VOICE

AGOSTO **2025**

FEGIME
generating value

LEDVANCE.COM

LEDVANCE

SUCCESS
POWERED THROUGH INNOVATION



LUMINAIRES

LIGHT MANAGEMENT SYSTEM
LMS

RENEWABLES

OUR NEW PARTNER
LOBLICHT

loblicht®
DESIGN MIT PROFIL

Our Professional Lighting brings together innovative products, real-world project inspiration, and expert tools & services—all tailored to meet the demands of modern architecture and infrastructure. Whether you're planning office spaces, industrial facilities, retail environments, or public areas, we provide the right solutions to transform your vision into light.

Índice

06 **Compartir el progreso y la prosperidad**
El Congreso FEGIME 2025 celebrado en Oporto reunió a más de 300 socios del sector eléctrico con el fin de dar forma a un futuro sostenible e innovador a través de la colaboración, la digitalización y la sostenibilidad.

10 **Día FEGIME 2025**
El FEGIME Day 2025 se celebró en varios países con eventos únicos, desde encuentros profesionales hasta actividades locales creativas.

12 **50 años de crecimiento y éxito**
KAFKAS celebra 50 años de crecimiento e innovación, duplicando sus ventas hasta alcanzar los 327 millones de euros en 2024 y expandiéndose a 84 ubicaciones en Grecia y Chipre.

13 **Mirando hacia el futuro**
FEGIME UK lanzó su primer evento FEGIME Future para involucrar a la próxima generación de accionistas y promover las oportunidades profesionales en el sector.

14 **Un gran lugar para trabajar**
FEGIME España ha sido reconocida como un gran lugar para trabajar por segundo año consecutivo, lo que refleja su firme compromiso con el bienestar de los empleados y una cultura organizativa positiva.

14 **Colaborar y prosperar**
Los miembros de FEGIME Finland & Baltics visitaron Portugal y Grecia para intercambiar buenas prácticas y conocer los secretos del éxito en los mercados locales.

15 **La formación es la clave**
FEGIME Italia puso en marcha un proyecto de formación con el proveedor ABB para formar a los miembros y clientes sobre las tendencias del mercado, el marketing digital y los nuevos productos.

16 **BLUE WEEK en Portugal**
Para celebrar su 30.º aniversario, FEGIME Portugal lanzó la exitosa campaña BLUE WEEK, que culminó con las celebraciones del FEGIME Day.

18 - 28 **Informes de**
ABB, CIMCO, EATON, HAGER, HAUPA, HellermannTyton, LEDVANCE, Legrand, MENNEKES, Nexans, OBO Bettermann, Opple, Phoenix Contact, Schneider Electric, Siemens, Signify, TRILUX y Weidmüller.



Ha sido un placer volver a ver a tantos de vosotros en persona en nuestro maravilloso congreso.

Muchísimas gracias a nuestros colegas portugueses y al equipo de la sede central por todo el esfuerzo que han dedicado para que fuera un éxito.

Actualmente ocupo el cargo de presidente de FEGIME Latam, la última incorporación a la familia FEGIME. Para mí, personalmente, fue un gran honor convertirme oficialmente en miembro del Consejo de Administración de FEGIME en Oporto. Estoy muy orgulloso y emocionado por este nuevo capítulo en mi trayectoria profesional.

A lo largo de mi vida laboral en la distribución eléctrica, he seguido los valores incorporados por nuestro grupo: primero, en mi propia empresa familiar; luego, como miembro del grupo Redelec, que más tarde se convirtió en FEGIME Latam; y ahora en FEGIME y en el Consejo de Administración. FEGIME es el mayor grupo empresarial familiar de nuestro sector, y tenemos la responsabilidad de seguir impulsando su crecimiento y evolución. Juntos nos comprometemos a abordar el mercado con el mismo ADN de FEGIME que define a cada uno de nuestros miembros en todo el mundo.

Pero la industria eléctrica está experimentando una gran transformación, similar a la revolución que trajo consigo la tecnología de la información a principios de la década de 2000. Los productos independientes han evolucionado hacia soluciones conectadas, y conceptos como la seguridad, la conectividad y la digitalización se han convertido en prioridades estratégicas que debemos estar preparados para abordar. Debemos seguir colaborando estrechamente para asegurarnos de que estamos preparados.

Estoy realmente emocionado por formar parte de esta nueva era empresarial.

¡ÚNETE A NOSOTROS PARA FORMAR JUNTOS EL FUTURO!

Fernando González, Miembro del Consejo de Administración de FEGIME.

Hoy en día, miremos donde miremos, vemos un alto nivel de incertidumbre internacional.

Ya sea debido a conflictos geopolíticos o a los retos de la cooperación política y económica.

Muchas de las certezas en las que antes confiábamos en las asociaciones europeas y transatlánticas ya no parecen ser válidas. Y, sin embargo, la cooperación internacional es más importante que nunca.

Gracias a nuestros colegas de FEGIME, hemos podido comprobar de primera mano cómo la debilidad económica de Alemania repercute en el desarrollo de los países vecinos.

En estos momentos, estamos esperando el importante plan de inversión de nuestro Gobierno en defensa e infraestructuras, y esperamos que esto contribuya a dar a la economía el impulso que necesita. Como mayoristas de material eléctrico, hubiéramos preferido un estímulo centrado en los sectores de la construcción o las infraestructuras eléctricas. Por lo tanto, por el momento, estamos adoptando una actitud cautelosa y expectante. En las circunstancias actuales, debemos asumir que Alemania no se convertirá en la fuerza motriz de Europa en nuestro sector para 2025.

FEGIME se basa en una mentalidad generacional a largo plazo. No dejaremos que estos altibajos nos distraigan de nuestros objetivos estratégicos. En el Congreso de Oporto, dejamos claro que estamos realizando inversiones audaces en el futuro digital. Para ello, confiamos en la inteligencia colectiva. Las organizaciones nacionales están poniendo en marcha muchas iniciativas excelentes y estamos trabajando para reunirlas a nivel internacional con el fin de crear economías de escala. Como organización alemana, estamos haciendo todo lo posible para contribuir.



— PARA QUE FEGIME PUEDA SEGUIR OFRECIENDO SERVICIOS DIGITALES EXCLUSIVOS A NUESTROS CLIENTES EN EL FUTURO.

Ralf Kersting,
Miembro del Consejo de Administración de FEGIME.

Compartir el progreso y la prosperidad.



EN MAYO, MÁS DE 300 SOCIOS DEL SECTOR MAYORISTA ELÉCTRICO Y DE LA INDUSTRIA SE REUNIERON EN OPORTO Y DEBATIERON UN RUMBO COMÚN EN EL CONGRESO FEGIME 2025 BAJO EL LEMA "POTENCIANDO EL FUTURO".

Podemos mejorar el futuro con la ingeniería eléctrica. El Congreso FEGIME 2025 celebrado en Oporto demostró cómo se puede hacer.

Asociamos un puerto con numerosas emociones, entre ellas la alegría de llegar tras un largo viaje y la emoción o el nerviosismo de partir hacia nuevos horizontes. La palabra «puerto» también se puede utilizar y es similar en muchos idiomas europeos, por ejemplo, «porto» en portugués. En mayo, más de 300 socios del sector mayorista eléctrico y de la industria se reunieron en Oporto y debatieron un rumbo común en el Congreso FEGIME 2025 bajo el lema "Empoderando el futuro".

En su discurso de bienvenida, Anna Konopasek, directora general de FEGIME, jugó con la palabra al presentar el objetivo de la comunidad de 260 empresas familiares: "FEGIME pretende ser un puerto duradero para todos los socios del sistema de distribución de tres niveles de la industria eléctrica".

El puerto puede ser seguro, pero fuera se suceden una tormenta tras otra. El exministro de Defensa y Asuntos Exteriores de Portugal, Paulo Portas, describió el clima global actual —económico, político y físico— basándose en su amplia experiencia. Afortunadamente, tenía un mensaje positivo: desde la perspectiva europea, podemos seguir siendo optimistas si unimos fuerzas.



Unir fuerzas, mantener el rumbo: eso es FEGIME. Ese fue el mensaje del Consejo de Administración (el nuevo presidente Nuno Lameiras, de Portugal; Ralf Kersting, de Alemania, y el nuevo miembro Fernando González, de Argentina).

