной Голландии. В прошлом году Виллем Шуурман был номинирован в категории «Семейный бизнес». Жюри оценило компанию по следующим критериям: рост и развитие, финансовое здоровье, политика в отношении сотрудников, устойчивость, региональное участие, инновации - и то, как она справилась с кризисом COVID-19.



На сцене Виллем Шуурманн – его сложно обыграть.

Финал состоялся в театре «Theater Cool» в Херхуговарде, где почти не было зрителей из-за правил COVID-19. Виллем Шуурман выступил с двухминутной пламенной речью и обеспечил себе победу. Выступление сопровождалось впечатляющим черно-белым видео, посвященным его деду Виллему, который основал компанию почти сто лет назад в 1923 году. Виллем Шуурман говорил с такой самоотдачей, страстью и энергией, что получил не только премию Семейный Бизнес, но также и премию за лучшее выступление.

За эти две награды Виллем поблагодарил не только жюри, но, прежде всего, свою команду, сотрудников и клиентов.

www.fegime.nl

FEGIME Italia



Елена Мателли, руководитель компании Imat Felco S.p.a

Повод отпраздновать

Imat Felco S.p.a., член-основатель FEGIME Italia со штаб-квартирой в Комо, является одной из многих компаний, чьи юбилейные торжества пришлось отменить. В прошлом году 50-летие компании должно было отмечаться в головном офисе, шести филиалах и на выставке освещения в Милане.Таков был план.

Затем появился COVID. «Внезапно наш разработанный план оказался бесполезным, - вспоминает генеральный директор Елена Мантелли. Компания должна была незамедлительно отреагировать, чтобы внедрить процедуры безопасности и активировать удаленные методы работы, а на коммерческом и маркетинговом уровне обновить канал онлайн-заказов и запрограммировать цифровые обучающие мероприятия и т.д.

Но тем не менее: «2020 год - это год, который мы должны вспоминать с большой гордостью», - говорит Елена Мантелли. «Гордость за достижение наших первых 50 лет - и прежде всего гордость за постоянную самоотдачу всей нашей команды, которая неустанно работает, держит компанию на плаву, не колеблясь и не теряя энтузиазма, и благодаря которой мы закончили год выше даже самых радужных. наших ожиданий ».

В «обычные» годы два сотрудника награждаются сертификатом и денежным призом за особые достижения. В 2020 году список награжденных был расширен: вся команда получила бонус в знак признания преданности компании. Эта сумма была выплачена через социальную платформу Imat Felco, поэтому она не облагалась налогом.

www. imatfelco.it

FEGIME Британия

Компания KEW Electrical отмечает юбилей. За 25 лет компания выросла из оптового продавца, состоящего из одного человека, в лидера рынка Соединенного Королевства.





KEW постоянно получает награды - в последнее время это были награды: «Лучший оптовый продавец электрооборудования в 26+ филиалах» и «Лучший индивидуальный филиал - Дувр». Слева: Джефф с наградами; справа: с членами Правления.

Вдохновение для всех

Еще в 1996 году Джефф Керли основал компанию Kerly Electrical Wholesale в штате которой был лишь один человек. И тот работал на дому. Сегодня KEW - один из крупнейших независимых оптовых продавцов электроэнергии в Соединенном Королевстве.

Этот успех основан на двух факторах. Первый - это подбор нужных людей: способность удержать и совершенствовать персонал всегда была сильной стороной компании. Многие приходят в компанию в возрасте 16–18 лет, и спустя годы они все еще там! И рады, что являются частью семейного духа KEW.

Вторым фактором, как подчеркивает Джефф Керли, было присоединение к FEGIME. Этот шаг открыл цепочку поставок KEW для всех основных поставщиков Великобритании, что значительно ускорило рост, позволив компании увеличить первоначальный оборот в 2 миллиона евро до более чем 100 миллионов евро. Сегодня у KEW 26 филиалов, процветающий онлайн-бизнес, в компании около 400 сотрудников.

Джефф Керли был президентом FEGIME Британия дважды и вместе с исполнительным директором Аланом Рейнольдсом и шестью другими членами правления сыграл важную роль в превращении FEGIME в одну из крупнейших независимых групп оптовых продавцов в стране. «Участие в FEGIME помогло нам достичь наших целей и продолжает оставаться неотъемлемой частью нашего постоянного успеха», - говорит Керли.

Каждый член совета директоров KEW имеет более чем 35-летний опыт работы в сфере оптовой торговли электрооборудованием. Это помогло KEW понять сектор, будь то клиенты, поставщики или персонал. Эмпирическое правило: «Мы не перегружаем наших сотрудников или клиентов отчетностью и процессами. Мы просто стараемся упростить это по возможности».

