VOICE

AGOSTO **2025**

FEGIME
generating value

LEDVANCE.COM

LEDVANCE

SUCCESS
POWERED THROUGH INNOVATION



LUMINAIRES

LIGHT MANAGEMENT SYSTEM
LMS

RENEWABLES

OUR NEW PARTNER
LOBLICHT

loblicht®
DESIGN MIT PROFIL

Our Professional Lighting brings together innovative products, real-world project inspiration, and expert tools & services—all tailored to meet the demands of modern architecture and infrastructure. Whether you're planning office spaces, industrial facilities, retail environments, or public areas, we provide the right solutions to transform your vision into light.

Indice

06 **Condividere progresso e prosperità**
Il Congresso FEGIME 2025 a Porto ha riunito oltre 300 partner del settore elettrico per plasmare un futuro sostenibile e innovativo attraverso la collaborazione, la digitalizzazione e la sostenibilità.

10 **FEGIME Day 2025**
Il FEGIME Day 2025 è stato celebrato in diversi paesi con tanti eventi, da incontri professionali ad attività ludiche locali.

12 **50 anni di crescita e successo**
KAFKAS festeggia 50 anni di crescita e innovazione, raddoppiando il fatturato a 327 milioni di euro nel 2024 ed espandendosi in 84 sedi in Grecia e Cipro.

13 **Guardando al futuro**
FEGIME UK ha lanciato il suo primo evento FEGIME Future per coinvolgere la prossima generazione di azionisti e promuovere le opportunità di carriera nel settore.

14 **"A Great Place to Work"**
FEGIME España ha ottenuto la certificazione "A Great Place to Work" per il secondo anno consecutivo, a testimonianza del suo forte impegno per il benessere dei dipendenti e di una cultura aziendale positiva.

14 **Collaborare e prosperare**
I membri di FEGIME Finland & Baltics hanno visitato il Portogallo e la Grecia per condividere alcune best practice e per studiare i rispettivi mercati locali

15 **La formazione è la chiave**
FEGIME Italia ha lanciato un progetto di formazione con il fornitore ABB per istruire i Membri e i Clienti sulle tendenze di mercato, sul marketing digitale e sui nuovi prodotti.

16 **BLUE WEEK in Portogallo**
Per celebrare il suo 30° anniversario, FEGIME Portogallo ha lanciato la campagna BLUE WEEK, che ha riscosso grande successo e si è conclusa con i festeggiamenti per il FEGIME Day.

18 - 28 **Relazioni di**
ABB, CIMCO, EATON, HAGER, HAUPA, HellermannTyton, LEDVANCE, Legrand, MENNEKES, Nexans, OBO Bettermann, Opple, Phoenix Contact, Schneider Electric, Siemens, Signify, TRILUX e Weidmüller



È stato un piacere incontrare di nuovo così tanti di voi di persona al nostro meraviglioso Congresso.

Un enorme grazie ai nostri colleghi portoghesi e al team della sede centrale per tutto il duro lavoro che hanno svolto per renderlo un successo!

Attualmente ricopro la carica di Presidente di FEGIME Latam, l'ultima arrivata nella famiglia FEGIME. Per me è stato un grande onore diventare ufficialmente membro del Consiglio di Amministrazione di FEGIME a Porto. Sono molto orgoglioso ed entusiasta di questo nuovo capitolo della mia carriera professionale.

Durante tutta la mia carriera nel settore della distribuzione elettrica all'ingrosso, ho seguito i valori principali del nostro gruppo: prima nella mia azienda familiare, poi come membro del gruppo Redelec - che in seguito è diventato FEGIME Latam - e ora in FEGIME e nel Consiglio di Amministrazione. FEGIME è il più grande gruppo aziendale a conduzione familiare nel nostro settore e abbiamo la responsabilità di continuare a guidarne la crescita e l'evoluzione. Insieme ci impegniamo ad affrontare il mercato con lo stesso DNA FEGIME che caratterizza tutti i nostri Membri in tutto il mondo.

L'industria elettrica sta attraversando una grande trasformazione, simile alla rivoluzione portata dall'Information Technology nei primi anni 2000. I prodotti autonomi si sono evoluti in soluzioni connesse e concetti come sicurezza, connettività e digitalizzazione sono diventati priorità strategiche che dobbiamo essere pronti ad affrontare. Dobbiamo continuare a lavorare a stretto contatto per essere sicuri di essere preparati.

Sono davvero entusiasta di partecipare a questa nuova era del nostro business.

UNITEVI A NOI PER PLASMARE INSIEME IL FUTURO!

Fernando González, Membro del Consiglio di Amministrazione di FEGIME.

Ovunque guardiamo oggi, vediamo un alto livello di incertezza internazionale.

— che sia a causa di conflitti geopolitici o delle sfide della cooperazione politica ed economica.

Molte delle certezze su cui un tempo facevamo affidamento nei partenariati europei e transatlantici sembrano non essere più valide. Eppure, la cooperazione internazionale è più importante che mai.

Dai nostri colleghi di FEGIME abbiamo visto in prima persona quanto la debolezza economica della Germania influisca sullo sviluppo dei paesi vicini.

In questo momento, guardiamo con interesse al grande piano di investimenti del nostro governo nella difesa e nelle infrastrutture, e speriamo che questo possa dare all'economia la spinta necessaria. In qualità di grossisti di materiale elettrico, avremmo preferito un investimento incentrato sui settori dell'edilizia o delle infrastrutture elettriche. Quindi, per il momento, stiamo adottando un approccio cauto e attendista. Date le circostanze attuali, dobbiamo presumere che la Germania non diventerà la forza trainante dell'Europa nel nostro settore nel 2025.

FEGIME si basa su un approccio a lungo termine e generazionale. Non permetteremo che questi alti e bassi ci distraggano dai nostri obiettivi strategici. Al Congresso di Porto abbiamo chiarito che stiamo facendo investimenti coraggiosi nel futuro digitale. Per farlo, ci affidiamo all'intelligenza collettiva. Le organizzazioni nazionali stanno lanciando molte iniziative importanti e noi stiamo lavorando per riunirle a livello internazionale al fine di creare economie di scala. Come organizzazione tedesca, stiamo facendo del nostro meglio per dare il nostro contributo.



— AFFINCHÉ FEGIME POSSA CONTINUARE A OFFRIRE SERVIZI DIGITALI ESCLUSIVI AI NOSTRI CLIENTI IN FUTURO.

Ralf Kersting,
Membro del Consiglio di Amministrazione di FEGIME.

Condividere progresso e prosperità.



A MAGGIO, OLTRE 300 PARTNER DEL SETTORE DELLA DISTRIBUZIONE ELETTRICA E DELL'INDUSTRIA SI SONO RIUNITI A PORTO PER IL CONGRESSO FEGIME 2025, DISCUTENDO DI UN PERCORSO COMUNE SOTTO IL MOTTO "EMPOWERING THE FUTURE".

Possiamo rendere il futuro migliore con l'ingegneria elettrica. Il Congresso FEGIME 2025 a Porto ha dimostrato come questo sia possibile.

Associamo un porto a numerose emozioni, tra cui la gioia dell'arrivo dopo un lungo viaggio e l'eccitazione o il timore della partenza verso nuove coste. La parola "porto" può essere utilizzata anche in molte lingue europee, ad esempio "porto" in portoghese. A maggio, oltre 300 partner del commercio all'ingrosso di materiale elettrico e dell'industria si sono riuniti a Porto per il Congresso FEGIME 2025, discutendo di un percorso comune all'insegna del motto "Empowering the future".

Nel suo discorso di benvenuto, Anna Konopasek, amministratore delegato di FEGIME, ha giocato con la parola Porto quando ha presentato l'obiettivo delle 260 aziende familiari: "FEGIME mira ad essere un porto duraturo per tutti i partner nel sistema di distribuzione a tre livelli dell'industria elettrica".

Il porto può essere sicuro, ma all'esterno infuria una tempesta dopo l'altra. L'ex ministro della Difesa e degli Affari esteri portoghese, Paulo Portas, ha descritto l'attuale clima globale - economico, politico e fisico - sulla base della sua vasta esperienza. Fortunatamente, ha lanciato un messaggio positivo: dal punto di vista europeo, possiamo rimanere ottimisti se uniamo le forze.



Unire le forze, mantenere la rotta: questo è FEGIME. Questo è stato il messaggio del Consiglio di Amministrazione (il nuovo Presidente Nuno Lameiras dal Portogallo, Ralf Kersting dalla Germania e il nuovo membro Fernando Gonzalez dall'Argentina).