Junto con Anna Konopasek, presentaron cómo se logrará esto: seguir construyendo sobre los seis pilares estratégicos de FEGIME: sucesión, digitalización, base de conocimientos, expansión, marketing y sostenibilidad. Juntos, forman una brújula compartida que guía el avance del grupo, apoya a sus miembros y continúa desarrollándose como una organización preparada para el futuro, sin perder de vista sus raíces.



FEGIME trabaja con "inteligencia colectiva", como lo describe Ralf Kersting. Este enfoque contrarresta a los grupos corporativos con un principio diferente. Las ideas de todas nuestras empresas familiares se recopilan y se plasman en soluciones centrales que luego pueden ser utilizadas de forma flexible por los mayoristas miembros individuales según sus necesidades. Esto garantiza que el grupo se mantenga cerca de sus clientes y de las necesidades regionales, que varían de un país a otro.

Este es también el caso de la digitalización, como explicó un equipo de Alemania, España y Portugal.

JUNTOS PRESENTARON LOS ÚLTIMOS AVANCES DEL PROGRAMA FEGIME CONNECT, EL PROYECTO CLAVE PARA LA TRANSFORMACIÓN DIGITAL DE TODO EL GRUPO, QUE PRÓXIMAMENTE SE ACELERARÁ AÚN MÁS GRACIAS A LA INTELIGENCIA ARTIFICIAL.









FEGIME Future, la próxima generación de líderes del grupo, está ayudando a abrir el camino hacia nuevos mundos.

Además de su trabajo en el proyecto de IA, también están dedicando mucha energía a mejorar todos los aspectos de la sostenibilidad en FEGIME.

HACE DOS AÑOS, EN EL ÚLTIMO CONGRESO DE HAMBURGO, SE PRESENTÓ UN NUEVO CONCURSO INTERNO DE SOSTENIBILIDAD: LOS BETTER FUTURE AWARDS, PARA PREMIAR A LAS EMPRESAS MIEMBROS POR PROYECTOS SOSTENIBLES EN DIFERENTES CATEGORÍAS.



La idea fue recibida con entusiasmo, se enviaron las solicitudes y los ganadores fueron homenajeados en Oporto.

Esta primera edición de los Better Future Awards aportó algo que realmente valoramos en FEGIME: historias reales, de personas reales, que trabajan cada día para mejorar las cosas.

Recibimos más de 50 solicitudes de 10 países diferentes y, aunque solo tres pudieron ser premiadas en el escenario, todos y cada uno de los proyectos aportaron algo significativo:







Mejora del aspecto social: BP Soluciones Eléctricas (Argentina)
Por crear oportunidades de empleo inclusivas para personas con discapacidad, demostrando que la sostenibilidad también significa construir una sociedad más justa.

Maximizar la huella positiva: Electro Universo (Argentina)
Por desarrollar un invernadero hidropónico inteligente que conecta la sostenibilidad, la educación y la tecnología, al tiempo que forma a la próxima generación en innovación ecológica.

Reducción de la huella Berggård Amundsen (Noruega)
Por realizar un seguimiento y reducir las emisiones logísticas con herramientas inteligentes, y ayudar a los clientes a tomar decisiones de compra más sostenibles.
Esto demuestra que el lema del Congreso de Oporto no eran solo palabras: FEGIME realmente está "generando un futuro mejor".



"GENERAR VALOR" ES LA MISIÓN GENERAL DE FEGIME Y NUESTRAS EMPRESAS FAMILIARES MUESTRAN UNA MANERA DE LOGRARLO: CON COMPASIÓN Y TECNOLOGÍA.

Fechas de eventos

Próximas reuniones y eventos:

17.09 - 19.09.2025	*Junta de accionistas,* *Oslo.*
06.10 - 07.10.2025	*Reunión del Comité de IT,* *Múnich (Freising)*
12.10 - 18.10.2025	*Programa de gestión avanzada de FEGIME,* *Ashridge Reino Unido.*
13.11 - 14.11.2025	*Junta de accionistas,* *Múnich (Freising)*

Día FEGIME 2025.

Este año, el 27 de junio fue el Día FEGIME. A continuación se muestran algunos ejemplos de las diversas actividades que se llevaron a cabo en todo el grupo.

En Italia, nuestros compañeros ampliaron su ya legendario Día FEGIME a una Semana FEGIME para disponer de más tiempo para sus eventos.

Los miembros de FEGIME UK fueron invitados a las carreras de caballos del Derby de Epsom (cerca de Londres) por Aico, uno de sus proveedores preferidos. El momento más destacado del día lo proporcionó el expresidente Robert Moss, de Moss Electrical. Como uno de sus caballos participaba en la carrera, algunos de sus colegas pudieron acompañarle al paddock como propietarios, lo que supuso una gran experiencia.



DÍA DE FEGIME 2025 MIEMBROS UNIDOS EN TODO EL MUNDO A TRAVÉS DE CELEBRACIONES INNOVADORAS Y COLABORATIVAS.

En Polonia hubo un motivo adicional muy especial para celebrar el FEGIME Day de este año: uno de los astronautas de la misión SpaceX recientemente lanzada era de Lodz, ¡la ciudad natal de FEGIME Polska! Por eso, el equipo de FEGIME Polska decidió no quedarse en la Tierra para comer sus tradicionales magdalenas azules, sino llevarlas al espacio. La foto muestra que fue posible que todos ellos, más las magdalenas, cupieran en la nave espacial.





FEGIME España celebró una nueva edición de su FEGIME Day, que reunió a más de 300 participantes, entre miembros, proveedores y profesionales clave del sector, en una jornada llena del espíritu FEGIME y con un programa que combinó un sólido contenido profesional con muchos momentos relajados y más informales.

En Letonia, Elektrika, miembro de FEGIME Finland & Baltics, se preparó para un partido de paintball de alta energía. Mientras que sus colegas lituanos, Elektrokomplektas, abrieron sus puertas para un día lleno de exposiciones de productos, comidas compartidas y grandes conversaciones con clientes y socios.



Día FEGIME

Por primera vez, FEGIME Portugal celebró el Día de FEGIME en sus 37 puntos de venta en la fecha oficial, distinguiendo así este evento de su campaña BLUE FRIDAY, que tiene lugar (y seguirá teniendo lugar) en noviembre.





Pero quizás el evento más memorable tuvo lugar en Ucrania. A pesar de la situación actual, FEGIME Ucrania celebró su primer Día de FEGIME y reunió a más de 400 participantes y 900 invitados en Kiev para hablar sobre el futuro del mercado electrotécnico, explorar la innovación y establecer conexiones importantes. La jornada incluyó charlas de expertos, presentaciones de productos, conversaciones abiertas sobre cómo hacer negocios durante un conflicto y el apoyo de los principales socios del sector. Pero, sobre todo, demostró la fuerza, la resistencia y la unidad de una comunidad que sigue avanzando.

¡Feliz Día de Fegime dondequiera que estés!





EL DIRECTOR GERENTE DE FEGIME UCRAINE, OLEG SHCHERBAKOV, Y LAS CELEBRACIONES DEL DÍA DE FEGIME EN UCRANIA.

50 años de crecimiento y éxito.



KAFKAS (FEGIME Hellas & Cyprus) celebra su 50.º aniversario.