Компания KEW теперь включена в список наиболее динамично развивающихся малых и средних предприятий Великобритании и Европы. Список составлен группой Лондонской фондовой биржи: «1000 компаний, вдохновляющих Великобританию».

www.fegime.co.uk

FEGIME Польша

Новый участник и новое сотрудничество на рынке солнечных фотоэлектрических систем.

Хорошее развитие

1 января 2021 года фирма KWANT присоединилась к группе FEGIME Польша, в которую в настоящее время входят шесть компаний. С добавлением KWANT у FEGIME Польша будет еще 20 филиалов, предоставляющих комплексные услуги в стране - в настоящее время всего 188 филиалов.

4 года назад 5 оптовых продавцов электротехники решили объединиться, чтобы создать единый оптовый бизнес - компанию Kwant. 2020 год стал первым полным годом совместной работы, в результате которой товарооборот составил 74 миллиона евро. Томаш Шибенецкий, вице-президент Kwant: «Мы очень рады присоединиться к международному сообществу семейных компаний, имеющих одинаковые взгляды.



Слева направо: Павел Кияк, управляющий директор компании Kwant; Марта Кульца – исполнительный директор FEGIME Польша; Томаш Жибенски, вице-президент компании Kwant.

Я уверен, что это станет еще одной вехой в развитии компании».

В Польше также возрастает роль возобновляемых источников энергии. Член FEGIME Польша компания Grodno SA и коммунальная компания Energa Obrét подписали партнерское соглашение о сотрудничестве в области создания фотоэлектрических микроустановок мощностью до 10 кВт. Energa Obrét - одна из самых важных коммунальных компаний в Польше, предлагающая широкий ассортимент фотоэлектрических панелей.

В будущем Grodno будет поставлять компоненты, создавать техническую документацию и устанавливать солнечные фотоэлектрические системы для клиентов Energa. «Это сотрудничество дает Grodno возможность укрепить свои позиции на рынке фотоэлектрических микроустановок», - сказал Анджей Юрчак, генеральный директор Grodno S.A.

www.fegime.pl

FEGIME Финляндия & Балтия

Чтобы немного компенсировать отсутствие конгресса в Риге в этом году, мы изучаем технологии и проекты в Литве, Эстонии и Латвии.



Проекты: ветроэнергетика в Литве, экологически чистое освещение в Эстонии и ниже, комплекс ...

Зеленые технологии в Балтии

Примерно в 250 км к северо-западу от столицы Литвы Вильнюса строится береговая ветряная электростанция мощностью 68,9 МВт. Электростанция состоит из 13 ветряных турбин нового поколения мощностью 5 МВт, диаметр ротора составляет 158 метров. Она будет вырабатывать достаточно возобновляемой энергии, чтобы приводить в действие около 78 300 домов в Литве. Она также сыграет значительную роль в оказании помощи Литве в увеличении доли возобновляемых источников энергии до 45% к 2030 году.

«Для проекта требуется 210 км подземных кабелей напряжением 36 кВ», - поясняет Деннис Беляев, управляющий директор FEGIME Финляндия & Балтия. «Кабели от поставщика Prysmian будет поставлять наша компания Elektrokomplektas UAB. Это беспроигрышная ситуация и знак нашего отличного сотрудничества в регионе».

Тарво Леппик, менеджер Prysmian Group Балтия: «Страны ЕС намерены достичь нулевых чистых выбросов парниковых газов к 2050 году, и Prysmian Group готова помочь. Мы очень рады, что работаем над этим важным проектом вместе с членом FEGIME Финляндия & Балтия Elektrokomplektas UAB.

Освещение для спорта

Юг Эстонии - тихий и красивый уголок, куда люди едут провести выходные или отдохнуть. Удивительно, но теперь он также является витриной для мощных светодиодных светильников. Более четырехсот из них были поставлены компанией VIRU Elektrikaubandus для освещения нескольких спортивных объектов.

Отепя считается зимней столицей Эстонии. Спортивный центр Техванди с его биатлоном, трамплином и лыжными трассами играет центральную роль. В 2019 году объекты были подготовлены к международным спортивным мероприятиям. Футбольный стадион теперь оборудован для старта и финиша лыжных гонок и биатлона, а биатлонная арена была расширена за счет новой штрафной площади. Оба стадиона теперь освещены 1.000лк. Старые мачты на биатлонной арене можно было использовать повторно благодаря малому весу и малой ветровой поверхности светильников - большое преимущество в сохранении низких затрат.