Insieme ad Anna Konopasek hanno illustrato come raggiungere questo obiettivo, continuando a costruire sui sei pilastri strategici di FEGIME: successione, digitalizzazione, conoscenza, espansione, marketing e sostenibilità. Insieme, formano una bussola condivisa che guida il gruppo nel suo percorso, sostiene i suoi Membri e continua a svilupparsi come organizzazione pronta per il futuro, senza perdere di vista le sue radici.



FEGIME lavora con la "swarm intelligence", come l'ha definita Ralf Kersting. Questo approccio si relaziona con i gruppi aziendali con un principio diverso. Le idee di tutte le nostre aziende familiari vengono raccolte e trasformate in soluzioni centralizzate che possono poi essere utilizzate in modo flessibile dai singoli grossisti Membri in base alle esigenze. Ciò garantisce che il gruppo rimanga vicino ai propri clienti e alle esigenze regionali che variano da paese a paese. Questo vale anche per la digitalizzazione, come spiegato da un team proveniente da Germania, Spagna e Portogallo.

INSIEME HANNO PRESENTATO I RECENTI PROGRESSI DEL PROGRAMMA FEGIME CONNECT, IL PROGETTO CHIAVE PER LA TRASFORMAZIONE DIGITALE IN TUTTO IL GRUPPO, CHE SARÀ PRESTO ULTERIORMENTE SVILUPPATO GRAZIE ALL'INTELLIGENZA ARTIFICIALE.









FEGIME Future, la nuova generazione di leader del gruppo, sta contribuendo a guidare l'azienda verso nuovi orizzonti.

Oltre al loro lavoro sull'intelligenza artificiale, stanno anche dedicando molte energie al miglioramento di tutti gli aspetti della sostenibilità in FEGIME.

DUE ANNI FA, DURANTE L'ULTIMO CONGRESSO DI AMBURGO, HANNO PRESENTATO UNA NUOVA COMPETIZIONE INTERNA SULLA SOSTENIBILITÀ: I BETTER FUTURE AWARDS, PER PREMIARE LE AZIENDE ASSOCIATE PER PROGETTI SOSTENIBILI IN DIVERSE CATEGORIE.



L'idea è stata accolta con entusiasmo, sono state inviate le candidature e i vincitori sono stati premiati a Porto.

Questa prima edizione dei Better Future Awards ha portato qualcosa che apprezziamo molto in FEGIME: storie vere, di persone reali, che lavorano ogni giorno per migliorare le cose.

Abbiamo ricevuto più di 50 candidature da 10 paesi diversi e, sebbene solo tre potessero essere premiate sul palco, ogni singolo progetto ha portato qualcosa di significativo:







Miglioramento dell'aspetto sociale: BP Soluciones Eléctricas (Argentina)
Per aver creato opportunità di lavoro inclusive per le persone con disabilità, dimostrando che sostenibilità significa anche costruire una società più giusta.

Massimizzare l'impronta ecologica: Electro Universo (Argentina)
Per aver sviluppato una serra idroponica intelligente che coniuga sostenibilità, istruzione e tecnologia, formando al contempo la prossima frontiera dell'innovazione green.

Riduzione dell'impronta ecologica: Berggård Amundsen (Norvegia)
Per monitorare e ridurre le emissioni logistiche con strumenti intelligenti e per aiutare i Clienti a fare scelte di prodotto più sostenibili.
Questa è la prova che lo slogan del Congresso di Porto non rappresentava solo parole: FEGIME sta davvero "generando un futuro migliore".



"GENERARE VALORE" È LA MISSION PRINCIPALE DI FEGIME E LE NOSTRE AZIENDE FAMILIARI MOSTRANO LA VIA PER RAGGIUNGERLA: CON COMPASSIONE E TECNOLOGIA.

Date dell'evento

Prossimi incontri ed eventi:

17.09 - 19.09.2025	*Assemblea degli azionisti,* *Oslo.*
06.10 - 07.10.2025	*Riunione del Comitato IT,* *Monaco (Freising)*
12.10 - 18.10.2025	*FEGIME Advanced management programme,* *Ashridge Regno Unito.*
13.11 - 14.11.2025	*Assemblea degli azionisti,* *Monaco (Freising)*

FEGIME Day 2025.

Quest'anno il FEGIME Day si è tenuto il 27 giugno. Ecco alcune delle varie attività sviluppate dal gruppo.

In Italia i nostri colleghi hanno ampliato il già leggendario FEGIME Day trasformandolo in una FEGIME Week per avere ancora più tempo a disposizione per i loro eventi.

I Membri di FEGIME UK sono stati invitati all'Epsom Derby Horse Racing (vicino a Londra) da Aico, uno dei loro Fornitori principali. Il momento clou della giornata è stato offerto dall'ex presidente Robert Moss della Moss Electrical. Poiché uno dei suoi cavalli gareggiava, alcuni dei suoi colleghi hanno potuto accompagnarlo al Parade Ring in qualità di proprietari: un'esperienza fantastica.



FEGIME DAY 2025 MEMBRI UNITI IN TUTTO IL MONDO ATTRAVERSO CELEBRAZIONI INNOVATIVE E COLLABORATIVE.

In Polonia c'era un motivo in più, molto speciale, per festeggiare il FEGIME Day di quest'anno: uno degli astronauti della missione SpaceX lanciata di recente era originario di Lodz, la città natale di FEGIME Polska! Così, il team di FEGIME Polska ha deciso di non rimanere sulla terra a mangiare i tradizionali muffin blu, ma di portarli nello spazio. La foto mostra che è stato possibile far entrare tutti, compresi i muffin, nella navicella spaziale.





FEGIME España ha organizzato una nuova edizione del FEGIME Day, riunendo oltre 300 partecipanti, tra cui Membri, Fornitori e professionisti chiave del settore, per una giornata all'insegna dello spirito FEGIME e un programma che ha mescolato contenuti professionali di alto livello con molti momenti di relax e più informali.

In Lettonia, Elektrika, membro di FEGIME Finland &Baltics, si è preparata per un'energica partita di paintball. I colleghi lituani di Elektrokomplektas hanno invece aperto le porte della loro sede per una giornata ricca di esposizioni di prodotti, pranzi condivisi e interessanti conversazioni con Clienti e partner.



FEGIME Day

Per la prima volta FEGIME Portogallo ha celebrato il FEGIME Day nella data ufficiale, in tutti i 37 punti vendita, distinguendo così questo evento dalla campagna BLUE FRIDAY che si svolge (e continuerà a svolgersi) a novembre.



Ma forse l'evento più memorabile si è svolto in Ucraina. Nonostante la situazione attuale, FEGIME Ucraina ha organizzato il suo primo FEGIME Day e ha riunito oltre 400 partecipanti e 900 ospiti a Kiev per confrontarsi sul futuro del mercato elettrotecnico, discutere dell'innovazione e costruire relazioni. La giornata ha incluso conferenze di esperti, presentazioni di prodotti, conversazioni aperte sul fare impresa durante i conflitti, con il supporto dei principali partner del settore. Ma più di ogni altra cosa, ha mostrato la forza, la resilienza e l'unità di una comunità che continua ad andare avanti.

Buon Fegime Day ovunque voi siate!







OLEG SHCHERBAKOV, AMMINISTRATORE DELEGATO DI FEGIME UCRAINE, E I FESTEGGIAMENTI DEL FEGIME DAY IN UCRAINA.

50 anni di crescita e successo.



KAFKAS (FEGIME Grecia & Cipro) festeggia il suo 50° anniversario.