El director general Nikos Kafkas y su equipo están muy orgullosos de los logros alcanzados a lo largo de estos 50 años. Estos son algunos de los hitos más importantes de los últimos años:





- **Crecimiento continuo:** en 2024, la empresa alcanzó los 327 millones de euros en ventas en Grecia y Chipre, duplicando efectivamente su facturación en comparación con 2020.
- **Una presencia minorista en continua expansión** con 84 establecimientos en Grecia y Chipre.
- **Tecnología y transformación digital:** KAFKAS ha adoptado las soluciones SAP Rise junto con el ecosistema de Microsoft, todo ello totalmente basado en la nube.
- **Centro de distribución de última generación cerca de Atenas:** con una superficie total de 50 000 metros cuadrados, incluidos 16 000 metros cuadrados de espacio cubierto, el nuevo centro de distribución de KAFKAS cuenta con el sistema automatizado de almacenamiento y preparación de pedidos AUTOSTORE, que funciona con 30 robots.
- **8 unidades de negocio especializadas:** con el apoyo de más de 150 ingenieros, KAFKAS ofrece soluciones expertas a través de 8 unidades de negocio especializadas, entre las que se incluyen tres unidades de fabricación de cuadros eléctricos de media y baja tensión, así como el HUB Lighting & Innovation, con cinco salas de exposición.
- **Invertimos en nuestra gente:** la verdadera fuerza detrás del éxito de KAFKAS reside en su equipo de 1560 empleados, que aportan dedicación y creatividad a su trabajo cada día. Esta mentalidad centrada en las personas se refleja en las opiniones de sus empleados, ya que KAFKAS ha sido nombrada una de las 10 mejores empresas para trabajar en Grecia por undécimo año consecutivo por Great Place to Work y ha recibido el premio por tercer año consecutivo en Chipre.

En la cena de celebración celebrada en la Riviera de Atenas, Nikos Kafkas expresó su más sincero agradecimiento: "Durante cinco décadas, KAFKAS ha estado a la vanguardia de la innovación en el sector eléctrico, impulsada por los valores fundamentales que han sido clave para nuestro éxito y que siguen configurando nuestro futuro: ética, pasión, trabajo enw equipo y eficacia. Gracias por formar parte de este viaje compartido. Juntos hemos construido algo extraordinario, y lo mejor está aún por llegar".

Mirando hacia el futuro.

FEGIME UK celebra su primer evento FEGIME Future con su proveedor asociado Scolmore en Midlands.



FEGIME Future es quizás más conocido como una iniciativa internacional, pero varios países de FEGIME también cuentan con un grupo de trabajo del mismo nombre a nivel nacional. Bajo la dirección del presidente Dan Poole, el director general Alan Reynolds y el director general de Moss Electrical, Lindsay Goubel, FEGIME UK ha seguido este ejemplo y ha puesto en marcha el primer grupo FEGIME Future del país. Su objetivo es conseguir que la próxima generación de accionistas de FEGIME se implique más y sea más interactiva dentro de FEGIME UK.

Alan Reynolds comenzó la jornada con una visión general de algunos temas clave, como el papel de FEGIME UK, su importancia para los proveedores y los miembros, los cambios observados en el mercado, la estrategia de FEGIME y las oportunidades que ofrece nuestro sector. Alan continuó destacando las oportunidades profesionales disponibles para cualquier persona de nuestro sector que esté dispuesta a aprender por sí misma y, por lo tanto, a aprovecharlas.





Por la tarde, el equipo de la empresa anfitriona, Scolmore, presentó su propia visión sobre cómo un proveedor quiere trabajar con sus socios mayoristas, además de mostrar algunos productos nuevos e innovadores.

Alan Reynolds: "En general, ha sido un día estupendo y una nueva iniciativa fantástica, que continuaremos y seguiremos impulsando. Muchas gracias al equipo de Scolmore por acogernos tan bien".

Celebraciones del 50.º aniversario.

FEGIME UK celebra su 50.º aniversario con un prestigioso evento en Ibiza.

Las conferencias anuales de FEGIME UK siempre son grandes eventos, pero la de este año, para celebrar el 50.º aniversario del grupo, fue, por supuesto, muy especial. En la fabulosa "Isla Blanca de Ibiza", más de 200 miembros y proveedores preferentes se reunieron para conmemorar medio siglo de cooperación exitosa y establecer contactos durante tres días al estilo relajado típico de Ibiza.

Lo más destacado fue el maravilloso Ibiza Gran Hotel, la cena de directores en "Pikes" (donde Freddie Mercury celebró su 41.º cumpleaños y se rodó el icónico vídeo "Club Tropicana" de Wham!), la sesión de DJ del director general Alan Reynold antes de la cena en el "Club Chinois", una excursión a Formentera y un día en la "Beachouse" con la actuación de DJ famosos invitados.

Todo el evento fue un gran éxito. El presidente Dan Poole, que eligió el lugar, afirmó: "Tenía muchas ganas de ir a algún sitio y hacer algo especial, relajado e interactivo. Creo que lo hemos conseguido con creces".

Ahora la presión recae sobre el próximo presidente (James Walsh), que tiene la tarea de organizar el evento del próximo año para el Grupo en Estambul.



Un gran lugar para trabajar.

Nuestros compañeros españoles se enorgullecen de anunciar que FEGIME España ha vuelto a ser reconocida como un gran lugar para trabajar.

La certificación Great Place to Work se basa en una evaluación exhaustiva realizada por el Great Place to Work Institute, que analiza el nivel de confianza que los empleados tienen en su organización, así como factores clave como el orgullo de pertenencia, el compañerismo, la equidad, la credibilidad de la dirección y el espíritu de equipo. Nuestros compañeros de la sede central de FEGIME España en Madrid están muy orgullosos de haber ganado el premio por segundo año consecutivo.

Por supuesto, esto no es una coincidencia, sino que refleja el firme compromiso de FEGIME España con el bienestar de sus empleados, la creación de un entorno de trabajo basado en la



confianza, el respeto, el trabajo en equipo y una cultura organizativa que da prioridad a las personas.

Jorge Ruiz-Olivares, director general: "Para nosotros, esta certificación no es solo un reconocimiento externo, sino la confirmación de que nuestra cultura y nuestros valores se viven cada día. Las personas pueden ir y venir, pero la cultura de equipo es una constante en la que trabajamos y nos esforzamos por mejorar. Reafirmar este sello es motivo de orgullo, pero sobre todo un incentivo para seguir construyendo un entorno de trabajo en el que las personas se sientan valoradas y motivadas".

Este hito se suma a los esfuerzos estratégicos que FEGIME España ha estado promoviendo en los últimos años para reforzar su compromiso con el desarrollo profesional, la conciliación laboral y familiar, la sostenibilidad y la cohesión entre los miembros del equipo. Ser un Great Place to Work no es un objetivo puntual, sino una forma de entender el liderazgo y el futuro del trabajo.

FEGIME Finlandia y Países Bálticos

Colaborar y prosperar.

Los miembros de FEGIME Finland & Baltics visitan Portugal y Grecia para conocer cómo prosperan sus colegas internacionales en sus mercados locales.

El intercambio de buenas prácticas siempre ocupa un lugar destacado en la agenda de FEGIME, y ¿dónde más que en FEGIME Finlandia y Países Bálticos? En los últimos meses, nuestros colegas de la zona del Báltico han visitado Portugal y Grecia para conocer cómo funciona el negocio mayorista de material eléctrico en esos países y, por supuesto, para obtener nuevas ideas que aplicar en sus países.

En Portugal, no solo visitaron la sede central de FEGIME Portugal, sino también las empresas asociadas Caiado, Globlec y Zembe. En cada parada se reunieron con la alta dirección para mantener conversaciones en profundidad y conocer sus actividades diarias, sus últimos proyectos y sus avances tecnológicos.





En Grecia, el viaje se centró en métodos innovadores de distribución avanzada y soluciones de iluminación, así como en la fabricación de cuadros eléctricos de media y baja tensión, todas ellas especialidades de nuestros colegas griegos de KAFKAS (FEGIME Hellas & Cyprus).

LA VISITA COMENZÓ EN LA FÁBRICA DE CUADROS ELÉCTRICOS DE SALÓNICA, CONTINUÓ EN UN PUNTO DE VENTA TÍPICO DE KAFKAS Y CULMINÓ EN EL NUEVO Y MODERNO CENTRO DE ILUMINACIÓN E INNOVACIÓN, ¡Y ESTA FUE SOLO LA PRIMERA ETAPA DE ESTE INSPIRADOR VIAJE!

El director general, Dennis Belajevs, afirmó: "Nuestros viajes de intercambio de conocimientos a Portugal y Grecia fueron un éxito rotundo. No solo ampliaron nuestros horizontes, sino que también reforzaron la importancia de la colaboración y el aprendizaje continuo. Estamos deseando poner en práctica los conocimientos y las ideas que hemos recopilado y esperamos con interés futuras oportunidades de colaboración internacional. ¡Muchas gracias a nuestros colegas por su maravillosa hospitalidad!".