Но это не только стоимость. Чтобы иметь возможность предлагать качественное освещение для различных целей, требуются определенные типы светильников: узкий луч для 30-метровых мачт на стадионе и широкий луч в лесу для лыжной трассы. Стен Суаэр, руководитель проекта VIRU Elektrikaubandus: «Различные уровни освещения требовались для использования в развлекательных целях, для тренировок, а также для официальных соревнований. Рядом с камерами необходим свет повышенной интенсивности, чтобы обеспечить четкое телевизионное изображение для международного телевещания ». Специалисты VIRU при поддержке поставщика отвечали за планирование.

Еще один важный аспект - динамическое управление. Чтобы свести к минимуму нагрузку на флору и фауну, освещается только то место, где необходимо освещение. Светильниками можно управлять индивидуально или группами, для конкретного сектора, а остальные выключены. Также для каждого сектора можно выбрать необходимый уровень освещенности.

Решение для грузовых самолетов

Когда мы снова сможем поехать в Ригу, наши друзья из компании Energokomplekss могут рассказать нам про свой проект для аэропорта «Рига» (RIX). Energokomplekss - крупнейший оптовый продавец электротехники в Балтии, участвовал в строительстве нового перрона для грузовых рейсов. Несмотря на пандемию, аэропорт продолжает инвестиции в свое развитие. В общей сложности было инвестировано 15 миллионов евро, чтобы можно было лучше обслуживать большие грузовые самолеты.

С партнерами SIA RECK и AS Energofirma Jauda комплексный проект был реализован в условиях пандемии. Компания Energokomplekss поставила электрические материалы, от мельчайших компонентов до одной из крупнейших компактных подстанций в Латвии (20 кВ, ширина 8 м, высота 2 м)..

Новая технология значительно увеличит скорость заправки и обслуживания и будет максимально экологичной. Строительные работы начались в марте 2020 года, а первый Boeing 747 смог использовать новый перрон уже в октябре.



... технология для аэропорта «Рига.

www.fegime.fi

Продукты

IBC SOLAR, универсальный магазин для солнечных фотоэлектрических систем, является новым привилегированным поставщиком FEGIME. Вот особенно гибкое решение - микроинвертор для дома.



Более гибкое преобразование солнечной энергии

Для установки в частных домах все чаще используются так называемые микроинверторные системы. С технической точки зрения эти системы предлагают множество преимуществ как монтажникам, так и домовладельцам. В отличие от классических солнечных фотоэлектрических систем, с системой микроинвертора каждый солнечный модуль имеет свой инвертор - на крыше под модулем. Это экономит место. С другой стороны, нет необходимости в обширном дизайне отдельных цепочек модулей – и затенение компенсируется наилучшим образом.

Каждый модуль контролируется индивидуально, поэтому неисправности быстро локализуются на уровне модуля. Затем установщики могут легко определить с помощью удаленного обслуживания, нужно ли обновить инвертор или его нужно заменить.

Кроме того, количество модулей можно настроить по желанию, а систему можно по мере необходимости расширять. Компания IBC SOLAR осознала эту гибкость и поэтому добавила в свой портфель продуктов микроинверторы - а вскоре и блоки хранения - от компании Enphase Energy. Эти устройства имеют 25-летнюю стандартную гарантию и обеспечивают высочайшую надежность, то есть, соответствуют стандартам качества IBC SOLAR.

Инверторы также совместимы со всеми модулями и креплениями IBC SOLAR. Чтобы сделать установку устройств более удобной и быстрой, компания скоро предложит новое решение с зажимами для кронштейнов от IBC SOLAR. Это позволяет устанавливать инверторы без инструментов, так как зажим просто вставляется в проверенные монтажные рейки IBC TopFix 200. www.ibc-solar.com

Продукты

Пример для эффективного уличного освещения от компании Signify.

Использование солнечного света ночью

Хорошее освещение удобно, позволяет чувствовать себя в безопасности и может быть экологически чистым. Посетители Парка Инфанты Елены в Севилье теперь пользуются всеми этими преимуществами. В рамках пилотного проекта с Signify испанский город оборудовал парк 20 уличными солнечными фонарями Philips SunStay, которые генерируют и накапливают необходимую им электроэнергию с помощью фотоэлектрических элементов.