L'amministratore delegato Nikos Kafkas e il suo team sono molto orgogliosi dei risultati raggiunti in questo viaggio lungo 50 anni. Ecco alcune tappe fondamentali degli ultimi anni:





- **Crescita continua:** nel 2024, l'azienda ha raggiunto 327 milioni di euro di vendite in Grecia e Cipro, raddoppiando di fatto il proprio fatturato rispetto al 2020.
- **Una presenza commerciale in continua espansione** con 84 punti vendita in Grecia e Cipro.
- **Tecnologia e trasformazione digitale:** KAFKAS ha adottato le soluzioni SAP Rise insieme all'ecosistema Microsoft, tutti completamente basati sul cloud.
- **Centro di distribuzione all'avanguardia vicino ad Atene:** con una superficie totale di 50.000 metri quadrati, di cui 16.000 coperti, il nuovo centro di distribuzione di KAFKAS è dotato del sistema automatizzato di stoccaggio e prelievo ordini AUTOSTORE, alimentato da 30 robot.
- **8 unità aziendali specializzate:** con il supporto di oltre 150 ingegneri, KAFKAS fornisce soluzioni specifiche attraverso 8 unità aziendali specializzate, tra cui tre unità di costruzione di quadri elettrici a media e bassa tensione e l'HUB Lighting & Innovation con cinque showroom.
- **Investire nelle persone:** la vera forza alla base del successo di KAFKAS risiede nel suo team di 1.560 "KAFKASiani", che ogni giorno dedicano impegno e creatività al proprio lavoro. Questa mentalità che mette al primo posto le persone si riflette nel feedback dei suoi dipendenti, con KAFKAS che è stata nominata uno dei 10 migliori luoghi di lavoro in Grecia per l'undicesimo anno consecutivo da "Great Place to Work" e che ha ricevuto il premio per il terzo anno consecutivo a Cipro.

Durante la cena celebrativa sulla Riviera di Atene, Nikos Kafkas ha espresso la sua sincera gratitudine: "Da 5 decenni, KAFKAS è all'avanguardia nell'innovazione elettrica, guidata dai valori fondamentali che sono stati la chiave del nostro successo e continuano a plasmare il nostro futuro: etica, passione, lavoro di squadra ed efficacia. Grazie per aver fatto parte di questo viaggio condiviso. Insieme abbiamo costruito qualcosa di straordinario, e il meglio deve ancora venire".

Guardando al futuro.

FEGIME UK ha organizzato il suo primo evento FEGIME Future con il Fornitore partner Scolmore nelle Midlands.



FEGIME Future è più conosciuto come progetto internazionale, ma diversi paesi FEGIME hanno anche un gruppo di lavoro con lo stesso nome a livello nazionale. Sotto la guida del presidente Dan Poole, del CEO Alan Reynolds e dell'amministratore delegato di Moss Electrical Lindsay Goubel, FEGIME UK ha seguito questo esempio e ha lanciato il primo gruppo FEGIME Future nel Paese. L'obiettivo è quello di coinvolgere maggiormente la prossima generazione di azionisti FEGIME e renderla più interattiva all'interno di FEGIME UK.

Alan Reynolds ha iniziato la giornata con una panoramica di alcuni argomenti chiave, come il ruolo di FEGIME UK, la sua importanza per i Fornitori e i Membri, i cambiamenti osservati nel mercato, la strategia FEGIME e le opportunità offerte dal nostro settore. Alan ha poi sottolineato le opportunità di carriera disponibili per chiunque nel nostro settore sia disposto a imparare e a trarne vantaggio.





Nel pomeriggio, il team dell'azienda ospitante Scolmore ha presentato il proprio punto di vista su come un Fornitore desidera lavorare con i propri partner all'ingrosso, oltre a mostrare alcuni prodotti nuovi e innovativi.

Alan Reynolds: "Nel complesso, è stata una giornata fantastica e una nuova iniziativa eccellente, che continueremo e porteremo avanti. Un grande ringraziamento al team di Scolmore per averci ospitato così bene".

Celebrazioni per il 50° anniversario.

FEGIME UK celebra il suo 50° anniversario con un prestigioso evento a Ibiza.

Le conferenze annuali di FEGIME UK sono sempre grandi eventi, ma quella di quest'anno, per celebrare il 50° anniversario del gruppo, è stata ovviamente qualcosa di molto speciale. Sulla favolosa "Isola Bianca di Ibiza" oltre 200 Membri e Fornitori selezionati si sono riuniti per commemorare mezzo secolo di collaborazione di successo e per fare networking per 3 giorni nel tipico stile rilassato di Ibiza.

I momenti salienti sono stati il meraviglioso Ibiza Gran Hotel, la cena dei direttori al "Pikes" (dove Freddie Mercury ha festeggiato il suo 41° compleanno e dove è stato girato l'iconico video "Club Tropicana" degli Wham!), il DJ set pre-cena del CEO Alan Reynold al "Club Chinois", una gita a Formentera e una giornata al "Beachouse" con la partecipazione di DJ famosi.

L'intero evento è stato un grande successo. Il presidente Dan Poole, che ha scelto la location, ha dichiarato: "Volevo davvero andare in un posto speciale, rilassante e interattivo, e fare qualcosa di speciale. Penso che ci siamo riusciti alla grande".

Ora la pressione è sul prossimo presidente (James Walsh), che ha il compito di organizzare l'evento del prossimo anno a Istanbul.



Un ottimo posto di lavoro.

I nostri colleghi spagnoli sono molto orgogliosi di annunciare che FEGIME España si è nuovamente aggiudicata la certificazione "A Great Place to Work".

La certificazione "A Great Place to Work" si basa su una valutazione completa effettuata dal Great Place to Work Institute, che analizza il livello di fiducia dei dipendenti nella loro organizzazione, nonché fattori chiave quali l'orgoglio di appartenenza, il cameratismo, l'equità, la credibilità della direzione e lo spirito di squadra. I nostri colleghi della sede centrale di FEGIME España di Madrid sono giustamente orgogliosi di aver vinto il premio per il secondo anno consecutivo.

Naturalmente non si tratta di una coincidenza, ma riflette il fermo impegno di FEGIME España per il benessere dei propri dipendenti, la creazione di un ambiente di lavoro basato sulla fiducia, il rispetto, il lavoro di squadra e una cultura



organizzativa che mette al primo posto le persone.

Jorge Ruiz-Olivares, amministratore delegato: "Per noi questa certificazione non è solo un riconoscimento esterno, ma la conferma che la nostra cultura e i nostri valori sono vissuti ogni giorno. Le persone possono andare e venire, ma la cultura di squadra è una costante su cui lavoriamo e che ci sforziamo di migliorare. Rivincere questo premio è motivo di orgoglio, ma soprattutto un incentivo a continuare a costruire un ambiente di lavoro in cui le persone si sentano apprezzate e motivate".

Questo traguardo si aggiunge agli sforzi strategici che FEGIME España ha promosso negli ultimi anni per rafforzare il proprio impegno a favore dello sviluppo professionale, dell'equilibrio tra vita lavorativa e vita privata, della sostenibilità e della coesione tra i membri del team. Essere un Great Place to Work non è un obiettivo una tantum, ma un modo di intendere la leadership e il futuro del lavoro.

Collaborare e prosperare.

I membri di FEGIME Finlandia & Paesi Baltici visitano il Portogallo e la Grecia per capire come i colleghi internazionali lavorano nei loro mercati locali.

Lo scambio di best practice è sempre in cima all'agenda di FEGIME, e chi meglio di FEGIME Finlandia & Paesi Baltici. Negli ultimi mesi i nostri colleghi dell'area baltica hanno visitato sia il Portogallo che la Grecia per scoprire come funziona il commercio all'ingrosso di materiale elettrico in quei paesi e, naturalmente, per acquisire nuove idee da implementare una volta tornati a casa.

In Portogallo hanno visitato non solo la sede centrale di FEGIME Portogallo, ma anche le aziende associate Caiado, Globlec e Zembe. Ad ogni tappa hanno incontrato i vertici aziendali per interessanti discussioni e approfondimenti sulle loro attività quotidiane, sugli ultimi progetti e sui progressi tecnologici.





In Grecia, il viaggio si è concentrato sui metodi innovativi di distribuzione avanzata e sulle soluzioni di illuminazione, nonché sulla produzione di quadri elettrici MV/LV, tutte specialità dei nostri colleghi greci KAFKAS (FEGIME Grecia & Cipro).

LA VISITA È INIZIATA NELLO STABILIMENTO DI SALONICCO PER I QUADRI ELETTRICI, È PROSEGUITA IN UN NEGOZIO TIPICO DI KAFKAS E SI È CONCLUSA NEL NUOVISSIMO E ALL'AVANGUARDIA HUB LIGHTING & INNOVATION - E QUESTA ERA SOLO LA PRIMA TAPPA DEL VIAGGIO!

L'amministratore delegato Dennis Belajevs ha dichiarato: "I nostri viaggi in Portogallo e Grecia sono stati un successo clamoroso. Non solo hanno ampliato i nostri orizzonti, ma hanno anche rafforzato l'importanza della collaborazione e dell'apprendimento continuo. Siamo entusiasti di mettere in pratica le intuizioni e le idee che abbiamo raccolto e non vediamo l'ora di cogliere future opportunità di collaborazione internazionale. Mille grazie ai nostri colleghi per la loro meravigliosa ospitalità!".