FEGIME Italia

La formación es la clave.

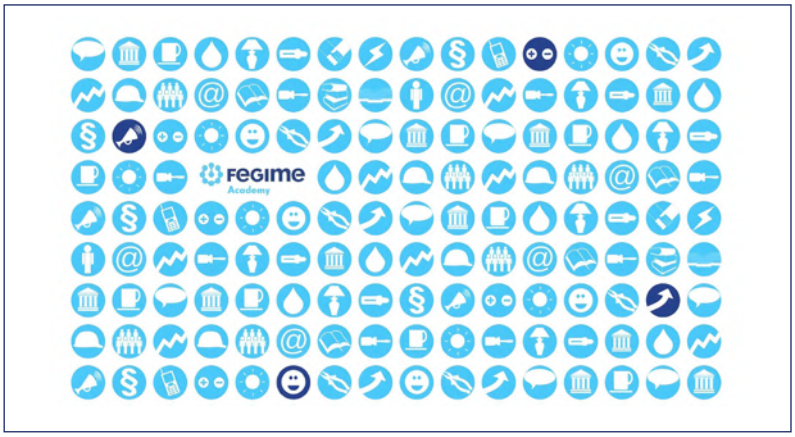
FEGIME Italia ha puesto en marcha un proyecto de formación para sus miembros y sus clientes.

"Generar valor" para nuestros miembros y sus clientes es uno de los objetivos de FEGIME, así como una parte intrínseca de la misión del Grupo. Para ello, FEGIME Italia ha desarrollado en los últimos meses un proyecto de formación con el fin de compartir conocimientos y experiencias con miembros y clientes, ayudándoles así a afrontar los cambios del mercado, los nuevos productos y las tendencias emergentes, no solo en su actividad principal.

Nuestros amigos italianos comenzaron esta nueva andadura con un proyecto piloto en colaboración con el proveedor ABB, poniendo en marcha diversas iniciativas a partir de marzo de 2024. En ellas participaron tanto los miembros como sus clientes y continuarán a lo largo de 2025:

- **Sesiones de formación** sobre marketing digital dedicadas a los miembros de FEGIME Italia, que comenzaron el año pasado y consistirán en sesiones individuales entre julio y septiembre.
- **Dos seminarios web en línea** — el primero celebrado en junio y el segundo previsto para septiembre— para clientes e impartidos con la aplicación FEGIME Italia APP CONNECT, considerada un activo clave para el desarrollo y el crecimiento del proyecto.

Todas las iniciativas han suscitado un gran interés tanto entre los miembros como entre sus clientes.



El objetivo es desarrollar un programa de formación de 360 grados que, a través de la aplicación CONNECT y el desarrollo de la plataforma FEGIME Academy, pueda involucrar a otros proveedores asociados y a un número cada vez mayor de clientes en los próximos meses... ¡y años!

FEGIME Portugal

BLUE WEEK en Portugal.

Para celebrar su 30.º aniversario, nuestros colegas portugueses lanzan una nueva campaña nacional.

Este año, por primera vez, las celebraciones del Día de FEGIME en Portugal tuvieron lugar el último día de la nueva campaña del Grupo: la BLUE WEEK. Fue un gran éxito entre los clientes y ahora se convertirá en una cita fija en el calendario de actividades promocionales de FEGIME Portugal.

La campaña Blue Week siguió los pasos de BLUE FRIDAY, que surgió hace 10 años con motivo del 20.º aniversario de FEGIME Portugal. Ahora, al celebrar su 30.º aniversario, el Grupo decidió lanzar esta nueva campaña nacional que dura una semana y culmina con la celebración del Día de FEGIME.

La Semana Azul se convirtió en la primera campaña omnicanal del Grupo, reuniendo a los proveedores asociados más relevantes y su oferta completa. Todos los clientes pueden convertir sus compras en puntos que dan acceso a premios como productos de verano de FEGIME, un iPad o un kit de barbacoa. Los clientes también pueden convertir estos puntos en euros canjeándolos por un vale de regalo que pueden utilizar para comprar productos electrónicos de consumo, productos de supermercado, ropa, etc.

¡Otra gran y creativa iniciativa de nuestros colegas portugueses!

¡Feliz aniversario, FEGIME Portugal!







Elevating energy efficiency, from ground to cloud

with InSite Energy Pro

Imagine having all your energy data at your fingertips... With ABB's intuitive cloud platform, InSite Energy Pro, this is now a reality! Gain transparency across multiple properties with detailed reporting, customizable dashboards and benchmark analytics to optimize your energy use. Learn more here: **solutions.abb/insite-energy-pro**

ENGINEERED TO OUTRUN

ABB

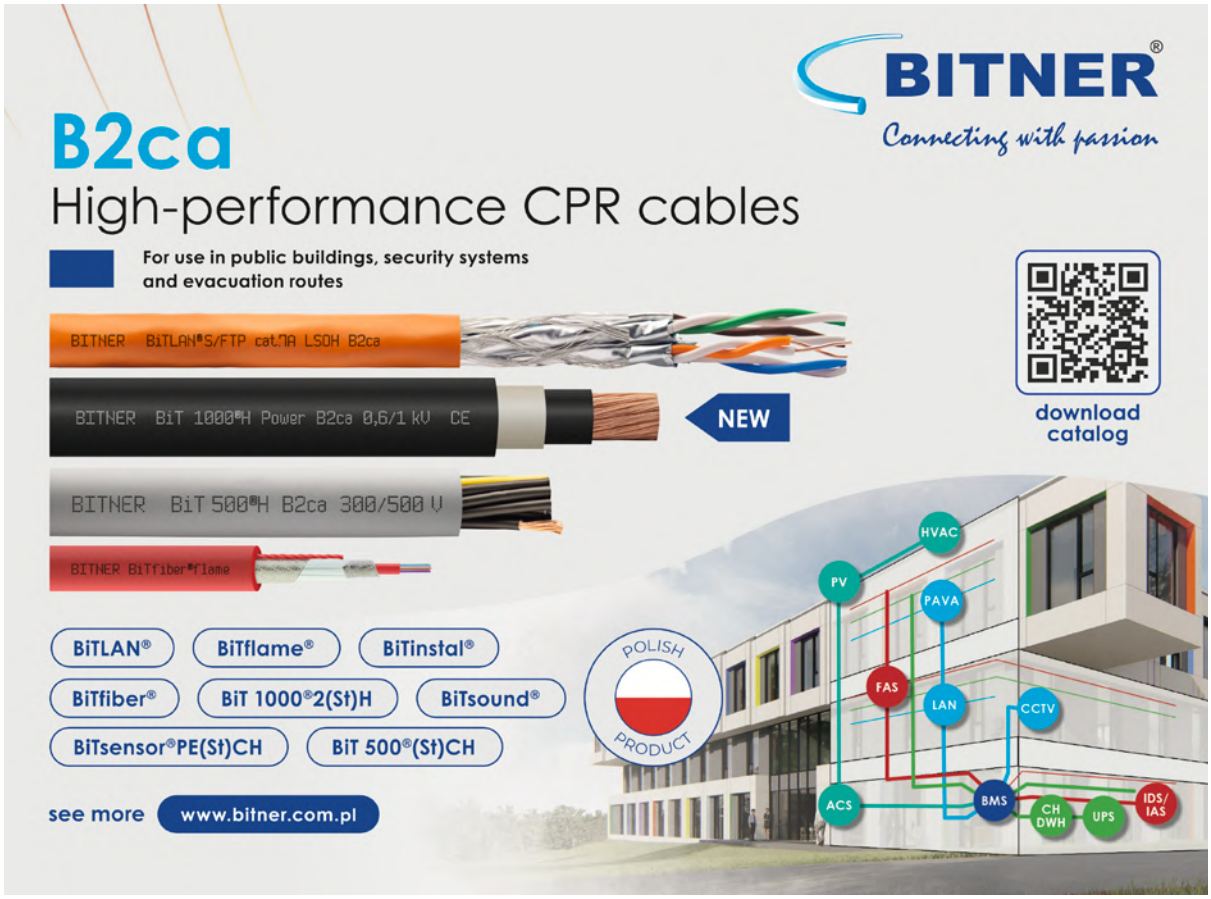
Programa Value Provider.