Благодаря объединению солнечной панели, светильника, контроллера заряда и аккумулятора в одном корпусе уличные фонари Philips SunStay компактны, а также просты в установке и обслуживании. Уличные фонари сокращают затраты на проводку, сокращают выбросы углекислого газа, а также



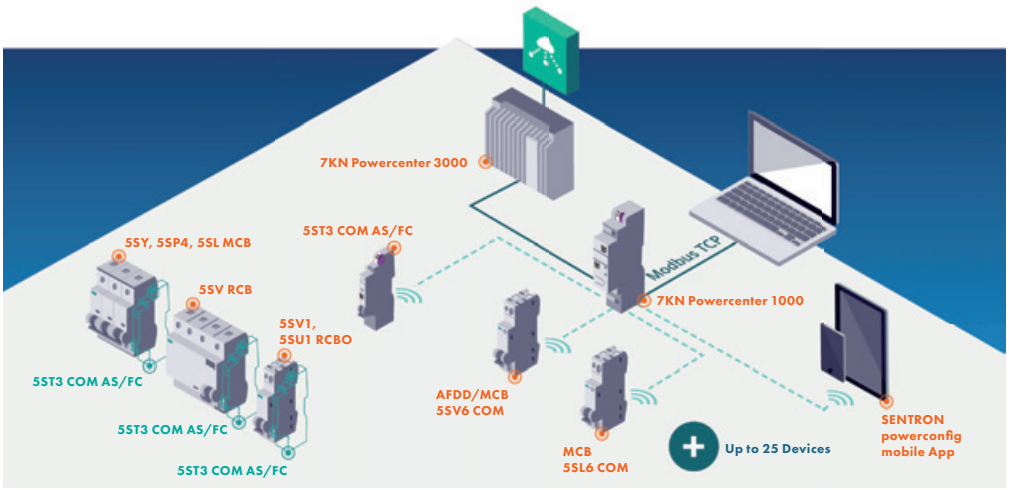
общие инвестиционные и эксплуатационные расходы. Имея мощность 3000 люмен теплого света и светоотдачу 175 лм / Вт, они очень эффективны, поскольку не нуждаются во внешнем источнике питания.

Севилья участвует в борьбе с изменением климата и хочет стать образцом устойчивого развития города. «Все муниципальное электроснабжение будет полностью переведено на возобновляемые источники энергии», - сказал Хуан Эспадас, мэр Севильи, после завершения проекта. «Вот почему так важно, чтобы в этом парке мы продемонстрировали инновационные решения, которые могут улучшить общественные места для горожан, а также сократить выбросы."

www.signify.com

Продукты

Устройства защиты SENTRON от Siemens защищают параллельные цепи – обладая функциями измерения и коммуникации они предоставляют дополнительные преимущества.



Добавленная стоимость из данных

В случае перегрузки, короткого или дугового замыкания автоматические выключатели или устройства обнаружения дугового замыкания отключают поврежденную цепь от сети. Измерительные и коммутационные устройства могут больше: это повышает безопасность предприятия и, среди прочего, позволяет проводить профилактическое обслуживание.

Автоматические выключатели 5SL6 COM и AFDD / MCB 5SV6 COM собирают множество данных - например, положение переключения, рабочие циклы, часы работы, преднамеренное отключение и отключение из-за неисправностей. Они также измеряют ток, напряжение, энергию и мощность, частоту сети и температуру. Для использования этих данных устройства подключаются по беспроводной сети к приемопередатчикам данных 7KN Powercenter 1000, которые могут собирать данные с 24 устройств и сохранять их до 30 дней.

Эти данные могут быть переданы в системы более высокого уровня - также в небольшой блок управления «logo!».

Затем с помощью системы контроля мощности SENTRON powermanager потоки энергии можно визуализировать и оптимизировать. Через платформу данных IoT 7KN Powercenter 3000 данные могут быть переданы на веб-сервер или в облачные приложения и проанализированы..

Обновление также не проблема: стандартные миниатюрные автоматические выключатели 5SY, 5SP4 и 5SL, а также RCBO 5SV3 и 5SU1 / 5SV1 могут быть легко расширены измерительными и коммутационными функциями с помощью вспомогательных переключателей 5ST3 COM и контактов сигнализации о неисправности. При этом они не занимают слишком много места.

www.siemens.de

Программное обеспечение

Цифровые инструменты для проектирования электроустановок от компании Hager.

Компетентная поддержка

Стремительные технологические изменения двигают нашу отрасль вперед. Динамика этих изменений обязывает нас развиваться, и в то же время цифровая трансформация приближает нас к нашим клиентам, позволяя нам информировать и поддерживать их на протяжении всего процесса.

С постоянным потоком новых продуктов и изменениями в нормах и стандартах установщикам приходится много делать, помимо своей обычной работы. В эти динамичные времена поддержка становится все более важной. Компания Hager всегда рядом, чтобы помочь, в том числе и в цифровом формате.