FEGIME Italia

La formazione è la chiave.

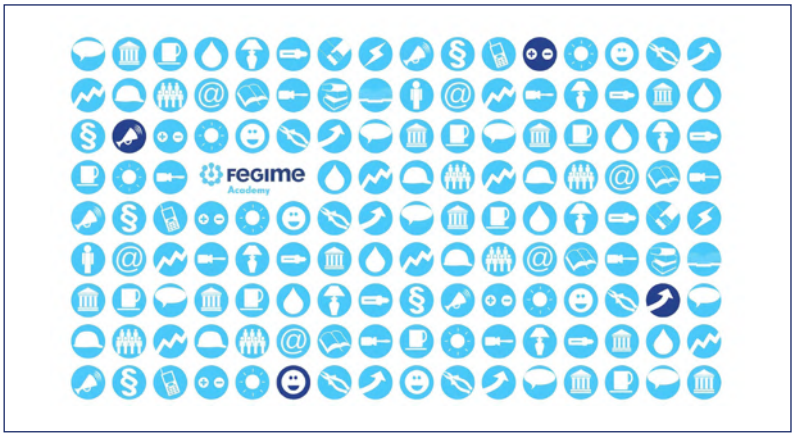
FEGIME Italia ha lanciato un progetto di formazione per i suoi Membri e i loro Clienti.

"Generare valore" per i nostri Membri e i loro Clienti è uno degli obiettivi di FEGIME, nonché parte integrante della missione del Gruppo. Per perseguire questo obiettivo, FEGIME Italia ha sviluppato negli ultimi mesi un progetto di formazione volto a condividere conoscenze ed esperienze con Membri e Clienti, aiutandoli così ad affrontare i cambiamenti del mercato, i nuovi prodotti e le tendenze emergenti, non solo nel loro core business.

I nostri amici italiani hanno iniziato questo nuovo percorso con un progetto pilota in collaborazione con il fornitore ABB, lanciando diverse iniziative a partire da marzo 2024. Queste hanno coinvolto sia i Membri che i loro Clienti e proseguiranno per tutto il 2025:

- **Sessioni di formazione** sul marketing digitale dedicate ai membri di FEGIME Italia, iniziate lo scorso anno e che comprenderanno sessioni individuali tra luglio e settembre.
- **Due webinar online** — il primo tenutosi a giugno e il secondo previsto per settembre - per i Clienti e realizzati con l'APP CONNECT di FEGIME Italia, considerata una risorsa fondamentale per lo sviluppo e la crescita del progetto.

Tutte le iniziative hanno suscitato forte interesse sia da parte dei Soci che dei loro Clienti.



L'obiettivo è quello di sviluppare un programma di formazione a 360 gradi che, attraverso l'APP CONNECT e lo sviluppo della piattaforma FEGIME Academy, possa coinvolgere altri Fornitori partner e un numero crescente di Clienti nei prossimi mesi... e anni!

FEGIME Portogallo

BLUE WEEK in Portogallo.

Per celebrare il loro 30° anniversario, i nostri colleghi portoghesi lanciano una nuovissima campagna nazionale.

Quest'anno, per la prima volta, i festeggiamenti del FEGIME Day in Portogallo si sono svolti nell'ultimo giorno della nuova campagna del Gruppo: la BLUE WEEK. L'iniziativa ha riscosso un enorme successo tra i clienti e diventerà ora un appuntamento fisso nel calendario delle attività promozionali di FEGIME Portogallo.

La campagna Blue Week ha seguito le orme del BLUE FRIDAY, nato 10 anni fa in occasione del 20° anniversario di FEGIME Portogallo. Ora, in occasione del suo 30° anniversario, il Gruppo ha deciso di lanciare questa nuovissima campagna nazionale che dura una settimana e culmina con la celebrazione del FEGIME Day.

La Blue Week è diventata la prima campagna omnicanale del Gruppo, riunendo i Fornitori partner più rilevanti con la loro offerta completa. Tutti i Clienti possono convertire i loro acquisti in punti che danno accesso a premi come articoli estivi FEGIME, un iPad o un kit barbecue. I Clienti possono anche convertire questi punti in euro scambiandoli con un buono regalo che possono utilizzare per acquistare elettronica di consumo, prodotti da supermercato, abbigliamento, ecc.

Un'altra grande iniziativa dei nostri colleghi portoghesi!

Buon anniversario FEGIME Portogallo!







Elevating energy efficiency, from ground to cloud

with InSite Energy Pro

Imagine having all your energy data at your fingertips... With ABB's intuitive cloud platform, InSite Energy Pro, this is now a reality! Gain transparency across multiple properties with detailed reporting, customizable dashboards and benchmark analytics to optimize your energy use. Learn more here: **solutions.abb/insite-energy-pro**

ENGINEERED TO OUTRUN

ABB

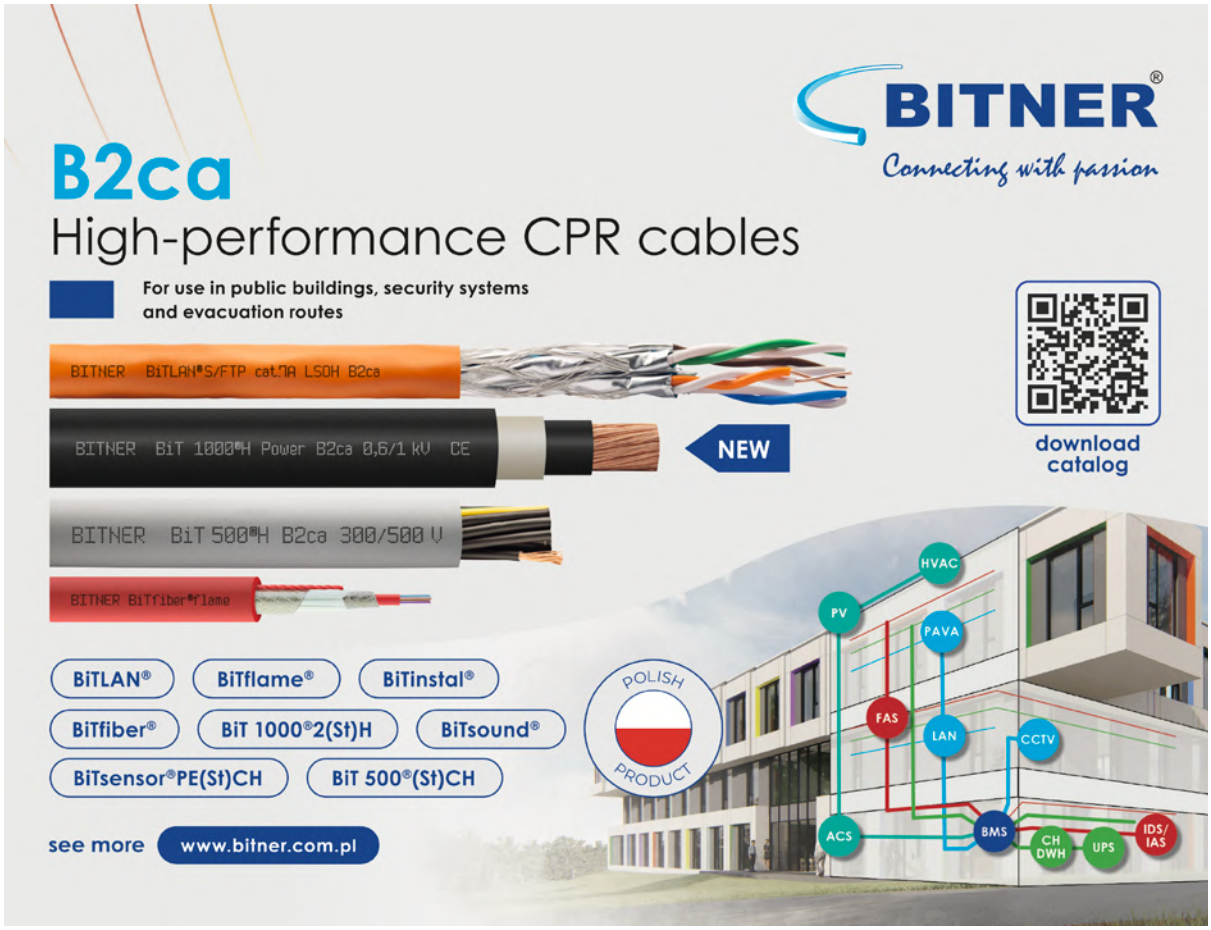
Programma Value Provider.