Impulsar el crecimiento a través de la colaboración es el objetivo de la nueva iniciativa de ABB.

El programa Value Provider de ABB está diseñado para acelerar el crecimiento de los socios de canal combinando la innovación de ABB con su experiencia local. Adaptado a distribuidores, fabricantes de paneles, integradores de sistemas y proveedores de servicios, el programa ayuda a los socios a ampliar su cartera, llegar a nuevos mercados y crecer de forma rentable.

- "Es más que una certificación: es una colaboración a largo plazo basada en la confianza, el rendimiento y el éxito compartido", afirma Cecile Humbert, directora de cuentas estratégicas de FEGIME, ABB Electrification.
- "Nuestros socios de canal se benefician de la fuerza de la marca global de ABB y del apoyo local, lo que les garantiza poder ofrecer soluciones consistentes y de alta calidad que satisfagan las necesidades cambiantes de los clientes. Los proveedores de valor certificados de ABB tienen acceso a formación especializada, planificación empresarial conjunta, marketing conjunto y herramientas digitales de ABB, lo que les permite trabajar de forma más eficiente y hacer crecer su negocio".
- "Nuestros socios son fundamentales para ofrecer soluciones más inteligentes, seguras y sostenibles", añade Cecile. "El programa Value Provider se ha creado para acelerar su crecimiento y su éxito a largo plazo".

VISITA EL SITIO WEB DE ABB PARA OBTENER MÁS INFORMACIÓN



Protección adecuada.

CIMCO proporciona equipos de protección óptimos para trabajos con una amplia gama de requisitos.

Como técnico electrónico, usted está expuesto a diversas fuentes de peligro en el trabajo, que van desde las ligeramente peligrosas hasta las que ponen en peligro la vida o la salud. Un ejemplo es el amianto. El uso del amianto está prohibido en la UE desde 2005. Sin embargo, todavía se pueden encontrar materiales que contienen amianto en muchos edificios construidos antes de la prohibición. Aunque las fibras de amianto suelen estar presentes sólo en pequeñas cantidades, es de esperar que se liberen durante los trabajos de demolición, remodelación o renovación. El amianto es un mineral resistente al calor y a los productos químicos que se utilizaba con frecuencia en la construcción en el pasado, por ejemplo, en materiales aislantes, conductos para cables o paneles. Hoy en día se sabe que las fibras de amianto son cancerígenas y pueden provocar graves enfermedades pulmonares si se inhalan.

Con las medidas de protección adecuadas, los trabajos de mantenimiento pueden realizarse de forma segura en función de la evaluación de riesgos (bajo/medio/alto). Una máscara respiratoria de alta calidad, guantes y monos de protección son el equipo mínimo necesario para manipular amianto. Solo las medidas preventivas y una limpieza a fondo pueden minimizar eficazmente el riesgo de las fibras de amianto. Para ayudar en estas situaciones, CIMCO ofrece un kit diario para amianto en tres tamaños diferentes. La ropa de protección debe cambiarse al salir de la zona de trabajo (por ejemplo, durante las pausas).



Así, un kit diario contiene tres conjuntos desechables para la protección corporal y respiratoria, así como cinta adhesiva para cubrir las transiciones entre la ropa y los guantes y cubrezapatos. Una pegatina para etiquetar el área de trabajo y una bolsa para la eliminación de amianto completan el kit, de modo que usted estará protegido de forma segura para volver a entrar en el área de trabajo hasta tres veces al día.

FEGIME.COM

Proveedor EATON

Protección inteligente contra sobretensiones para cada instalación.

Eaton presenta dos familias de dispositivos de protección contra sobretensiones (SPD) especializados.

Las familias de protectores contra sobretensiones SPPVR y SPHT12 de Eaton cumplen con las exigencias modernas de seguridad y rendimiento, y proporcionan soluciones fiables y conformes para las instalaciones comerciales o residenciales actuales. Con el creciente número de instalaciones de sistemas fotovoltaicos, la necesidad de SPD especializados es más urgente que nunca. La familia SPPVR de Eaton ofrece una solución completa para sistemas fotovoltaicos seguros y duraderos, protegiendo contra sobretensiones en el lado de CC y garantizando la fiabilidad a largo plazo. Con un rango de 600 V a 1500 V CC, la gama incluye modelos de clase 1+2 y clase 2. La clase 1+2 está diseñada para zonas con mayor riesgo de descargas directas de rayos, mientras que la Clase 2 se adapta a aplicaciones estándar. Algunos modelos cuentan con contactos auxiliares AX para la supervisión del sistema. Una variante única protege dos MPPT simultáneamente, lo que reduce el coste y el espacio. Desde pequeñas cajas combinadoras hasta grandes instalaciones comerciales, SPPVR ofrece un



rendimiento robusto y preparado para el futuro con conformidad global. La familia SPHT12 ofrece una solución ideal cuando se requiere un diseño compacto y protección de Clase I+II. Fabricada con la tecnología PGDT de Eaton, combina las ventajas de la conmutación y la limitación de tensión. Ofrece una alta capacidad de disipación de hasta 100 kA (10/350 µs), una tensión residual de tan solo 1,5 kV y funciona sin corriente de fuga. El formato enchufable simplifica el mantenimiento, mientras que la certificación VDE garantiza los máximos estándares de seguridad.

Diseñado para electricistas. Fabricado para la vida real.

Hager celebra 70 años de innovación con el lanzamiento de su gama de cargadores para vehículos eléctricos más inteligente hasta la fecha.

Hager sabe que los electricistas valoran la simplicidad, la rapidez y la fiabilidad. Por eso, la nueva gama witty —witty one, witty plus y ahora witty park II— está diseñada para una instalación rápida y eficiente sin comprometer la seguridad ni el rendimiento. Ya sea en un hogar o en un local comercial, hay una solución witty lista para el trabajo. Witty one y witty plus son ideales para uso residencial, ya que ofrecen una recarga segura, elegante y conectada. witty park II amplía ese mismo rendimiento a proyectos a mayor escala, como aparcamientos, edificios multiresidenciales y espacios comerciales. Escalable y fiable, está listo para flotas, inquilinos e invitados.
Todos los modelos witty están diseñados para ahorrar tiempo a los electricistas, con una gestión inteligente de los cables, un diseño compacto y una configuración guiada. Las funciones avanzadas, como la optimización solar y la gestión dinámica de la carga (en witty plus), ofrecen una solución energética completa. La aplicación



Hager Charge permite a los usuarios supervisar el consumo, programar sesiones y optimizar la recarga con energía solar, tanto en casa como en espacios compartidos.

El lanzamiento de la familia completa witty coincide con el 70.º aniversario de Hager, un hito del que nos sentimos orgullosos y que refleja décadas de innovación, fiabilidad y confianza de los clientes. La gama witty es el último ejemplo de cómo Hager sigue evolucionando para satisfacer las necesidades tanto de los profesionales como de los usuarios finales.

Proveedor HAUPA

Precisión que conecta.

HAUPA ofrece una solución sofisticada para los profesionales que valoran la precisión, la eficiencia y el cumplimiento de las normas.

Los terminales para cables HAUPA se fabrican con precisión de acuerdo con la norma DIN 46228. Permiten un crimpado preciso, evitan que los hilos se separen y minimizan la resistencia de contacto, para conexiones seguras y permanentes, ya sea en versiones aisladas o sin aislamiento. También hay disponibles versiones dobles para dos conductores.

La herramienta adecuada es igual de importante: las tenazas de crimpado y los sistemas de prensado hidráulico de HAUPA se adaptan de forma óptima a los casquillos HAUPA. Las empuñaduras ergonómicas, el ajuste automático de la fuerza de prensado y los resultados siempre precisos garantizan un procesamiento rápido y sin fatiga, especialmente a altas velocidades de ciclo, como en la construcción de armarios de distribución o el montaje en serie. Las conexiones de crimpado realizadas con las tenazas de crimpado automáticas cumplen los requisitos especificados en las normas EN 60947-1 y EN 60999-1 y -2, lo que constituye una prueba más de la calidad y la seguridad del sistema.
HAUPA piensa de forma práctica: gracias a la estrecha colaboración con los profesionales y al estricto control de calidad, los requisitos



reales se incorporan directamente al desarrollo de los productos.
El resultado son soluciones que impresionan tanto en la obra como en el uso industrial continuo.
En resumen, cualquiera que trabaje a diario con conexiones eléctricas necesita componentes que cumplan lo que prometen. HAUPA suministra un sistema que cumple con las normas y que impresiona por su durabilidad, seguridad y practicidad.