Новые инструменты важны. Одним из успешных примеров является приложение Hager Ready. С его помощью клиенты могут просматривать каталоги продуктов, печатать этикетки, создавать планы и получать поддержку, и все это в цифровом формате, что очень экономит время на протяжении всей работы.



Еще один практичный инструмент - Hagercad. Это инструмент проектирования для инженеров, производителей панелей и подрядчиков, необходимый для создания макетов распределительных щитов и производства низковольтных систем. Hagercad прост в использовании: принцип перетаскивания и пользовательский интерфейс, основанный на общих программах, помогают быстро и легко осуществлять планирование. Соответствующие метки также создаются автоматически.

Информацию о поддержке, предоставляемой Hager, можно найти на национальных сайтах.

www.hager.com

Продукты

Благодаря простоте использования и программирования реле управления easyE4 от компании Eaton позволяет выполнять задачи в короткие сроки.



Слева: решение SIMEF Industrie для дезинфекции тележек для покупок. Справа: сенсорная панель XV-102, разработанная для визуализации и управления приложениями на основе управляющего реле easyE4.

Автоматизация помогает контролировать вирус

Приведу несколько примеров: компании Howatherm Klimatechnik и Salema Technology B.V. смогли запустить мобильные устройства для очистки и дезинфекции воздуха на базе реле управления easyE4 всего за несколько месяцев. Для упрощения работы и визуализации обе компании объединили реле управления с сенсорным дисплеем XV102. Тесная интеграция программного обеспечения обоих устройств еще больше сокращает время выполнения проекта.

Компания SIMEF Industrie использовала реле управления для разработки системы дезинфекции тележек для покупок. EasyE4 не только сократил объем работ по разработке, но также позволяет обслуживать систему непрофессионалам. В автоцентре H. Hanle реле управляет автомойками самообслуживания. Через встроенный интерфейс эзернет их можно легко подключить к специальной платформе IoT, позволяющей клиентам совершать бесконтактные платежи через приложение.

Новые модули для easyE4 позволяют еще больше сократить время выполнения заказа: «easy» удаленный сенсорный дисплей обеспечивает визуализацию без какого-либо программирования - его нужно только подключить, и отображается статус easyE4 и текстовая информация. Коммуникационный модуль SmartWire-DT позволяет быстро подключать до 99 устройств к easyE4, тем самым повышая прозрачность данных. Кроме того, управляющее реле теперь также поставляется со встроенными функциями Клиент & Сервер Modbus, что устраняет необходимость во внешнем шлюзе.

www.eaton.com

Трансформация энергии

Schneider Electric: контроль и снижение энергопотребления с помощью новых технологий.

Наши дома - слепое пятно

Чем больше мы производим выбросов, тем более непредсказуемо реагирует климат. По этой причине декарбонизация и сокращение выбросов всегда были ключевой стратегией в борьбе с изменением климата. За прошедшие годы был достигнут колоссальный прогресс, многие страны и отрасли уделяют большое внимание экологической устойчивости.

Но наши дома по-прежнему остаются слепым пятном, становясь одним из крупнейших производителей выбросов CO_2. Schneider Electric очень активна в Азии и поэтому можно привести пример из этого региона: в Гонконге здания потребляют более 90 процентов электроэнергии и на них приходится более 60 процентов выбросов CO_2 в городе. Эта тенденция, вероятно, усилится по мере того, как электромобили станут популярными и их зарядка в домашних условиях будет увеличиваться.

Поэтому нам необходимо переосмыслить то, как мы строим и эксплуатируем наши дома - чистые и разумные способы их строительства и эксплуатации помогают защитить планету. В домашних условиях самый быстрый способ сделать это - использовать технологию smart-net-zero-home, подключенную к Интернету вещей.



Интеллектуальные датчики и устройства открывают домовладельцам доступ к новому миру данных и идей. Сенсорная технология может сообщать важную информацию - от данных о потреблении до выбросов CO_2, вызванных определенным помещением в определенный день. Также становится очевидным, какие комнаты или отдельные приборы потребляют больше всего энергии.

Обладая этими знаниями, мы можем контролировать потребление энергии и адаптировать свое поведение, чтобы избежать отходов и выбросов. Умные технологии полезны для планеты и для оплаты счетов за электроэнергию.

www.se.com

Продукты

Светодиодная панель нового поколения LED Slim Panel от компании Opple имеет повышенную эффективность и производительность.





Бесчисленные достоинства

Тонкий и четкий дизайн светодиодных тонких панелей OPPLE LED делает их идеальными для встраивания, но с помощью различных аксессуаров их можно превратить в элегантные подвесные панели для поверхностного монтажа. Светильник соответствует требованиям современных условий рабочего места благодаря низкому уровню ослепления, обеспечивающему комфортное восприятие света.