Promuovere la crescita attraverso la partnership è l'obiettivo della nuova iniziativa di ABB.

Il programma Value Provider di ABB è progettato per accelerare la crescita dei partner di canale combinando l'innovazione di ABB con la loro esperienza locale. Su misura per Distributori, costruttori di quadri elettrici, integratori di sistemi e fornitori di servizi, il programma aiuta i partner ad ampliare il loro portafoglio, raggiungere nuovi mercati e crescere in modo redditizio.

- "È più di una certificazione: è una collaborazione a lungo termine basata sulla fiducia, sulle prestazioni e sul successo condiviso", afferma Cecile Humbert, Strategic Account Manager di FEGIME, ABB Electrification.
- "I nostri partner beneficiano della forza del marchio globale ABB e del supporto locale, garantendo così la fornitura di soluzioni coerenti e di alta qualità che soddisfano le esigenze in continua evoluzione dei Clienti. I Fornitori di valore certificati ABB hanno accesso a formazione specialistica, pianificazione aziendale congiunta, co-marketing e strumenti digitali ABB, che consentono loro di lavorare in modo più efficiente e di far crescere la propria attività".
- "I nostri partner sono fondamentali per fornire soluzioni più intelligenti, sicure e sostenibili", aggiunge Cecile. "Il programma Value Provider è stato creato per accelerare la loro crescita e il loro successo a lungo termine".

VISITATE IL **SITO WEB** DI ABB PER MAGGIORI INFORMAZIONI.



Protezione adeguata.

CIMCO fornisce dispositivi di protezione ottimali per lavori con una vasta gamma di requisiti.

Un tecnico elettronico è esposto a varie fonti di pericolo sul lavoro, che vanno da quelle leggermente pericolose a quelle che mettono a rischio la vita o la salute.

Un esempio è l'amianto. L'uso dell'amianto è vietato nell'UE dal 2005. Tuttavia, materiali contenenti amianto sono ancora presenti in molti edifici costruiti prima del divieto. Anche se le fibre di amianto sono spesso presenti solo in piccole quantità, è necessario prevederne il rilascio durante i lavori di demolizione, ristrutturazione o rinnovo. L'amianto è un minerale resistente al calore e agli agenti chimici che in passato veniva spesso utilizzato nell'edilizia, ad esempio nei materiali isolanti, nei condotti per cavi o nei pannelli. Oggi è noto che le fibre di amianto sono cancerogene e possono causare gravi malattie polmonari se inalate. Con le misure di protezione adeguate, i lavori di manutenzione possono essere eseguiti in modo sicuro a seconda della valutazione del rischio (basso/medio/alto). Una maschera respiratoria di alta qualità, guanti e tute protettive sono l'equipaggiamento minimo per la manipolazione dell'amianto. Solo misure preventive e una pulizia accurata possono ridurre efficacemente il rischio di fibre di amianto.

Per aiutare in tali situazioni, CIMCO offre un kit giornaliero per l'amianto in tre diverse misure. Gli indumenti protettivi devono essere cambiati quando si lascia l'area di lavoro (ad esempio durante le pause).

Un kit giornaliero contiene tre set monouso ciascuno per la protezione del corpo e delle vie respiratorie, nonché nastro adesivo per mascherare i punti di contatto tra indumenti, guanti e copriscarpe. Un adesivo per contrassegnare l'area di lavoro e un sacchetto per lo smaltimento dell'amianto completano il kit, in modo da garantire una protezione sicura per rientrare nell'area di lavoro fino a tre volte al giorno.



FEGIME.COM

Protezione intelligente contro le sovratensioni per ogni installazione.

Eaton presenta due famiglie di dispositivi di protezione specializzati contro le sovratensioni (SPD).

Le famiglie di dispositivi di protezione contro le sovratensioni SPPVR e SPHT12 di Eaton soddisfano i moderni requisiti di sicurezza e prestazioni e forniscono soluzioni affidabili e conformi alle normative per le



installazioni commerciali o residenziali odierne. Con il crescente numero di installazioni di impianti fotovoltaici, la necessità di SPD specializzati è più urgente che mai. La famiglia SPPVR di Eaton offre una soluzione completa per impianti fotovoltaici sicuri e durevoli, proteggendo dalla sovratensione sul lato CC e garantendo affidabilità a lungo termine. Coprendo da 600 V a 1500 V CC, la gamma comprende modelli di Classe 1+2 e Classe 2. La Classe 1+2 è progettata per aree con un rischio più elevato di fulmini diretti, mentre quelli di Classe 2 sono adatti alle applicazioni standard. Alcuni modelli sono dotati di contatti ausiliari AX per il monitoraggio del sistema. Una variante unica protegge contemporaneamente due MPPT, riducendo così i costi e lo spazio. Dai piccoli combiner box ai grandi impianti commerciali, SPPVR offre prestazioni robuste e pronte per il future, con conformità globale. La famiglia SPHT12 offre una soluzione ideale quando sono richiesti un design compatto e una protezione di Classe I+II. Costruita con la tecnologia PGDT di Eaton, combina i vantaggi della commutazione e della limitazione di tensione. Offre un'elevata capacità di dissipazione fino a 100 kA (10/350 µs), una tensione residua minima di 1,5 kV e funziona senza corrente di dispersione. Il formato innestabile semplifica la manutenzione, mentre la certificazione VDE garantisce i massimi standard di sicurezza.

Progettato per gli elettricisti. Costruito per la vita reale.

Hager celebra 70 anni di innovazione con il lancio della sua gamma di ricarica per veicoli elettrici più intelligente di sempre.

Hager sa che gli elettricisti apprezzano la semplicità, la velocità e l'affidabilità. Ecco perché la nuova gamma witty – witty one, witty plus e ora witty park II – è progettata per un'installazione rapida ed efficiente senza compromettere la sicurezza o le prestazioni. Che si tratti di un'abitazione o di un sito commerciale, c'è una soluzione witty pronta per il lavoro. witty one e witty plus sono ideali per l'uso residenziale, offrendo una ricarica sicura, elegante e connessa. witty park II estende le stesse prestazioni a progetti su larga scala come parcheggi, edifici multi-residenziali e spazi commerciali. Scalabile e affidabile, è pronto per flotte, inquilini e ospiti.

Ogni modello witty è progettato per far risparmiare tempo agli elettricisti, con una gestione intelligente dei cavi, un design compatto e una configurazione guidata. Funzionalità avanzate come l'ottimizzazione solare e la gestione dinamica del carico (su witty plus) offrono una soluzione energetica completa.



L'app Hager Charge consente agli utenti di monitorare i consumi, programmare le sessioni e ottimizzare la ricarica con l'energia solare, a casa o in spazi condivisi.

Il lancio della famiglia completa witty coincide con il 70° anniversario di Hager, un traguardo importante che riflette decenni di innovazione, affidabilità e fiducia dei clienti. La gamma witty è l'ultimo esempio di come Hager continui ad evolversi per soddisfare le esigenze sia dei professionisti che degli utenti finali.

FEGIME.COM

Precisione che connette.

HAUPA offre una soluzione sofisticata per i professionisti che apprezzano la precisione, l'efficienza e la conformità alle norme.

I manicotti terminali HAUPA sono prodotti in conformità alla norma DIN 46228. Consentono una crimpatura precisa, impediscono la dispersione dei fili e riducono al minimo la resistenza di contatto, per connessioni sicure e durature, sia nella versione isolata che non isolata. Sono disponibili anche versioni doppie per due conduttori.

Altrettanto importante è l'uso dell'utensile giusto: le pinze di crimpatura e i sistemi di pressatura idraulica HAUPA sono perfettamente abbinati ai capicorda HAUPA. Impugnature ergonomiche, regolazione automatica della forza di pressatura e risultati sempre precisi garantiscono una lavorazione rapida e senza fatica, soprattutto con cicli di lavoro elevati, come nella costruzione di quadri elettrici o nell'assemblaggio in serie. I collegamenti a crimpare realizzati con le pinze di crimpatura automatiche sono conformi ai requisiti specificati nelle norme EN 60947-1 e EN 60999-1 e -2, ulteriore prova della qualità e della sicurezza del sistema.

HAUPA pensa in modo pratico: grazie alla stretta collaborazione con gli artigiani e al rigoroso controllo qualità, le esigenze reali vengono



integrate direttamente nello sviluppo dei prodotti.