Marcado de cables sencillo y legible.

Las etiquetas autoadhesivas Helatag 934 de HellermannTyton ofrecen una solución inteligente para identificar de forma permanente los cables en instalaciones estrechas o complejas.

Las etiquetas Helatag 934 se preparan rápidamente utilizando impresoras de transferencia térmica como la TT4030 o la TT431, junto con el software TagPrint Pro, que forma parte del ecosistema de identificación industrial de HellermannTyton.



Cada etiqueta autoadhesiva se envuelve de forma segura alrededor del cable y se cierra para formar un marcador de bandera compacto y de doble cara, lo que garantiza la legibilidad por ambos lados.

Disponibles en dos longitudes de lengüeta para diámetros de cable de 2,0 a 5,0 mm o de 2,0 a 10,0 mm, las etiquetas están fabricadas en polipropileno duradero que resiste la humedad, la abrasión y el desgaste general. Funcionan de forma fiable en temperaturas de funcionamiento de -30 °C a +80 °C, lo que garantiza que los datos impresos permanezcan visibles con el paso del tiempo, incluso en entornos exigentes.

Aplíquelas por encima de 0 °C para obtener los mejores resultados. Almacénelas a +21 °C y con una humedad relativa del 50 % para mantener un rendimiento óptimo del adhesivo.

Cada etiqueta blanca mide 20 x 30 mm (horizontal o vertical) y se suministra en bobinas de 1000 unidades. Hay disponibles otras longitudes y colores bajo pedido.

FEGIME.COM

Un socio de confianza en la venta de proyectos.

LEDVANCE ofrece soluciones a medida que satisfacen las exigencias únicas de los proyectos empresariales en todos los sectores.

Con una profunda experiencia en el sector, una amplia gama de productos y un fuerte enfoque en el servicio y la flexibilidad, LEDVANCE ofrece soluciones a medida para todos los entornos. Además, en LEDVANCE cada paso se diseña pensando en el cliente. Nuestros clientes también se benefician de una red europea, tiempos de respuesta rápidos y un alto nivel de conocimientos técnicos.

El motor que impulsa este compromiso es el Centro de Innovación y Servicio de LEDVANCE en Molsheim, Francia. Con más de 120 años de tradición en iluminación, el centro se ha transformado en un moderno centro logístico y de servicios que da soporte a las ventas de proyectos en toda Europa.



Lo que hace único a Molsheim:

- **Modificaciones de productos a medida:** ya se trate de configuraciones de controladores o luminarias personalizadas, el equipo de Molsheim ofrece soluciones rápidas, flexibles y fiables.
- **Experiencia técnica in situ:** Ingenieros cualificados se aseguran de que todos los productos se prueben y estén listos para funcionar sobre el terreno.
- **La sostenibilidad como eje central:** Las tecnologías energéticamente eficientes y los procesos respetuosos con el medio ambiente están integrados en las operaciones diarias, lo que beneficia tanto al medio ambiente como a sus resultados.
- **Ubicación estratégica:** Situado en el centro de Europa, Molsheim permite una entrega rápida y eficiente para proyectos de cualquier tamaño.

LEDVANCE y el Centro de Servicio de Molsheim están aquí para apoyar el éxito de su proyecto, en cada paso del camino.

Descubra nuestros proyectos en línea: Proyectos | LEDVANCE

Revolucionando los sistemas de entrada de puertas.

BTicino presenta un sistema de entrada que combina un diseño sofisticado con tecnología de vanguardia.

LINEA 5000 con Netatmo de BTicino, parte del Grupo Legrand, es un sistema de entrada de última generación con panel de entrada inteligente. Se adapta al estilo de vida actual y se adapta a cualquier escenario de instalación.

El sistema no solo es funcional, sino que mejora el atractivo estético de cualquier edificio, combinando el estilo «Made in Italy» con tecnología avanzada, ideal para la digitalización de entornos multifamiliares. Su elegante diseño, disponible en cinco acabados, incluida una opción ecológica con un 60 % de aluminio reciclado, complementa diversos estilos arquitectónicos. El sistema cuenta con una cámara HQ gran angular para obtener imágenes nítidas, una pantalla táctil de 7 pulgadas fácil de usar, filtros digitales y una moderna interfaz gráfica. El lector de tarjetas RFID integrado añade seguridad y comodidad, mientras que la robusta protección IP65 e IK08 garantiza la durabilidad frente a las agresiones ambientales y mecánicas.





LINEA 5000 proporciona a los usuarios una mayor seguridad, facilidad de uso y un aspecto elegante para su edificio. Los instaladores valorarán su fácil instalación y compatibilidad con las configuraciones existentes, lo que simplifica las actualizaciones. Es perfecto para actualizar sistemas de videoportero de 2 hilos y funciona a la perfección con la gama de 2 hilos de BTicino.

El sistema no ha pasado desapercibido y ya ha recibido el prestigioso premio IF Design Award por su innovación y funcionalidad.

FEGIME.COM

Proveedor MENNEKES

Nueva gama para entornos difíciles.

MENNEKES ha lanzado al mercado nuevas versiones mejoradas de sus enchufes y conectores PowerTOP Xtra.

Los enchufes y conectores PowerTOP Xtra de MENNEKES son soluciones ideales para la distribución de energía en entornos difíciles. Las nuevas versiones con clase de protección IP67/IP69 y arandelas protectoras son la opción ideal para industrias con frecuentes limpiezas a alta presión y condiciones de humedad.

Todos los enchufes y conectores de la serie se pueden instalar y mantener rápidamente utilizando las técnicas de conexión probadas de MENNEKES. Además, la tecnología de manguitos X-CONTACT facilita especialmente el enchufado y desenchufado en el uso diario. Este manejo sencillo y seguro sigue siendo una característica esencial de estas soluciones de productos duraderos.

Los modelos con protección IP54 son resistentes al polvo y a las salpicaduras de agua. Con doble protección contra la inmersión y la limpieza a alta presión, los enchufes y conectores con protección IP67/IP69 son especialmente adecuados para aplicaciones que requieren una limpieza frecuente. La carcasa ergonómica con zonas de agarre texturizadas ofrece un agarre seguro incluso cuando está mojada, lo que



permite conectar y desconectar fácilmente con un mínimo esfuerzo. Gracias a este diseño optimizado, la serie proporciona una conexión fiable incluso en condiciones de uso constante.

Las variantes PowerTOP Xtra G también incluyen una arandela protectora en el prensaestopas. Esto evita que se acumule agua y suciedad.

Nueva acquisición en España.

Nexans ha adquirido el 100 % de la empresa española Cables RCT para reforzar su presencia industrial en el sur de Europa y reforzar su compromiso con un crecimiento sostenible e impulsado por la innovación.



Con sede en Zaragoza, Cables RCT es un fabricante líder de cables de baja tensión en España. Fundada en 1965, la empresa es conocida por su calidad, seguridad y experiencia técnica. Su gama de productos incluye cables de cobre, con un fuerte enfoque en soluciones flexibles resistentes al fuego para edificios.

En 2024, Cables RCT alcanzó unos ingresos de 133 millones de euros y dio empleo a unas 175 personas. Cuenta con una moderna planta de producción en Zaragoza y una red logística bien establecida que cubre Barcelona, Madrid, Sevilla y Valencia, lo que le permite ofrecer un servicio eficiente en toda la Península Ibérica y más allá.