Существует бесчисленное количество тонких панелей, но ничто не может сравниться с панелями от компании OPPLE Light LED Slim Panel Performer 5-го поколения. Светильник имеет высокий КПД 130 лм / Вт и, таким образом, соответствует требованиям программ государственных субсидий с точки зрения энергоэффективности.

Серия Generation 5 имеет стандартную степень защиты IP54 спереди. Еще одна функция, добавляющая ценность, - переключаемый драйвер, предлагающий возможность установки двух разных выходных люменов (3900 и 4420 люмен при 4000K).

Есть много различных методов управления на выбор, есть и также стандартные ON / OFF, DALI, SMART, 1-10V и CRI90.

Можно выбрать цветовую температуру Slim Panel G5: помимо 3000 и 4000K есть версия Smart (BLE), которая может варьировать от теплого белого до холодного белого (2700K-6500K).

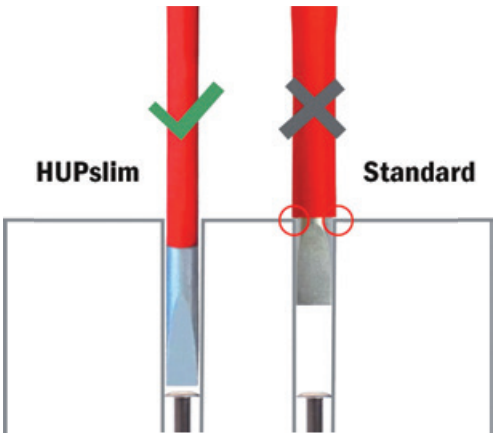
www.opple.com

Продукты

Отвертки HUPslim от Haupa с уменьшенным диаметром лезвия.

Чем тоньше, тем лучше

Глубоко расположенные винты трудно или невозможно достать обычными отвертками. Благодаря уменьшенному диаметру лезвия и встроенной защитной изоляции отвертки HUPslim обеспечивает решение проблемы. Все лезвия изготовлены из высококачественной молибден-ванадиевой стали, имеют матовое хромирование и опрессованы полипропиленом красного цвета. Двухкомпонентная ручка эргономичной формы из материала PP / TPE обеспечивает высокий уровень безопасности и оптимальную передачу усилия. Каждая отвертка проходит поштучные испытания и маркируется в соответствии с новейшими стандартами.



Следующие характеристики продукта:

- Литой профиль лезвия вверху - для непосредственного распознавания в чемодане для инструмента, истирание невозможно
- Одинаковый размер рукояток отвертки независимо от размера лезвия для лучшей передачи усилия
- защита от перекатывания при размещении на плоских поверхностях
- магнитные наконечники лезвий

www.haupa.com





Продукты

Два новых продукта от HellermannTyton помогают установщикам сэкономить время и силы в сложных ситуациях.



Специализированные помощники

Установщикам не нужно находиться в темноте, пытаясь разобраться в неисправности. С помощью инспекционной камеры Cable Scout Cam теперь вы можете визуально проверять электрические установки в недоступных местах, таких как подвесные потолки, трубопроводы или стены с карнизами. Миниатюрная HD-камера подключается к перезаряжаемому передатчику Wi-Fi с помощью полужесткого кабеля длиной 10 м. Все, что вам нужно для просмотра видеопотока в реальном времени, - это сеть Wi-Fi и мобильное устройство, на котором запущено бесплатное приложение.

Для обеспечения идеального обзора в темноте камера оснащена восемью встроенными светодиодными лампами с регулируемой яркостью. Переданное изображение можно сохранить для отчета и документации. В комплект входят четыре удобных аксессуара, которые можно прикрепить к головке камеры. Водонепроницаемая крышка объектива IP68 защищает камеру во влажных полостях. Зеркало позволяет рассматривать углы около 90 °. Магнит и крючок помогают спасти потерянные инструменты или детали.

С клеем RELICON Pressgel проблемы с недостаточной изоляцией и влажностью в электрических соединениях остались в прошлом. Однокомпонентный силиконовый гель поставляется в картридже, он готов к использованию без перемешивания или ожидания. Благодаря исключительной липкости гель не капает. Это делает его пригодным для потолочного монтажа. Клей Pressgel демонстрирует сильную адгезию ко всем материалам оболочки кабеля и корпусу. Нетоксичный гель без галогенов надежно защищает от насекомых и электрических компонентов. Высокая термостойкость до +200 ° C и устойчивость к ультрафиолетовому излучению также делают RELICON Pressgel ценным помощником для внутренних и внешних электрических установок.

www.hellermanntyton.com

Продукты

АББ: современные технологии - ключ к сокращению выбросов CO_2.