Il risultato sono soluzioni che si distinguono sia in cantiere che nell'uso industriale continuo.
In breve, chiunque lavori quotidianamente con collegamenti elettrici ha bisogno di componenti che mantengano le promesse. HAUPA fornisce un sistema conforme agli standard che convince per la sua durata, sicurezza e praticità.

Marcatura dei cavi semplice e leggibile.

Le etichette autoadesive Helatag 934 di HellermannTyton offrono una soluzione intelligente per l'identificazione permanente dei cavi in installazioni complesse o con spazi ristretti.

Le etichette Helatag 934 sono veloci da preparare utilizzando stampanti a trasferimento termico come la TT4030 o la TT431, insieme al software TagPrint Pro come parte dell'ecosistema di identificazione industriale HellermannTyton.



Ogni etichetta autoadesiva avvolge saldamente il cavo e si chiude a pinza per formare un marcatore a bandiera compatto e bifacciale, garantendo così la leggibilità da entrambi i lati.

Disponibili in due lunghezze per cavi con diametro da 2,0 a 5,0 mm o da 2,0 a 10,0 mm, le etichette sono realizzate in polipropilene resistente all'umidità, all'abrasione e all'usura generale. Funzionano in modo affidabile a temperature di esercizio comprese tra -30 °C e +80 °C, garantendo che i dati stampati rimangano visibili nel tempo, anche in ambienti difficili.

Applicare a temperature superiori a 0 °C per ottenere risultati ottimali. Conservare a +21 °C e 50% di umidità relativa per mantenere prestazioni adesive ottimali.

Ogni etichetta bianca misura 20 x 30 mm (orizzontale o verticale) ed è fornita in rotoli da 1000 pezzi. Altre lunghezze e colori sono disponibili su richiesta.

Un partner affidabile nella vendita di progetti.

LEDVANCE offre soluzioni su misura che soddisfano le esigenze specifiche dei progetti in tutti i settori.

Grazie alla sua profonda esperienza nel settore, a un portafoglio prodotti completo e a una forte attenzione al servizio e alla flessibilità, LEDVANCE offre soluzioni su misura per tutti gli ambienti. Inoltre, in LEDVANCE ogni fase è progettata pensando al cliente. I nostri clienti beneficiano anche di una rete europea, tempi di risposta rapidi e un elevato livello di know-how tecnico.

Il motore di questo impegno è il Centro di innovazione e assistenza LEDVANCE di Molsheim, in Francia. Con oltre 120 anni di tradizione nel settore dell'illuminazione, il sito è stato trasformato in un centro logistico e di assistenza all'avanguardia che supporta le vendite di progetti in tutta Europa.



Cosa rende il Centro di Molsheim unico:

- **Modifiche personalizzate dei prodotti:** che si tratti di configurazioni dei driver o di apparecchi di illuminazione personalizzati, il team di Molsheim fornisce soluzioni rapide, flessibili e affidabili.
- **Competenza tecnica in loco:** ingegneri qualificati assicurano che ogni prodotto sia testato e pronto per funzionare sul campo.
- **Sostenibilità al centro:** tecnologie efficienti dal punto di vista energetico e processi eco-compatibili sono integrati nelle operazioni quotidiane, a vantaggio sia dell'ambiente che dei profitti.
- **Posizione strategica:** situata in posizione centrale in Europa, Molsheim consente consegne rapide ed efficienti per progetti di tutte le dimensioni.

LEDVANCE e il Centro Assistenza di Molsheim sono qui per supportare il successo del vostro progetto, in ogni fase del percorso.

Scoprite i nostri progetti online:
Progetti | LEDVANCE

Rivoluzionare i sistemi di accesso alle porte.

BTicino presenta un sistema di videocitofonia che unisce un design sofisticato a una tecnologia all'avanguardia.

LINEA 5000 con Netatmo di BTicino - parte del Gruppo Legrand - è un sistema di controllo accessi all'avanguardia con pannello di ingresso intelligente. Adattandosi allo stile di vita odierno, è l'ideale per qualsiasi scenario di installazione.

Il sistema non è solo funzionale, ma valorizza anche l'estetica di qualsiasi edificio, combinando lo stile "Made in Italy" con una tecnologia avanzata, ideale per la digitalizzazione di contesti multifamiliari. Il suo design elegante, disponibile in cinque finiture, tra cui un'opzione ecologica con il 60% di alluminio riciclato, si adatta a vari stili architettonici. Il sistema è dotato di una telecamera HQ grandangolare per immagini cristalline, un display touch da 7" di facile utilizzo, filtri digitali e un'interfaccia grafica moderna. Il lettore di tessere RFID integrato aggiunge sicurezza e praticità, mentre la robusta protezione IP65 e IK08 garantisce la durata nel tempo contro le sollecitazioni ambientali e meccaniche.





LINEA 5000 offre agli utenti maggiore sicurezza, facilità d'uso e un look elegante per il loro edificio. Gli installatori apprezzeranno la sua facilità di installazione e la compatibilità con le configurazioni esistenti, che rendono semplici gli aggiornamenti. È perfetto per aggiornare i sistemi videocitofonici a 2 fili e funziona perfettamente con la gamma a 2 fili di BTicino.

Il sistema non è passato inosservato e ha già ricevuto il prestigioso IF Design Award per l'innovazione e la funzionalità.

FEGIME.COM

Partner MENNEKES

Nuova gamma per ambienti difficili.

MENNEKES ha lanciato sul mercato nuove versioni migliorate delle sue spine e connettori PowerTOP Xtra.

Le spine e i connettori PowerTOP Xtra di MENNEKES sono la soluzione ideale per la distribuzione di energia in ambienti difficili. Le nuove versioni con classe di protezione IP67/IP69 e gommini protettivi sono la scelta ideale per i settori industriali che richiedono frequenti lavaggi ad alta pressione e in condizioni di umidità.

Tutte le spine e i connettori della serie possono essere installati rapidamente e sottoposti a manutenzione utilizzando le collaudate tecniche di connessione MENNEKES. Inoltre, la tecnologia a manicotto X-CONTACT rende particolarmente facile il collegamento e lo scollegamento nell'uso quotidiano. Questa gestione semplice e sicura rimane una caratteristica essenziale di queste soluzioni di prodotto durevoli.

I modelli con protezione IP54 sono resistenti alla polvere e agli spruzzi d'acqua. Con una doppia protezione contro l'immersione e la pulizia ad alta pressione, le spine e i connettori con protezione IP67/IP69 sono particolarmente adatti per applicazioni che richiedono una pulizia frequente. L'involucro ergonomico con zone di presa testurizzate offre una presa sicura anche quando bagnato, consentendo un facile collegamento



e scollegamento con il minimo sforzo. Grazie a questo design ottimizzato, la serie fornisce una connessione affidabile anche in caso di uso costante.

Le varianti PowerTOP Xtra G includono anche un anello di protezione sul pressacavo. Questo impedisce l'accumulo di acqua e sporco.

Acquisizione in Spagna.

Nexans ha acquisito il 100% della società spagnola Cables RCT per rafforzare la propria presenza industriale nell'Europa meridionale e consolidare il proprio impegno a favore di una crescita sostenibile e guidata dall'innovazione.



Con sede a Saragozza, Cables RCT è un produttore leader di cavi a bassa tensione in Spagna. Fondata nel 1965, l'azienda è nota per la sua qualità, sicurezza e competenza tecnica. La sua gamma di prodotti comprende cavi in rame, con una forte attenzione a soluzioni per gli edifici flessibili e resistenti.

Nel 2024, Cables RCT ha raggiunto un fatturato di 133 milioni di euro e ha dato lavoro a circa 175 persone. Gestisce un moderno stabilimento di produzione a Saragozza e una rete logistica ben consolidata che copre Barcellona, Madrid, Siviglia e Valencia, consentendo un servizio efficiente in tutta la penisola iberica e oltre.

L'azienda è pronta a lanciare un piano di investimenti CAPEX interamente finanziato, volto ad aumentare la capacità produttiva del 25%, con particolare attenzione ai cavi resistenti al fuoco in linea con gli standard di sicurezza europei in continua evoluzione.

Questa acquisizione sostiene l'ambizione di Nexans di diventare un attore puro nell'elettrificazione, offrendo soluzioni responsabili e innovative alle sfide energetiche globali. L'integrazione di Cables RCT migliorerà il portafoglio prodotti, l'efficienza operativa e la portata strategica di Nexans nell'Europa meridionale. Il management di Cables RCT rimarrà in carica per guidare questo nuovo capitolo, supportato dalle risorse globali di Nexans.