La empresa tiene previsto poner en marcha un plan de inversión CAPEX totalmente financiado con el objetivo de aumentar la capacidad de producción en un 25 %, centrándose en cables resistentes al fuego que se ajusten a las normas de seguridad europeas en constante evolución.
Esta adquisición respalda la ambición de Nexans de convertirse en un actor puro en el sector de la electrificación, ofreciendo soluciones responsables e innovadoras a los retos energéticos mundiales. La integración de Cables RCT mejorará la cartera de productos, la eficiencia operativa y el alcance estratégico de Nexans en el sur de Europa. La dirección de Cables RCT seguirá al frente de esta nueva etapa, con el respaldo de los recursos globales de Nexans.
Christopher Guérin, director general de Nexans, acogió con satisfacción la adquisición como «un paso decisivo en nuestra estrategia de electrificación».

FEGIME.COM

Greater efficiency in control cabinet building

From engineering to production

Digital data, scalable products, and lean production methods increase efficiency in control cabinet building. Phoenix Contact offers innovative concepts for the entire value chain – from engineering to the production process.

› For additional information, visit
phoenixcontact.com/control-cabinet-building



PHOENIX CONTACT

50 años de sistemas de protección contra sobrevoltaje

Cinco décadas de seguridad con OBO: los sistemas de protección contra sobrevoltajes llevan 50 años garantizando la seguridad en casi todos los entornos.







El espíritu de innovación, los conocimientos especializados y la experiencia adquirida en proyectos de todo el mundo se han incorporado a todos estos sistemas. Como proveedor de servicios completos, OBO presenta una cartera cuyos componentes individuales encajan a la perfección. Esto significa que se pueden proteger eficazmente edificios y sistemas con los requisitos más diversos.
Las soluciones de OBO estan en desarrollo continuo: desde el V20-C, el primer descargador de sobrevoltaje enchufable y probado para sistemas de 230 V, hasta las modernas series de descargadores como el actual V20, el descargador compacto V10 Compact o el descargador combinado MCF-NAR para la protección contra rayos y sobretensiones en el compartimento de conexión del lado de la red.

- Descargador de sobrevoltaje V20: esta serie se puede utilizar en el cuadro de distribución principal de edificios sin sistema externo de protección contra rayos. Los cuadros de subdistribución y los armarios de distribución del edificio son otro posible lugar de uso.
- V10 Compact 2.0: este dispositivo compacto de protección contra sobrevoltaje tiene una capacidad de descarga de hasta 60 kA (8/20) en total. Ofrece una solución integrada 3+1 para sistemas de red TN y TT con un ancho de módulo de 45 mm y tecnología de varistores de alto rendimiento.
- Descargador combinado MCF-NAR: La tecnología de chispón integrada en el descargador combinado MCF-NAR lo hace apto para su uso en la zona de premedición de acuerdo con la norma VDE-AR-N 4100.

FEGIME.COM

Eficiencia, flexibilidad y durabilidad.

OPPLE lanza la nueva generación "Waterproof Performer".

Diseñada para ofrecer un rendimiento óptimo en entornos exigentes, la "Waterproof Performer" de OPPLE proporciona hasta 170 lm/W, lo que garantiza un alto ahorro energético con una salida de luz brillante y constante.

Equipada con un interruptor de potencia/ vataje y, en algunos modelos, un interruptor CCT, permite seleccionar fácilmente entre dos temperaturas de color, lo que agiliza la instalación y educe la complejidad del inventario. Para aplicaciones de iluminación centrada en las personas, las versiones Tuneable White proporcionan un control dinámico del color de la luz, lo que mejora la comodidad y el bienestar del usuario.

Compatible con BLE2 Smart Lighting y DALI2, la luminaria permite una integración perfecta en sistemas de iluminación avanzados, lo que proporciona a los usuarios un mayor control, una mejor eficiencia energética y escenarios de iluminación personalizados. La tapa final rediseñada y totalmente extraíble simplifica la instalación y el mantenimiento, mientras que los clips de techo de acero inoxidable resistentes al vandalismo garantizan un montaje fiable. Cada unidad incluye un cableado pasante de 2,5 mm^2 de serie, con la opción de cableado adicional para configuraciones ampliadas.



Para mayor seguridad, hay disponibles versiones EM que mantienen la iluminación durante los cortes de energía, lo que garantiza el cumplimiento de los requisitos de iluminación de emergencia.

Ideal tanto para instalaciones nuevas como para renovaciones, el nuevo Waterproof Performer combina un diseño robusto, funciones inteligentes y detalles que facilitan la instalación.

Rendimiento mejorado y protección.

Las cajas combinadoras de dispositivos listas para instalar de Phoenix Contact proporcionan una solución sencilla para sacar el máximo partido a los sistemas fotovoltaicos.

En la sociedad totalmente eléctrica, la electricidad verde está disponible de forma fiable en todo momento y a precios asequibles. Junto con la energía eólica, la energía solar contribuye de manera significativa a la generación de energía renovable. Los expertos que planifican e instalan sistemas fotovoltaicos deben garantizar su alta disponibilidad y rendimiento. Con este fin, Phoenix Contact ofrece cajas combinadoras de cadenas (SCB) de la gama de productos Solarline tanto para pequeños sistemas en tejados como para grandes sistemas montados en el suelo.

Las SCB recogen y distribuyen las corrientes de cadena de los paneles solares. Además, supervisan el rendimiento del sistema y protegen los paneles individuales contra daños causados por sobretensiones.

Dependiendo del equipo, se pueden añadir funciones adicionales como opción. Algunos ejemplos son la protección de las cadenas con fusibles de cadena y la desconexión de las cadenas mediante seccionadores de CC o interruptores de bomberos de CC. Las cajas combinadoras de cadenas están equipadas con pasamuros SUNCLIX o con prensaestopas en bloques de terminales Push-in para garantizar conexiones sin mantenimiento. Las cajas de conexión premontadas permiten una instalación y puesta en marcha rápidas. Estas soluciones compactas son compatibles con modelos de inversores de numerosos fabricantes. También es posible crear SCB específicas para cada cliente.



FEGIME.COM

Información instantánea.

Los PC industriales de Schneider Electric proporcionan el análisis de datos en tiempo real necesario para la transformación digital.

Para reforzar su cartera de productos de interfaz hombre-máquina (HMI), Schneider Electric se fusionó con la empresa japonesa Digital Electronics Corporation en 2017. Esto dio lugar a que la marca líder de HMI «Pro-face» pasará a denominarse y comercializarse como «Pro-face by Schneider Electric», que desde entonces se ha mantenido firmemente a la vanguardia de la evolución de las



HMI. Admite aplicaciones de control de movimiento más sofisticadas, como sistemas de transporte, operaciones de procesamiento o aplicaciones de manipulación. PROFINET IRT permite una comunicación síncrona con la tecnología de accionamiento.

Los nuevos controladores también destacan en seguridad de las máquinas: las funciones de seguridad están integradas directamente y el nuevo concepto de hardware, con módulos de expansión perfectamente adaptados, garantiza flexibilidad y eficiencia, especialmente en términos de optimización de costes.

Otro aspecto destacado es la mayor transparencia de los datos. Los datos de diagnóstico y del dispositivo se pueden leer directamente a través de NFC (Near Field Communication) utilizando un smartphone, sin necesidad de una pantalla o hardware adicional. Por ejemplo, las direcciones IP se pueden configurar cómodamente a través de una aplicación, o las máquinas se pueden volver a poner en funcionamiento rápidamente en caso de avería.

Para los distribuidores, SIMATIC S7-1200 G2 es un elemento perfecto de la cartera para ofrecer a sus clientes un controlador potente y rentable para todas las aplicaciones en el rango de rendimiento bajo y medio, perfectamente integrado en la cartera TIA de Siemens.

Automatización eficiente para demandas crecientes.

La nueva generación de controladores SIMATIC de Siemens.

La demanda de soluciones de automatización en el rango de rendimiento bajo y medio es diversa: los sistemas deben responder con flexibilidad a los requisitos del mercado e incrementar continuamente la productividad durante la operación. Al mismo tiempo, la presión de costos se mantiene alta en este segmento. La nueva generación de controladores SIMATIC S7-1200 G2 de Siemens ofrece una solución inteligente con mayor transparencia de datos, control de movimiento eficiente y funcionalidad de seguridad, todo dentro de un sistema compacto y escalable.

Estos controladores no solo permiten una ejecución de programas más rápida, sino que también admiten aplicaciones de control de movimiento más sofisticadas, como sistemas transportadores, operaciones de procesamiento o aplicaciones de manipulación. PROFINET IRT permite la comunicación ciclo-síncrona con la tecnología de accionamientos.