Эффективная защита окружающей среды

По мнению экспертов ABB, переход к энергоэффективным зданиям в настоящее время считается ключевым моментом в реализации успешных стратегий сокращения выбросов углекислого газа. Для этого здания должны стать «интеллектуальными»: здания узнают, как обитатели используют пространство и услуги. Таким образом, освещение, отопление, кондиционирование воздуха и другие системы регулируются автоматически, чтобы обеспечить больший комфорт и в то же время снизить выбросы, а также потребление энергии. ABB видит две основные стратегии для достижения этой цели.

1. Использование данных для устранения неэффективности: интеллектуальные технологии предоставляют мгновенный доступ к данным о том, как работают многочисленные ресурсы, такие как отопление, освещение и контроль доступа. Понимая это, можно использовать интеллектуальные средства управления зданием для выявления проблем



технического обслуживания, обеспечения благополучия жителей и информирования о будущих инвестиционных приоритетах.

При полном внедрении эти решения обычно обеспечивают снижение затрат на электроэнергию на 30 процентов в части отопления, освещения и бытовой техники. Например, энергоэффективные средства управления могут радикально повысить производительность систем отопления, вентиляции и кондиционирования воздуха, снизив потребление энергии до 50 процентов.

2. Интегрированные технологии: интеграция технологий, включая солнечные фотоэлектрические системы, точки зарядки электромобилей и интеллектуальное управление энергопотреблением, могут позволить предприятию стать более самодостаточным и значительно сократить выбросы. В идеале здание может даже стать «энергетически позитивным», другими словами, оно потребляет меньше энергии, чем генерирует.

www.abb.com

Продукты

Серия CimCut'n'Press от компании Cimco сочетает в себе отличную надежность с высокой производительностью.



Все под контролем

В технологии электрических соединений безопасность и качество являются главными приоритетами при выборе инструментов. Отслеживание выполненной работы также играет все более важную роль. Именно это обеспечивает последнее поколение гидравлических прессовых и режущих инструментов с питанием от батарей от компании Cimco.

Новая серия CimCut'n'Press предлагает выбор из трех прессовых инструментов и четырех режущих инструментов для различных областей применения. Один из основных моментов: Cimco предлагает 100% безопасность покупок с 30-дневной гарантией возврата денег. В отличие от стандартной коммерческой практики цикл обслуживания необходим только после 20 000 операций. Ежегодного технического обслуживания нет. Другие важные особенности: система безопасности по давлению для предотвращения отказов из-за избыточного давления и интерфейс USB для анализа и контроля данных. Это дает пользователю все возможности безопасно выполнять свою работу и записывать ее.

В зависимости от обжимной головки пользователь может использовать обжимные матрицы до 300 мм². Обжимной инструмент (артикул Cimco 10 6652) имеет автоматический возвратный ход после завершения обжима, а все режущие инструменты имеют ручной сброс и быструю остановку двигателя. Эргономичный дизайн отличается прочностью и, благодаря оптимизированному центру тяжести, помогает максимально упростить работу.

Все устройства поставляются с двумя литий-ионными аккумуляторными батареями 18 В, совместимыми с системами зарядки серии DeWalt XR. Кроме того, все устройства имеют простой светодиодный дисплей для зарядки аккумулятора, контроля ошибок и технического обслуживания, а также функцию энергосбережения за счет автоматического отключения через 10 минут (когда они не используются). Функциональный светодиодный индикатор дополняет все устройства.

www.cimco.de

Продукты

Televes представляет новые компактные головные станции.

Полностью предварительно настроен

Televes представляет новую серию компактных головных станций K20, эффективное решение для распространения спутниковых программ в отелях, жилых домах, домах престарелых и других общественных зданиях. Televes полагается на поддержку DVB-S / S2 и DVB-S2X в качестве основы для создания ориентированных на будущее базовых услуг квадратных амплитудных модуляций (QAM).

Всего будет представлено три полностью предварительно сконфигурированных и запрограммированных варианта. Их можно использовать для преобразования 8, 12 или 16 транспондеров из DVB-S / S2 / S2X (QPSK / 8PSK) в DVB-C (QAM). Каскадирование двух устройств позволяет увеличить их количество до 20, 24 или 32. Системы могут быть настроены с помощью мастера настройки и графического пользовательского веб-интерфейса, к которому можно получить проводной или беспроводной доступ. Головные блоки размером 273 мм x 203 мм x 57 мм (Ш x В x Г) очень компактны, поэтому для установки не требуется много места.