Christopher Guérin, CEO di Nexans, ha accolto con favore l'acquisizione come "un passo decisivo nella nostra strategia di elettrificazione".

FEGIME.COM

Greater efficiency in control cabinet building

From engineering to production

Digital data, scalable products, and lean production methods increase efficiency in control cabinet building. Phoenix Contact offers innovative concepts for the entire value chain – from engineering to the production process.

› For additional information, visit
phoenixcontact.com/control-cabinet-building



PHOENIX CONTACT

50 anni di sistemi di protezione contro le sovratensioni

Cinque decenni di sicurezza con OBO: da 50 anni i sistemi di protezione contro le sovratensioni garantiscono la sicurezza in quasi tutti gli ambienti.







Lo spirito innovativo, le competenze specialistiche e l'esperienza acquisita in progetti in tutto il mondo sono stati integrati in tutti questi sistemi. In qualità di fornitore di servizi completi, OBO presenta un portafoglio i cui singoli componenti si integrano perfettamente tra loro. Ciò significa che è possibile proteggere efficacemente edifici e sistemi con i requisiti più diversi.
Le soluzioni OBO sono in continua evoluzione: dal V20-C, il primo scaricatore di sovratensione innestabile e collaudato per sistemi a 230 V, alle moderne serie di scaricatori come l'attuale V20, lo scaricatore compatto V10 Compact o lo scaricatore combinato MCF-NAR per la protezione contro i fulmini e le sovratensioni nel vano di collegamento sul lato rete.

- Scaricatore di sovratensione V20: questa serie può essere utilizzata nel quadro di distribuzione principale di edifici privi di un sistema esterno di protezione contro i fulmini. Altri possibili luoghi di utilizzo sono i quadri di sottodistribuzione e gli armadi di distribuzione dell'edificio.
- V10 Compact 2.0: questo dispositivo compatto di protezione contro le sovratensioni ha una capacità di scarica fino a 60 kA (8/20) in totale. Offre una soluzione integrata 3+1 per sistemi di rete TN e TT con una larghezza del modulo di 45 mm e tecnologia a varistori ad alte prestazioni.
- Scaricatore combinato MCF-NAR: la tecnologia a scintilla integrata nello scaricatore combinato MCF-NAR lo rende adatto all'uso nella zona di pre-misurazione secondo la norma VDE-AR-N 4100.

FEGIME.COM

Partner OPPLE

Efficienza, flessibilità e durata.

OPPLE lancia la nuova generazione "Waterproof Performer".

Progettato per garantire prestazioni ottimali in ambienti difficili, il "Waterproof Performer" di OPPLE offre fino a 170 lm/W, assicurando un elevato risparmio energetico con un'emissione luminosa brillante e costante. Dotato di un interruttore di alimentazione/potenza e, in alcuni modelli, di un interruttore CCT, consente di scegliere facilmente tra due temperature di colore, semplificando l'installazione e riducendo la complessità dell'inventario. Per le applicazioni Human Centric Lighting, le versioni Tuneable White offrono un controllo dinamico del colore della luce, migliorando il comfort e il benessere degli utenti.

Compatibile con BLE2 Smart Lighting e DALI2, l'apparecchio di illuminazione supporta una perfetta integrazione in sistemi di illuminazione avanzati, offrendo agli utenti un maggiore controllo, una migliore efficienza energetica e scenari di illuminazione personalizzati.

Il cappuccio terminale completamente rimovibile e riprogettato semplifica l'installazione e la manutenzione, mentre le clip da soffitto in acciaio inossidabile resistenti agli atti vandalici garantiscono un montaggio affidabile.



Ogni unità include di default un cablaggio passante da 2,5 mm², con la possibilità di aggiungere cavi supplementari per configurazioni estese. Per una maggiore sicurezza, sono disponibili versioni EM che mantengono l'illuminazione durante le interruzioni di corrente, garantendo la conformità ai requisiti di illuminazione di emergenza. Ideale sia per retrofit che per nuove installazioni, il nuovo Waterproof Performer combina un design robusto, caratteristiche intelligenti e dettagli di facile installazione.

Prestazioni migliorate e protezione.

Le scatole di combinazione dei dispositivi pronte per l'installazione di Phoenix Contact offrono una soluzione semplice per ottenere il massimo dai sistemi fotovoltaici.

In una società elettrica, l'elettricità green è disponibile in modo affidabile in ogni momento e a prezzi accessibili. Insieme all'energia eolica, l'energia solare contribuisce in modo significativo alla produzione di energia rinnovabile. Gli esperti che progettano e installano impianti fotovoltaici devono garantirne l'elevata disponibilità e le prestazioni. A tal fine, Phoenix Contact fornisce scatole di combinazione stringa (SCB) della gamma di prodotti Solarline sia per piccoli impianti su tetto che per grandi impianti a terra. Gli SCB raccolgono e distribuiscono le correnti delle stringhe dei pannelli solari.

Inoltre, monitorano le prestazioni dell'impianto e proteggono i singoli pannelli dai danni causati dalle sovratensioni.

A seconda dell'apparecchiatura, è possibile aggiungere ulteriori funzioni come opzione. Alcuni esempi sono la protezione delle stringhe con fusibili di stringa e la disconnessione delle stringhe tramite sezionatori CC o interruttori CC per vigili del fuoco. Le scatole di combinazione stringhe sono dotate di passacavi SUNCLIX o di pressacavi su morsettiere Push-in per garantire connessioni esenti da manutenzione.

Le scatole di connessione preassemblate consentono un'installazione e un avvio rapidi. Le soluzioni compatte supportano modelli di inverter di numerosi produttori. È anche possibile creare SCB specifici per il cliente.



FEGIME.COM

Informazioni immediate.

I PC industriali di Schneider Electric forniscono l'analisi dei dati in tempo reale necessaria per la trasformazione digitale.

Per rafforzare il proprio portafoglio di interfacce uomo-macchina (HMI), Schneider Electric ha acquisito la società giapponese Digital Electronics Corporation nel 2017. Ciò ha portato al rebranding del marchio leader HMI "Pro-face", commercializzato come "Pro-face by Schneider Electric", che da allora è saldamente all'avanguardia nell'evoluzione dell'HMI. I più recenti PC industriali (IPC) di Schneider rappresentano



il meglio della solida esperienza dell'azienda nel campo degli HMI. Dotati di notevoli capacità di calcolo e di connettività avanzata, questi sistemi sofisticati sono in grado di gestire grandi set di dati, eseguire analisi complesse e fornire informazioni in tempo reale.

Il modello di punta Harmony P6 offre visualizzazione e controllo di livello superiore, aumentando al contempo efficienza e produttività al margine della piattaforma Schneider EcoStruxure. È progettato per un'integrazione fluida con i sistemi esistenti, grazie a una piattaforma unificata per la gestione e la visualizzazione dei dati. Elaborando i dati in edge, è in grado di identificare schemi, rilevare anomalie e fornire raccomandazioni di manutenzione predittiva, tutto in tempo reale. Questa capacità non solo migliora l'affidabilità e le prestazioni delle apparecchiature industriali, ma riduce anche i tempi di fermo e i costi di manutenzione.

L'evoluzione degli HMI industriali negli ultimi anni è stata straordinaria. Le soluzioni IPC di Schneider Electric sono in prima linea in questa rivoluzione, offrendo alle aziende industriali una finestra intelligente sui dati critici in tempo reale di cui hanno bisogno, dalla control room al piano di produzione e oltre, per prendere decisioni più rapide e migliori, in qualsiasi momento e ovunque.

Automazione efficiente per esigenze crescenti.

La nuova generazione di controllori SIMATIC di Siemens.

La domanda di soluzioni di automazione nella fascia bassa e media di prestazioni è molto diversificata: i sistemi devono rispondere in modo flessibile alle esigenze del mercato e incrementare continuamente la produttività durante il funzionamento. Allo stesso tempo, in questo segmento la pressione sui costi rimane elevata. La nuova generazione di controllori SIMATIC S7-1200 G2 di Siemens offre una soluzione intelligente con maggiore trasparenza dei dati, controllo del movimento efficiente e funzionalità di sicurezza – tutto in un sistema scalabile e compatto. Questi controllori non solo consentono un'esecuzione più rapida dei programmi, ma anche di supportare applicazioni di controllo del movimento più sofisticate, come i sistemi di trasporto, le operazioni di lavorazione o le applicazioni di movimentazione. PROFINET IRT consente una comunicazione sincrona con la tecnologia di azionamento.