Los nuevos controladores también destacan en seguridad de máquinas: las funciones de seguridad están directamente integradas, y el nuevo concepto de hardware —con módulos de expansión perfectamente adaptados— garantiza flexibilidad y eficiencia, especialmente en términos de optimización de costos.Otro punto destacado es la mayor transparencia de datos. Los datos de diagnóstico y de dispositivos se pueden leer directamente mediante NFC (Near Field Communication) con un teléfono inteligente, sin necesidad de pantalla ni hardware adicional. Por ejemplo, las



direcciones IP se pueden configurar fácilmente a través de una aplicación, o las máquinas pueden ponerse nuevamente en funcionamiento rápidamente en caso de una falla.

Para los distribuidores, SIMATIC S7-1200 G2 es un elemento perfecto del portafolio para ofrecer a sus clientes un controlador potente y rentable para todas las aplicaciones en el rango de rendimiento bajo y medio, totalmente integrado en el portafolio TIA de Siemens.

Respetuoso con el medio ambiente y eficiente.

El nuevo Philips MASTER LEDtube T8 EM/mains de Signify contiene una media del 40 % de plástico reciclado postconsumo (PCR).

Signify ha anunciado que ha reforzado su cartera de iluminación circular con el lanzamiento del primer tubo LED de Europa fabricado con plástico reciclado. De media, el 40 % del contenido plástico del nuevo Philips MASTER LEDtube T8 EM/mains está fabricado con plástico reciclado postconsumo (PCR). Este plástico se fabrica normalmente a partir de materiales que han sido recuperados y procesados después de su uso por los consumidores, por ejemplo, redes de



pesca, jarras de agua y faros de automóviles. En términos prácticos, una instalación de 1000 tubos LED utiliza una cantidad de plástico reciclado equivalente al peso de 2500 botellas de PET de 0,5 l.

Por supuesto, ni el rendimiento ni la eficiencia del tubo se han visto afectados. Con una eficacia luminosa de hasta 185 lm/W, el T8 tiene una etiqueta de eficiencia energética de clase B. Su vida útil de 75 000 horas reduce la frecuencia de sustitución, pero cuando llega ese momento, se puede hacer sin cambiar las luminarias existentes, lo que evita más residuos. Al final de su vida útil, el tubo se puede desmontar fácilmente y volver a introducir en el proceso de reciclaje. La solución es adecuada para muchas aplicaciones diferentes, incluyendo oficinas, escuelas y almacenes, y puede instalarse en cualquier lugar, funcionando con balastos EM o recableada directamente a la red eléctrica. También tiene una construcción robusta y un diseño de plástico irrompible, probado según la norma IEC 61549. Al actualizar los tubos fluorescentes, los usuarios pueden esperar un retorno total de la inversión en menos de cinco meses y un ahorro anual sustancial en los costes de energía.



Lead the pack through top tech with innovative lighting from Signify

As the world leader in lighting we have made it our mission to provide you with high-quality lighting products, systems and services. With our innovations we contribute to a brighter world, making people's lives safer and more comfortable, businesses and cities more energy efficient, productive and liveable – and the world more sustainable.

Philips UltraEfficient LED lamps

PHILIPS

Philips UltraEfficient LED lamps are your ultra good answer to all your customers' sustainability demands! Thanks to a great technology breakthrough, they are recognized by their high efficacy and help your customers to immediately save energy compared with standard LED alternatives.

- Save from 32% to 62% energy compared with standard alternative products[2]
- Attractive payback times
- Very long service lifes of up to 100,000 hours[3]



[1] This icon has been developed by Signify and is used as a self-certification for the Philips UltraEfficient lamps and luminaires meeting the standards of EU Energy Label A or B (lamps) and tier 3 in IEA 4E SSL ANNEX (luminaires).
[2] Energy savings of the UltraEfficient products compared with the Philips standard alternative products: Philips MASTER LEDbulb UE 4W A60 saves 50% compared to Philips CorePro LEDbulb A60 60W; Philips MASTER LEDtube UE EELA 1500mm 17.6W saves 32% compared to Philips CorePro LEDtube EM/mains Ultra Output 1500mm 25.9W operating on direct mains; Philips MASTER LEDspot UE 50W EELA saves 55% compared to Philips LEDspot GU10 50W; Philips MASTER SON-T UE 42.8W saves approx. 62% energy compared to Philips SON-T 100W E40 lamps (incl. 10W ballast losses) operating on direct mains.
[3] For Philips MASTER LEDtube UE

Learn more at philips.com/ultraefficientprof

Our global brands: PHILIPS Signify interact

Signify is Official Lighting Partner of Mercedes-AMG PETRONAS F1 Team

Official Lighting Partner
AMG PETRONAS FORMULA ONE TEAM

Más eficiencia en el día a día.

Con la versátil gama de luminarias "twenty3" de TRILUX, se puede encontrar la solución adecuada para casi cualquier proyecto.

TRILUX twenty3, con una amplia selección de luminarias para oficinas, industria y zonas exteriores, ofrece soluciones de iluminación innovadoras para el día a día de los mayoristas de material eléctrico y los electricistas.

Las luminarias All-In combinan la tecnología multilumen y multicolor. La intensidad y el color de la luz se pueden ajustar individualmente en la luminaria y adaptarse de forma flexible a los requisitos de la zona de aplicación correspondiente.

La instalación de las luminarias es rápida y sencilla, lo que ahorra a los electricistas una cantidad considerable de tiempo. Además, el sofisticado diseño de las luminarias garantiza una integración perfecta en las instalaciones existentes, de modo que los trabajos de renovación también resultan sencillos.



Todas las luminarias TRILUX twenty3 cuentan con la certificación ENEC y una garantía de cinco años, por lo que los electricistas y los mayoristas de material eléctrico pueden confiar en una solución estable y duradera.

La gama TRILUX twenty3 ofrece así un alto nivel de seguridad de inversión y garantiza la satisfacción del cliente a largo plazo.

www.trilux-twenty3.com

Las luminarias TRILUX twenty3 All-In tienen varios colores de luz y niveles de flujo luminoso que se pueden ajustar durante la instalación.

FEGIME.COM

El futuro del cableado.

La tecnología de conexión SNAP IN de Weidmüller está revolucionando la conectividad industrial.



Diseñada para simplificar, acelerar y automatizar el cableado de armarios, la galardonada tecnología SNAP IN de Weidmüller está a la vanguardia de la innovación.

Las ventajas:

- **Es sencilla:** sin herramientas, sin preparación de conductores, solo hay que insertar el cable.
- **Es rápida:** el mecanismo de resorte precargado se activa instantáneamente al insertarlo.
- **Es seguro:** un claro "clic" y un indicador visual confirman una conexión segura, estanca al gas y a prueba de vibraciones.
- **Está listo para la automatización:** SNAP IN admite el cableado totalmente automatizado, lo que lo hace ideal para entornos de Industria 4.0.

Weidmüller integra SNAP IN en sus principales líneas de productos:

- **Bloques de terminales Klippon® Connect:** optimizados para la manipulación robótica y el marcado láser, ideales para cableado de gran volumen.
- **Conectores RockStar® Heavy Duty:** conexiones fiables y rápidas en entornos exigentes como el ferroviario y la automatización.
- **Conectores para PCB OMNIMATE® 4.0:** preparados para híbridos de alimentación y datos, con conexiones seguras y sin herramientas.
- **Conectores de alimentación Push Pull:** permiten un montaje rápido, fácil y seguro con SNAP IN, lo que garantiza una preparación eficiente de los cables para aplicaciones de gran volumen.
- **Y próximamente PROeco II:** la primera fuente de alimentación del mundo equipada con la tecnología SNAP IN, que establece un nuevo punto de referencia en cuanto a conectividad sencilla.

En resumen, SNAP IN permite instalaciones más rápidas, reduce los costes de mano de obra y ofrece capacidades de automatización preparadas para el futuro.

SNAP INto the Future: sencillo, rápido, seguro y listo para robotizar.

Life Is On | Schneider Electric

Make sustainable IMPACT

Drive a decarbonized future with your digital partner for sustainability and efficiency.