Установка основана на принципе plug-and-play: каскадные системы, в которых одно устройство выступает в качестве главного, могут быть настроены шаг за шагом одним щелчком мыши с помощью мастера настройки и веб-интерфейса пользователя без дополнительного программного обеспечения.



Сигналы разных уровней поляризации от головной станции, которые предназначены для приема в диапазоне частот от 950 МГц до 2150 МГц, направляются в каналы передачи через четыре спутниковых входа ПЧ и встроенный мульти-переключатель в диапазоне частот от 88 МГц. до 862 МГц подается в объекты ЖКХ.

Отдельный источник QAM, например корпоративный или информационный канал, также может быть доступен через вход RF. Для подключения компьютера доступен порт RJ45, поддерживающий 10/100/1000 Мбит / с. Система также может быть подключена к сети по беспроводной сети через интерфейс USB с помощью опционального радиомодуля WLAN. Внешний блок питания входит в комплект поставки. www.televes.com

Искусство и технологии

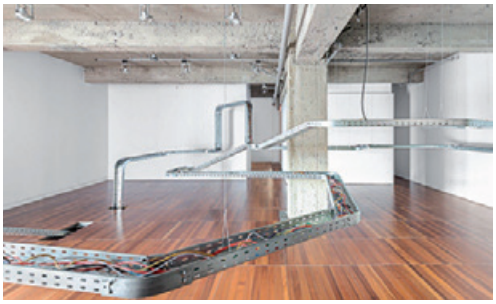
Кабельные лотки RKS-Magic от компании ОБО Бетерманн настолько хорошо спроектированы, что вдохновляли даже художников.

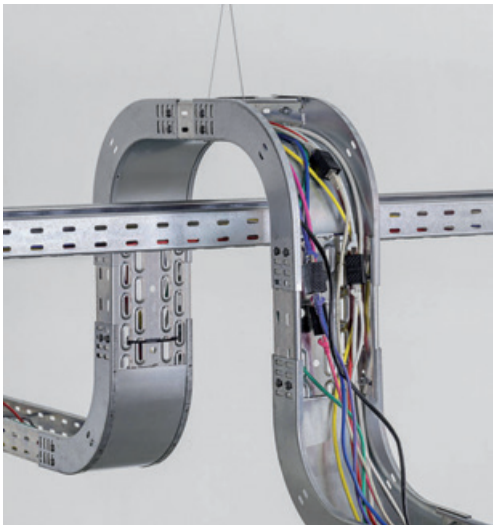


Кабельные лотки как искусство

С прошлого года кабельные лотки RKS-Magic являются частью инсталляции «Персональные фотографии» нью-йоркского дуэта художников Евы и Франко Маттеса. Установка состоит из сети кабельных лотков, которые входят в помещения и выходят из них, над стенами и вокруг колонн.
Кабели RKS-Magic соединяют друг с другом два микрокомпьютера, которые непрерывно показывают произведения искусства разных художников. Эта инсталляция отражает то влияние, которое современные технологии и новые медиа оказывают на повседневную жизнь.
В прошлом году дуэт художников уже реализовал проекты кабельных лотков RKS-Magic в Лос-Анджелесе, Монреале и Милане. Дополнительные выставки последовали в 2021 году в Берлине, Цюрихе и Висбадене.
В наши дни технологии часто становятся заметными в современной архитектуре. Именно поэтому RKS-Magic часто устанавливается как видимый потолочный монтаж.
Установки также демонстрируют простой способ монтажа кабельных лотков, а также их высокую гибкость и большую стабильность. Система кабельных лотков OBO RKS-Magic олицетворяет три основных аспекта: эффективность, стабильность и безопасность. Эти свойства позволяют использовать кабельные лотки для художественного проекта Евы и Франко Маттес, но также значительно упрощают повседневную работу монтажников по всему миру. RKS-Magic просто фиксируется и устанавливается на место - никаких винтов, соединителей или других аксессуаров не требуется. Это значительно упрощает и ускоряет монтаж.

www.obo.de







17th FEGIME CONGRESS
2nd – 4th June 2022
RIGA

Собрания

Встречи и собрания возможны только виртуально до дальнейшего уведомления. Мы будем информировать вас о наших цифровых встречах по обычным каналам. Потому что многие уже спрашивали: наш Конгресс в Риге перенесен на 2022 год.

FEGIME
generating value

FEGIME GmbH
Gutenstetter Str. 8e
(D) 90449 Nürnberg
Germany

Tel 0049 (0) 911 641 899 0
Fax 0049 (0) 911 641 899 30
E-Mail info@fegime.com