I nuovi controllori eccellono anche in termini di sicurezza delle macchine: le funzioni di sicurezza sono integrate direttamente e il nuovo concetto hardware, con moduli di espansione perfettamente su misura, garantisce flessibilità ed efficienza, soprattutto in termini di ottimizzazione dei costi. Un altro punto di forza è la maggiore trasparenza dei dati. I dati diagnostici e dei dispositivi possono essere letti direttamente tramite NFC (Near Field Communication) utilizzando uno smartphone, senza bisogno di



display o hardware aggiuntivo. Ad esempio, gli indirizzi IP possono essere comodamente configurati tramite un'app, oppure le macchine possono essere rimesse rapidamente in funzione in caso di guasto. Per i distributori, SIMATIC S7-1200 G2 è un elemento perfetto del portafoglio per offrire ai propri clienti un controller potente ed economico per tutte le applicazioni nella gamma di prestazioni medio-basse, perfettamente integrato nel portafoglio TIA di Siemens.

FEGIME.COM

Partner Signify

Ecologico ed efficiente.

Il nuovo Philips MASTER LEDtube T8 EM/mains di Signify contiene in media il 40% di plastica riciclata post-consumo (PCR).

Signify ha annunciato di aver ampliato il proprio portafoglio di prodotti di illuminazione circolare con il lancio del primo tubo LED europeo realizzato con plastica riciclata. In media, il 40% del contenuto plastico del nuovo Philips MASTER LEDtube T8 EM/mains è costituito da plastica riciclata post-consumo (PCR). Si tratta in genere di materiali che sono stati recuperati e lavorati dopo essere stati utilizzati dai consumatori, ad esempio reti da pesca, brocche per l'acqua e fari delle automobili.



In termini pratici, un'installazione di 1.000 tubi LED utilizza una quantità di plastica riciclata equivalente al peso di 2.500 bottiglie in PET da 0,5 litri.

Naturalmente, né le prestazioni né l'efficienza del tubo ne hanno risentito. Con un'efficienza luminosa fino a 185 lm/W, il T8 ha un'etichetta di efficienza energetica di classe B. La sua durata di 75.000 ore riduce la frequenza di sostituzione, ma quando arriva il momento, questa può essere effettuata senza cambiare gli apparecchi di illuminazione esistenti, evitando così ulteriori sprechi. Alla fine della sua vita utile, il tubo può essere facilmente smontato e reimmesso nel processo di riciclaggio.

La soluzione è adatta a molteplici applicazioni, tra cui uffici, scuole e magazzini, e può essere installata ovunque, funzionando con reattori EM o ricollegata direttamente alla rete elettrica. Ha inoltre una struttura robusta e un design in plastica infrangibile, testato secondo la norma IEC 61549. Passando dai tubi fluorescenti, gli utenti possono aspettarsi un ritorno completo sull'investimento in meno di cinque mesi e un notevole risparmio annuale sui costi energetici.



Lead the pack through top tech with innovative lighting from Signify

As the world leader in lighting we have made it our mission to provide you with high-quality lighting products, systems and services. With our innovations we contribute to a brighter world, making people's lives safer and more comfortable, businesses and cities more energy efficient, productive and liveable – and the world more sustainable.

Philips UltraEfficient LED lamps

PHILIPS

Philips UltraEfficient LED lamps are your ultra good answer to all your customers' sustainability demands! Thanks to a great technology breakthrough, they are recognized by their high efficacy and help your customers to immediately save energy compared with standard LED alternatives.

- Save from 32% to 62% energy compared with standard alternative products[2]
- Attractive payback times
- Very long service lifes of up to 100,000 hours[3]



[1] This icon has been developed by Signify and is used as a self-certification for the Philips UltraEfficient lamps and luminaires meeting the standards of EU Energy Label A or B (lamps) and tier 3 in IEA 4E SSL ANNEX (luminaires).
[2] Energy savings of the UltraEfficient products compared with the Philips standard alternative products: Philips MASTER LEDbulb UE 4W A60 saves 50% compared to Philips CorePro LEDbulb A60 60W; Philips MASTER LEDtube UE EELA 1500mm 17.6W saves 32% compared to Philips CorePro LEDtube EM/mains Ultra Output 1500mm 25.9W operating on direct mains; Philips MASTER LEDspot UE 50W EELA saves 55% compared to Philips LEDspot GU10 50W; Philips MASTER SON-T UE 42.8W saves approx. 62% energy compared to Philips SON-T 100W E40 lamps (incl. 10W ballast losses) operating on direct mains.
[3] For Philips MASTER LEDtube UE

Learn more at philips.com/ultraefficientprof

Our global brands: PHILIPS Signify interact

Signify is Official Lighting Partner of Mercedes-AMG PETRONAS F1 Team

Official Lighting Partner
AMG PETRONAS FORMULA ONE TEAM

Maggiore efficienza nelle attività quotidiane.

Con la versatile gamma di apparecchi di illuminazione "twenty3" di TRILUX è possibile trovare la soluzione giusta per quasi tutti i progetti.

TRILUX twenty3 - con un'ampia selezione di apparecchi di illuminazione per uffici, industria e aree esterne - offre soluzioni di illuminazione innovative per l'attività quotidiana dei grossisti di materiale elettrico e degli elettricisti. Gli apparecchi All-In combinano la tecnologia multi-lumen e multicolore. L'intensità e il colore della luce possono essere regolati individualmente sull'apparecchio e adattati in modo flessibile alle esigenze del rispettivo campo di applicazione.

L'installazione degli apparecchi è semplice e veloce, consentendo agli elettricisti di risparmiare molto tempo. Inoltre, il design sofisticato degli apparecchi garantisce una perfetta integrazione negli impianti esistenti, semplificando anche i lavori di ristrutturazione.



Tutti gli apparecchi TRILUX twenty3 sono certificati ENEC e, con una garanzia di cinque anni, elettricisti e grossisti di materiale elettrico possono contare su una soluzione stabile e a lungo termine. La gamma TRILUX twenty3 offre quindi un elevato livello di sicurezza dell'investimento e garantisce la soddisfazione a lungo termine dei clienti.

www.trilux-twenty3.com

Gli apparecchi TRILUX twenty3 All-In hanno diversi colori della luce e livelli di flusso luminoso che possono essere regolati durante l'installazione.

FEGIME.COM

Partner Weidmüller

Il futuro del cablaggio.

La tecnologia di connessione SNAP IN di Weidmüller sta rivoluzionando la connettività industriale.



Progettata per semplificare, accelerare e automatizzare il cablaggio degli armadi, la pluripremiata tecnologia SNAP IN di Weidmüller è all'avanguardia nell'innovazione.

I vantaggi:

- **È semplice:** nessun attrezzo, nessuna preparazione dei conduttori, basta inserire il cavo.
- **È veloce:** il meccanismo a molla precaricato si attiva istantaneamente al momento dell'inserimento.
- **È sicuro:** un chiaro "clic" e un indicatore visivo confermano un collegamento sicuro, a tenuta di gas e a prova di vibrazioni.
- **È pronto per i robot:** SNAP IN supporta il cablaggio completamente automatizzato, rendendolo ideale per gli ambienti Industry 4.0.

Weidmüller integra SNAP IN nelle principali linee di prodotti:

- **Morsettiere Klippon® Connect:** ottimizzate per la manipolazione robotizzata e la marcatura laser, ideali per cablaggi ad alto volume.
- **Connettori RockStar® Heavy Duty:** connessioni affidabili e veloci in ambienti esigenti come quello ferroviario e dell'automazione.
- **Connettori PCB OMNIMATE® 4.0:** predisposti per l'alimentazione e i dati ibridi, con connessioni sicure e senza attrezzi.
- **Connettori di alimentazione Push Pull:** consentono un assemblaggio rapido, facile e sicuro con SNAP IN, garantendo una preparazione efficiente dei cavi per applicazioni ad alto volume.
- **PROeco II, prossimamente disponibile**: il primo alimentatore al mondo dotato della tecnologia SNAP IN, che stabilisce un nuovo punto di riferimento per la connettività facile.

In breve, SNAP IN consente installazioni più rapide, costi di manodopera ridotti e funzionalità di automazione a prova di futuro.

SNAP INto the Future: semplice, veloce, sicuro e pronto per la robotizzazione

Life Is On | Schneider Electric

Make sustainable IMPACT

Drive a decarbonized future with your digital partner for sustainability and efficiency.

